



Regnskapspresentasjon 1. kvartal 2024

Bergen, 30. april 2024

JAN ERIK KJERPESETH



Regnskapspresentasjon 1. kvartal 2024

Spørsmål besvares etter presentasjonen.

Send til: investorrelations@spv.no





26,0 %

Kostnadsprosent i kvartalet

1 224

Resultat etter skatt i kvartalet (millioner kroner)

21,6 %

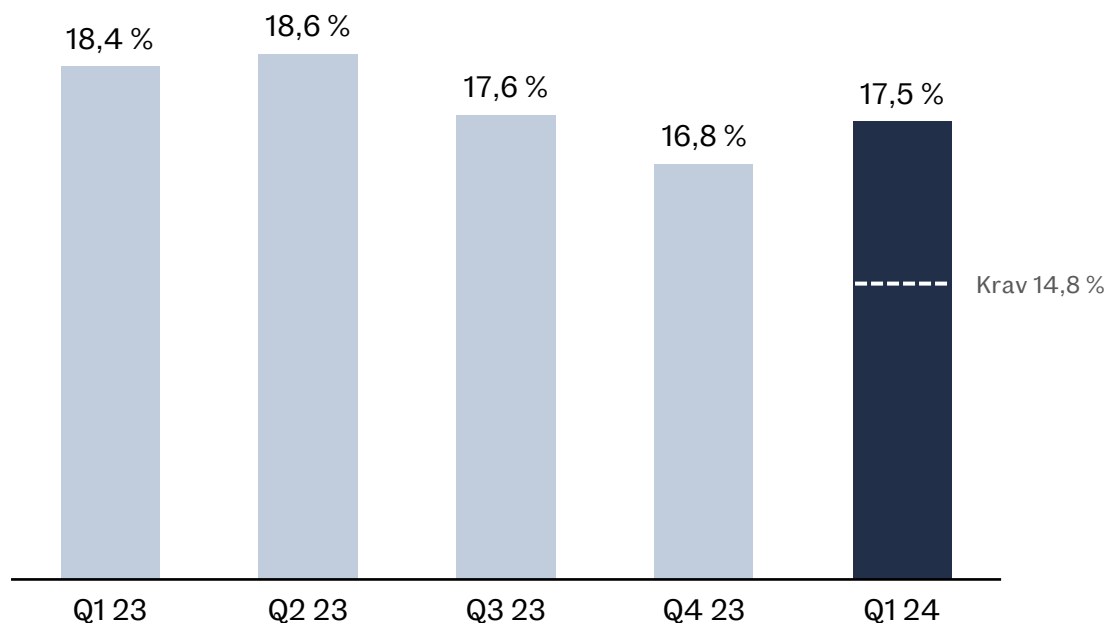
Egenkapitalavkastning etter skatt i kvartalet



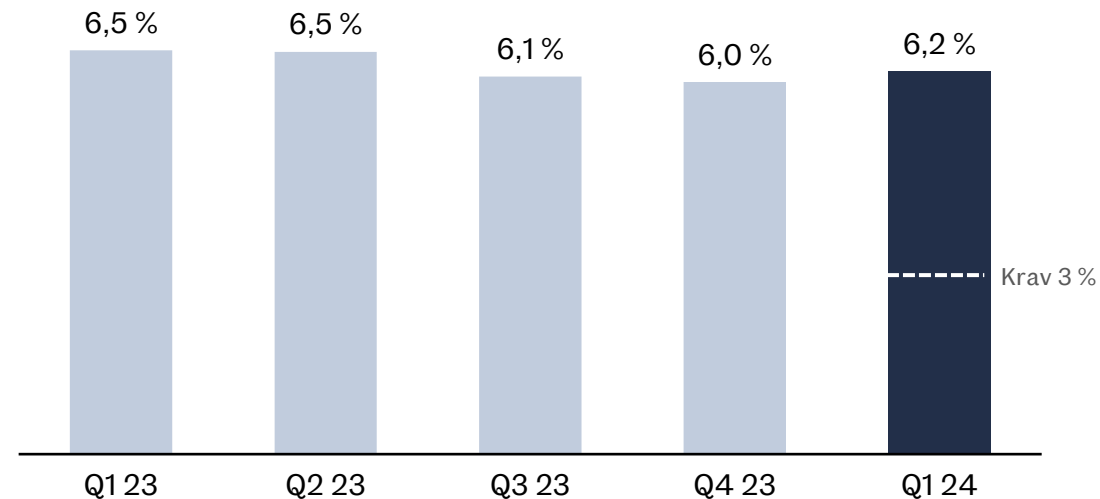
Betydelig margin til regulatoriske kapitalkrav

Banken fått godkjent og produksjonssatt nye IRB-risikomodeller

Ren kjernekapitaldekning

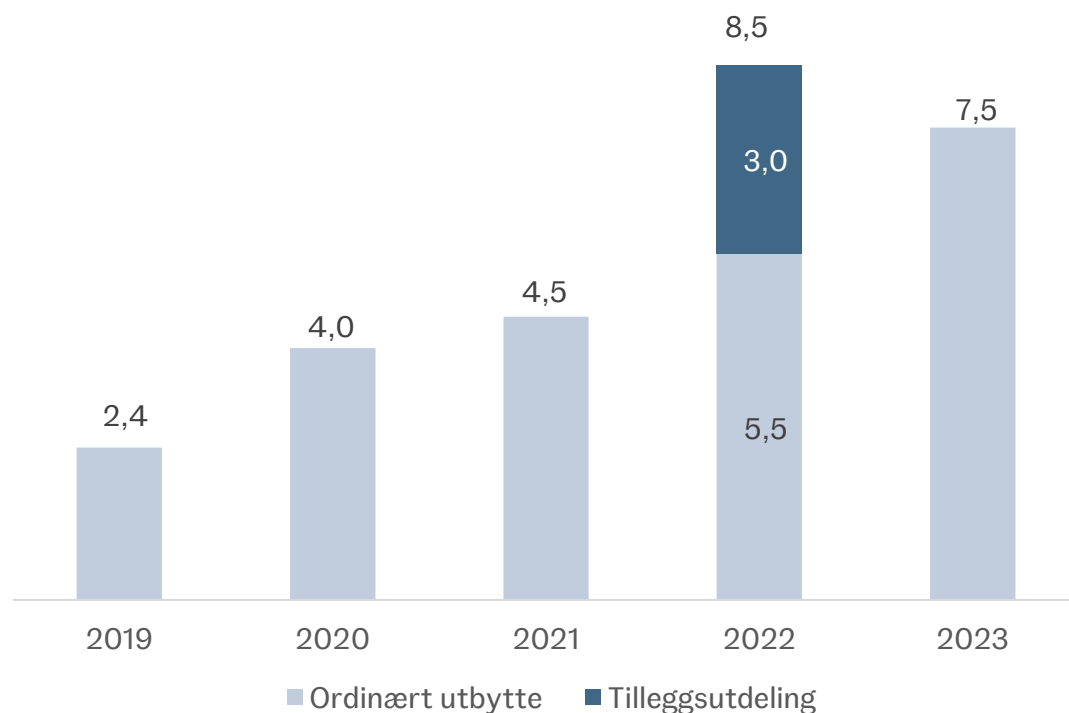


Uvektet kjernekapitalandel (Leverage Ratio)

