



PERSBERICHT

Gereguleerde informatie

Brussel, 23 februari 2022 om 7u30 (CET)

Ageas rapporteert resultaten over 2021

Nettoresultaat aan de bovenkant van de winstverwachtingen

Premie-inkomen stijgt met dubbele cijfers tot EUR 40 miljard dankzij solide commerciële prestaties in alle regio's en activiteiten

Alle financiële doelstellingen volledig bereikt aan het einde van de strategische cyclus van Connect21

Voorgesteld bruto cash dividend van EUR 2,75 per aandeel

Kerncijfers 2021	
Nettoresultaat	<ul style="list-style-type: none">Het nettoresultaat van de Groep bedroeg EUR 845 miljoen en was te danken aan uitstekende prestaties in Leven, maar afgezwakt door RPN(i).Het nettoresultaat Verzekeringen steeg van EUR 960 miljoen naar EUR 1.070 miljoen.Het nettoresultaat van Niet-Leven bedroeg EUR 328 miljoen in vergelijking met EUR 391 miljoen vorig jaar.Het nettoresultaat van Leven kwam uit op EUR 742 miljoen in vergelijking met EUR 570 miljoen vorig jaar.Het nettoresultaat van de Groep in het vierde kwartaal bedroeg EUR 277 miljoen.
Premie-inkomen	<ul style="list-style-type: none">Het premie-inkomen van de Groep (tegen 100%) steeg met 12% tot EUR 40 miljard.Het premie-inkomen Leven (tegen 100%) steeg met 11% tot EUR 32 miljard dankzij de sterke verkoop van Unit-linked producten.Het premie-inkomen in Niet-Leven (tegen 100%) steeg aanzienlijk tot EUR 8 miljard, vooral dankzij België en de integratie van Taiping Re.Het premie-inkomen in het vierde kwartaal (tegen 100%) steeg met 14%, van EUR 7,7 miljard tot EUR 8,8 miljard.
Balans	<ul style="list-style-type: none">Eigen vermogen van EUR 11,9 miljard of EUR 64,14 per aandeel.De totale liquide activa in de Algemene Rekening bedroegen EUR 1,1 miljard.De Technische verplichtingen Leven van de geconsolideerde entiteiten exclusief shadow accounting stegen in vergelijking met eind 2020 met 2% tot EUR 75,2 miljard.

Financiële doelstellingen van Connect21 voor 100% bereikt		
	Doelstelling	Prestaties
Combined ratio	96%	95,4%
Operationele marge Producten met gegarandeerde rente	85-95 basispunten	99 basispunten
Operationele marge Unit-linked	30-40 basispunten	35 basispunten
Solvency II ^{ageas} ratio Groep	175%	197%
Winst per aandeel (CAGR)	5-7%	11%
Dividend pay-out ratio	≥50%	52%

Een volledig overzicht van de cijfers en een vergelijking met vorig jaar is te vinden op pagina 5 van dit persbericht en op de website van Ageas.

De kerncijfers en de belangrijkste hoogtepunten van de segmenten kunnen worden geraadpleegd in de bijlagen bij dit persbericht.

CEO Hans De Cuyper van Ageas zei "Ik ben bijzonder trots en tevreden dat al onze activiteiten sterke commerciële en operationele prestaties hebben geleverd, wat zich vertaalt in een dubbelcijferige groei van het premie-inkomen tot EUR 40 miljard en een uitstekend netto verzekeringsresultaat van meer dan EUR 1 miljard. En dat in een jaar dat gekenmerkt werd door een moeilijk economisch klimaat, stijgende inflatie en extreme weersomstandigheden. De prestaties van de Groep kregen een boost door het sterke vierde kwartaal, vooral in Azië. Daarnaast leidde de beslissing om ons meer toe te leggen op minder kapitaalintensieve Unit-linked producten tot de sterke stijging in het resultaat van Leven."

"Het begin van 2022 betekende ook het einde van Connect21, een van de meest uitdagende strategische cycli van Ageas ooit. Ondanks de druk op het bedrijfsleven, de onzekere tijden voor velen en een samenleving in volle transitie, zijn we er niet enkel in geslaagd om onze doelstellingen te behalen maar ook de beloftes aan onze stakeholders waar te maken. Tijdens de hele duurtijd van Connect21 hebben we aangetoond dat we een echte supporter zijn in het leven van al onze stakeholders, door onze klanten eersteklas bijstand en bescherming te bieden, door onze medewerkers een fantastische werkplek te bieden waar ze zichzelf kunnen ontplooiën, door langetermijnrelaties te koesteren met onze partners en door waarde te creëren voor investeerders. We kunnen ook trots zijn op onze bijdrage aan een betere en duurzamere samenleving: een focus die centraal zal staan in Impact24, de volgende strategische cyclus van Ageas. Dit resultaat komt er niet zomaar. Het is het werk van velen: onze werknemers, onze partners en onze klanten. Ik wil hen allemaal oprecht bedanken voor hun voortdurende vertrouwen, loyaliteit en betrokkenheid."

