



Regnskapspresentasjon 1. kvartal 2023

Bergen, 4. mai 2023

JAN ERIK KJERPESETH



Regnskapspresentasjon 1. kvartal 2023

Spørsmål besvares etter presentasjonen.

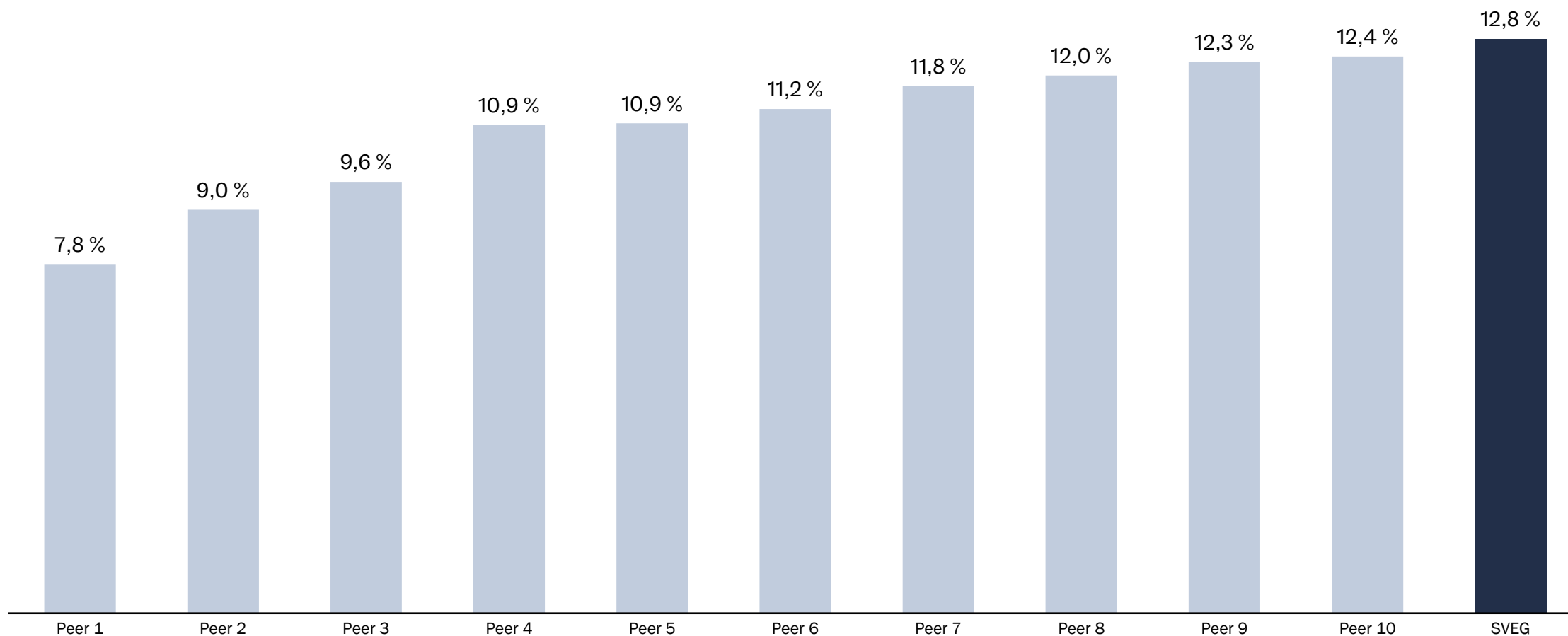
Send til: investorrelations@spv.no

A group of hikers is silhouetted against a bright orange sunset sky as they ascend a mountain peak. The hikers are using trekking poles and carrying backpacks. Below them, a thick layer of white clouds fills the valley. The large, golden number '2000' is superimposed over the center of the image, with the hikers' silhouettes visible through its cutouts.

2000

18
20²³

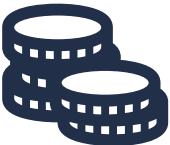
Best på egenkapitalavkastning over tid



Utvalget består av SVEG, DNB, NONG, MING, SR, MØRE, SPOG, SPOL, SOR, HELG, SADG 2012 – 2022 og tallene viser gjennomsnittlig årlig EK-avkastning

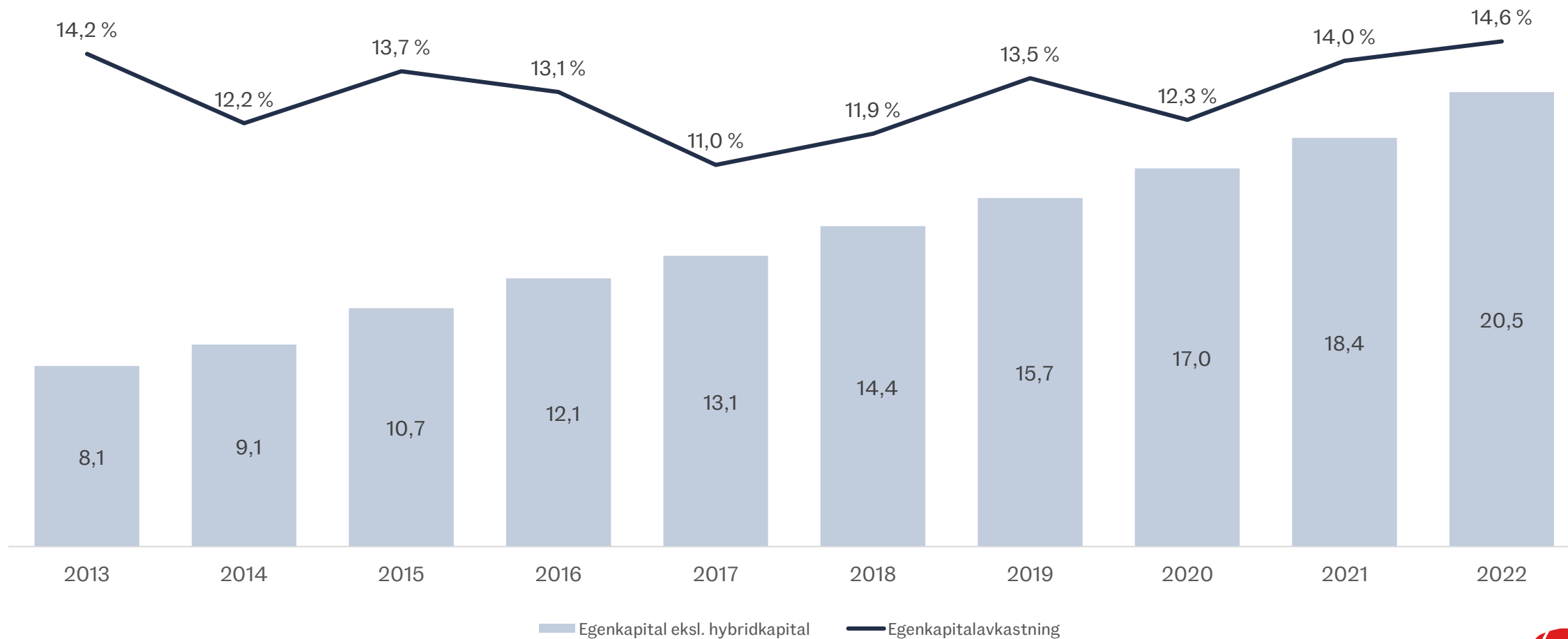


Nye langsiktige finansielle målsetninger i første kvartal

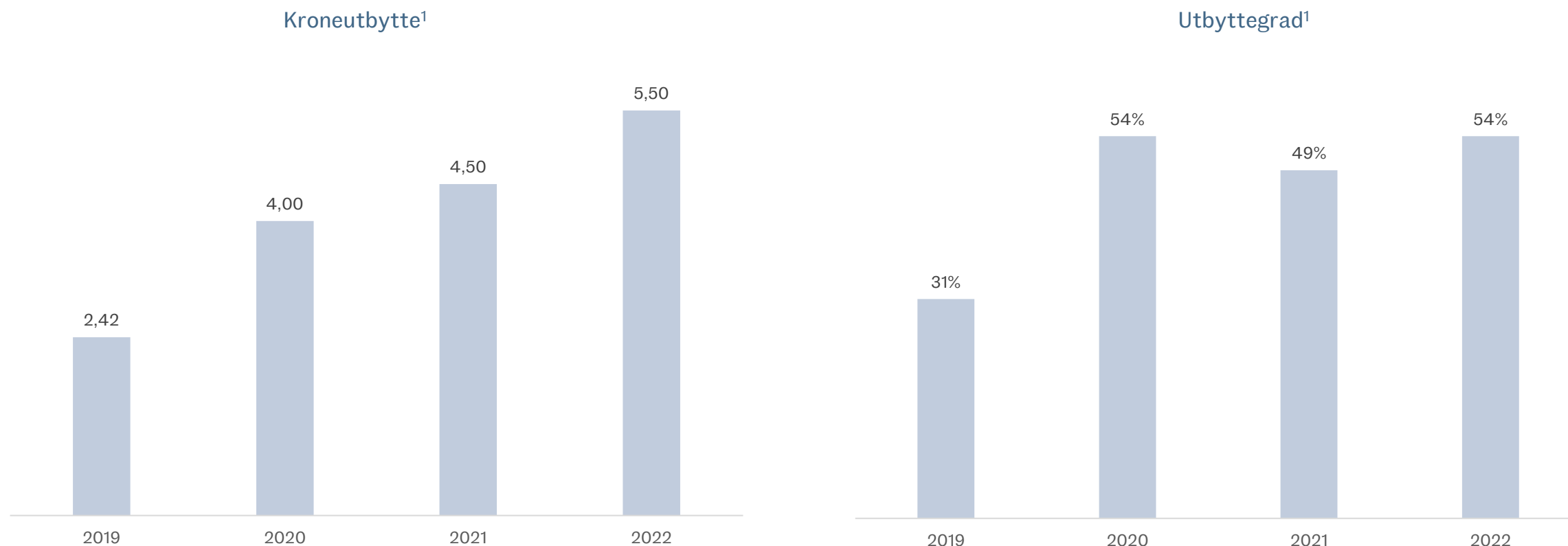
		<u>2022</u>	<u>2023</u>
	Egenkapitalavkastning etter skatt	> 12,0 %	> 13,0 %
	Utbyttepolicy (andel av resultat)	Inntil 50 %	Om lag 50 %
	Ren kjernekapitaldekning	> 16,75 %*	> 16,75 %*