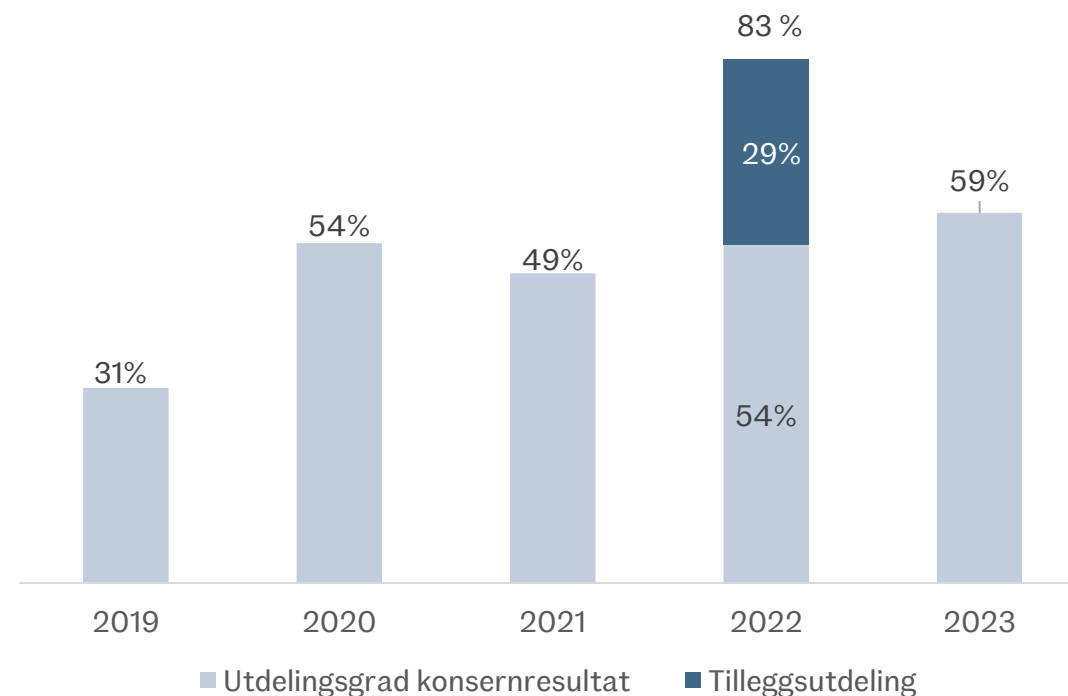


God inntjening muliggjør god vekst og attraktivt utbytte

Utbytte per egenkapitalbevis i kroner¹



Utdelingsgrad¹

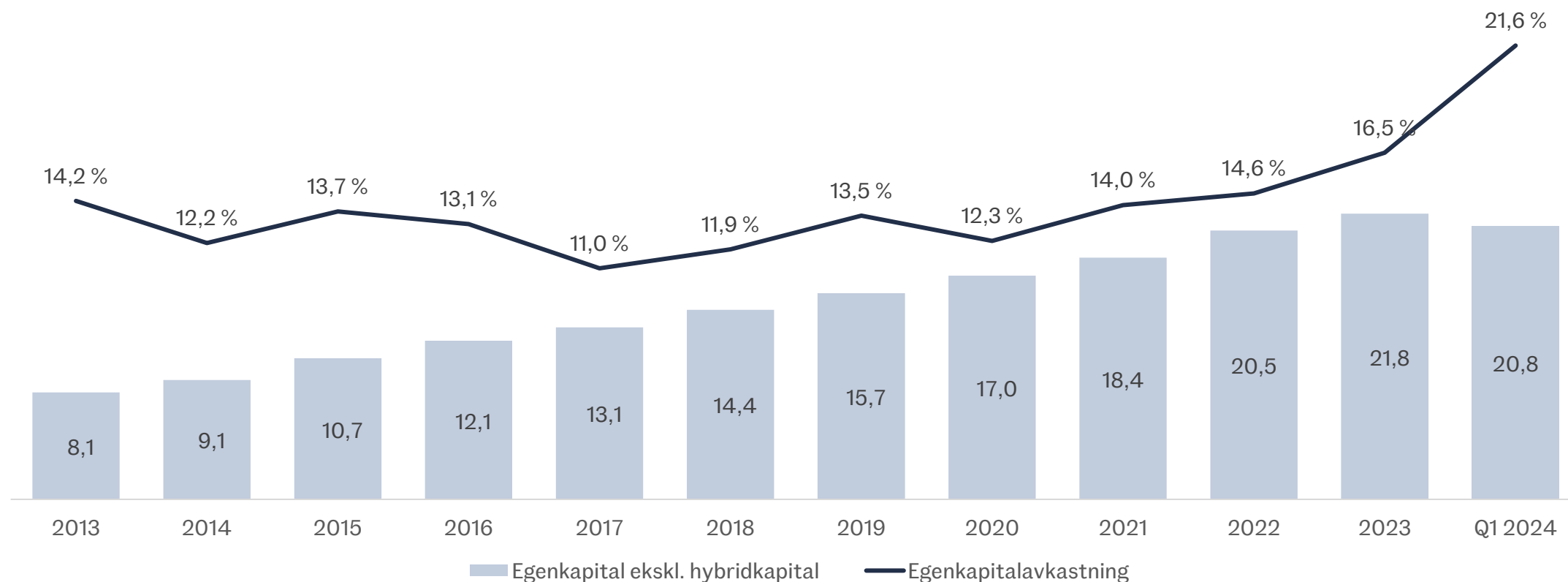


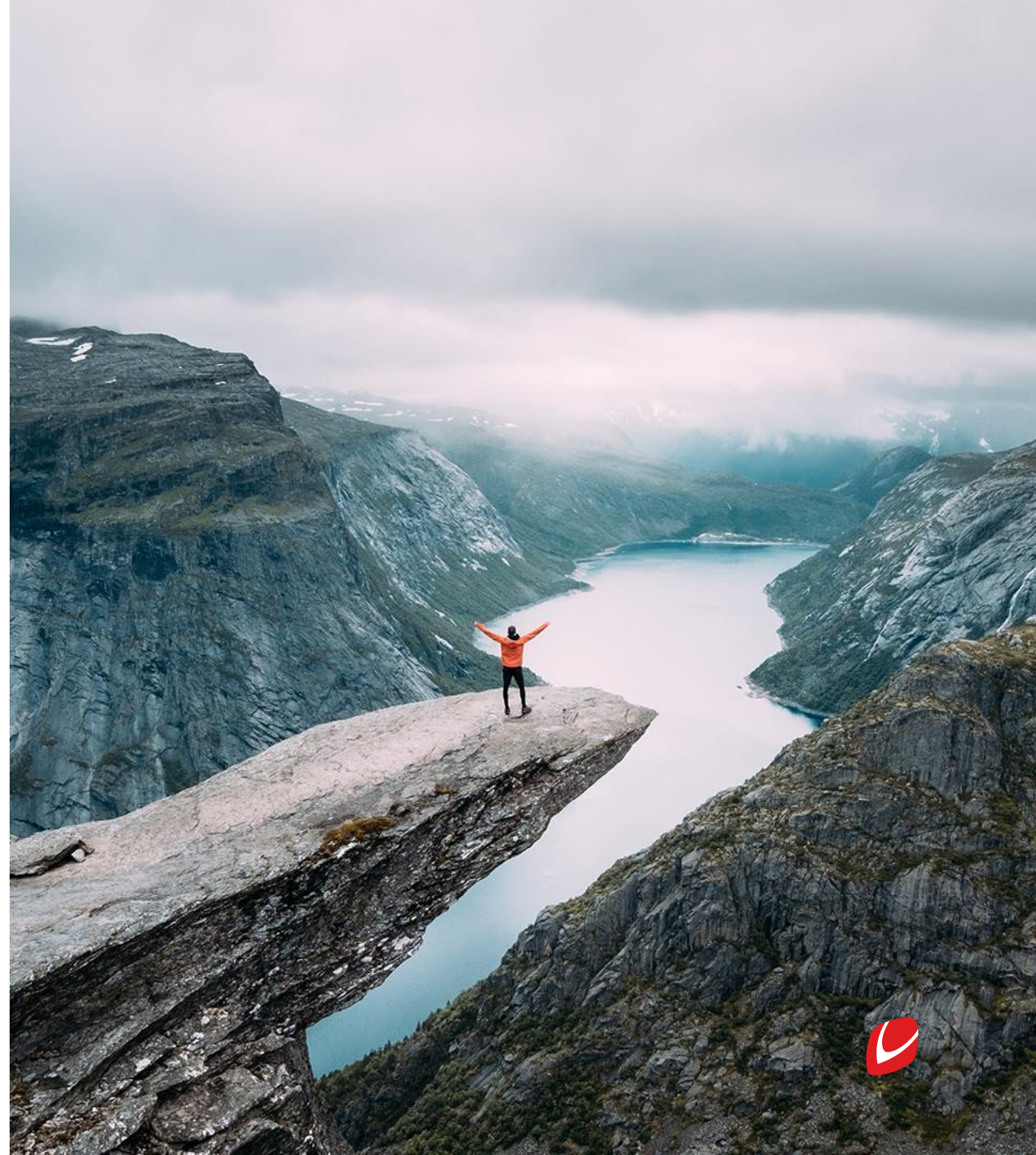
¹ Utdeling basert på konsernregnskapsresultat for nevnte årstall. For regnskapsår 2019 ble utbyttet redusert etter anmodning fra Finanstilsynet som følge av usikkerhet tilknyttet covid-19.



Høy og økende egenkapitalavkastning over tid

Bedre enn nåværende avkastningsmål på 13 % i fem av siste seks perioder





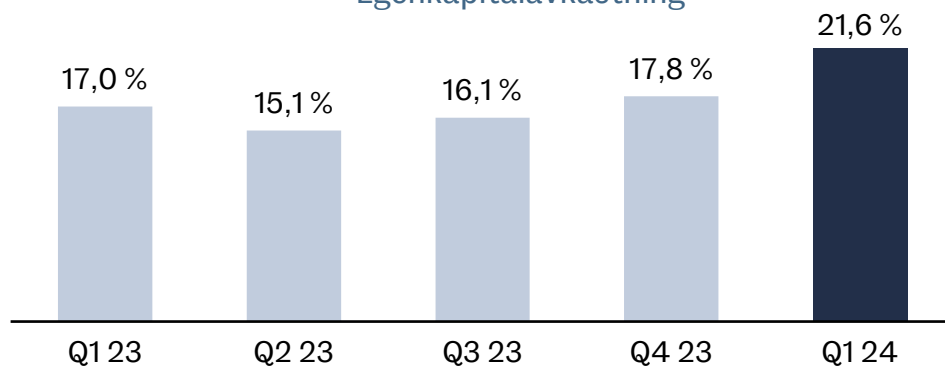
Agenda

- God bankdrift
- Konservativ lånebok
- Posisjonert for sterke prestasjoner

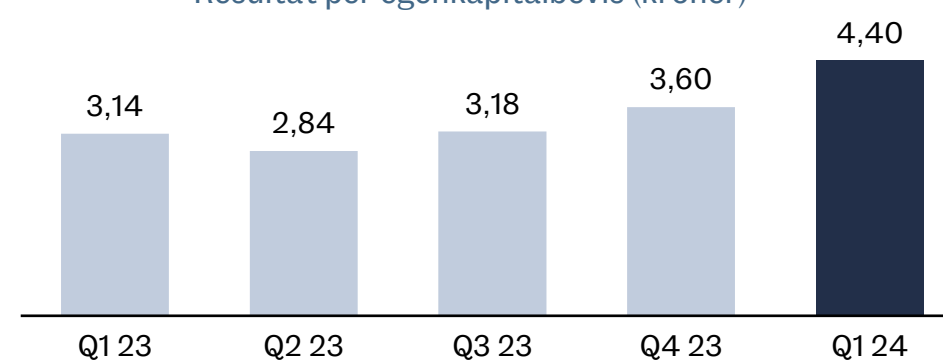


Høy egenkapitalavkastning og solid kapitaldekning

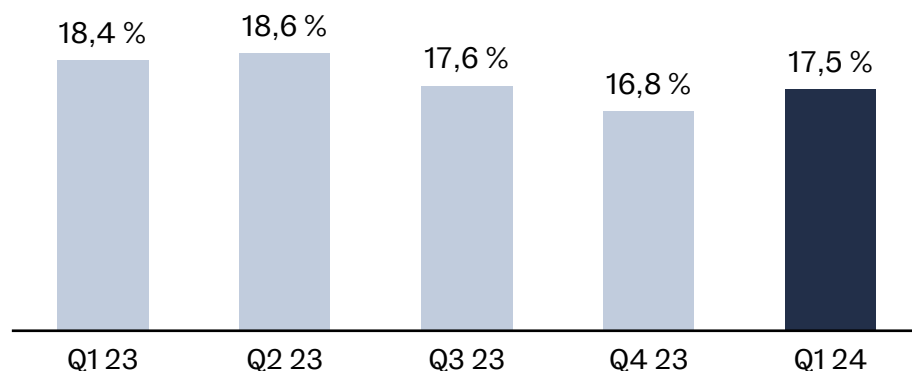
Egenkapitalavkastning



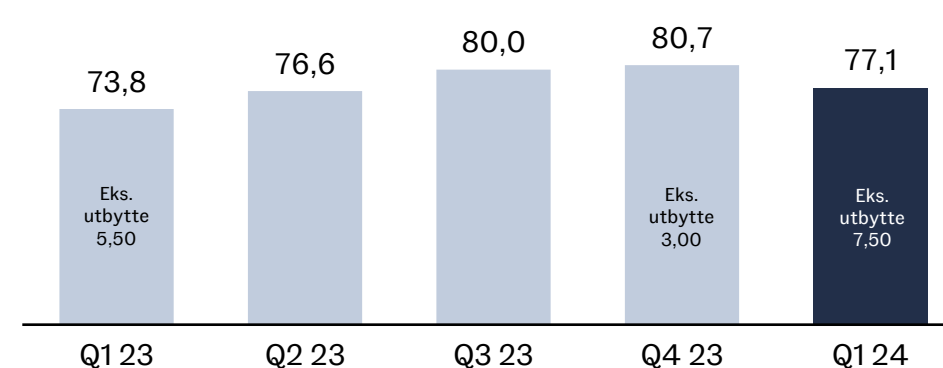
Resultat per egenkapitalbevis (kroner)



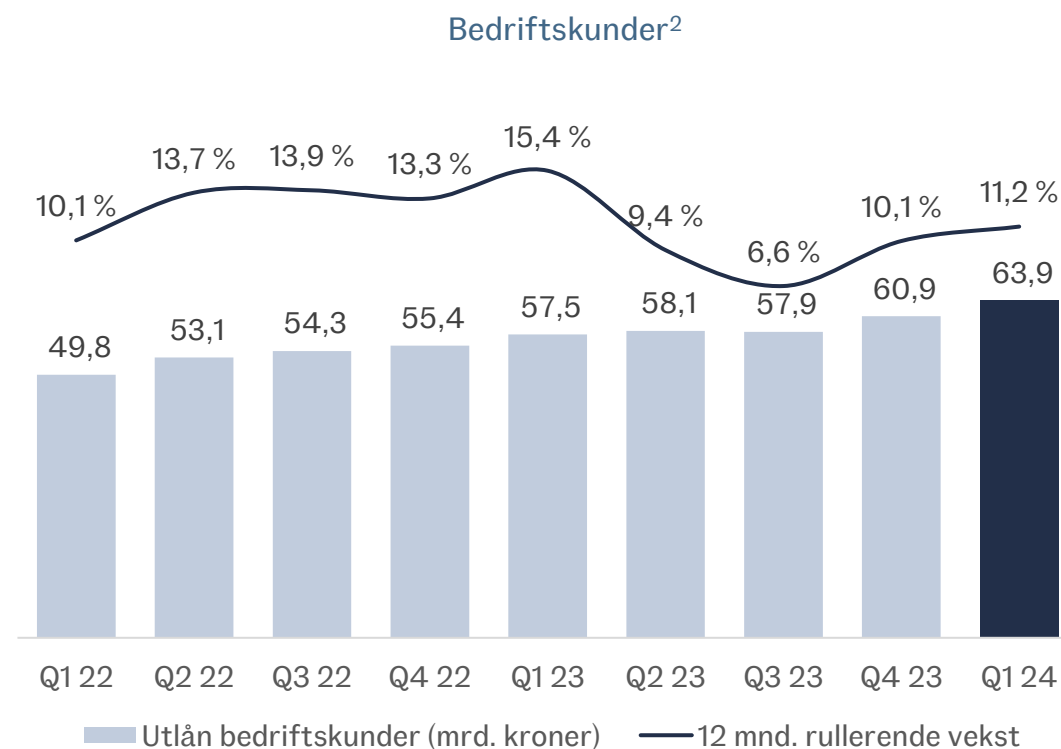
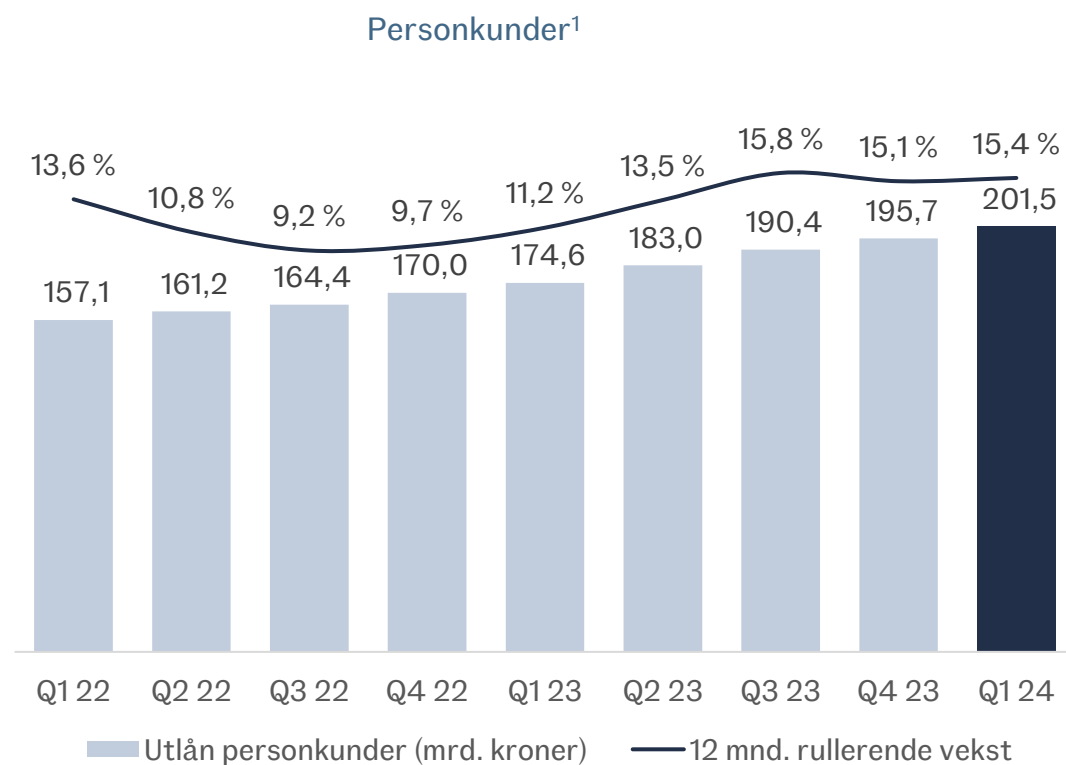
Ren kjernekapitaldekning



Bokført verdi per egenkapitalbevis (kroner)