Alle doelstellingen van Connect21 behaald. Voorgesteld bruto cash dividend van EUR 2,75 per aandeel

Dankzij sterke commerciële prestaties in de meeste regio's en vooral in het Leven-segment, is het premie-inkomen in 2021 aanzienlijk gestegen. De duurzame operationele marge op Producten met gegarandeerde rente, de verbeterde marge op Unit-linked producten en de combined ratio in Niet-Leven weerspiegelen de uitstekende operationele prestaties van de geconsolideerde entiteiten, die de tegenvallers door de lagere intrestvoeten en de uitzonderlijke weersomstandigheden compenseren. In combinatie met de sterke bijdrage van de niet-geconsolideerde entiteiten, waarbij Azië de verwachtingen in het vierde kwartaal sterk overtrof, bedroeg het nettoresultaat voor de Verzekeringsactiviteiten meer dan EUR 1 miljard. De nettowinst van de Groep, exclusief RPN(i), bedroeg EUR 945 miljoen, aan de bovenkant van onze winstprognose. 2021 was ook het laatste jaar van Ageas' Connect21-strategie. In dit laatste jaar van de strategische cyclus bevestigde de Groep zijn duurzame, sterke operationele prestaties van vorige jaren, en behaalde zo alle financiële doelstellingen, inclusief een marge voor Unit-linked producten in het Leven-segment binnen de vork van 30 tot 40 basispunten. Door de uitstekende resultaten van 2021 en de solide balans en kaspositie van de Groep, stelt de raad van bestuur van Ageas een bruto cash dividend voor van EUR 2,75. Dit komt neer op een pay-outratio van 52%, volledig in lijn met het vooropgestelde streefdoel in het kader van Connect21. Zonder extreme gebeurtenissen en erg ongunstige evoluties op de financiële markten heeft Ageas er vertrouwen in dat het in 2022 een nettoresultaat¹ van EUR 1 miljard zal kunnen bereiken.

Het **premie-inkomen van de Groep** sinds het begin van dit jaar, **met inbegrip van de niet-geconsolideerde entiteiten** (tegen 100%), steeg tot EUR 40 miljard, of 12% hoger dan vorig jaar, evenredig gespreid over de mature business in Europa en de niet-gecontroleerde partnerships in Azië. Op vergelijkbare basis en rekening houdend met de verkoop van het belang van de Groep in Tesco Underwriting en de verwerving van een belang in AgeSA en Taiping Re, is het premie-inkomen van de Groep met 6% gestegen. In Azië was het premie-inkomen Leven te danken aan de sterke persistentie in China en de integratie van Taiping Re. In Europa was de groei van het premie-inkomen Leven vooral toe te schrijven aan de verkoop van Unit-linked producten in België en in Portugal, waar de overgang naar minder kapitaalintensieve producten wordt voortgezet. Het premie-inkomen van Niet-Leven steeg vooral dankzij sterke commerciële prestaties in België en de integratie van Taiping Re. In Continentaal Europa is het premie-inkomen van Niet-Leven zowel in Portugal als in Turkije gestegen. In Turkije werd de groei echter volledig gecompenseerd door het wisselkoerseffect van de Turkse lira.

De **combined ratio** Niet-Leven van de geconsolideerde entiteiten bedroeg 95,4%, een weerspiegeling van de sterke operationele resultaten in alle productlijnen en inclusief de kosten van de overstromingen in België en het VK. De kosten in verband met ongunstige weersomstandigheden voor de Groep bedroegen EUR 160 miljoen. In Autoverzekeringen bereikte de schadefrequentie tijdens het vierde kwartaal geleidelijk weer het niveau van vóór de coronacrisis, aangezien de mobiliteitsbeperkingen in Europa zijn opgeheven.

De **operationele marge van Producten met gegarandeerde rente in Leven** kwam uit op 99 basispunten, ruim boven het streefdoel van 85-95 basispunten, dankzij een solide beleggingsresultaat en gerealiseerde nettomeerwaarden. De inkomsten uit Vastgoed (parking business) in België herstellen geleidelijk van de impact van Covid-19.

De **operationele marge van Unit-linked** van de Groep bedroeg eind december 35 basispunten, mooi binnen de doelstelling, dankzij een bevredigende marge in België en een sterk herstel in Continentaal Europa, dankzij de hogere volumes.

De sterke operationele prestaties van de verzekeringsactiviteiten, zowel in Leven, mede dankzij de focus op minder kapitaalintensieve producten, als in Niet-Leven, leverden een nettowinst Verzekeringen op van meer dan EUR 1 miljard. De **nettowinst van de Groep** bedroeg EUR 845 miljoen, inclusief een negatieve impact van EUR 101 miljoen in verband met de RPN(i)-herwaardering.