Egenkapitalavkastning over 13 % i seks av siste ti år

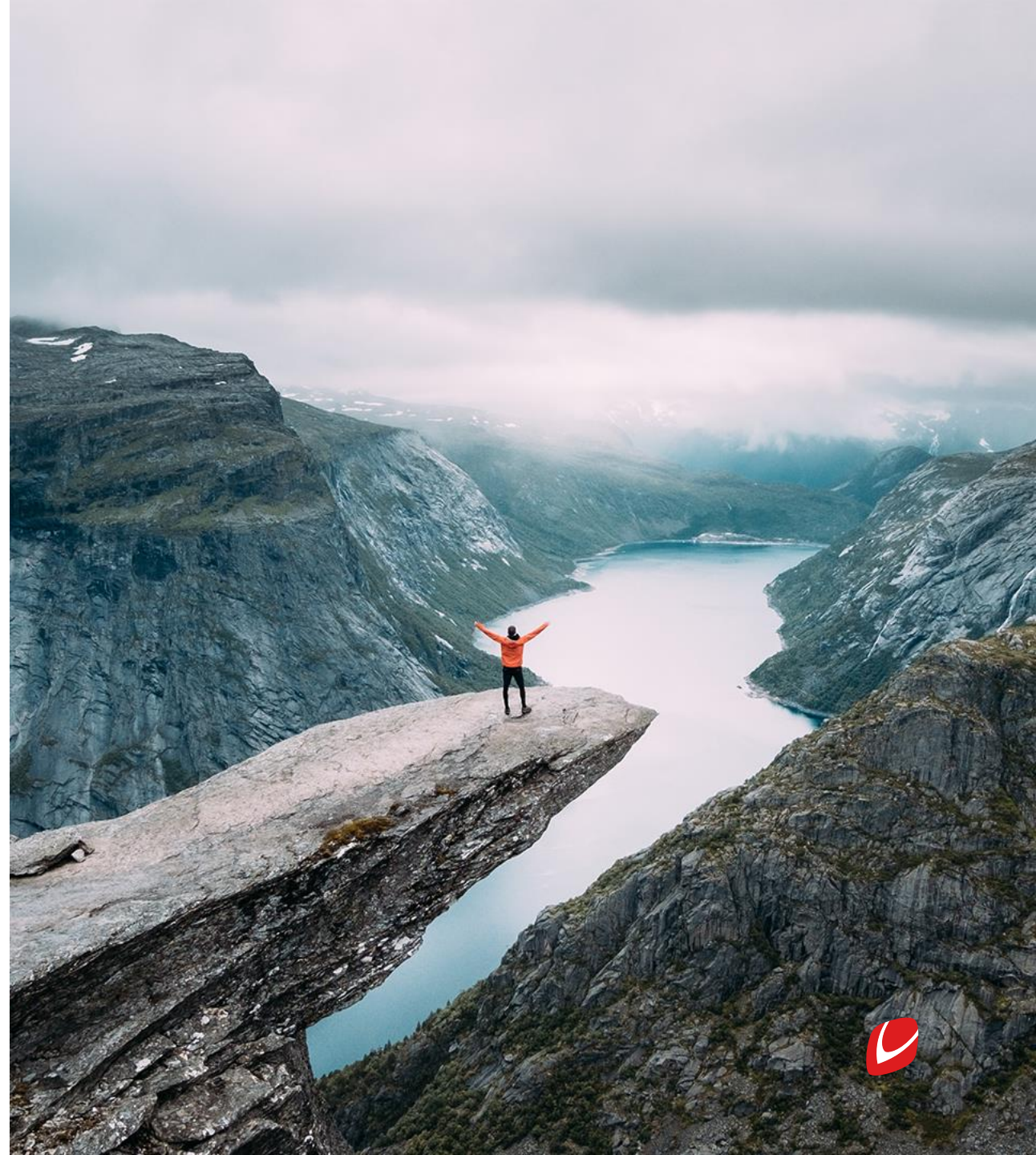


God vekst kombinert med stigende kroneutbytte



¹ Utdeling basert på konsernregnskapsresultat for nevnte årstall. For regnskapsår 2019 ble utbyttet redusert etter anmodning fra Finanstilsynet som følge av usikkerhet tilknyttet covid-19.



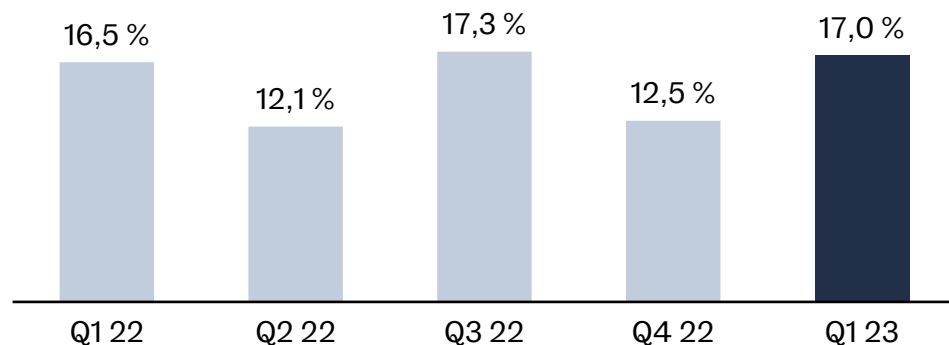




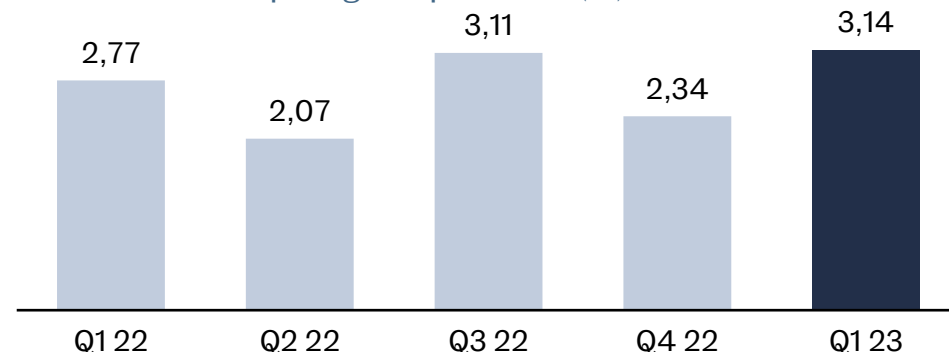
- **Solid bankdrift**
- **Moderat kredittrisiko**
- **Sterk markedsposisjon**

Høy egenkapitalavkastning og solid kapitaldekning

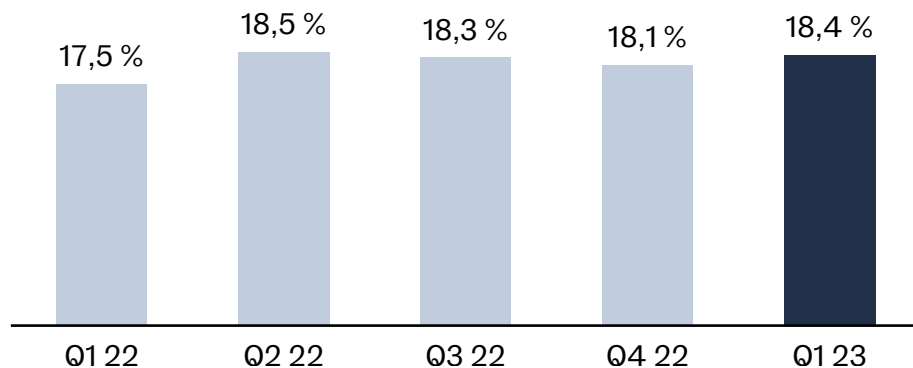
Egenkapitalavkastning



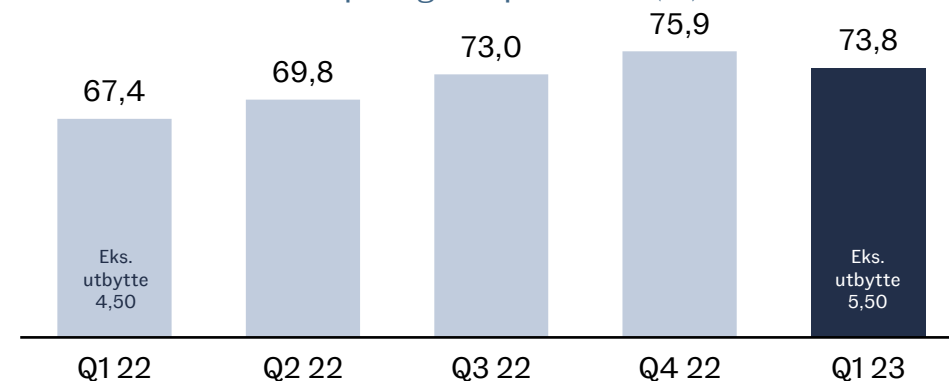
Resultat per egenkapitalbevis (kr)



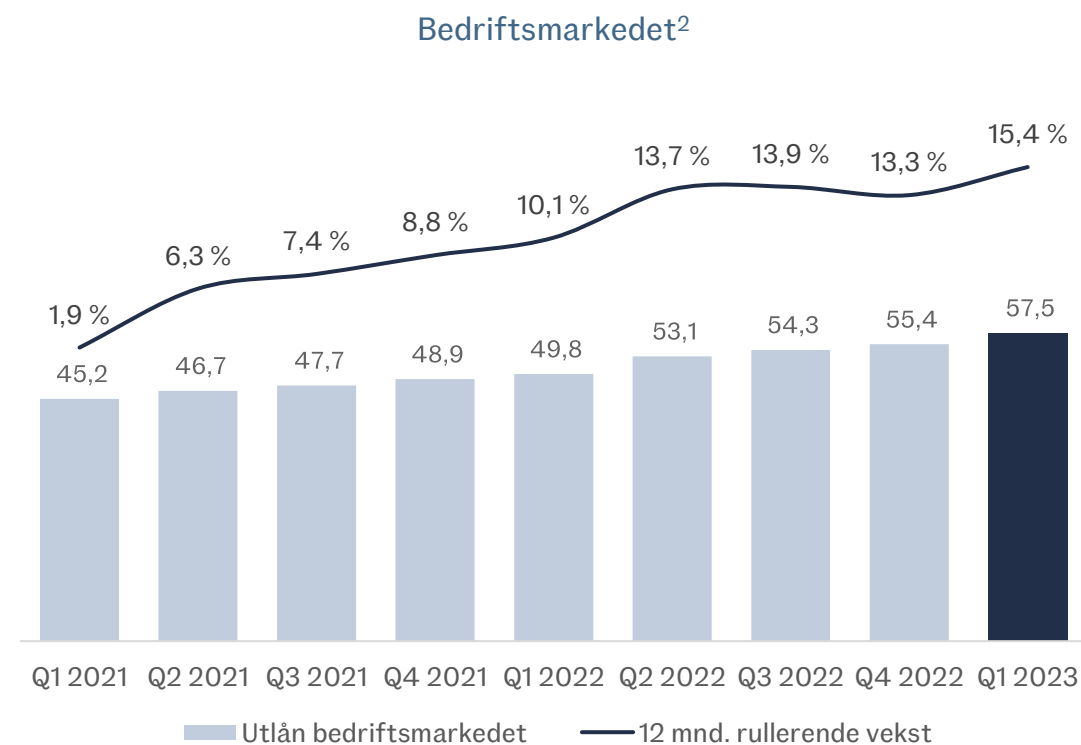
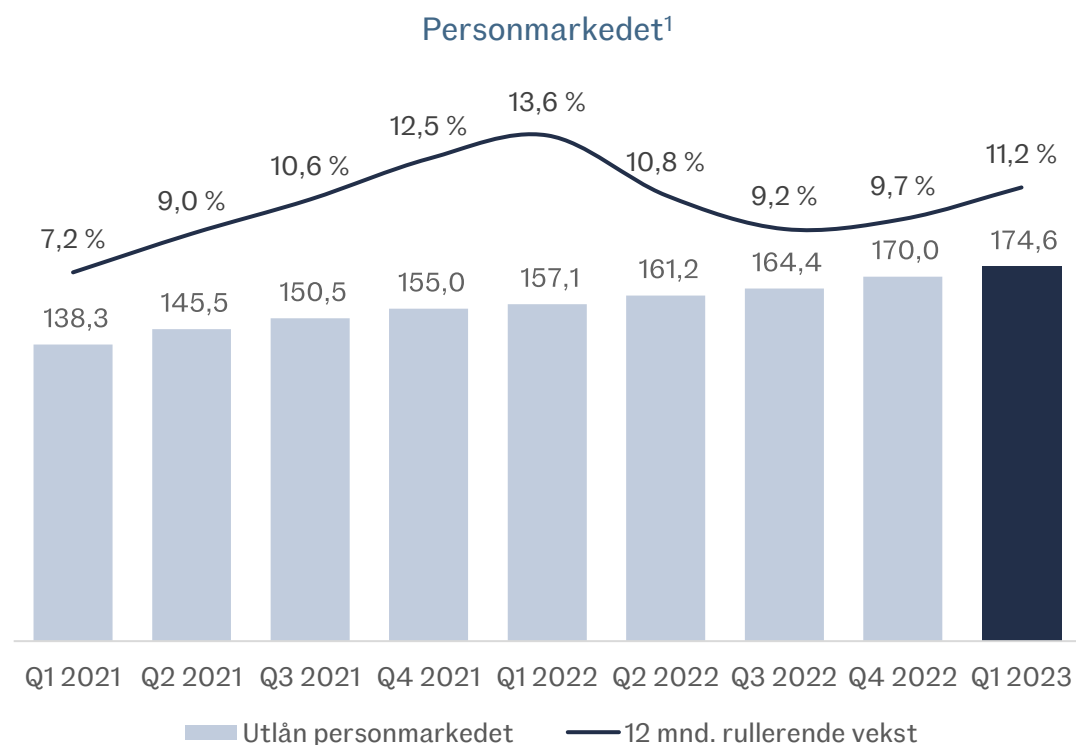
Ren kjernekapitaldekning