God utlånsvekst til både person- og bedriftskunder

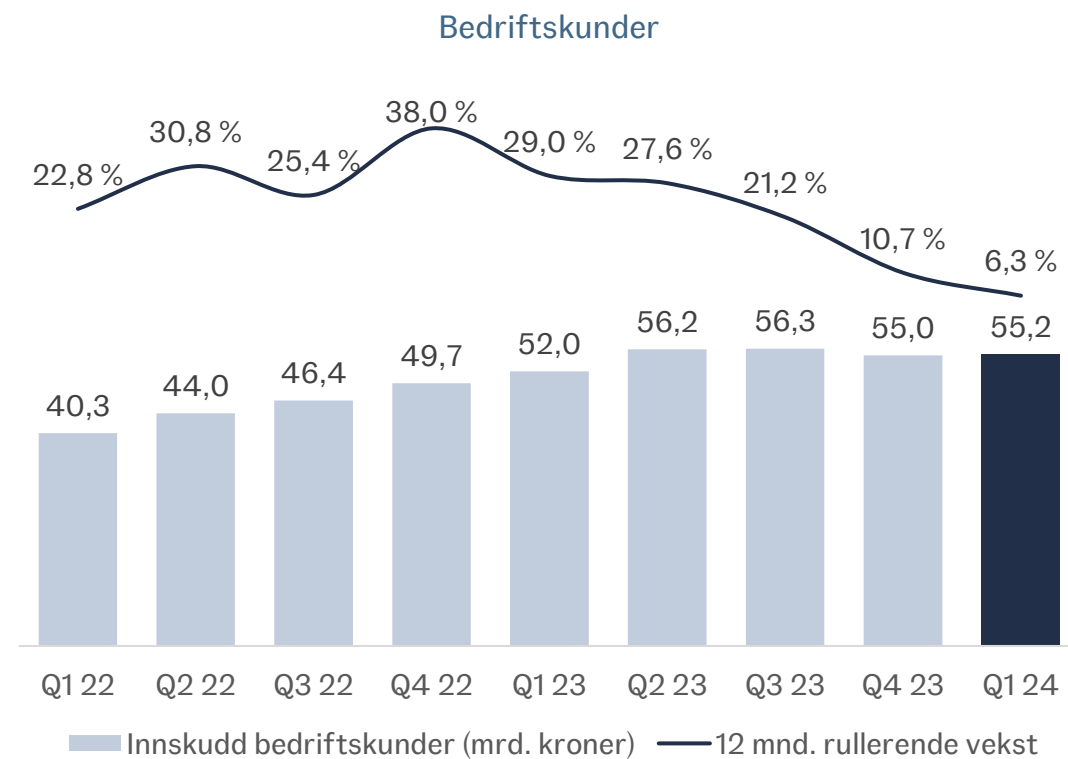
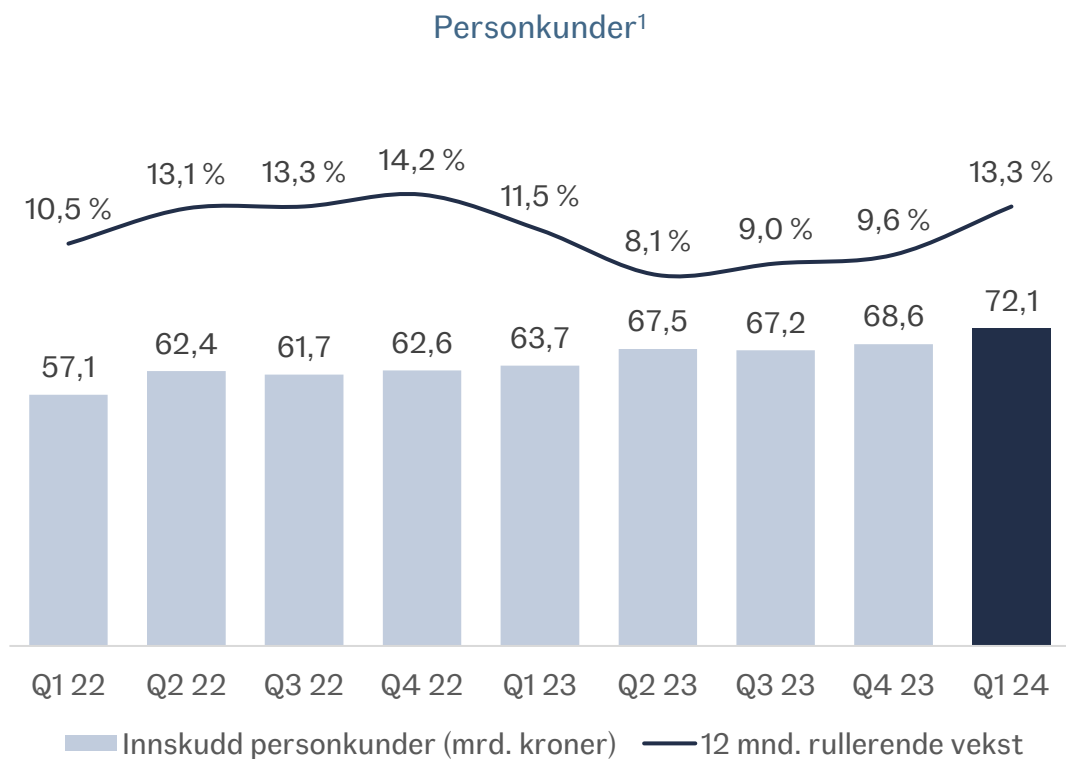


¹ 12-måneders vekst i utlån til personkunder ekskl. Bulder er om lag 1,4 %

² Korrigert for valutaeffekter på valutalån ville 12-månedersveksten vært 10,8 % pr. Q1 2024



God innskuddsvekst

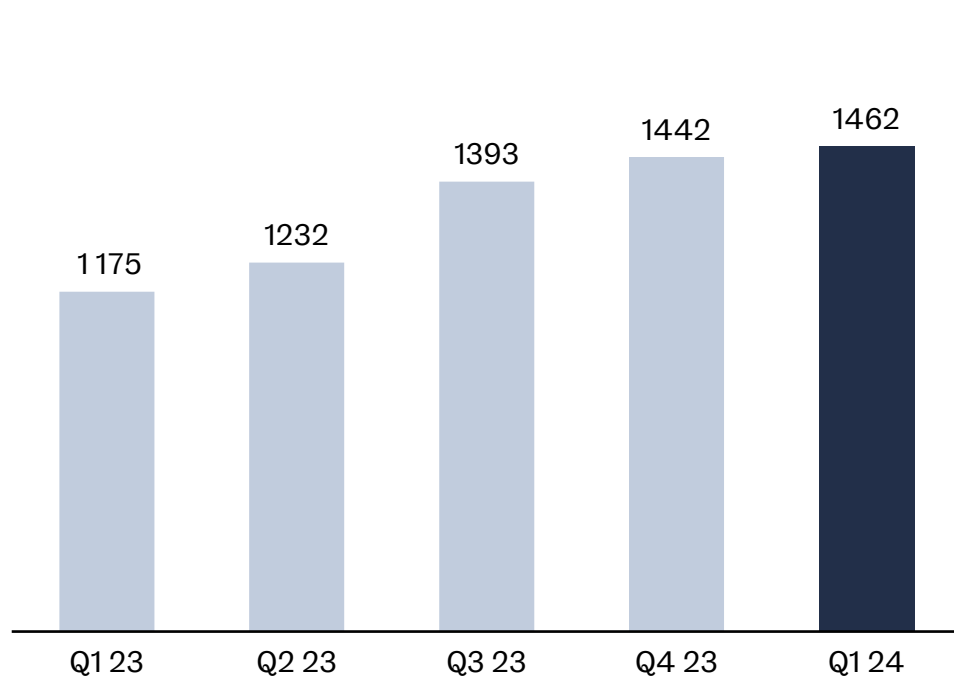


¹ 12-måneders vekst i innskudd fra personkunder ekskl. Bulder er om lag 3,1 %

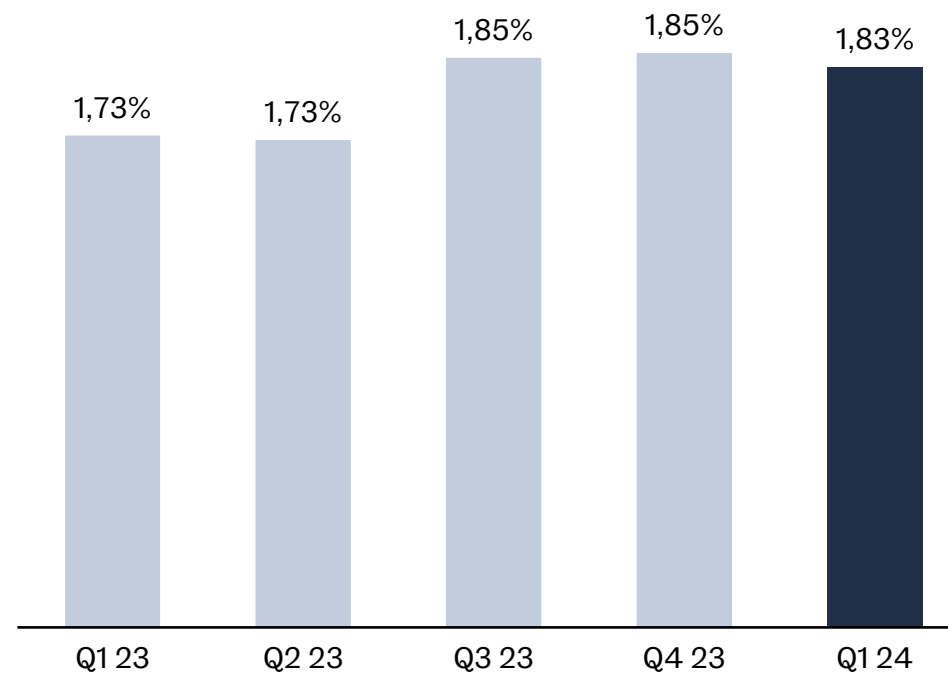


Vekst og høyere rentenivå øker rentenettoen

Nominell rentenetto (NOK millioner)



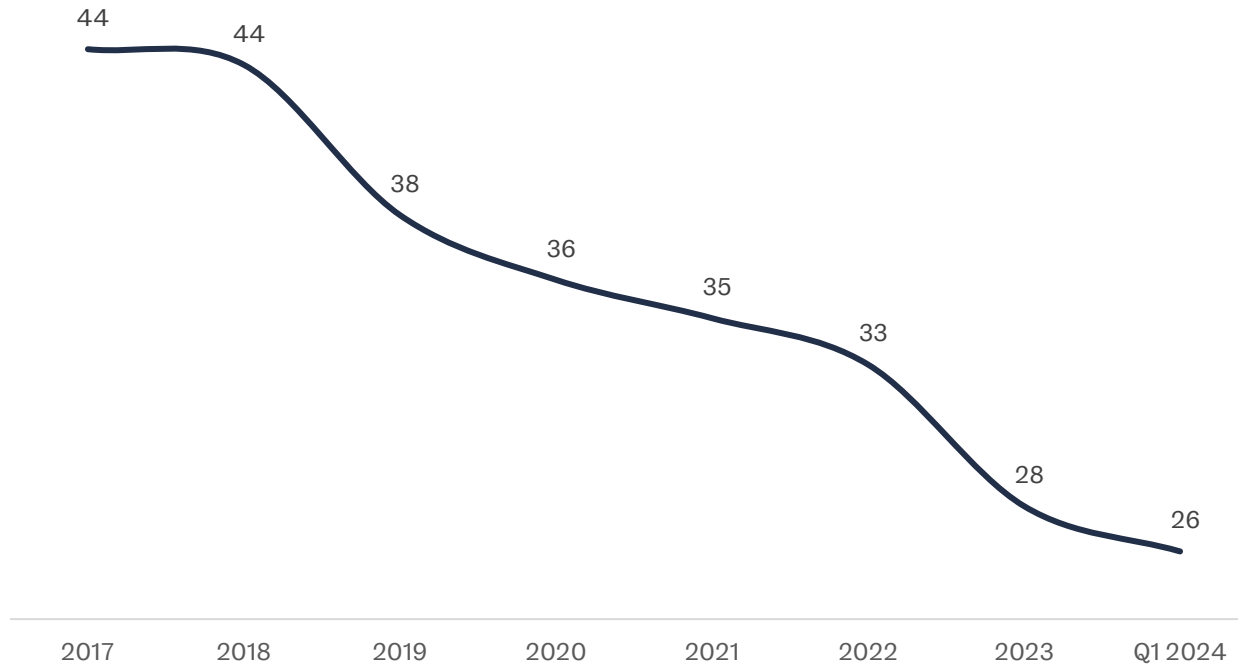
Rentenetto i % av forvaltningskapital



Kostnadsprosent på 26 i kvartalet

Nominelle kostnader ned fra 450 mill. kroner i Q1 2023 til 443 mill. kroner i Q1 2024

Kostnad/inntekt¹ over tid i prosent



¹Bankens egne, rapporterte tall for driftskostnader i prosent av netto driftsinntekter, korrigert for finansielle instrumenter



Svakere utvikling i skadeforsikring

Frende Forsikring

- Innenfor skade preges kvartalet av høy skadefrekvens relatert til frost og ekstremvær. Klar resultatforbedring innenfor livvirksomheten som følge av gjennomførte tiltak
- Samlet bestandsvekst innenfor livs- og skadeforsikring er ca. 10,4 % siste 12 måneder

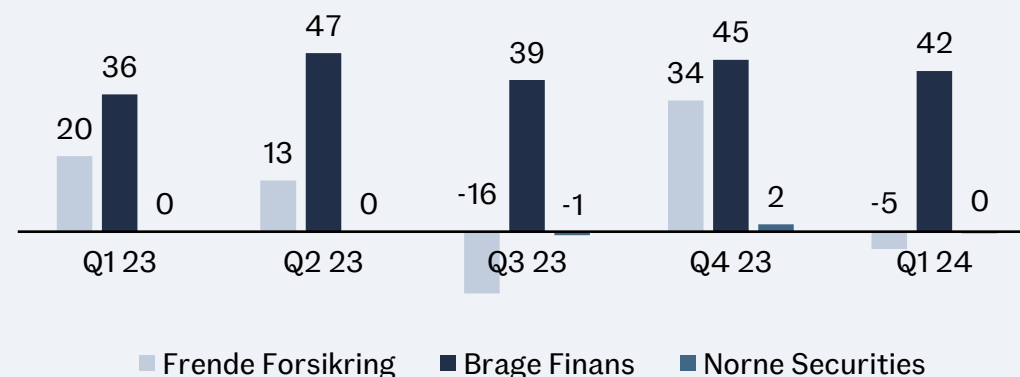
Brage Finans

- God vekst i selskapet øker bankens resultatbidrag til 42 (36) millioner kroner
- Markedsposisjonen er ytterligere styrket med en porteføljevekst på 3,1 milliarder kroner siste 12 måneder, tilsvarende en vekst på 14 %