De **Technische verplichtingen Leven**, exclusief de shadow accounting van de geconsolideerde entiteiten, stegen tot EUR 75,2 miljard door het toegenomen premie-inkomen in Groep Leven in België en in Unit-linked. De Technische verplichtingen Leven in de niet-geconsolideerde entiteiten zijn sterk toegenomen dankzij de aanhoudende groei van het premie-inkomen en de sterke persistentie.

De stijging van het **eigen vermogen** tot EUR 11,9 miljard, of EUR 61,14 per aandeel, was vooral toe te schrijven aan de sterke resultaten, die de dividendbetaling en de lagere niet-gerealiseerde meerwaarden op de vastrentende portefeuille ruimschoots dekten.

De **Solvency II_{ageas}-ratio van Ageas** bedroeg 197%, in vergelijking met 193% aan het einde van vorig jaar. De stijging was te danken aan de sterke operationele prestaties van de verzekeringsactiviteiten, ruim voldoende voor de opbouw van het verwachte dividend, en verder gesteund door modelwijzigingen.

Het gegenereerde operationeel vrij kapitaal over 2021 bedroeg EUR 625 miljoen², wat overeenstemt met de verwachtingen van EUR 600- 640 miljoen. Het gegenereerde vrije kapitaal profiteerde van een sterke bijdrage in dividenden van de niet-gecontroleerde deelnemingen van EUR 185 miljoen.

In lijn met het beleid van de Groep onder Connect21, zal de Raad van Bestuur de algemene vergadering van aandeelhouders op 18 mei 2022 een bruto cash **dividend** van EUR 2,75 per aandeel voorstellen.

¹ zonder de impact van RPN(i)

² exclusief de bijdrage bovenop het wettelijk vastgelegde plafond voor de overstromingen in België

België

In 2021 is het premie-inkomen zowel in Leven als in Niet-Leven opmerkelijk gestegen. Het premie-inkomen in Leven groeide sterk dankzij de uitstekende groei van Unit-linked (+52% op jaarbasis), onder impuls van de commerciële campagnes in het makelaarskanaal en het bankkanaal. Het premie-inkomen in Niet-Leven tekende een uitzonderlijke groei op van 9% in vergelijking met 2020, met een stijging in alle segmenten dankzij de gezamenlijke inspanningen van AG en zijn distributiepartners.

De operationele marges van Producten met gegarandeerde rente in Leven kwamen uit op 97 basispunten dankzij een solide beleggingsresultaat en een betere onderschrijvingsmarge. De marge van vorig jaar had te lijden onder de volatiliteit op de financiële markten. Tijdens het vierde kwartaal profiteerde de marge van Producten met gegarandeerde rente van meerwaarden, voornamelijk op vastgoed. De operationele marge Unit-linked was met 37 basispunten, sterk.

De combined ratio van Niet-Leven voor 2021 leed onder het uitzonderlijk sterke effect van de overstromingen tijdens de zomer. Die hadden een impact van 10% op de combined ratio, deels gecompenseerd door aanpassingen in de schadereserves in eigendommen- en ongevallenverzekeringen in het vierde kwartaal. Zonder de impact van deze uitzonderlijke posten weerspiegelde de combined ratio (96,3%) in alle segmenten sterke onderliggende prestaties.

VK

Het premie-inkomen sinds het begin van dit jaar is op vergelijkbare basis – rekening houdend met de verkoop van Tesco Underwriting – licht gestegen. De aanhoudende groei in Woningverzekeringen compenseerde de lagere premies in Autoverzekeringen als gevolg van een gedisciplineerde prijsaanpak in een markt met aanhoudend lage gemiddelde premies.

De combined ratio van Niet-Leven bedroeg 96,2%. Dit weerspiegelt een sterk operationeel resultaat dat ruimschoots compensatie bood voor de kosten veroorzaakt door slechte weersomstandigheden die zowel de combined ratio van Woningverzekeringen als die van Overige verzekeringen troffen, en de enigszins hogere reserves voor toekomstige schadekosten. De stijging van de schadekosten op jaarbasis weerspiegelt de geleidelijke toename van het voertuiggebruik na opheffing van de beperkingen tijdens de pandemie.

Continentaal Europa

Ageas boekte uitstekende commerciële prestaties in Continentaal Europa, met een hoger premie-inkomen zowel in Leven als Niet-Leven. In Leven steeg het premie-inkomen sinds het begin van het jaar op vergelijkbare basis met 53% (zonder de bijdrage van AgeSA in Turkije, overgenomen in mei 2021), dankzij

sterke verkopen van Unit-linked producten. Voorts bleven de flexibele pensioenproducten buiten balans in Portugal groeien en genereerden ze een premie-inkomen van EUR 207 miljoen. Het premie-inkomen in Niet-Leven steeg tegen constante wisselkoersen met 18%, dankzij de gevoelig hogere omzet uit ongevallen- en ziekteverzekeringen.