Bokført verdi per egenkapitalbevis (kr)



God utlånsvekst i begge segmenter

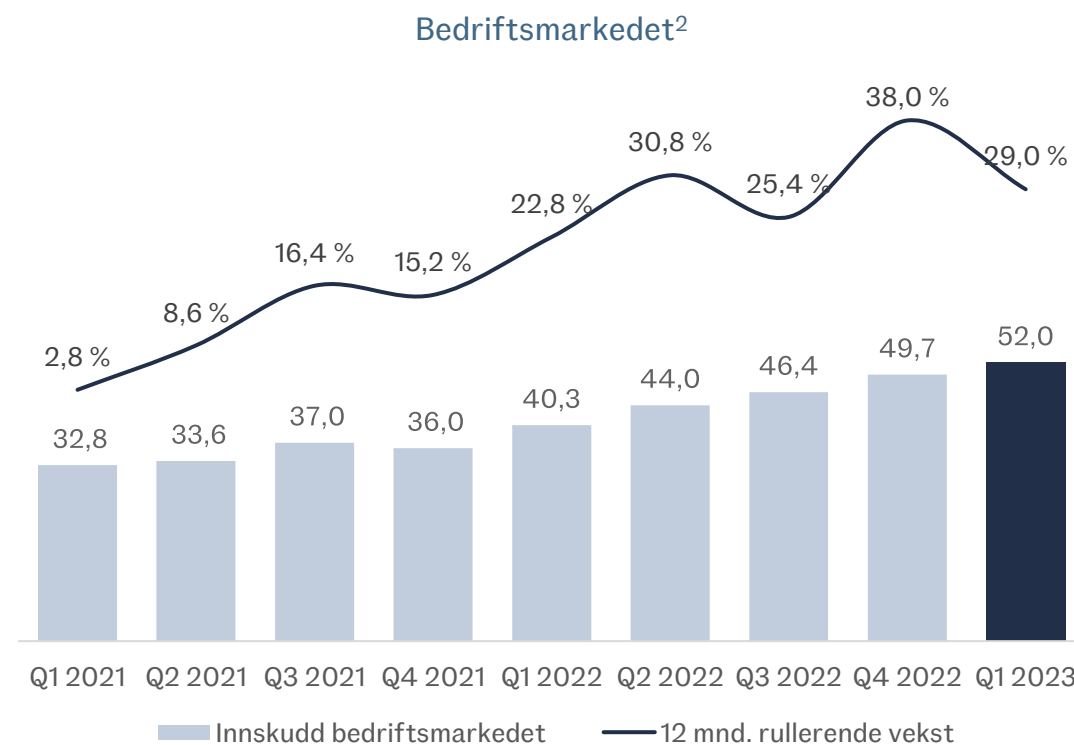
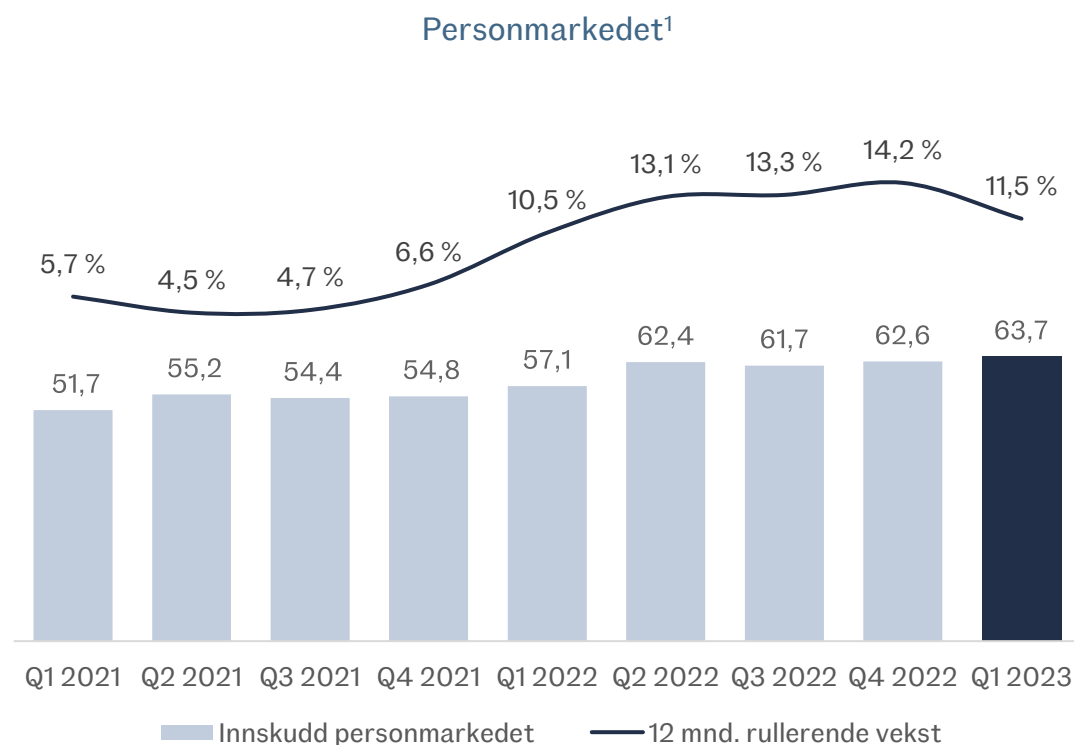


¹12-måneders vekst i utlån til personmarked ekskl. Bulder er om lag 5,9 %

²Korrigert for effekten av en svekket norsk krone ville 12-månedersveksten vært 2,9 prosentpoeng lavere



Svært god innskuddsvekst i begge segmenter

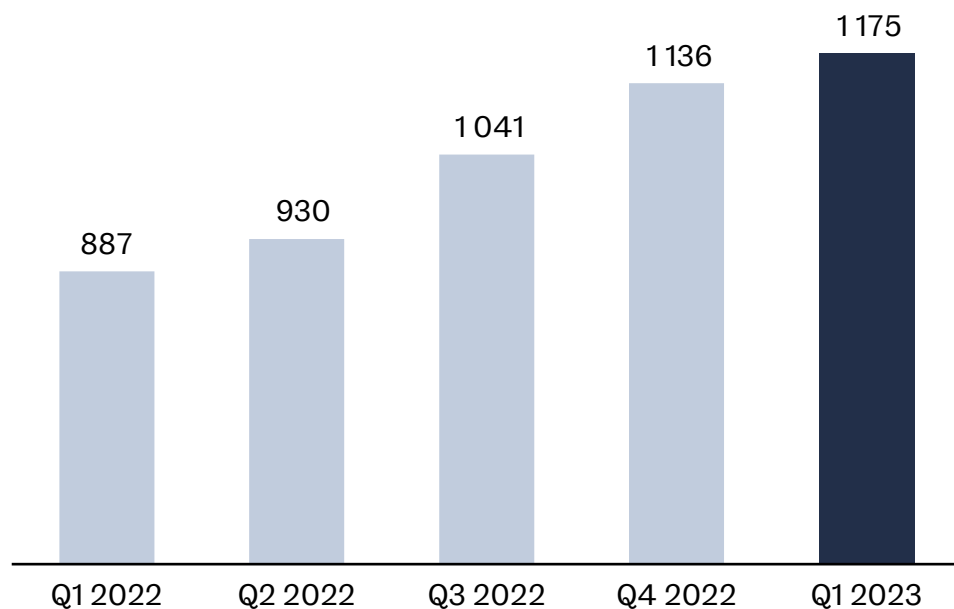


¹12-måneders vekst i innskudd på personmarked ekskl. Bulder er om lag 6,3 %

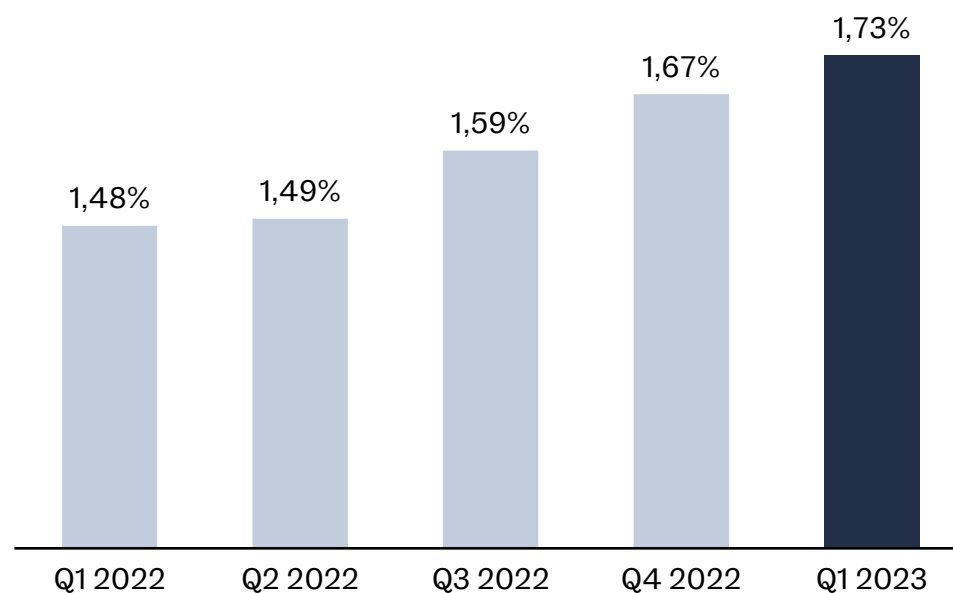


God vekst og gjennomførte reprisinger øker rentenettoen

Nominell rentenetto (NOK millioner)