Norne Securities

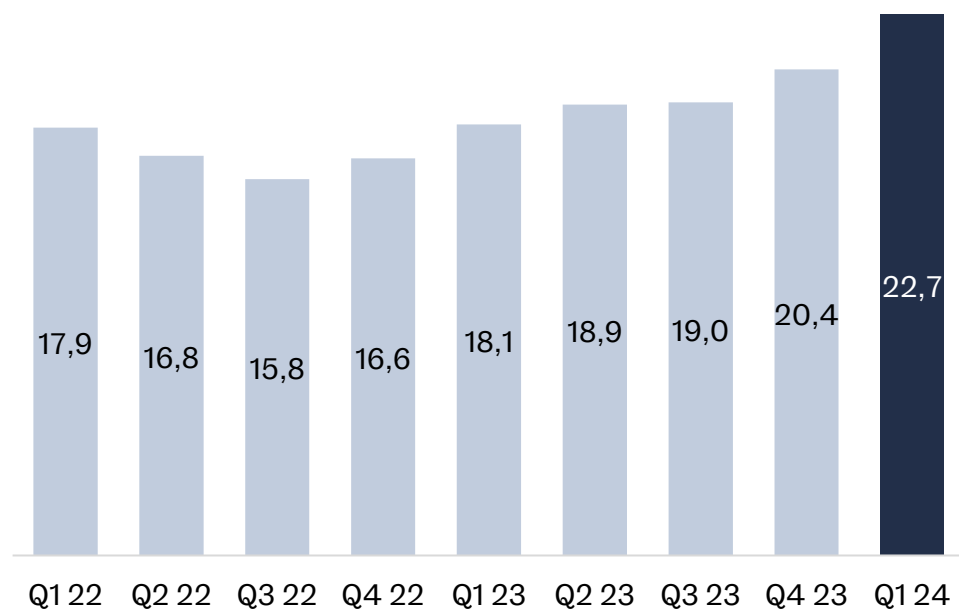
- Volatile kapitalmarkeder har dempet aktiviteten hvilket medfører et resultatbidrag på 0 (0) millioner kroner i kvartalet

Resultatbidrag tilknyttede selskaper (mill. kroner)

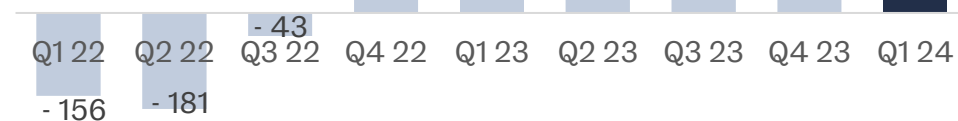


Positiv utvikling i netto nytegning av fond i kvartalet

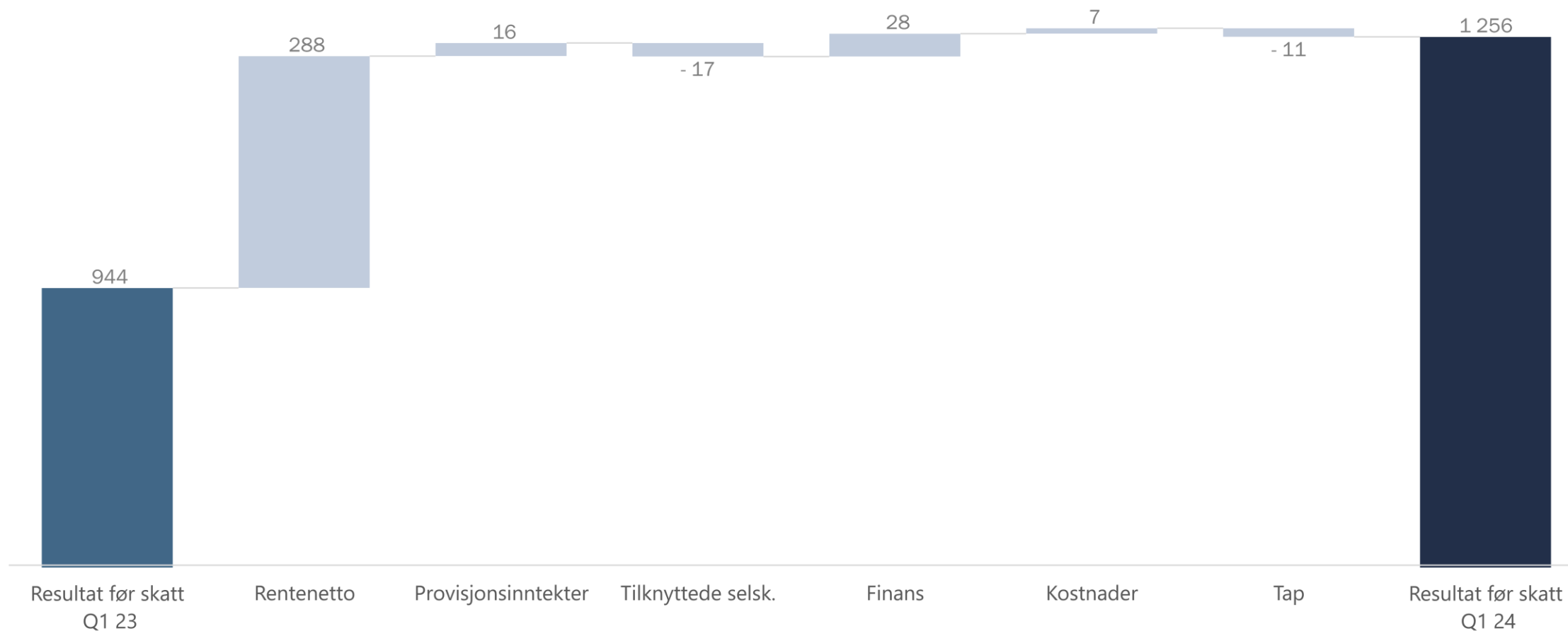
Beholdningsverdi fond (milliarder kroner)



Netto nytegninger (millioner kroner)



Bedring i rentenetto, provisjoner, finans og kostnader øker resultatet sammenlignet med første kvartal 2023



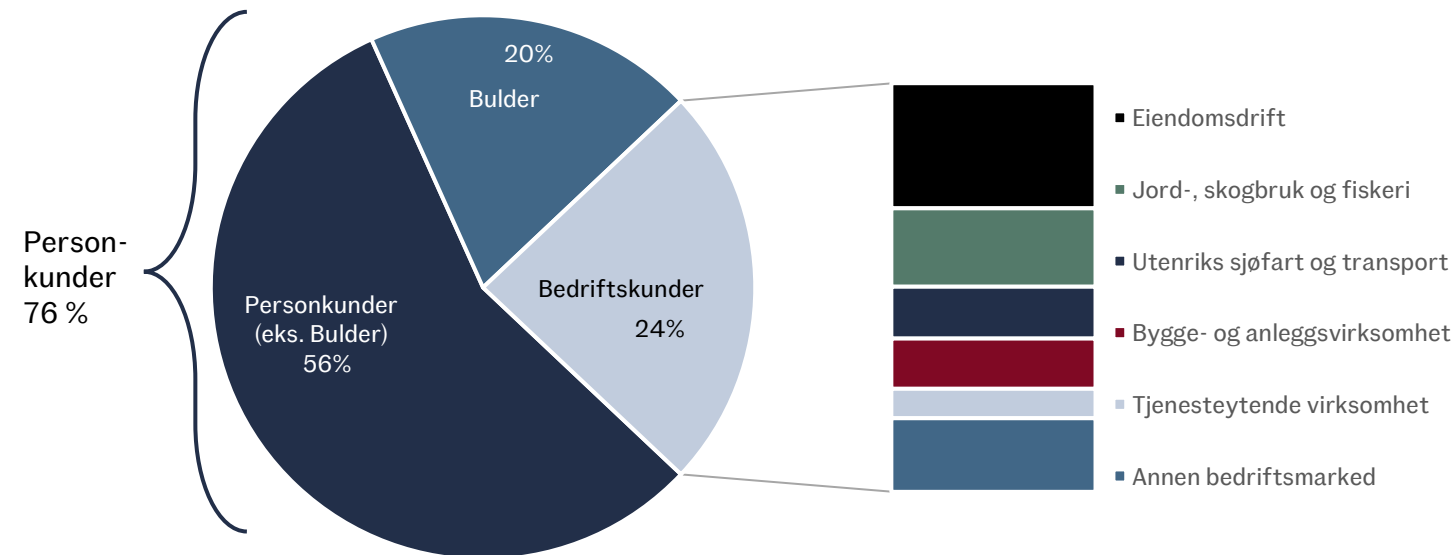
Agenda

- God bankdrift
- Konservativ lånebok
- Posisjonert for sterke prestasjoner

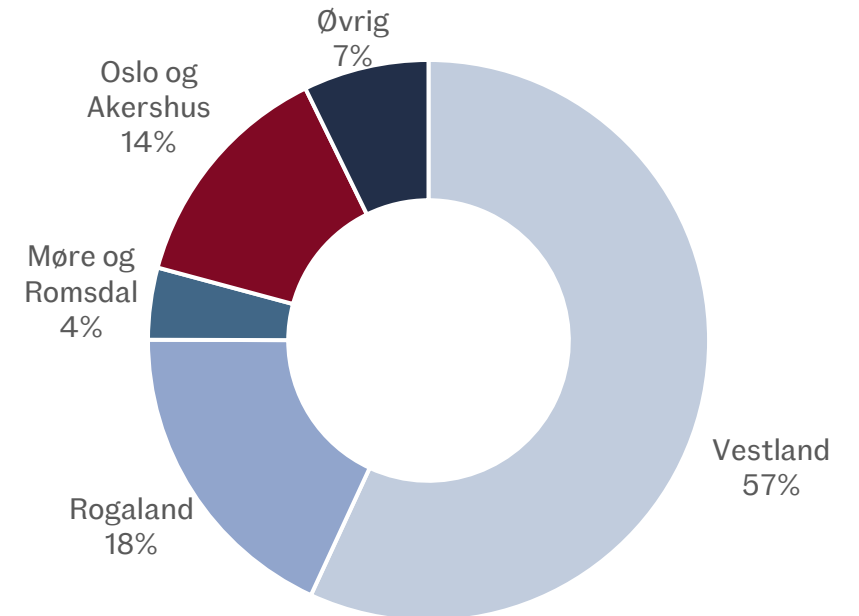


Konservativ lånebok dominert av personkunder

En utlånsbok med lav risiko basert på boliglån og diversifisert bedriftsmarkedsporsefølge



Våre kunder befinner seg primært i områder vi kjenner godt¹



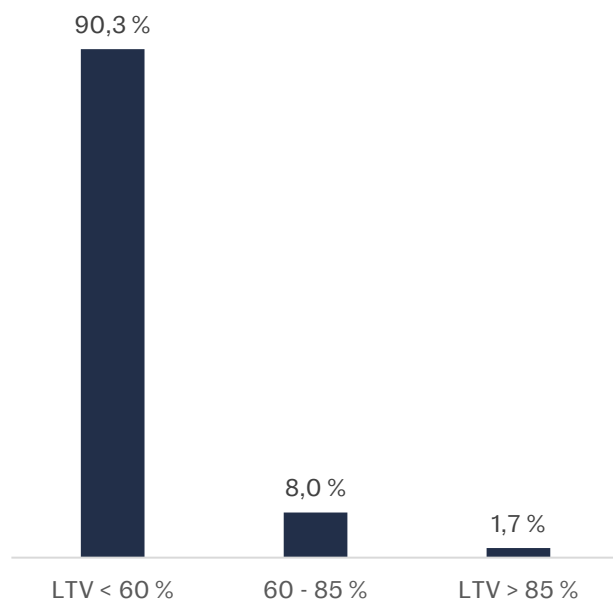
¹ Av eksponering mot Oslo og Akershus utgjør utlån gjennom Bulder ca. 72 % av volumet. Bulder står for 76 % av eksponeringen under kategorien «Øvrig»



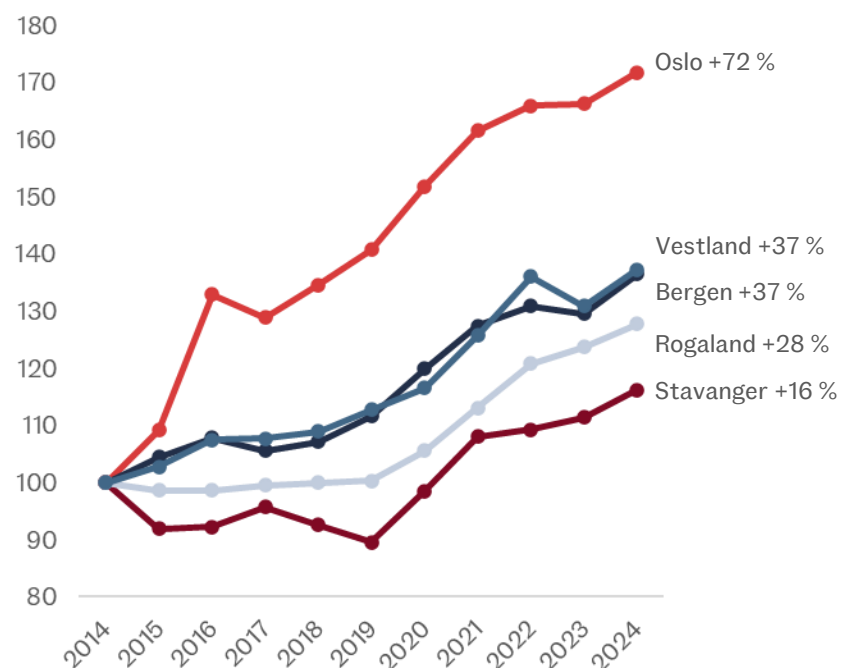
Lav risiko i personkundeporteføljen

Godt sikret boliglånsportefølje og lavere fallhøyde i vår region reduserer risikoen