De operationele marge van Producten met gegarandeerde rente bedroeg 108 basispunten, een sterk resultaat, mede te danken aan een solide onderschrijvingsresultaat. De marge in Unit-linked bleef na de verandering in productmix en het hogere premie-inkomen gestaag stijgen.

De combined ratio over het jaar kwam uit op een solide 88%. Vanaf het tweede kwartaal lag de schadefrequentie opnieuw op het niveau van voor de coronacrisis.

Het resultaat van Leven vertoonde een aanzienlijke stijging, rekening houdend met de positieve bijdrage van EUR 20 miljoen van de vrijval van reserves in Portugal in 2020. Het resultaat profiteerde van het goede onderschrijvingsresultaat in Portugal, verder gesteund door de bijdrage van AgeSA (EUR 11 miljoen) in Turkije sinds mei 2021. Het resultaat van Niet-Leven weerspiegelde de normalisering van de schadefrequentie van Autoverzekeringen en de hogere schadekosten van ziekteverzekeringen in Portugal. Daarnaast hadden de hoge inflatie en ongunstige schade-ervaringen een invloed op de bijdrage van Aksigorta in Turkije.

Azië

Tegen constante wisselkoersen steeg het premie-inkomen in Azië tijdens het jaar met 8%. De organische groei die werd opgetekend in Leven en Niet-Leven werd verder ondersteund door de bijdrage van Taiping Re. De Technische verplichtingen Leven stegen met 18% dankzij de groei van het aantal nieuwe contracten en de sterke persistentie. In China was de groei te danken aan nieuwe contracten voor producten van hoge waarde en een sterke eindejaarscampagne. In Niet-Leven profiteerde het premie-inkomen van de bijdrage van Taiping Re, terwijl het premie-inkomen op vergelijkbare basis 4% hoger lag, vooral dankzij Maleisië.

Met een nettoresultaat van EUR 403 miljoen, gesteund door een solide onderliggend resultaat, leverde Azië een sterke bijdrage aan het algemene nettoresultaat van de Groep. Het resultaat in Leven profiteerde van de degelijke operationele prestaties in China, Maleisië en Thailand, terwijl de verdere ongunstige ontwikkeling van de discontovoet in China gecompenseerd door de hogere netto gerealiseerde meerwaarden en een lager effectief belastingtarief. In Niet-Leven leverden alle entiteiten een positieve bijdrage aan het resultaat voor het volledige jaar.

Herverzekering

Het premie-inkomen Herverzekeringen voor het volledige jaar omvatte EUR 1,4 miljard uit de quotashare-overeenkomsten, terwijl een intern Levensherverzekeringscontract dat in het begin van het jaar met Ageas France werd gesloten, een premie-inkomen van EUR 29 miljoen genereerde. Inclusief de traditionele beschermingsactiviteiten ligt het totale premie-inkomen van EUR 1,6 miljard, in lijn met het vorige jaar.

In 2021 is het Herverzekeringsresultaat met 10% gestegen dankzij sterke prestaties in het vierde kwartaal, die profiteerden van een herziening van de reserves van de overeenkomst voor Auto met het VK en aanpassingen van de reserves in België. Het resultaat voor het volledige jaar profiteerde van een iets lagere schadefrequentie in het lopende jaar voor Autoverzekeringen op het niveau van de afdragende entiteiten, zij het in veel mindere mate dan vorig jaar. De impact van ongunstige weersomstandigheden, voornamelijk in België en in mindere mate in het VK, werd hiermee gedeeltelijk gecompenseerd.

Algemene Rekening

Het **nettoresultaat** van de Algemene Rekening van EUR 225 miljoen negatief, omvatte een negatief effect van EUR 101 miljoen als gevolg van de herwaardering van het referentiebedrag voor de RPN(l)-verplichting, terwijl het nettoresultaat van 2020 gunstig werd beïnvloed door een meerwaarde van EUR 332 miljoen in verband met de tendertransactie op de FRESH-effecten.

De **totale liquide activa** bedroegen EUR 1,1 miljard. De EUR 725 miljoen die de operationele entiteiten sinds het begin van het jaar hebben opgestroomd, hebben de holdingkosten, het dividend van EUR 485 miljoen dat in het tweede kwartaal aan de aandeelhouders van Ageas is uitgekeerd en de cash-out van EUR 55 miljoen in verband met het voortgezette aandeleninkoopprogramma in 2021, ruimschoots gecompenseerd. De overname van een belang van 40% in het Turkse levensverzekeringsbedrijf AgeSA leidde tot een cash-out van EUR 140 miljoen, terwijl de verkoop van Tesco EUR 143 miljoen bijdroeg.