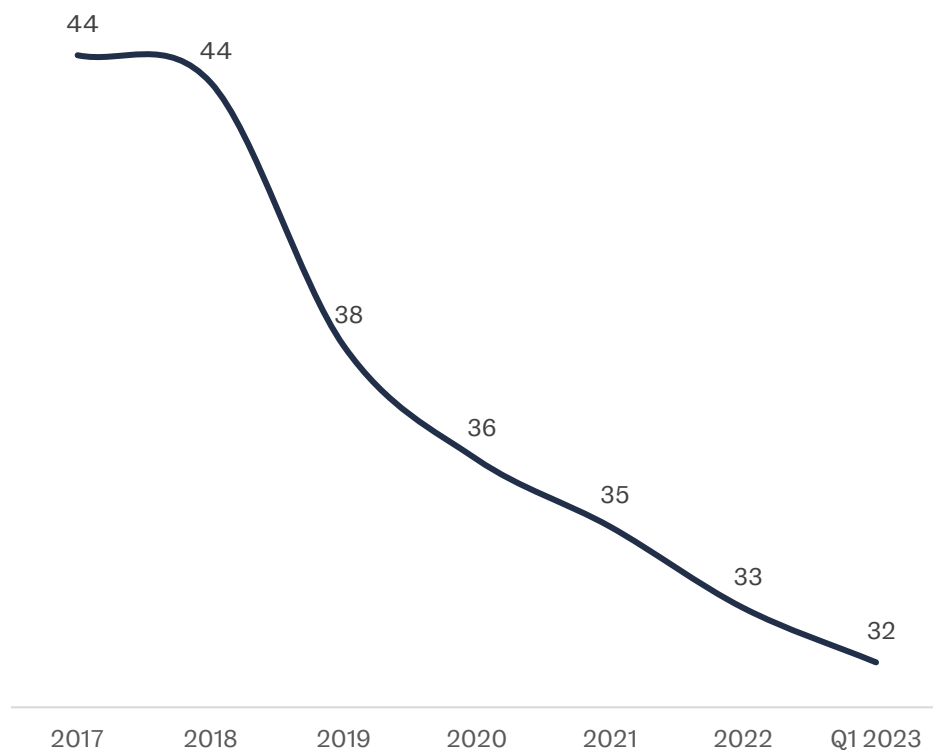


Rentenetto i % av forvaltningskapital

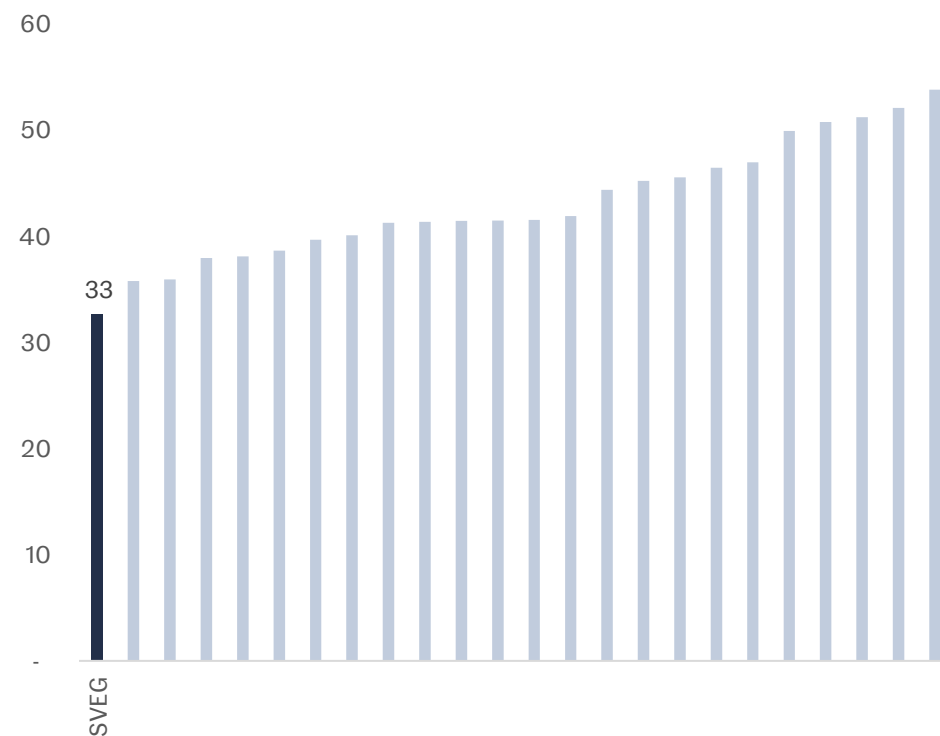


Helt i front på kostnadseffektivitet over tid

Kostnad/inntekt¹ over tid i prosent



Kostnad/inntekt² for 2022 i prosent mot konkurrenter



¹Bankens egne, rapporterte tall for driftskostnader i prosent av netto driftsinntekter, korrigert for finansielle instrumenter

²Ekkluderer netto inntekter finansielle instrumenter. Kilde: Norne Securities



God underliggende drift i tilknyttede selskaper

Frende Forsikring

- Bedret finansresultat øker resultatbidraget i kvartalet til 20 (minus 9) millioner kroner
- Samlet bestandsvekst i Liv og Skade ca. 6,4 % siste 12 måneder

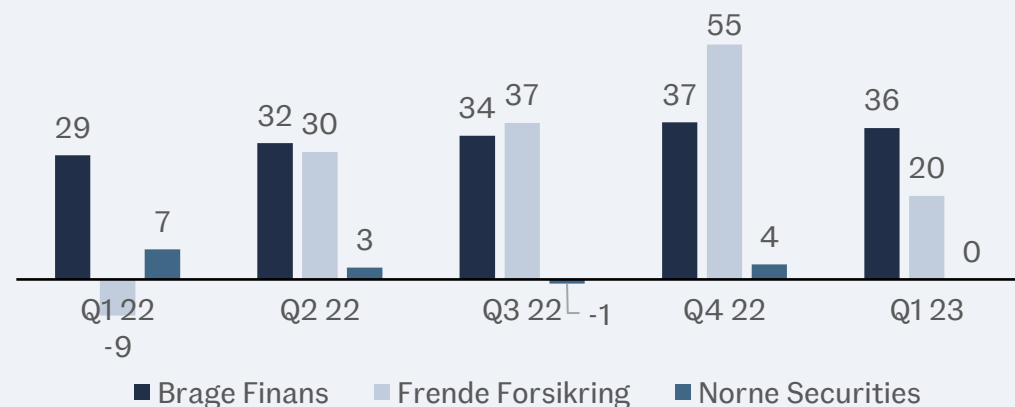
Brage Finans

- Sterk resultatvekst øker bankens resultatandel til 36 (29) millioner kroner
- Markedsposisjonen er ytterligere styrket med en porteføljevekst på 3,4 milliarder kroner siste 12 måneder, tilsvarende en vekst på 19 %

Norne Securities

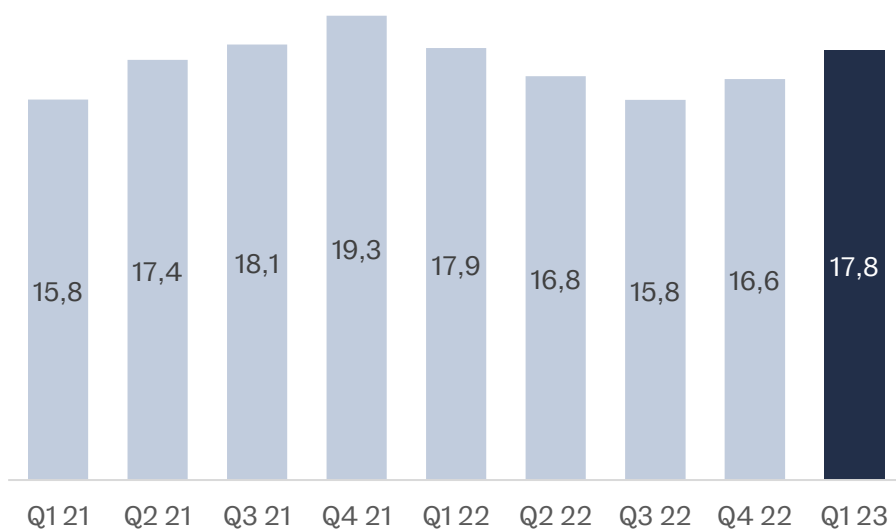
- Volatile kapitalmarkeder har dempet aktiviteten og redusert resultatbidraget til 0 (7) millioner kroner

Resultatbidrag tilknyttede selskaper (mill. kroner)

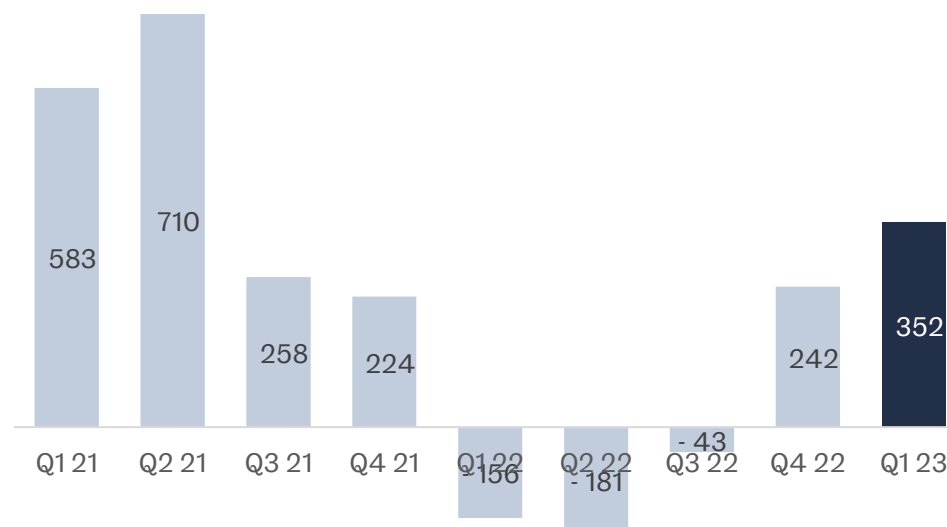


Økt fondsbeholdning og positiv netto nytegning i kvartalet

Beholdningsverdi fond (milliarder kroner)

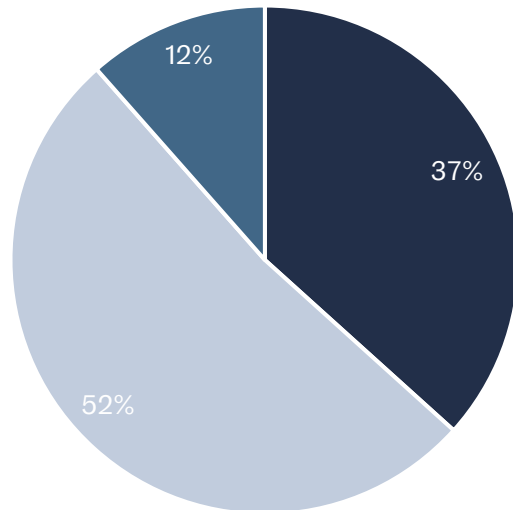


Net new subscriptions (NOK mill.)



Konservativ likviditetsportefølje med lav renterisiko

Sammensetning likviditetsportefølje



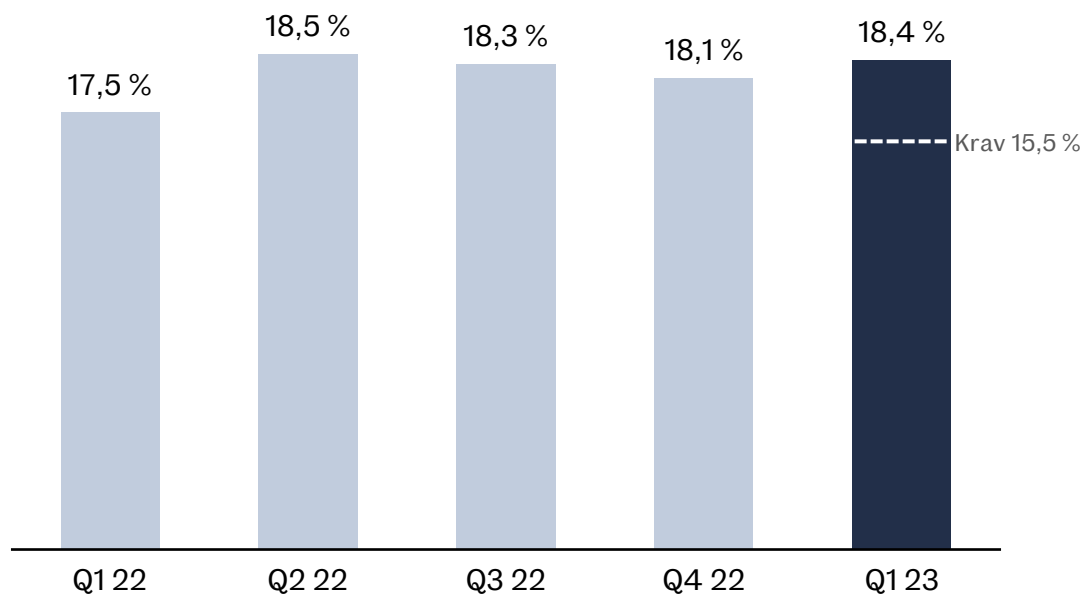
■ Level 1 (stat/O-vektene) ■ Level 1 OMF ■ Level 2A (OMF, kommune)

- Likviditetsportefølje på 31 mrd. ved utgangen av kvartalet
- Konservativt plassert med om lag 90 % av porteføljen investert i stats-/statsgaranterte obligasjoner og høylikvide obligasjoner med fortrinnsrett (OMF)
- Hele porteføljen verdivurderes til virkelig verdi
- Obligasjonene i porteføljen er enten med flytende rente eller swappet til flytende rente dersom det er fastrenteobligasjoner