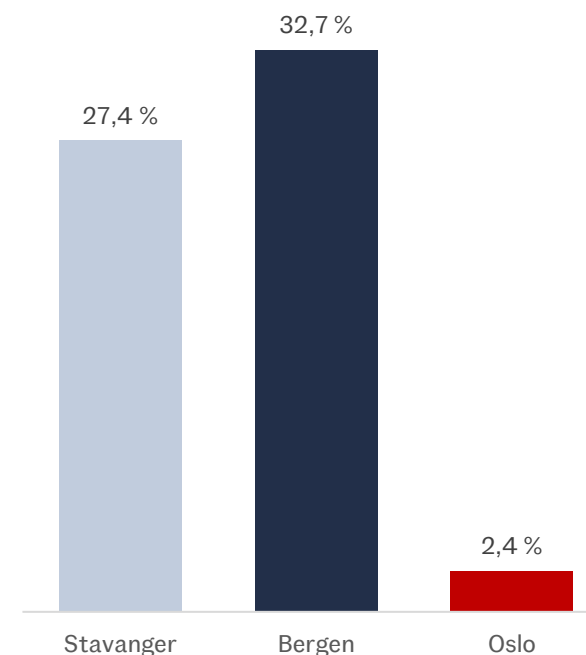
Lav belåningsgrad¹ i porteføljen



..samt at moderat boligprisutvikling i bankens hjemmemarked tar ned fallhøyden



..et bilde som ytterligere bekreftes av Sykepleierindeksen²



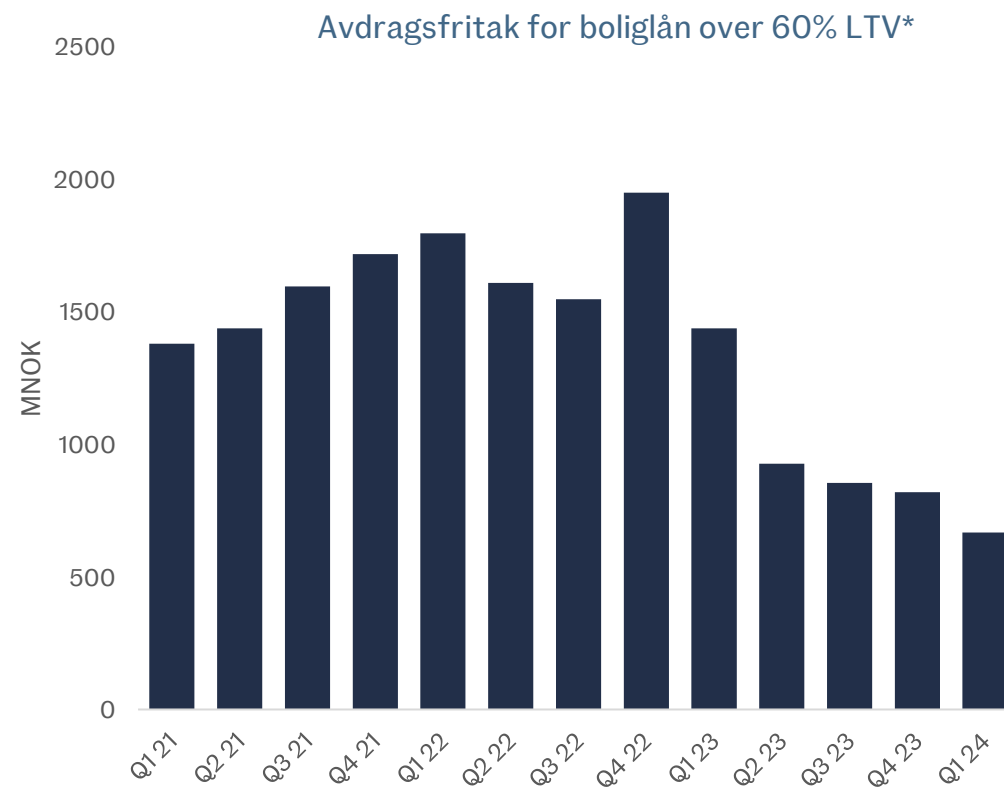
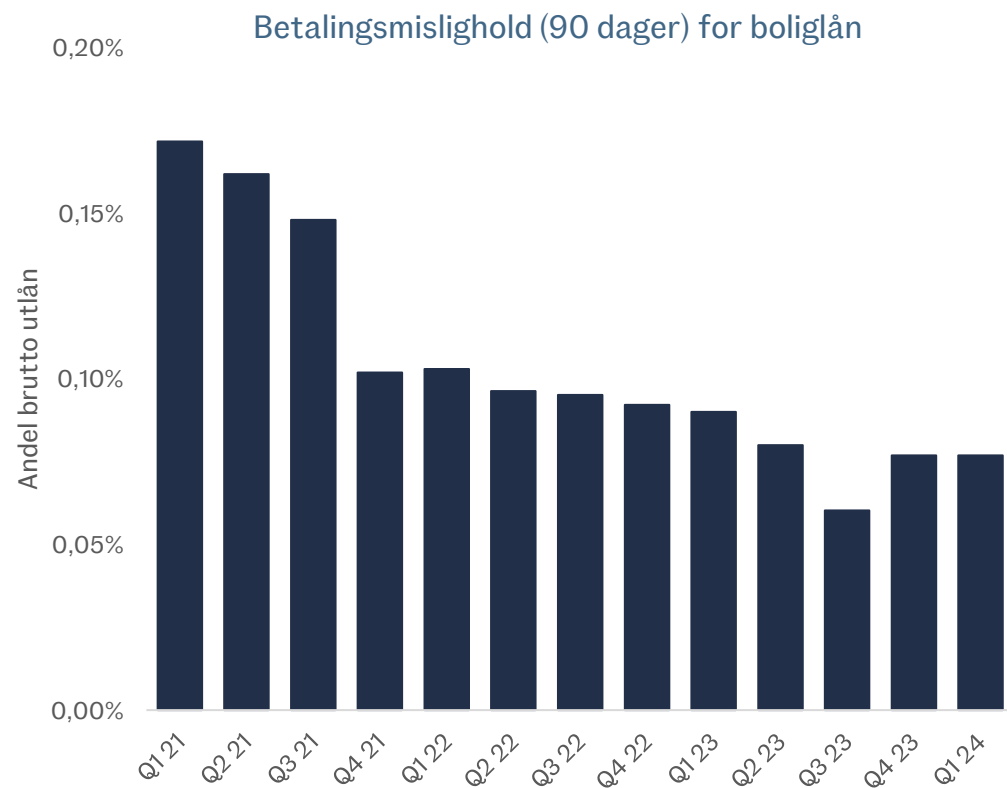
¹ Kun del av lån som overstiger LTV-terskel vises i høyere LTV-intervall

² Sykepleierindeksen viser hvor stor andel boliger omsatt hvert år som en enslig sykepleier har mulighet til å kjøpe



Betalingsmislighold på personkunder på lavt nivå

Forsterket kundeoppfølging bidrar til stabilt lavt nivå på betalingsmislighold

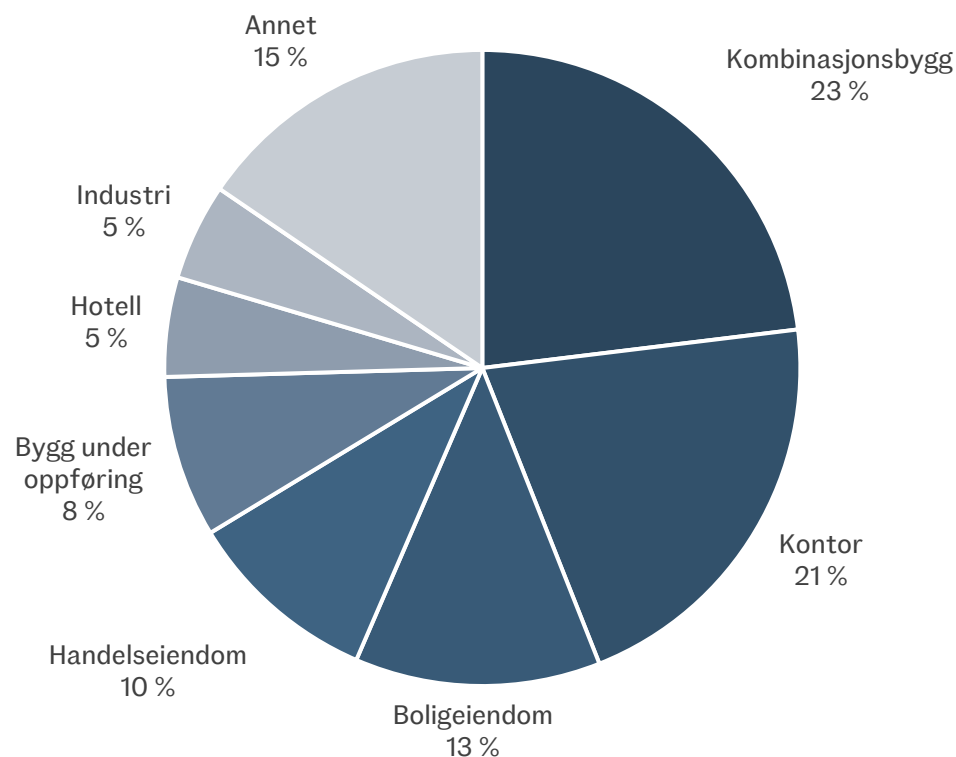


*Inkluderer kun lån hvor avdragslettelse er innvilget i etterkant av utbetaling av lånet

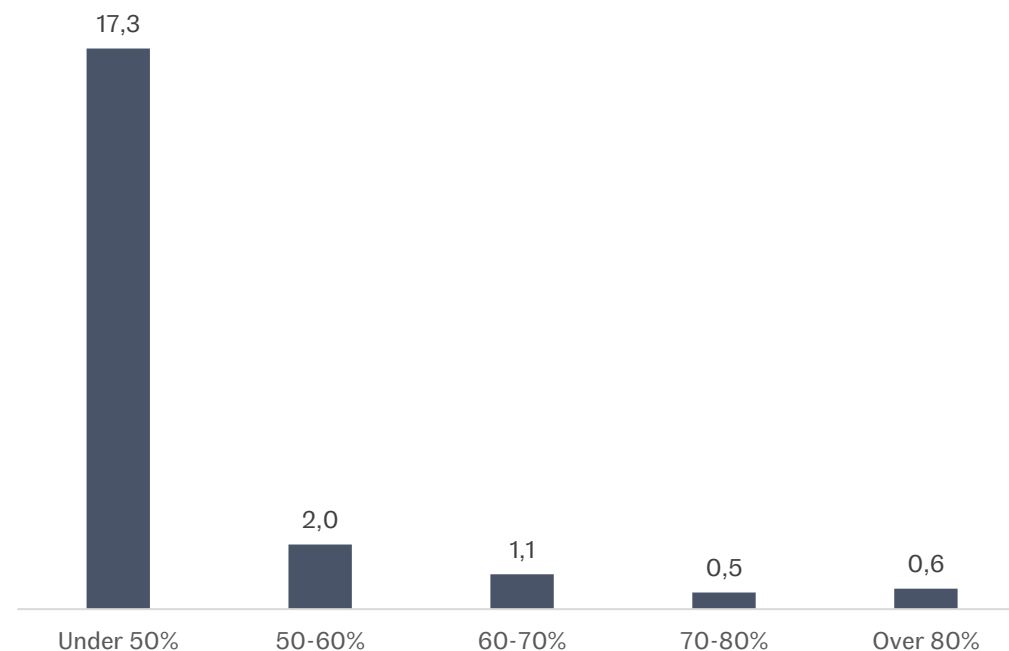


Godt diversifisert og robust næringseiendomsportefølje

Begrenset eksponering mot mest sykliske segmenter



Eksponering per LTV-intervall (mrd. kr.)¹



1) Kun del av lån som overstiger LTV terskel vises i høyere LTV intervall. Sidesikkerhet i form av garantier, driftstilbehør, kundefordringer, varelager osv. ikke hensyntatt



Misligholdte og tapsutsatte utlån på lavt nivå

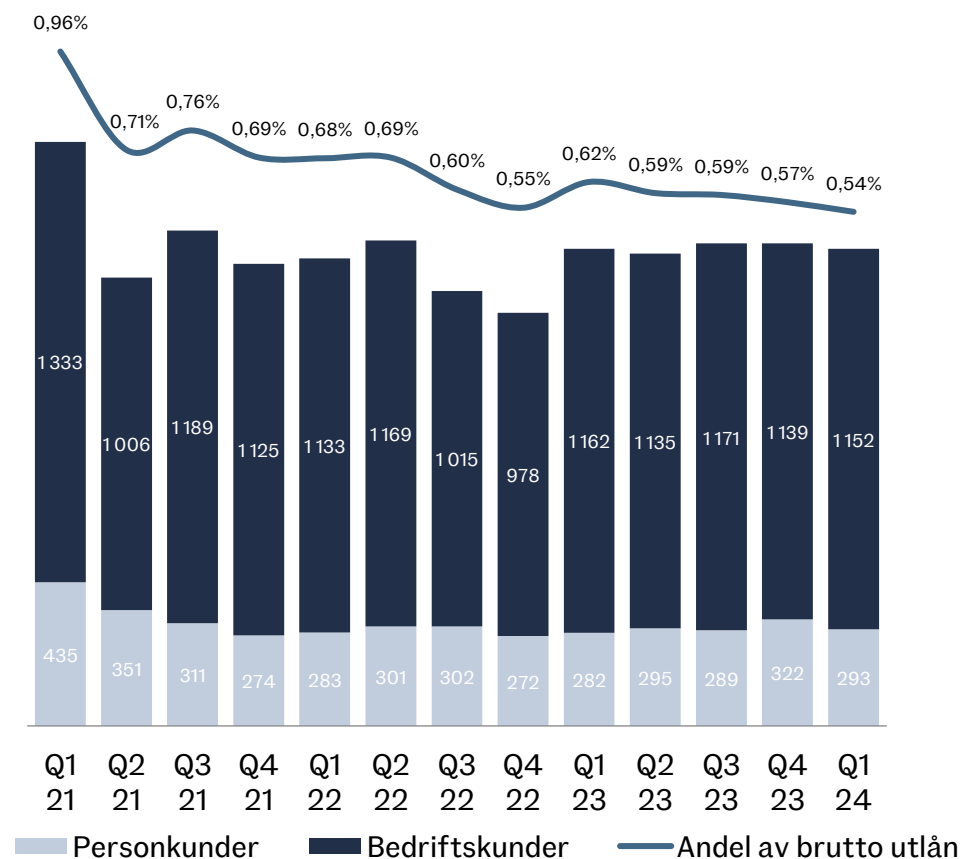
Robust utlånsportefølje i lys av renteøkning og inflasjonsbildet

Personkunder

- Nedgang i misligholdte og tapsutsatte lån over tid
- Høyrisiko kunder følges opp tett: kvartalsvis watchlist, direkte rådgiverkontakt og kartlegging av kundenes økonomi ved 45-dagers mislighold
- Avsetningsgrad¹ for misligholdte og tapsutsatte lån utgjør 65 (57) %