BIJLAGEN

Bijlage 1: Groep

KERNCIJFERS AGEAS							
in miljoenen EUR	2021	2020	Wijziging	Q4 21	Q4 20	Wijziging	9M 21
Nettowinst Ageas	844.8	1,140.7	- 26 %	277.0	147.0	88 %	567.8
Per segment:							
- België	400.4	410.6	- 2 %	112.5	156.3	- 28 %	287.9
- Verenigd Koninkrijk	60.6	65.1	- 7 %	11.2	11.2	0 %	49.4
- Continentaal Europa	119.2	136.1	- 12 %	27.9	24.7	13 %	91.3
- Azië	402.7	269.2	50 %	99.3	11.8	*	303.4
- Herverzekering	87.2	79.1	10 %	42.6	19.0	*	44.6
- Algemene Rekening & Eliminatie	- 225.3	180.6	*	- 16.4	- 76.0	78 %	- 208.9
waarvan RPN(I)	- 100.6	- 60.8		22.7	- 59.1	0 %	- 123.3
Per type:							
- Leven	742.4	569.5	30 %	201.3	143.5	40 %	541.1
- Niet-Leven	327.7	390.6	- 16 %	92.2	79.5	16 %	235.5
- Algemene Rekening & Eliminatie	- 225.3	180.6	*	- 16.4	- 76.0	78 %	- 208.9
Gewogen gemiddeld aantal gewone aandelen (in miljoenen)	186.8	187.9	- 1 %				187.0
Winst per aandeel (in EUR)	4.52	6.07	- 25 %				3.04
Brutopremie-inkomen (incl. niet geconsolideerde deelnemingen aan 100%)	39,776.8	35,571.7	12 %	8,787.2	7,725.1	14 %	30,989.6
- waarvan premie-inkomen van deelnemingen	29,022.0	26,106.7	11 %	6,042.6	5,290.7	14 %	22,979.4
Ageas' deel in premie-inkomen (incl. niet geconsolideerde deelnemingen)	16,133.7	14,534.5	11 %	3,783.2	3,379.8	12 %	12,350.5
Per segment:							
- België	5,006.3	4,575.0	9 %	1,276.2	1,183.5	8 %	3,730.1
- Verenigd Koninkrijk	1,405.6	1,525.0	- 8 %	346.6	327.3	6 %	1,059.0
- Continentaal Europa	2,340.5	1,873.4	25 %	621.9	519.7	20 %	1,718.6
- Azië	7,381.2	6,561.2	12 %	1,538.5	1,349.3	14 %	5,842.7
Per type:							
- Leven	11,224.7	9,977.8	12 %	2,615.8	2,309.7	13 %	8,608.9
- Niet-Leven	4,909.0	4,556.7	8 %	1,167.4	1,070.1	9 %	3,741.6
Combined ratio	95.4%	91.3%		96.0%	95.0%		95.2%
Operationele marge producten met intrestgarantie (bps)	99	90		105	122		96
Operationele marge Unit-Linked producten (bps)	35	29		40	36		34
in miljoenen EUR	31 dec 2021	31 dec 2020	Wijziging	30 sept 2021			
Eigen vermogen	11,914	11,555	3 %	11,533			
Netto eigen vermogen per aandeel (in EUR)	64.14	61.80	4 %	61.79			
Netto eigen vermogen per aandeel (in EUR)							
(exclusief ongerealiseerde winsten en verliezen)	43.43	39.64	10 %	41.05			
Rendement eigen vermogen - Ageas Groep							
(exclusief ongerealiseerde winsten en verliezen)	10.9%	15.5%		10.0%			
Groep Solvency II_{Ageas}	197%	193%	2 %	187%			
Technische verplichtingen Leven (geconsolideerde deelnemingen)	78,192	78,692	- 1 %	77,818			
- Technische verplichtingen Leven excl. "Shadow accounting"	75,233	73,692	2 %	74,636			
- "Shadow accounting"	2,959	4,999	- 41 %	3,182			

Bijlage 2: Kapitaalpositie & Beleggingsportefeuille

KERNCIJFERS KAPITAAL EN INVESTERINGEN

In miljoenen EUR	31 dec 2021	31 dec 2020	30 sept 2021		
Groep Solvency II_{ageas}	197%	193%	187%		
- België	212%	195%	190%		
- Verenigd Koninkrijk	174%	182%	173%		
- Continentaal Europa	161%	166%	169%		
- Herverzekering	223%	204%	211%		
Groep Solvency II_{pim}	188%	199%	183%		
Eigen vermogen	11,914	11,555	11,533		

In miljarden EUR	31 dec 2021	31 dec 2020	30 sept 2021	31 dec 2021	31 dec 2020
Totaal van investeringen	82.3	85.1	82.8		
waarvan					
- Overheidsobligaties	35.5	38.7	36.0	43%	46%
- Bedrijfsobligaties	18.5	19.9	18.8	23%	25%
- Leningen	14.5	13.4	14.3	18%	13%
- Aandelen	5.7	4.9	5.4	7%	6%
- Vastgoed	6.1	5.9	6.0	7%	7%

Bijlage 3: België

- Sterke commerciële en operationele prestaties in zowel Leven als Niet-Leven
- Solide resultaat ondanks aanzienlijke impact van slechte weersomstandigheden