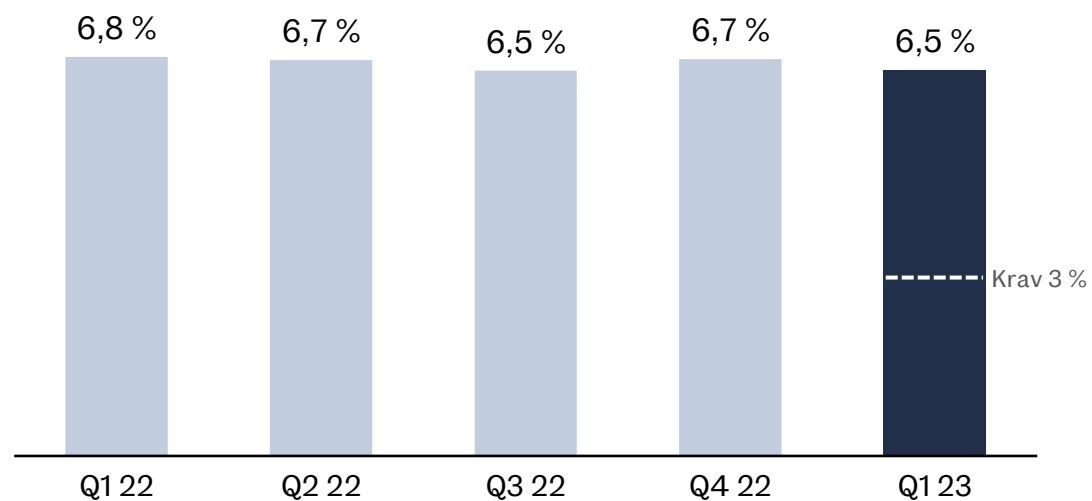


Betydelig margin til regulatoriske kapitalkrav

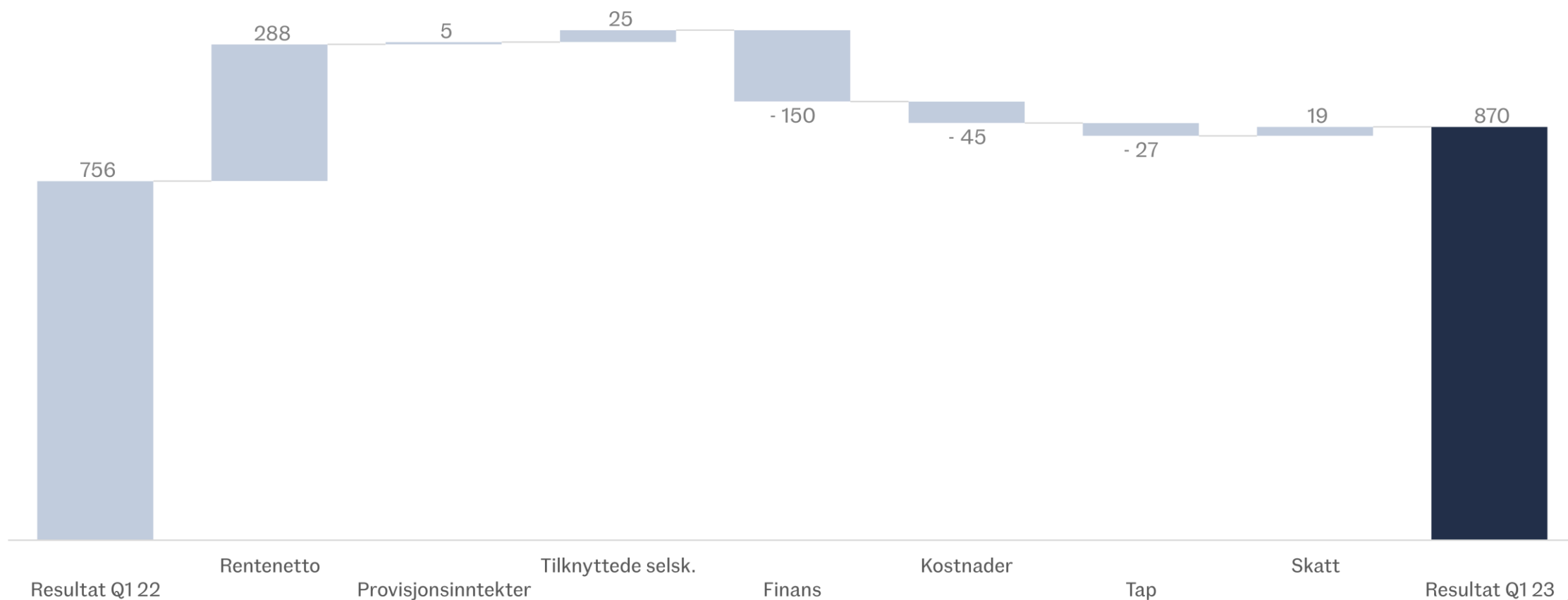
Ren kjernekapitaldekning



Uvektet kjernekapitalandel (Leverage Ratio)



Styrket rentenetto og økte bidrag fra tilknyttede selskaper



Q1 2023: 17,0 % egenkapitalavkastning og god kapitaldekning

Inntekter

Rentenetto 1 175 (887) MNOK drevet av god vekst i alle bankens segmenter og gjennomførte reprisinger

Kostnader

Driftskostnader 450 (405) MNOK - svært konkurransedyktig kostnadsprosent 32,0 (32,4) %

Nedskrivninger

Nedskrivninger på 33 (6) MNOK for kvartalet, hvilket tilsvarer 0,01 (0,00) % av brutto utlån

Resultat

944 (849) MNOK før skatt, egenkapitalavkastning 17,0 % (16,5 %)

Ren kjernekapitaldekning

Solid ren kjernekapitaldekning 18,4 % (17,5 %) gir god margin til regulatorisk krav på 15,5 %

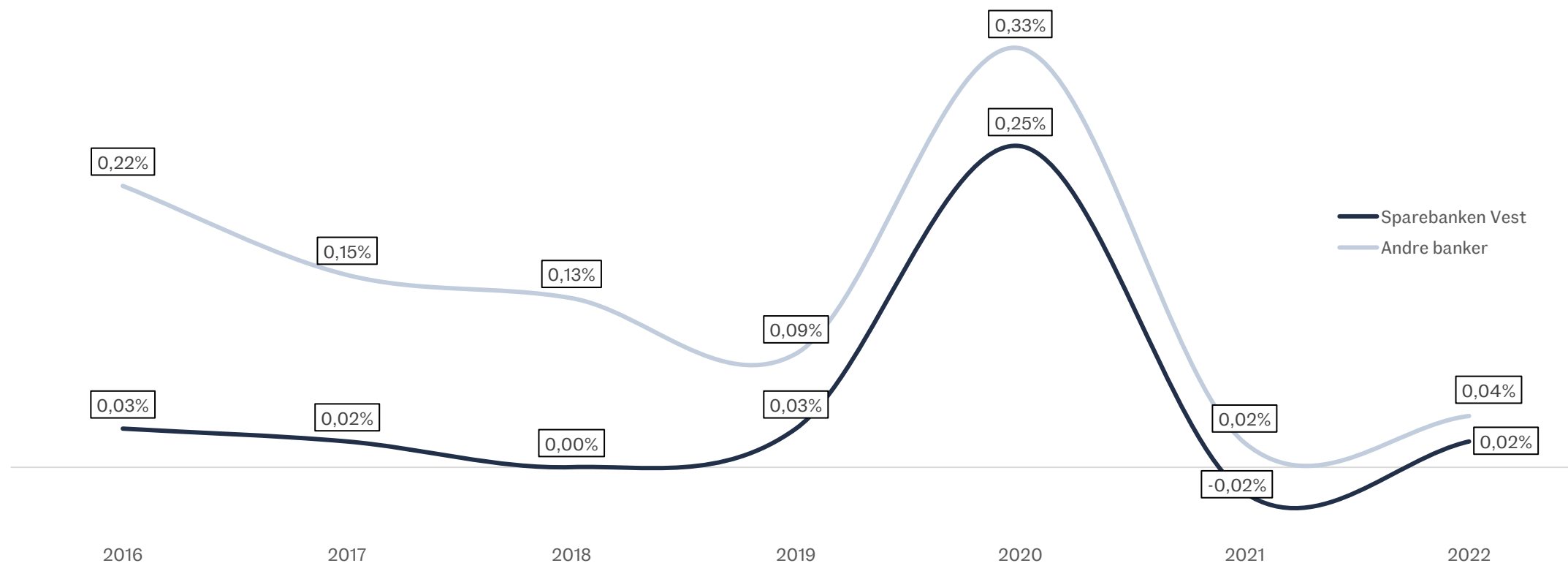




- **Solid bankdrift**
- **Moderat kredittrisiko**
- **Sterk markedsposisjon**

Historisk lave tap sammenlignet med markedet forøvrig

Konservativ utlånsportefølje, lave historiske tap og robuste avsetninger øker forutsigbarhet



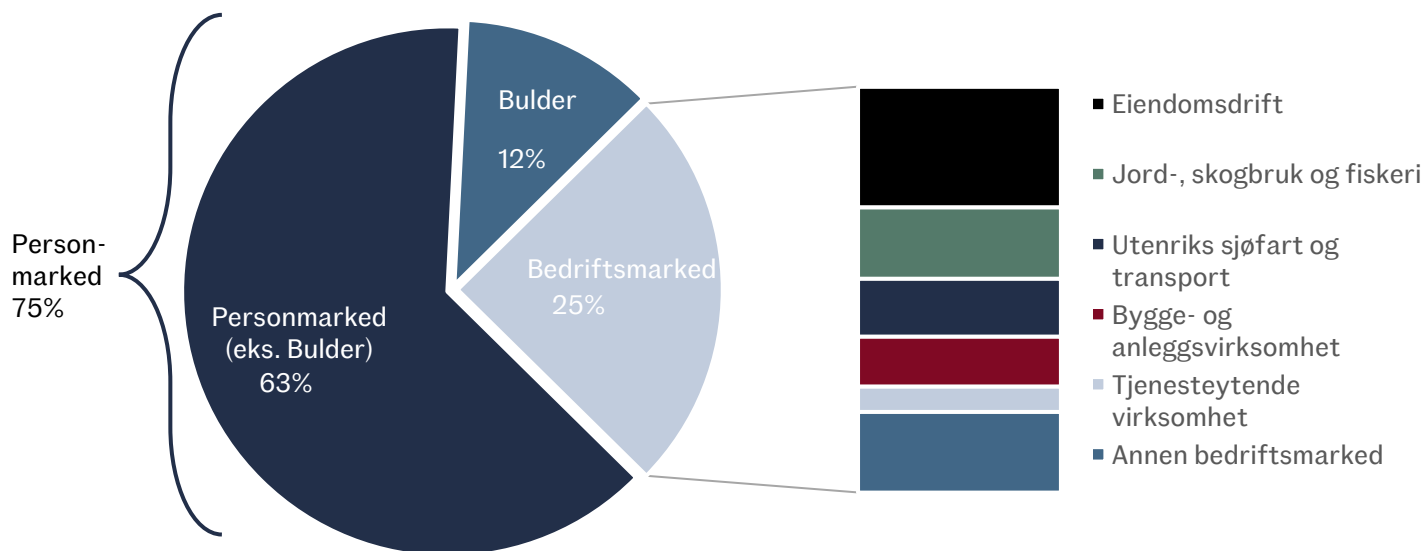
Utvalget andre banker består av DNB, NONG, MING, SR, MØRE, SPOG, SOR, HELG, SADG og SPOL.