Bedriftskunder

- Det er foreløpig ikke registrert en økning i mislighold. Samlet sett er misligholdte og tapsutsatte lån på et historisk lavt nivå
- Ingen fiskeoppdrett, shipping, offshore eller småkraft engasjement er i mislighold.
- Avsetningsgrad¹ for misligholdte og tapsutsatte lån utgjør 76 (72) %

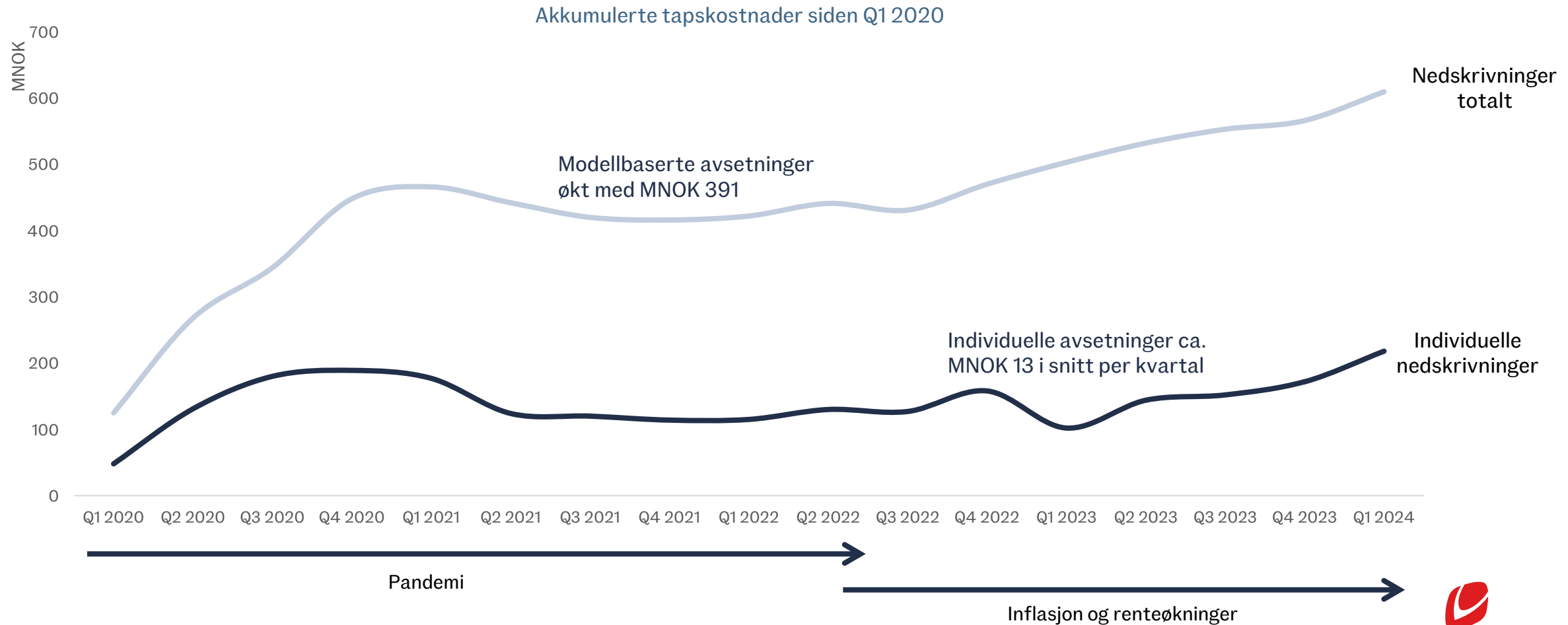


1) Avsetningsgrad = Samlet avsetning / misligholdte og tapsutsatte utlån



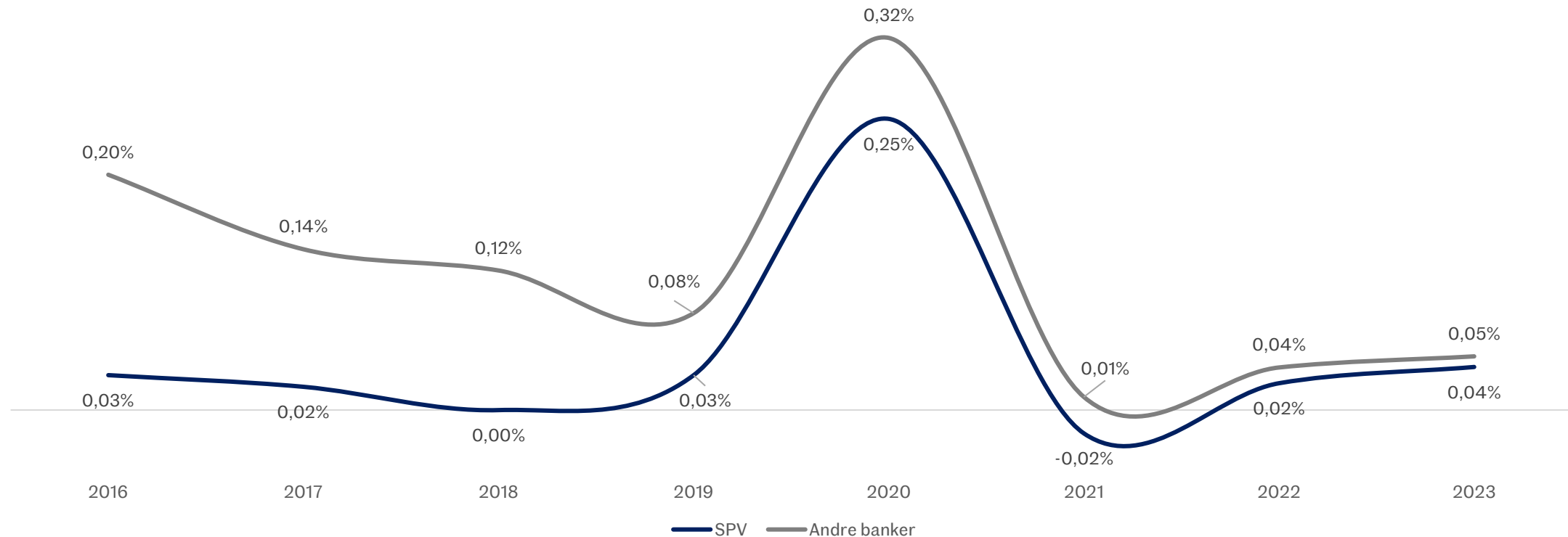
Utlånsportefølje med lave tap over tid

Mer 65 % av tapskostnadene siden første kvartal 2020 er modellbaserte



Historisk lave tap sammenlignet med markedet forøvrig

Konservativ utlånsportefølje, lave historiske tap og robuste avsetninger øker forutsigbarhet



Utvalget andre banker består av DNB, NONG, MING, SR, MØRE, SPOG, SOR, HELG, SADG og SPOL



Agenda

- God bankdrift
- Konservativ lånebok
- Posisjonert for sterke prestasjoner

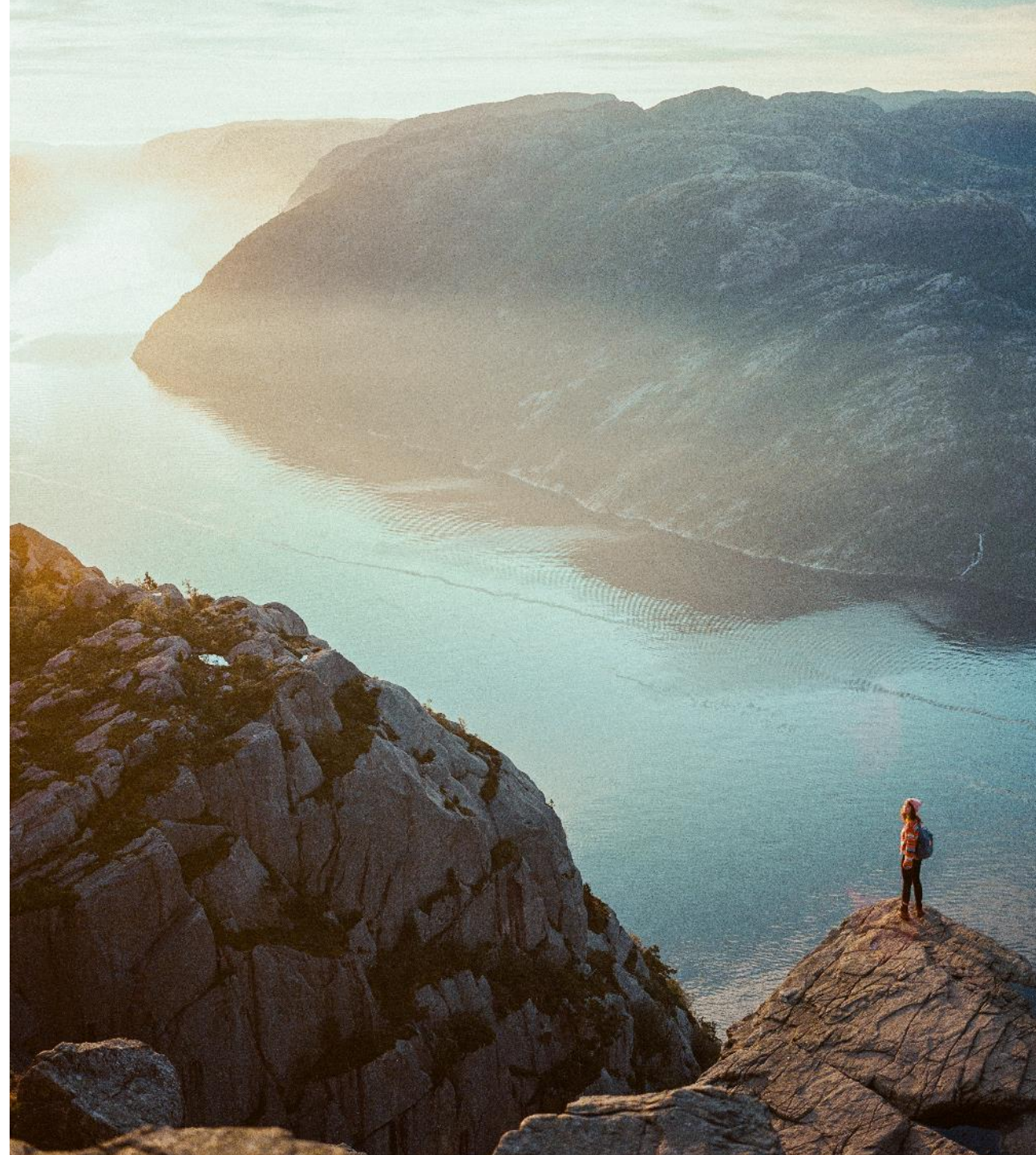


Strategi 2024-2026: Norges beste sparebank

**Best på
kundetilfredshet**

**Blant de to beste
sparebankene på ROE**

SPAREBANKEN VEST



De strategiske seirene skal vi vinne før slutten av 2026



Attraktivt verdiforslag



Personlig signatur

Vi skal gi kundene
våre den gode
opplevelsen av å ha
valgt rett



Digitale løsninger i verdensklasse

Vi utvikler digitale
tjenester som er enkle
og effektive i bruk



Samfunnsengasjement

Vi viser et
samfunnsengasjement
for Vestlandet som
ingen kan kopiere



Kundeutbytte

Vi gleder kundene
våre med
kundeutbytte
– rett inn på konto



Plassjefer i våre satsingsområder

Vi skal styrke bankens posisjon og synlighet i Sogn og Fjordane, Sunnhordland, Rogaland og Møre og Romsdal



Nils Mikal Emberland
Sunnhordland og
Haugalandet



Liv Helene Roverud
Rogaland



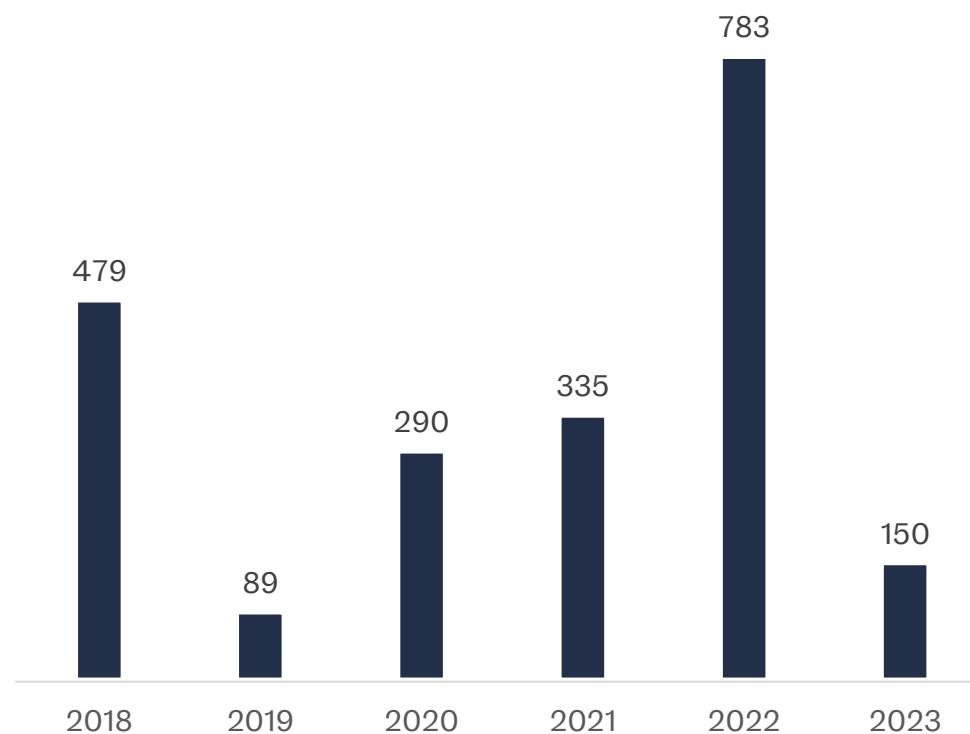
Jørgen F. Mjellelid
Sogn og Fjordane



Over 2 milliarder kroner i gaver de siste seks år



Overskuddsdisponering til gavemidler (NOK mill.)