KERNCIJFERS BELGIË							
In miljoenen EUR	2,021	2,020	Wijziging	Q4 21	Q4 20	Wijziging	9M 21
Nettowinst toewijsbaar aan de aandeelhouders	400.4	410.6	- 2 %	112.5	156.3	- 28 %	287.9
- Leven	321.8	278.1	16 %	94.6	131.3	- 28 %	227.2
- Niet-Leven	78.6	132.5	- 41 %	17.9	25.0	- 28 %	60.7
Brutopremie-inkomen (incl. deelnemingen)	6,675.0	6,099.9	9 %	1,701.5	1,577.9	8 %	4,973.5
- Leven	4,365.8	3,990.6	9 %	1,186.6	1,115.2	6 %	3,179.2
- Niet-Leven	2,309.2	2,109.3	9 %	514.9	462.7	11 %	1,794.3
Combined ratio - voor LPT en QS	97.4%	90.3%		96.8%	93.2%		97.5%
Operationele marge producten met interestgarantie (bps)	97	77		109	132		93
Operationele marge Unit-Linked producten (bps)	37	38		41	40		35
In miljoenen EUR	31 dec 2021	31 dec 2020	Wijziging	30 sept 2021			
Technische verplichtingen Leven	63,004	62,879	0%	62,502			
- Technische verplichtingen Leven excl. "Shadow accounting"	60,718	58,798	3%	60,052			
- "Shadow accounting"	2,286	4,080	(44%)	2,450			

Vanaf 2019 is een nieuw intern herverzekeringsprogramma ingevoerd, wat een impact had op de combined ratio en het nettoresultaat Niet-Leven.

Vanaf 2020 is het overdrachtspercentage van de interne Quota Share-overeenkomst verhoogd van 30% naar 40%.

De combined ratio, inclusief de impact van de nieuwe interne herverzekeringsovereenkomst, bedroeg 98,2% sinds het begin van het jaar.

Voor meer informatie verwijzen we naar de presentatie voor investeerders en de tabellen op de website.

Bijlage 4: Verenigd Koninkrijk

- Premie-inkomen bij gelijke perimeter licht gestegen
- Sterke onderliggende prestaties, waarbij de schadekosten in Autoverzekeringen weer het niveau van voor de coronacrisis bereiken

KERNCIJFERS VERENIGD KONINKRIJK

In miljoenen EUR	2,021	2,020	Wijziging	Q4 21	Q4 20	Wijziging	9M 21
Nettowinst toeijsbaar aan de aandeelhouders	60.6	65.1	- 7 %	11.2	11.2	0 %	49.4
Brutopremie-inkomen (incl. niet geconsolideerde deelnemingen aan 100%)	1,405.6	1,667.7	- 16 %	346.6	340.9	2 %	1,059.0
Combined ratio - voor LPT en QS	96.2%	95.2%		97.8%	96.9%		95.7%

Vanaf 2019 is een nieuw intern herverzekeringsprogramma ingevoerd, wat een impact had op de combined ratio en het nettoresultaat Niet-Leven.

Vanaf 2020 is het overdrachtspercentage van de interne Quota Share- en de Loss Portfolio-overeenkomsten verhoogd van 30% naar 40%.

De combined ratio, inclusief de impact van de nieuwe interne herverzekeringsovereenkomst, bedroeg 95,8% sinds het begin van het jaar.

Voor meer informatie verwijzen we naar de presentatie voor investeerders en de tabellen op de website.

Bijlage 5: Continentaal Europa

- Sterk resultaat dankzij de Leven-activiteiten
- Uitstekende commerciële prestaties in zowel Leven als Niet-Leven

KERNCIJFERS CONTINENTAAL EUROPA

In miljoenen EUR	2,021	2,020	Wijziging	Q4 21	Q4 20	Wijziging	9M 21
Nettowinst toeijsbaar aan de aandeelhouders	119.2	136.1	- 12 %	27.9	24.7	13 %	91.3
- Leven	56.5	55.3	2 %	14.4	9.2	57 %	42.1
- Niet-Leven	62.6	80.8	- 23 %	13.4	15.5	- 14 %	49.2
Brutopremie-inkomen (incl. niet geconsolideerde deelnemingen aan 100%)	3,479.1	2,637.9	32 %	953.2	732.1	30 %	2,525.9
- Leven	1,992.8	1,207.9	65 %	543.7	352.3	54 %	1,449.1
- Niet-Leven	1,486.3	1,430.0	4 %	409.5	379.8	8 %	1,076.8
Combined ratio - voor LPT en QS	88.0%	85.4%		93.4%	90.7%		86.1%
Operationele marge producten met intrestgarantie (bps)	108	159		86	65		115
Operationele marge Unit-Linked producten (bps)	32	17		38	29		31

In miljoenen EUR	31 dec 2021	31 dec 2020	Wijziging	30 sept 2021
Technische verplichtingen Leven	15,192	15,822	- 4 %	15,317
- Technische verplichtingen Leven excl. "Shadow accounting"	14,519	14,904	- 3 %	14,584
- "Shadow accounting"	673	919	- 27 %	733

Vanaf 2019 is een nieuw intern herverzekeringsprogramma ingevoerd, wat een impact had op de combined ratio en het nettoresultaat Niet-Leven.