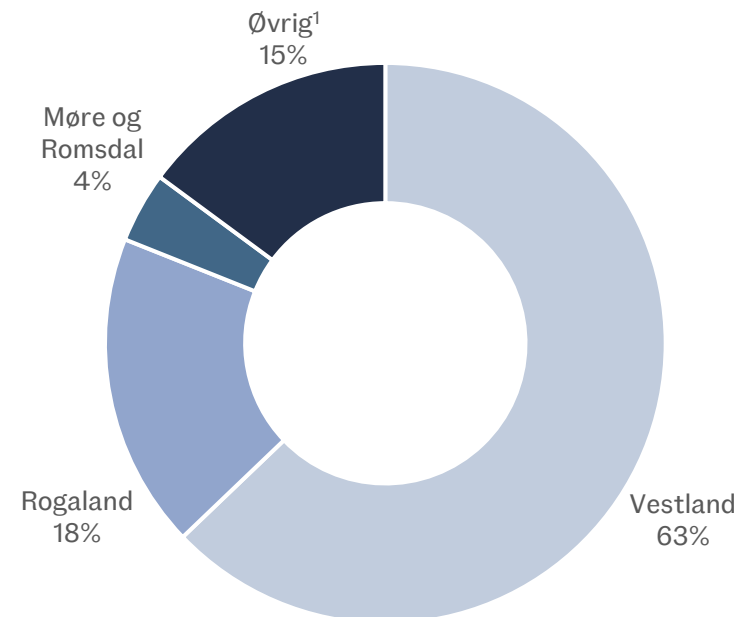
Konservativ lånebok dominert av boliglån

Stabilt høy personmarkedsandel over tid

En utlånsbok med lav risiko basert på boliglån og diversifisert bedriftsmarkedsportefølje



Våre kunder befinner seg primært i områder vi kjenner godt¹

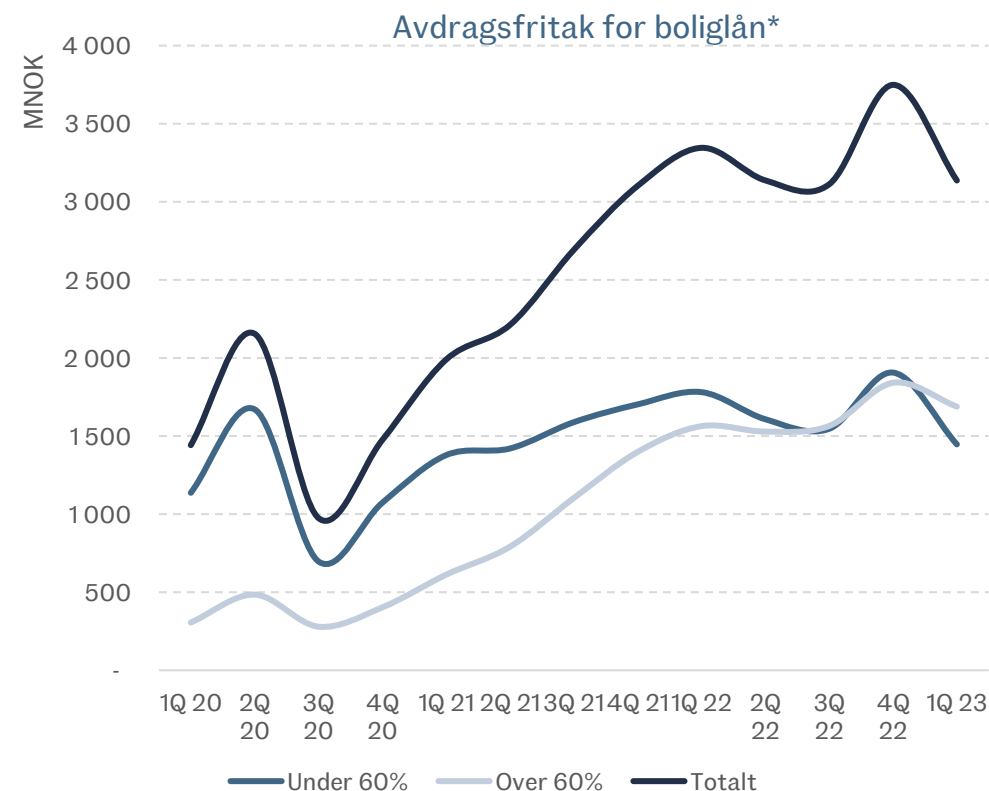
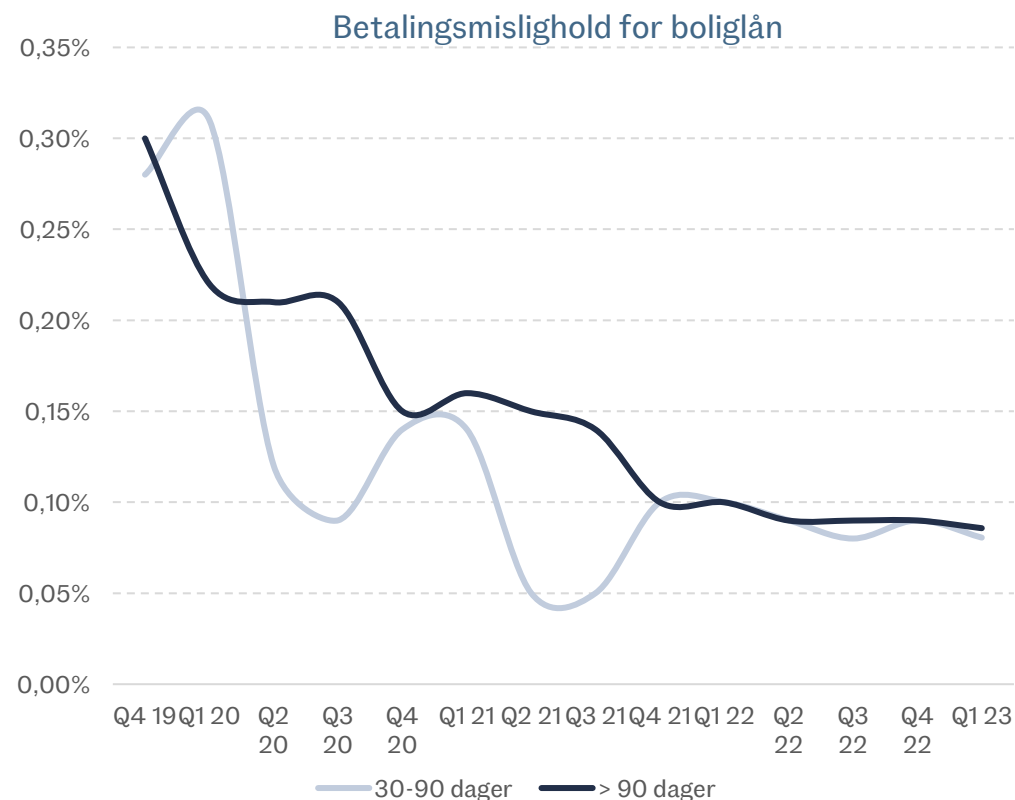


¹ Av posten «Øvrig» utgjør utlån gjennom Bulder ca. 9 prosentpoeng, eller om lag 62 % av øvrig geografisk eksponering



Betalingsmislighold på personmarked på historisk lavt nivå

Nedgang i mislighold og behov for avdragslettelser i første kvartal



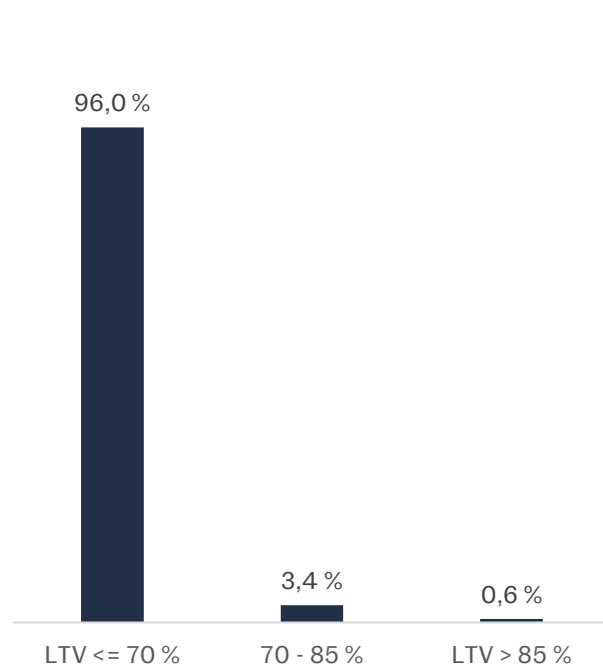
*Inkluderer kun lån hvor avdragslettelse er innvilget i etterkant av utbetaling av lånet



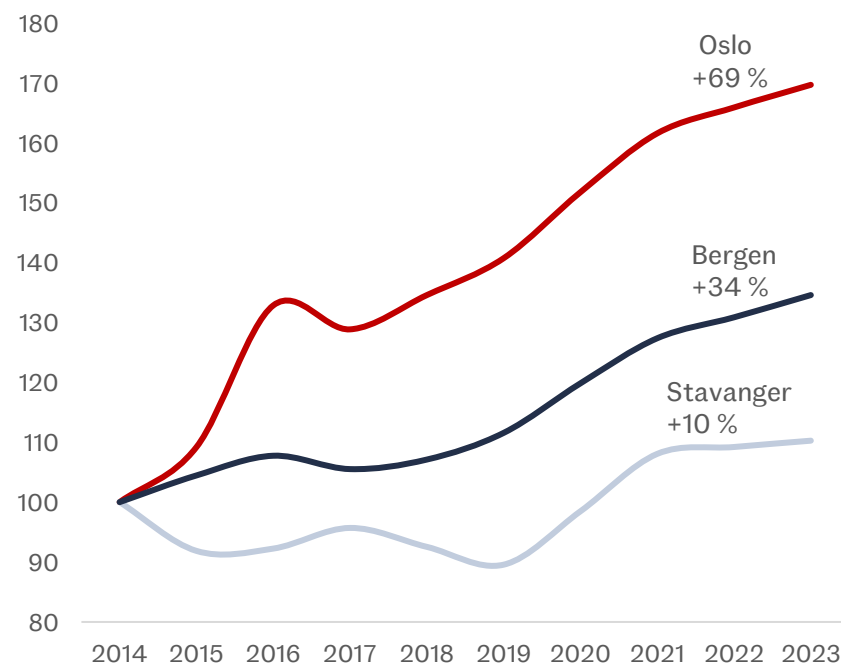
Lav risiko i personmarkedsporteføljen

Godt sikret boliglånsportefølje og lavere fallhøyde i vår region reduserer risikoen

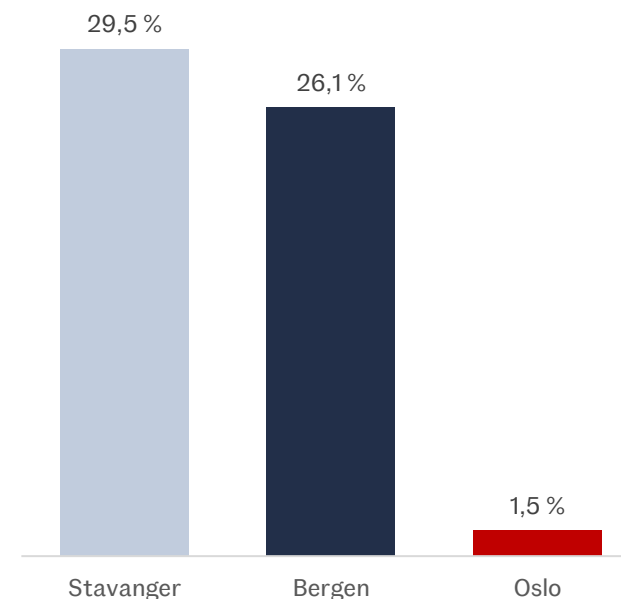
Lav belåningsgrad i porteføljen



..samt at moderat boligprisutvikling i bankens hjemmemarked tar ned fallhøyden



..et bilde som ytterligere bekreftes av Sykepleierindeksen



Kun del av lån som overstiger LTV terskel vises i høyere LTV intervall

Sykepleierindeksen viser hvor stor andel boliger omsatt hvert år som en enslig sykepleier har mulighet til å kjøpe