Stor bredde i samfunnsnyttige prosjekter



SAMFUNNSANSVAR

Sparebanken Vest gir ti millioner til ny innendørs fotballhall

Sparebanken Vest Arena på Søre Neset blir en komplett arena som er tilrettelagt for utendørs- og innendørsaktivitet hele året. Prosjektet vil gagne alle idrettslag i Bjørnafjorden og Fana.

SPAREBANKEN VEST



Mikroplastsenteret NAMC mottar 11 millioner fra Agenda Vestlandet

Med denne tildelingen fra Stiftelsen Agenda Vestlandet viderefører det internasjonale forskningssenteret NAMC flerfaglig forskning for å begrense skadevirkningene av mikroplast. Forskningsresultater fra NAMC blir spilt inn på FNs forhandlingsmøter om en global plastavtale.



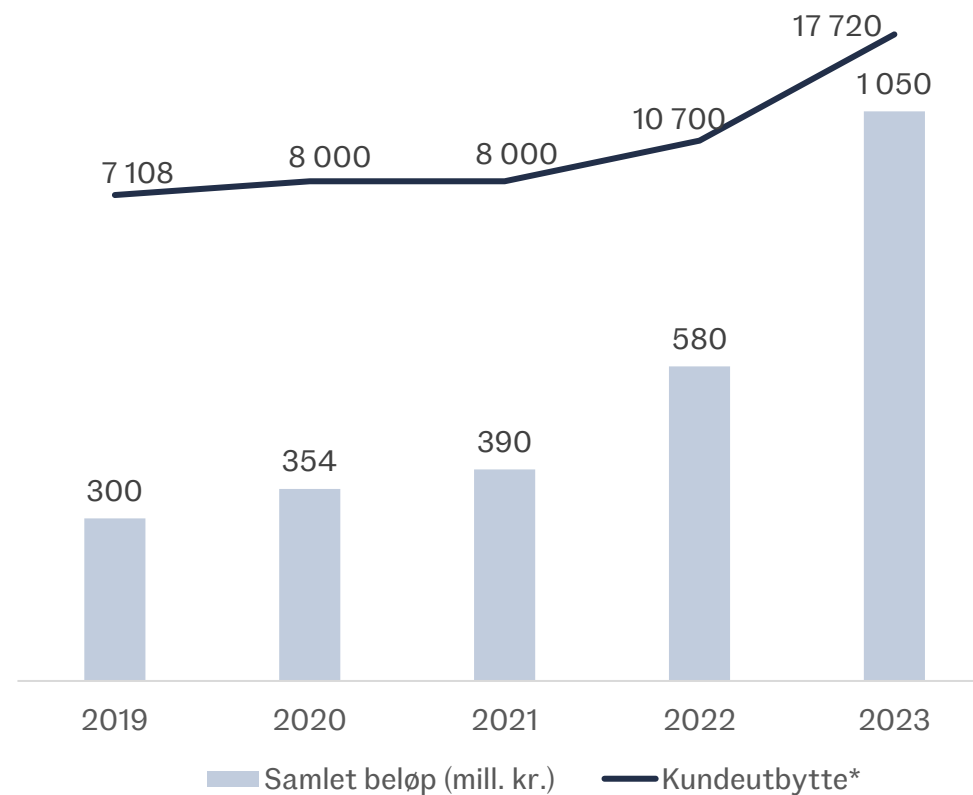
Prosjekt Reynir får 10 millioner til tech-løft mot desinformasjon

Agenda Vestlandet støtter Medieklyngen i kampen mot falske nyheter.



I 2024 har vi betalt ut kundeutbytte på 1 050 millioner kroner

Sparebanken Vests kunder har fått om lag 2,7 milliarder kroner i kundeutbytte siste fem år



* Kundeutbyttebeløpene angir hva låntaker og medlåntaker med 4 mill. i samlet kvalifiserende boliglån har fått utbetalt som kundeutbytte.



255 891 vestlendinger har fått kundeutbytte

– rett inn på konto

Fantastisk sparebank, eg har vert kunde i banken i mange år å kommer til å vera der alltid

Kundeutbyttet gir ein mykje meir positiv oppleving enn å betale mindre i rente.

Veldig positivt. En god grunn til å ikke bytte bank.

Veldig bra. Ein av grunnane til att me ikkje bytter bank. Og att me har so kjekk kunderådgivar.

Veldig fornøyd med det. Er glad jeg byttet bank for ca. 2 år siden. Tusen takk.

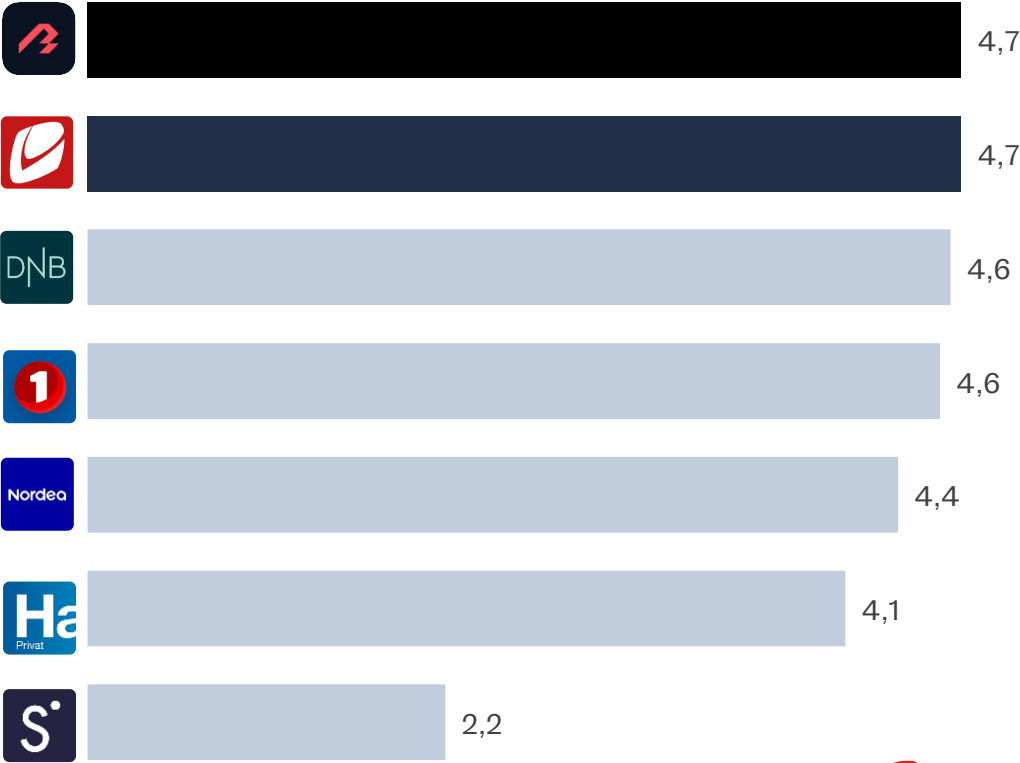


Norges beste mobilbank-apper

Bedriftsmarkedet



Personmarkedet



En av de første bankene som tilbyr virtuelle bankkort

For enklere og mer miljøvennlige betalingsopplevelser



- Ingen plast
- Ingen Chip
- Ingen papir og konvolutt
- Ingen personalisering
- Ingen distribusjon
- Ingen porto
- Ingen returpost
- Ingen feilbestillinger
- Ingen tyveri



Bulder: Status per 29. april 2024

54,5 mrd.

Boliglånsvolum

42 %

Gjennomsnittlig
belåningsgrad

59 %

Kjennskap

82 400

Totalt antall kunder

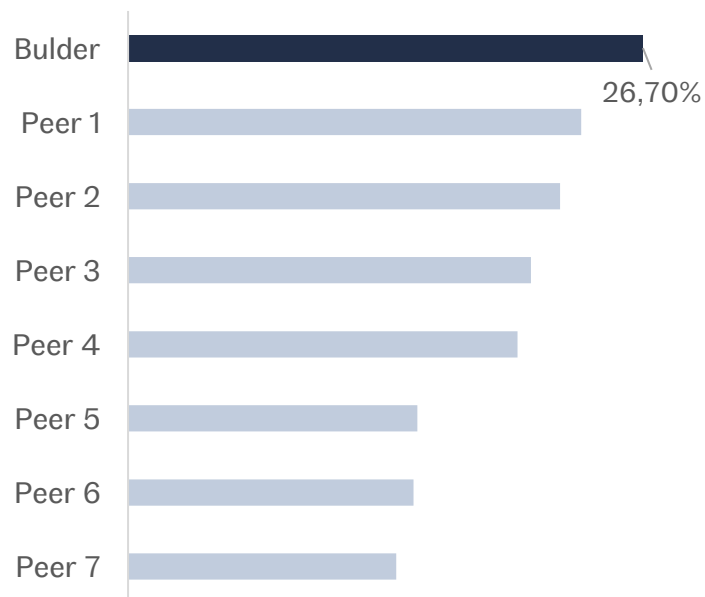
22 %

Innskuddsdekning

Konseptet skalerer: økt kundetilfredshet og styrket markedsposisjon i en periode med kraftig vekst

Norges mest attraktive boliglånsaktør

Måling fra Kantar*



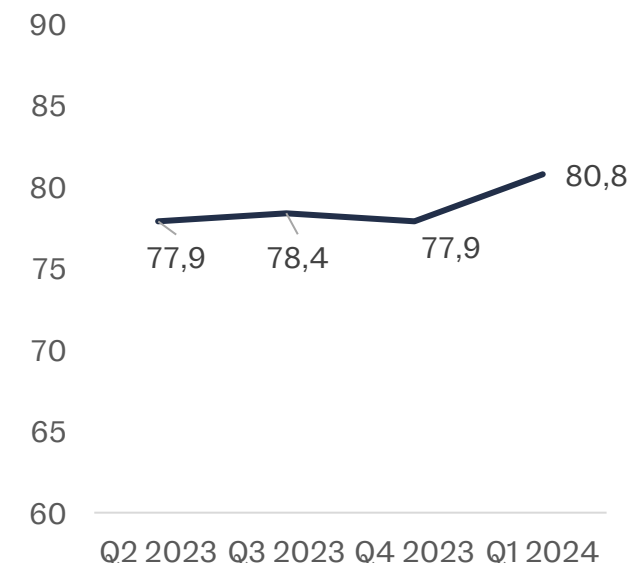
Norges mest tilfredse personkunder

EPSI-måling



Høy kundetilfredshet

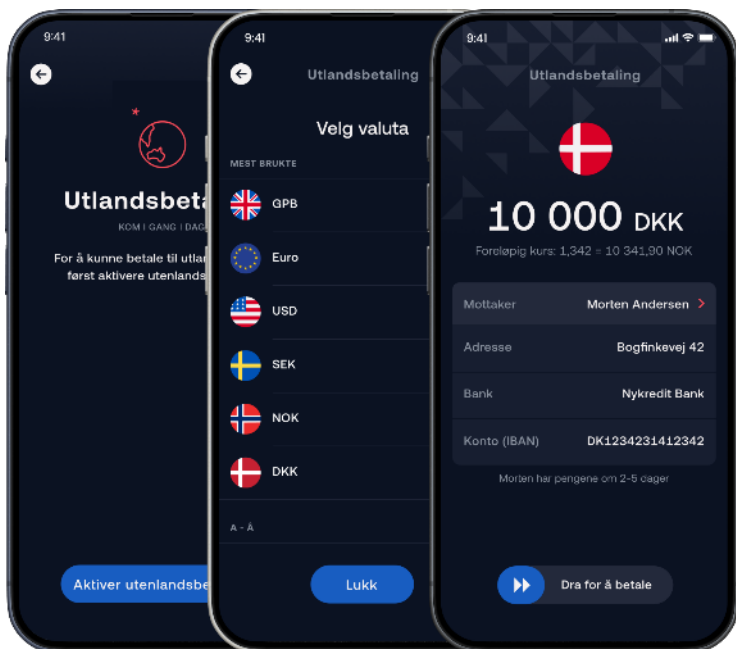
Utvikling over tid



Solid IT-plattform gjør at Bulder kan utvide tilbudet, uten å øke kompleksitet

Utenlandsbetaling

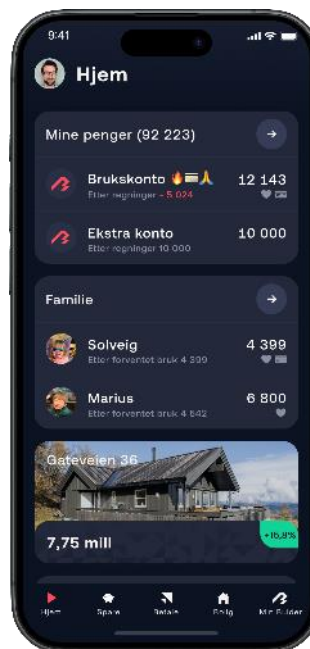
Kobler seg på Sparebanken Vests løsning for Folio