Vanaf 2020 is het overdrachtspercentage van de interne Quota Share- en Loss Portfolio-overeenkomsten met Portugal verhoogd van 20% naar 40%.

De combined ratio, inclusief de impact van de nieuwe interne herverzekeringsovereenkomst, bedroeg 84,1% sinds het begin van het jaar.

Voor meer informatie verwijzen we naar de tabellen op de website.

Bijlage 6: Azië

- Mooi resultaat met solide onderliggende prestaties en een zeer sterk resultaat van Leven in het vierde kwartaal
- Voortgezette groei van het premie-inkomen bij vergelijkbare perimeter, ondersteund door de nieuwe bijdrage van Taiping Re

KERNCIJFERS AZIË

In miljoenen EUR	2,021	2,020	Wijziging	Q4 21	Q4 20	Wijziging	9M 21
Nettowinst toeijsbaar aan de aandeelhouders	402.7	269.2	50 %	99.3	11.8	*	303.4
- Leven	362.4	234.7	54 %	92.2	2.9	*	270.2
- Niet-Leven	40.3	34.5	17 %	7.1	8.9	- 20 %	33.2
Brutopremie-inkomen (incl. niet geconsolideerde deelnemingen aan 100%)	28,217.0	25,166.1	12 %	5,785.9	5,074.0	14 %	22,431.1
- Leven	25,578.2	23,603.6	8 %	5,211.4	4,575.3	14 %	20,366.8
- Niet-Leven	2,638.8	1,562.5	69 %	574.5	498.7	15 %	2,064.3
Premie-inkomen Leven (incl. niet geconsolideerde deelnemingen aan 100%)	25,578.2	23,603.6	8 %	5,211.4	4,575.3	14 %	20,366.8
- Eénmalige premies	3,340.2	2,641.5	26 %	883.8	688.7	28 %	2,456.4
- Periodieke premies	22,238.0	20,962.1	6 %	4,327.5	3,886.6	11 %	17,910.5
Combined ratio	101.5%	96.4%		108.0%	100.8%		99.4%

In miljoenen EUR	31 december 2021	31 dec 2020	Wijziging	30 sept 2021
Technische verplichtingen Leven	125,932	97,925	29 %	118,041

Bijlage 7: Herverzekering

- Solide prestatie dankzij de resultaten van de afdragende entiteiten

KERNCIJFERS HERVERZEKERING

In miljoenen EUR	2,021	2,020	Wijziging	Q4 21	Q4 20	Wijziging	9M 21
Nettowinst toeijsbaar aan de aandeelhouders	87.2	79.1	10 %	42.6	19.0	*	44.6
- Leven	1.3	1.4	- 7 %	- 0.3	0.1	*	1.6
- Niet-Leven	85.9	77.7	11 %	42.9	18.9	*	43.0
Brutopremie-inkomen (incl. niet geconsolideerde deelnemingen aan 100%)	1,623.2	1,641.3	- 1 %	349.8	256.2	37 %	1,273.4
- Leven	44.2	15.0	*	11.3	3.5	*	32.9
- Niet-Leven	1,579.0	1,626.3	- 3 %	338.5	252.7	34 %	1,240.5
Combined ratio	95.6%	96.3%		90.1%	96.2%		97.5%
Operationele marge producten met intrestgarantie (bps)	1,329	3,728.5		-846	559.8		1,971.7
Operationele marge Unit-Linked producten (bps)	-	-		-	-		-

in miljoenen EUR	31 dec 2021	31 dec 2020	Wijziging	30 sept 2021
Technische verplichtingen Leven	13	7.4	73%	14.7
- Technische verplichtingen Leven excl. "Shadow accounting"	13	7.4	73%	14.7
- "Shadow accounting"	-	-	*	-

Bijlage 8: Algemene Rekening

KERNCIJFERS ALGEMENE REKENING

In miljoenen EUR	2021	2020	Wijziging	Q4 21	Q4 20	Wijziging	9M 21
Nettowinst inclusief eliminatie	- 225.3	180.6	*	- 16.4	- 76.0	78 %	- 208.9
Niet-gerealiseerde meer(min-)waarde op RPN(I)	- 100.6	- 60.8	65 %	22.7	- 59.1	*	- 123.3
Totale lasten	- 86.6	- 108.1	- 20 %	- 26.9	- 23.4	15 %	- 59.7
- Personeel en intercompany lasten	- 26.5	- 22.6	17 %	- 5.9	- 6.1	- 3 %	- 20.6
- Overige operationele en administratieve lasten	- 60.1	- 85.5	- 30 %	- 21.0	- 17.3	21 %	- 39.1
	31 dec 2021	31 dec 2020	Wijziging	30 sept 2021			
RPN(I)	- 520.4	- 419.8	24 %	- 543.2			
Royal Park Investments	1.3	3.6	- 64 %	1.3			
Voorziening Fortisschikking	- 114.4	- 246.2	- 54 %	- 115.9			