Misligholdte og tapsutsatte utlån på lavt nivå

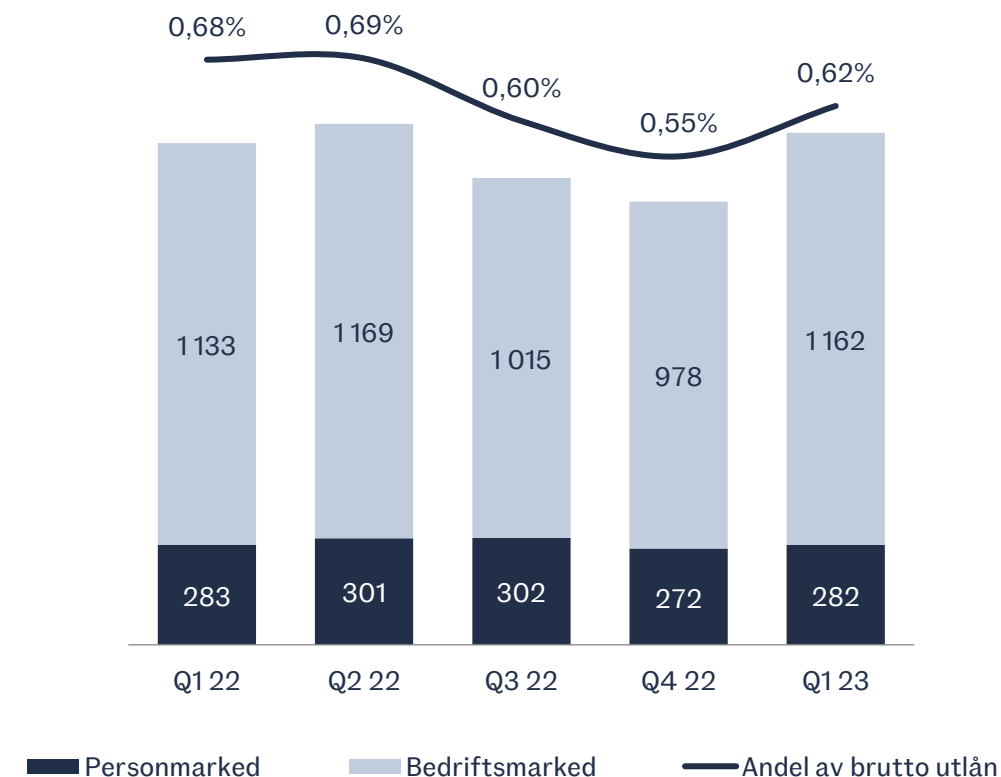
Robust utlånsportefølje i lys av renteøkning og inflasjonsbildet

Personmarked

- Nedgang i misligholdte og tapsutsatte lån over tid. Det er foreløpig ikke registrert en økning i mislighold grunnet renteøkning og inflasjon.
- Avsetningsgrad¹ for misligholdte og tapsutsatte lån utgjør 57 %.

Bedriftsmarked

- Noe økningen i første kvartal som skyldes primært engasjement innenfor bygg og anlegg, men totalen av misligholdte og tapsutsatte lån er på historisk lavt nivå
- Avsetningsgrad¹ for misligholdte og tapsutsatte lån utgjør 72 %.

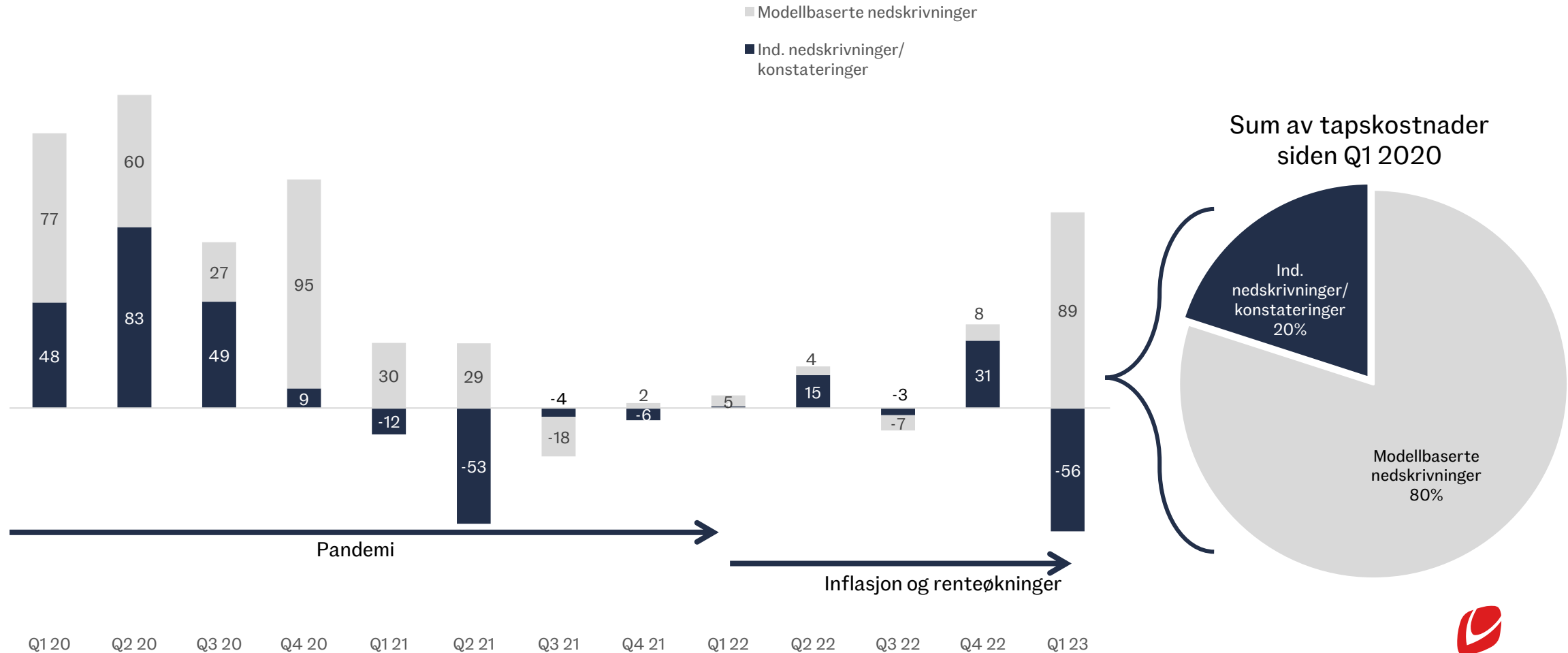


1) Avsetningsgrad = Samlet avsetning / misligholdte og tapsutsatte utlån



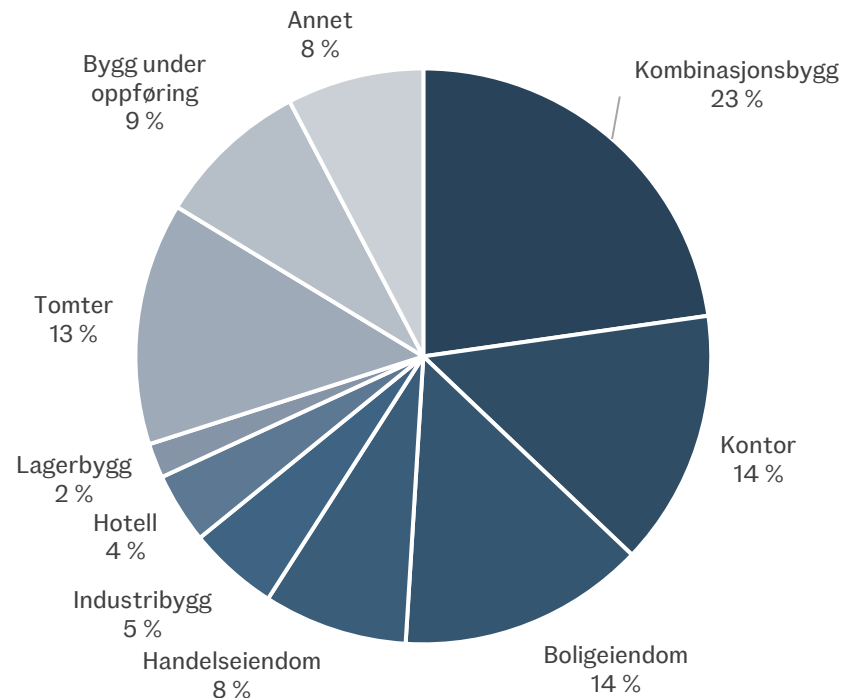
Utlånsportefølje med lave tap over tid

80 % av tapskostnadene siden første kvartal 2020 er modellbaserte



Solid og diversifisert næringseiendomsportefølje

Næringseiendomsporteføljen er i liten grad påvirket av markedsuro og renteøkning



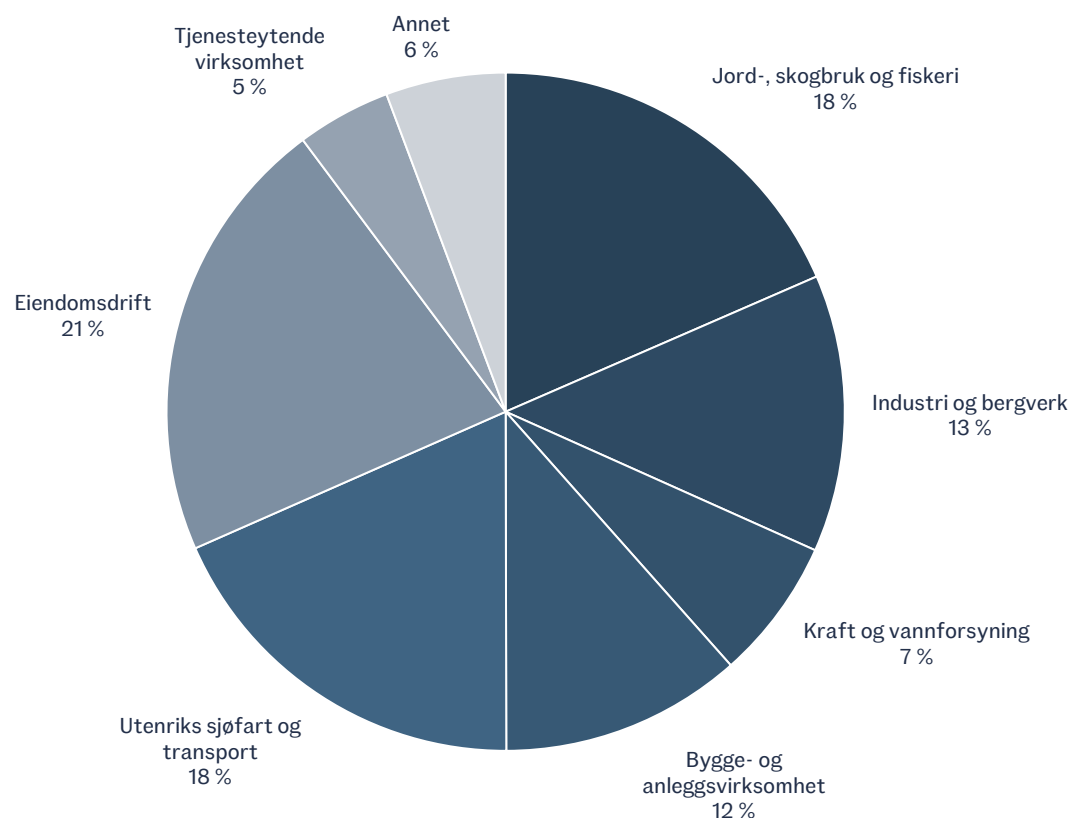
- Redusert eksponering mot eiendom over tid. All eiendomseksponering er innenfor bankens primære markedsområde. Ingen eksponering i utlandet.
- Banken finansierer primært segmenter med høyere yield og som er mindre utsatt for renteøkning.
- Lav eksponering mot kontor og hotell som er de mest sykliske segmentene.
- Det er ikke observert økning i restanser eller søknader for avdragsfritak på tross av renteøkning.