✓ i produksjon

Tilbud til barn og unge

Hybrid av Sparebanken Vests tilbud for barn



⌚ Intern testing pågår,
kommer i Q2 2024

Virtuelt kort

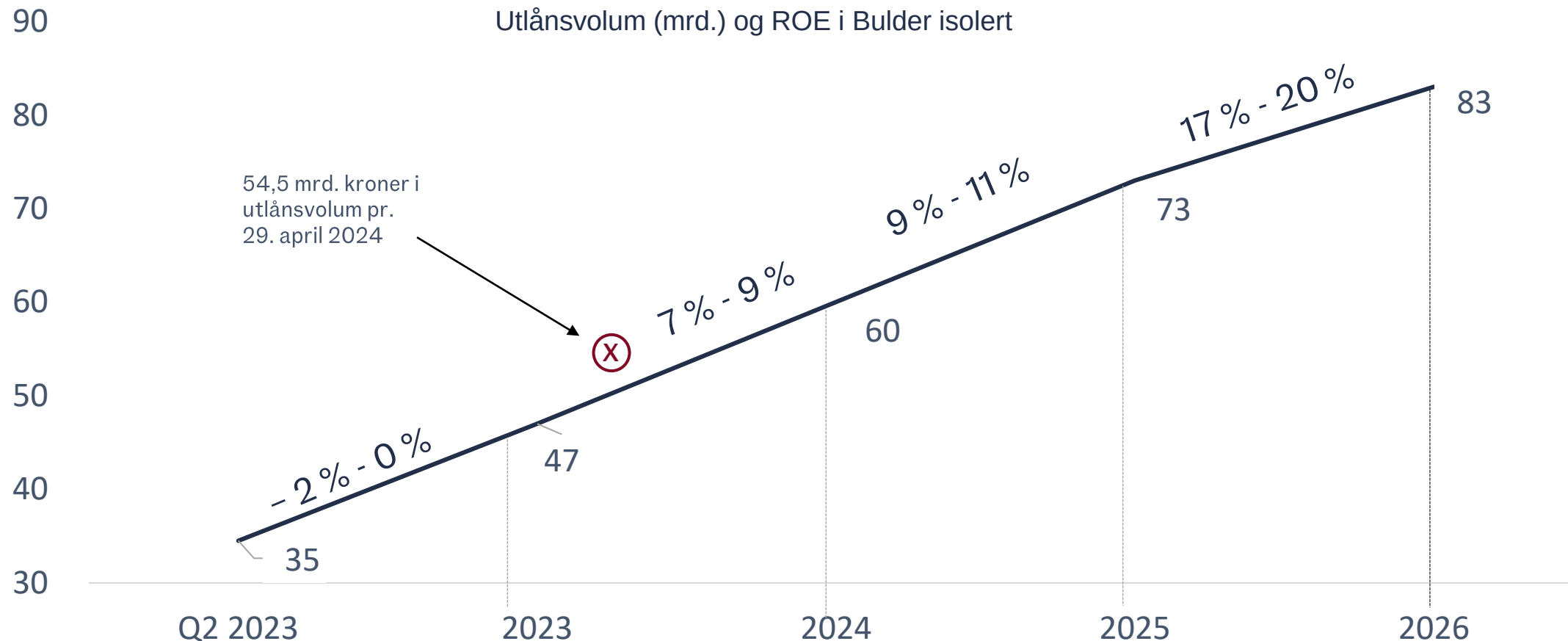


⌚ Intern testing pågår,
kommer i Q2 2024



Foran vekstkurven og i rute med lønnsomheten i konseptet

Boliglånsvekst ca. 7,7 mrd. så langt i 2024 - marginal ROE i konseptet er mellom 8 og 9 % i kvartalet



God start for Frendegruppen

- Rekrutteringsarbeidet til nøkkelposisjoner har startet og man er i prosess med flere svært gode kandidater
- Startet sonderinger knyttet til et mulig fremtidig samarbeid på teknologi
- Det jobbes med en kraftfull satsing innenfor kapitalforvaltning



Frendegruppen skal være det foretrukne samarbeidsalternativet for alliansefrie banker

Bankene bak Frende Forsikring danner ny allianse

Bankene bak Frende Forsikring er i samarbeidssøket og forhandler for å etablere en felles allianse.



Bankene bak Frende Forsikring er i samarbeidssøket og forhandler for å etablere en felles allianse.

Danner ny bankallianse: – Vi skal være et alternativ for selvstendige banker

Bankene bak Frende Forsikring er i samarbeidssøket og forhandler for å etablere en felles allianse.



LBA om Frendegruppen: – På sikt vil vi se etter en felles IT-plattform

LBA om Frendegruppen: – På sikt vil vi se etter en felles IT-plattform.



LBA om Frendegruppen: – På sikt vil vi se etter en felles IT-plattform.

DSS-samarbeidet vil fortsette: – En videreutviklet 2.0-versjon som er bedre tilpasset

DSS-samarbeidet vil fortsette: – En videreutviklet 2.0-versjon som er bedre tilpasset.



SDC ser muligheter med Frendegruppen: – Det bra at vi har etablert oss i Bergen

SDC ser muligheter med Frendegruppen: – Det bra at vi har etablert oss i Bergen.



SDC ser muligheter med Frendegruppen: – Det bra at vi har etablert oss i Bergen.

Frendegruppen har etablert et interimstyre

Frendegruppen har etablert et interimstyre.



Frendegruppen har etablert et interimstyre.

Ny aktør kaster seg inn i kampen om Frendegruppen

Ny aktør kaster seg inn i kampen om Frendegruppen.



Ny aktør kaster seg inn i kampen om Frendegruppen.

Tietoevry slår tilbake mot lokaliseringspoeng fra SDC

Tietoevry slår tilbake mot lokaliseringspoeng fra SDC.



Vi fortsetter å investere i en sterk prestasjonskultur – femte samling med alle lederne på Camp Finse i mars 2024



Systematisk satsing på utvikling av ledertalenter

Både internt i banken og gjennom eksterne programmer



Banken samler unge ledere fra Sogn og Fjordane på Finse



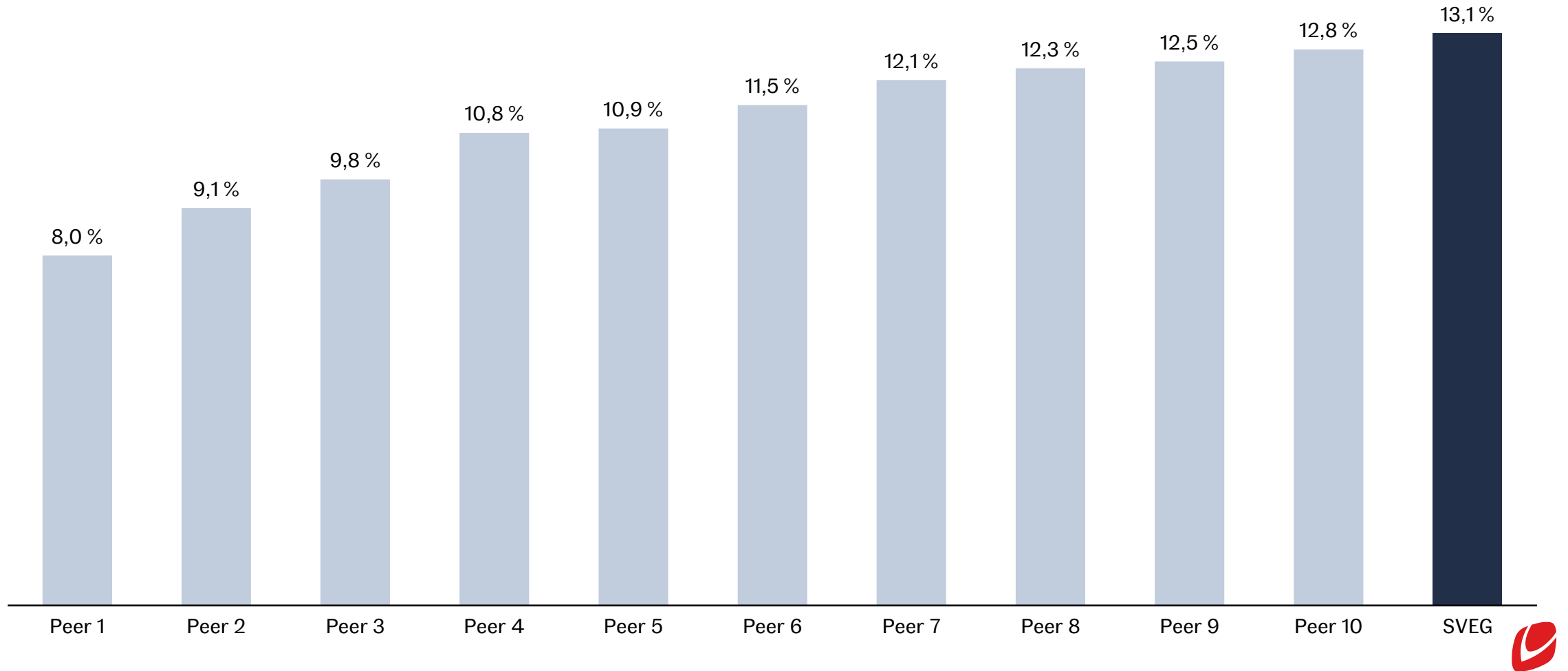
Agenda

- **God bankdrift**
- **Konservativ lånebok**
- **Posisjonert for sterke prestasjoner**



Best på egenkapitalavkastning over tid

Mål om å være blant de to beste sparebankene på egenkapitalavkastning over tid



Utvalget består av SVEG, DNB, NONG, MING, SRBNK, MORG, SPOG, SPOL, SOR, HELG og SADG 2012 – 2023 og tallene viser gjennomsnittlig årlig EK-avkastning

Hvorfor investere i Sparebanken Vest?



Investorkontakter

Jan Erik Kjerpeseth

Konsernsjef

Tel: (+47) 951 98 430

jan.kjerpeseth@spv.no

Frank Johannesen

CFO / Konserndirektør
Økonomi og Finans

Tel: (+47) 952 65 971

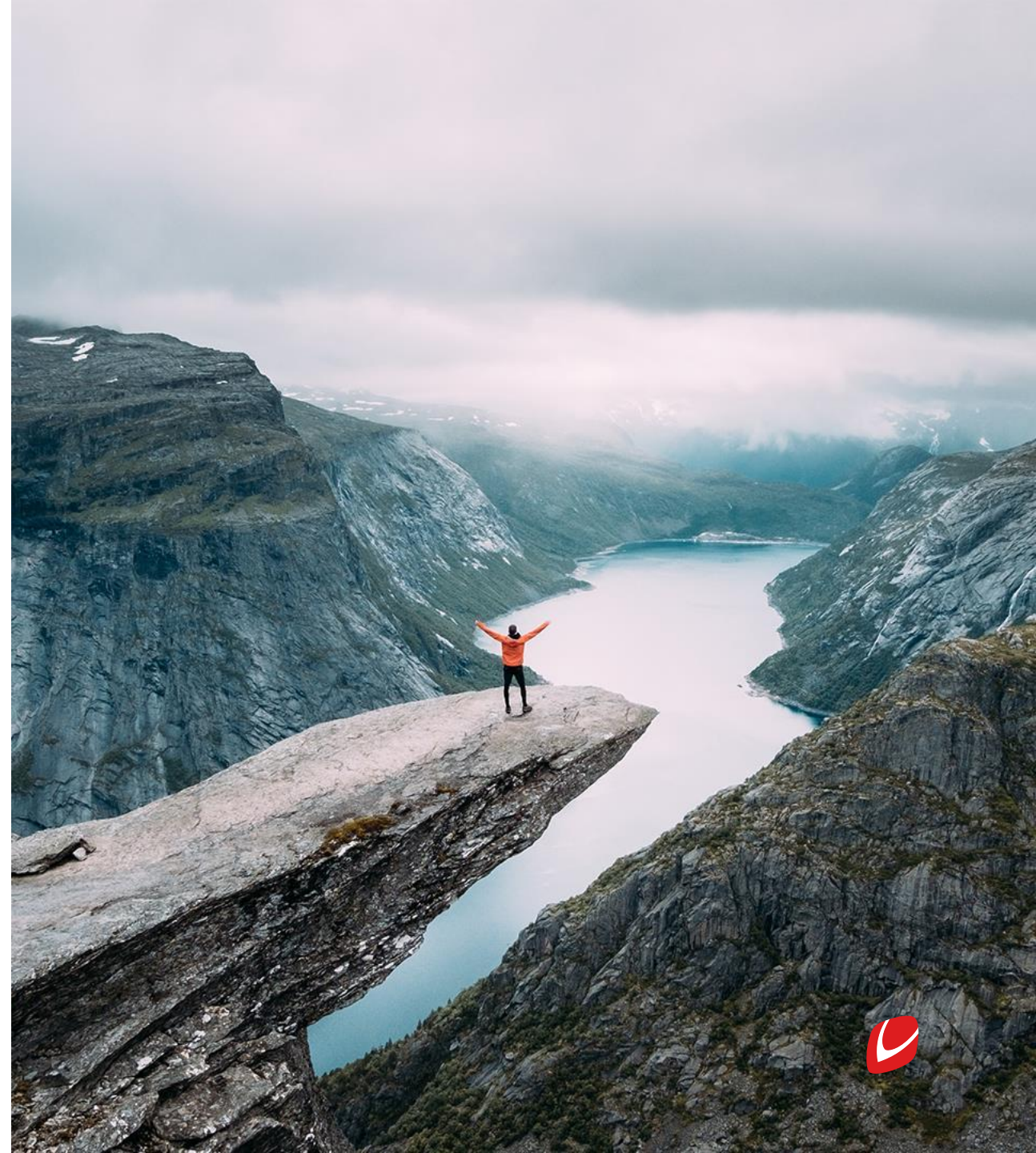
frank.johannesen@spv.no

Brede Borgen Kristiansen

Direktør Økonomi, Operations
og Investor Relations

Tel: +47 479 06 402

brede.kristiansen@spv.no





**Spørsmål sendes til:
investorrelations@spv.no**



Forbehold

Uttalelsene i denne presentasjonen kan omfatte fremtidsrettede uttalelser, for eksempel uttalelser om fremtidige forventninger. Disse uttalelsene er basert på ledelsens nåværende synspunkter og antagelser, og involverer både kjente og ukjente risikoer og usikkerheter.

Selv om Sparebanken Vest mener at forventningene som reflekteres i slike fremtidsrettede uttalelser er rimelige, kan det ikke gis noen forsikring om at slike forventninger vil vise seg å være korrekte.

Faktiske resultater, ytelse eller hendelser kan avvike vesentlig fra det som er angitt eller antydnet i fremtidsrettede uttalelser. Viktige faktorer som kan forårsake en slik forskjell inkluderer, men er ikke begrenset til: (i) generelle økonomiske forhold, (ii) finansmarkedsutvikling, inkludert volatilitet i markedet og likviditet, (iii) omfanget av mislighold av kreditt, (iv) rentenivåer, (v) valutakurser, (vi) endringer i konkurranseklimaet, (vii) endringer i lover og regler, (viii) endringer i politikken til sentralbanker og / eller utenlandske myndigheter, eller overnasjonale enheter.

Sparebanken Vest har ingen forpliktelse til å oppdatere fremtidsrettede uttalelser.