Bijlage 9: Evolutie van de cash en liquide activa op de Algemene Rekening in 2022

EVOLUTIE KASPOSITIE & LIQUIDE ACTIVA 2021		
in miljoenen EUR		
Geldmiddelen en kasequivalenten		1,210.7
Liquide activa		0.2
Totale liquiditeitspositie op 31 december 2020		1,210.9
Uitkering aan aandeelhouders		
Uitbetaalde dividend in juni	- 485.0	
Inkoopprogramma eigen aandelen 2021/2022	- 54.8	
		- 539.8
Dividendbetalingen, netto ontvangen		
België	410.6	
VK	45.6	
Continentaal Europa:		
- Portugal	83.2	
- Turkije	12.9	
Azië:		
- Thailand	6.4	
- China	145.5	
- Maleisië	15.3	
- Indië	4.8	
RPI (dividend en kapitaalvermindering)	3.0	
		727.4
Fusies & overnames en herstructurering kapitaal		
Acquisitie deelneming AvivaSA	- 139.6	
Sub-debt terugbetaling VK	25.1	
Tesco Underwriting verkoop	117.4	
Leningen aan geconsolideerde entiteiten en JV's	- 103.7	
Kapitaalinjectie Troo	- 3.5	
		- 104.3
Schikking juridische geschillen		
		- 12.8
Andere (incl. corporate center kosten, interest en regionale kosten Azië)		- 110.8
Totale liquiditeitspositie op 31 december 2021		1,104.5
Geldmiddelen en kasequivalenten		1,104.3
Liquide activa		0.2

TELEFONISCHE VERGADERING VOOR ANALISTEN & BELEGGER:

23 februari 2022
09:00 CET (08:00 Britse Tijd)

AUDIOCAST: WWW.AGEAS.COM

Inbelnummers (toegangsnummer 40849656#)

+44 2 071 943 759 (VK)

+32 2 403 58 16 (België)

+1 646 722 4916 (VS)

HERHALEN:

+44 2 033 645 147 (VK)

+32 2 403 72 61 (België)

+1 646 722 4969 (VS)

(toegangsnummer 425018458#)

Beschikbaar tot 23 maart 2022

CONTACTGEGEVENS

INVESTOR RELATIONS

- Veerle Verbessem
+32 (0)2 557 57 32
veerle.verbessem@ageas.com

- Arnaud Nicolas
+32 (0)2 557 57 34
arnaud.nicolas@ageas.com

- Anaïs de Scitivaux
+32 (0)2 557 57 95
anaïs.descitivaux@ageas.com

PERS

- Michaël Vandenberg
+32 (0)2 557 57 36
michael.vandenberg@ageas.com

DISCLAIMER

De informatie op basis waarvan de verklaringen in dit persbericht zijn opgesteld, is onderhevig aan veranderingen en dit persbericht bevat mogelijk ook ramingen en andere toekomstgerichte verklaringen met betrekking tot Ageas. Deze verklaringen zijn gebaseerd op de huidige verwachtingen van de directie van Ageas en zijn vanzelfsprekend onderhevig aan onzekerheden, veronderstellingen en eventuele wijzigingen in de omstandigheden. De financiële informatie in dit persbericht is niet geauditeerd. De toekomstgerichte verklaringen zijn geen garantie voor toekomstige prestaties en brengen risico's en onzekerheden met zich mee die tot gevolg kunnen hebben dat de eigenlijke resultaten aanzienlijk verschillen van degene die in de toekomstgerichte verklaringen zijn uitgedrukt. Veel van deze risico's en onzekerheden hebben te maken met factoren waarover Ageas geen controle heeft of die Ageas niet precies kan inschatten, zoals toekomstige marktomstandigheden en het gedrag van andere marktpartijen. Andere onbekende of onvoorspelbare factoren waarover Ageas geen controle heeft, kunnen eveneens voor een aanzienlijk verschil zorgen tussen de eigenlijke resultaten en die in de verklaringen en zijn bijvoorbeeld (maar niet beperkt tot) het verkrijgen van toestemming van regelgevende of toezichhoudende autoriteiten en de uitkomst van hangende en toekomstige rechtszaken waarbij Ageas betrokken is. Om die reden is het niet aanbevolen deze verklaringen blindelings te volgen. Ageas is niet verplicht of van plan deze verklaring te actualiseren, al dan niet als gevolg van nieuwe informatie, toekomstige gebeurtenissen of anderszins, behalve wanneer de wet dat vereist.