Vekst i bedriftsmarked med akseptabel risiko

Banken vokser primært på kjente kunder på tvers av næringer, særlig innen havbransjer

God spredning i 12 mnd.-veksten



- Eksisterende kunder bidrar med ca. 2/3-deler av netto vekst
- Veksten i bedriftsmarkedet er godt fordelt på kunder i en rekke næringer vi kjenner
- Veksten er noe forsterket av svekkelse av den norske kronen ²

¹«Annet» består av varehandel, hotell og restaurant og offentlig sektor/andre finansielle foretak

² Korrigert for valutaeffekter reduseres 12-månedersveksten fra 15,4 til 12,5 %





- **Solid bankdrift**
- **Moderat kredittrisiko**
- **Sterk markedsposisjon**

Norges nest største sparebank¹

- Etablert i 1823 og notert på Oslo Børs siden 1995
- Hovedkontor i Bergen. 35 kontorer og 765 årsverk
- Diversifisert produktportefølje. Største aksjonær i Frende Forsikring, Norne Securities og Brage Finans (leasing)
- Flere digitale initiativ, som det første rene norske mobilbankkonseptet Bulder
- NOK 274 milliarder i forvaltningskapital, ca. 303.000 personkunder og om lag 13.000 bedriftskunder
- 75 % av utlån til personmarkedet, 99 % av dette er boliglån
- Langsiktig mål for egenkapitalavkastning på 13 %

Hjemmemarked

- Omlag 1,4 millioner innbyggere, tilsvarende 26 % av Norges befolkning
- Bergens- og Stavangerregionene er blant de tre største i Norge
- Viktige næringer: akvakultur og fiskeri, offentlige tjenester, olje & gass, og annen industri
- Konseptet Bulder er Norges første rene mobilbankkonsept, med et utlånsvolum på nær 30 mrd. kroner

En sterk regionsparebank

Møre og Romsdal

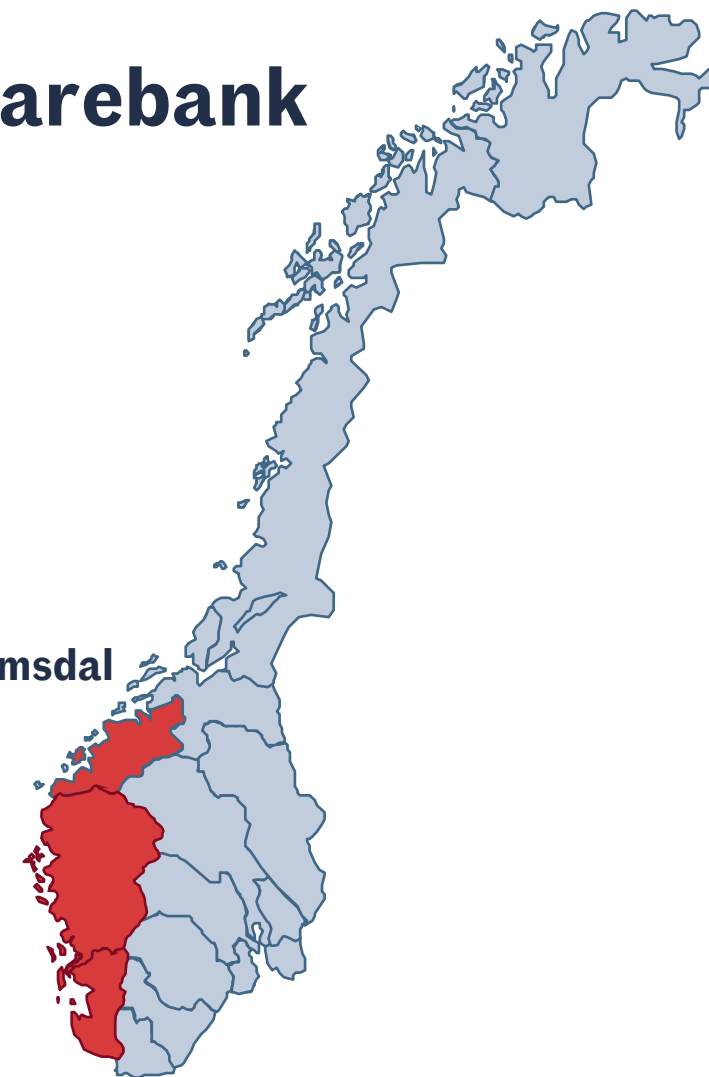
1,0 %²

Vestland

28,3 %²

Rogaland

7,6 %²



1) Målt etter brutto utlån inkl. Boligkreditt-foretak

2) Markedsandel (kapital) i personmarkedet ved utgangen av 2021 (inkl. Bulder). Kilde: Statistisk sentralbyrå

Endelig på plass i nye lokaler i Ålesund sentrum

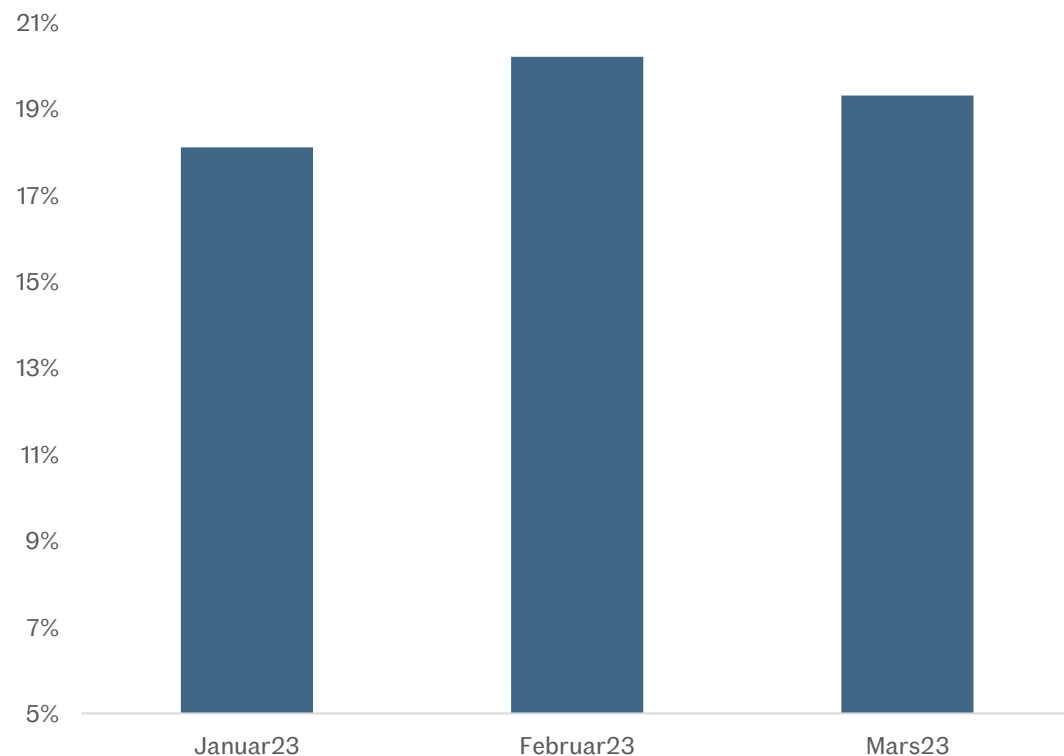
Godt utgangspunkt for videre vekst i regionen



1 av 5 nye BM-lån i 2023 er knyttet til grønn omstilling

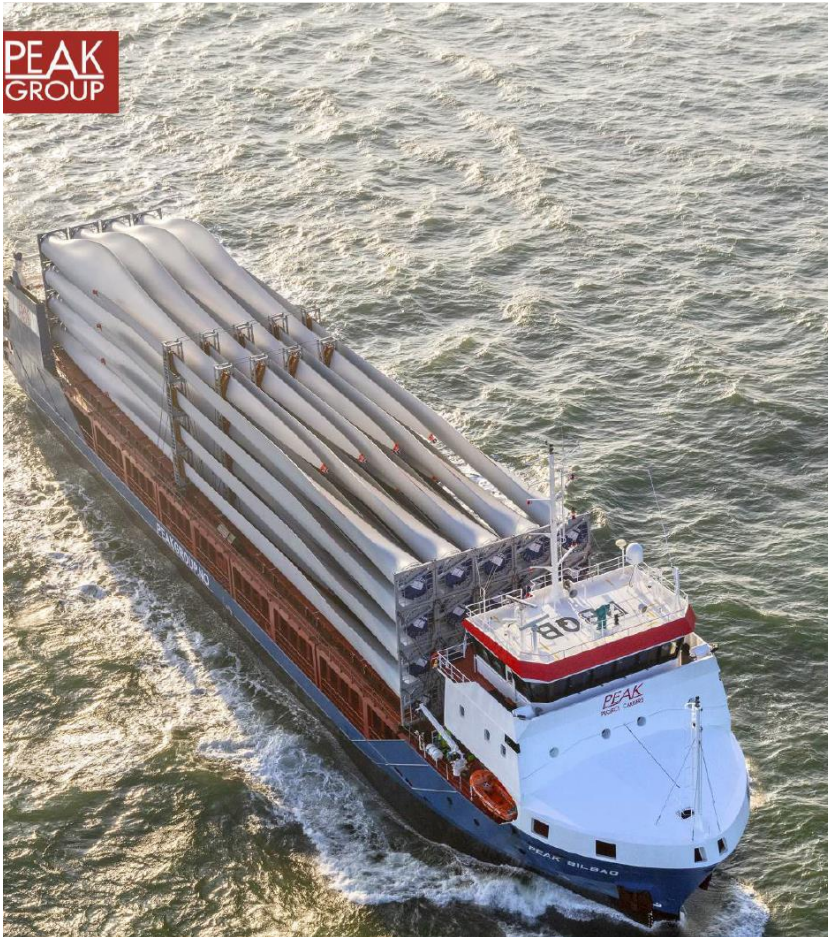
Vi skal aktivt velge og utvikle kunder som tar oss mot netto null i 2040 for å sikre konkurransekraft

Andel av antall nye lån i 2023 med bærekraftslinket struktur på bedriftsmarkedet



Våre kunder er ambisiøse og øker antall bærekraftslinkede lån

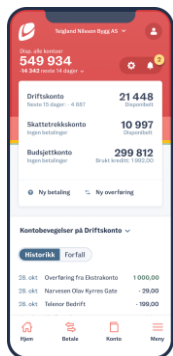
Peak Shipowning fikk bankens første bærekraftslinkede lån og har nå knyttet øvrige lån til knallharde klimamål



- Peak Group er et shippingkonsern som opererer innenfor segmentene prosjektshipping, småbulk, selvlossere, prosjektlogistikk og marin engineering. Konsernet har lokal tilhørighet til Åsane i Bergen.
- Peak er ledende på bærekraftsrapportering og er ambisiøse på nybygg og teknologiutvikling fremover.
- Lånene knyttes til forpliktende årlig utslippsreduksjon og er knyttet mot anerkjente standarder, som Poseidon Principles utslippsbaner.

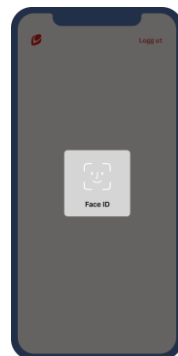


Betydelig løft i brukeropplevelse og funksjonalitet



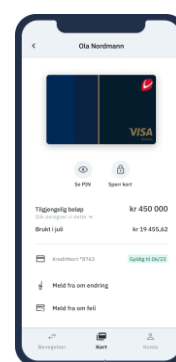
Ny BM-app
lansert

*Rating økt fra 2,5
til 4,8*



Pålogging
med biometri

*23% økning i antall
besøk umiddelbart*

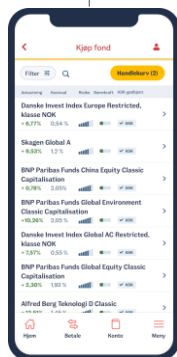


Ny løsning for
bestilling av
kredittkort

*Flere kredittkortbrukere
per bedrift*

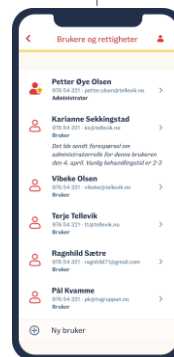
Q1 2023

2021



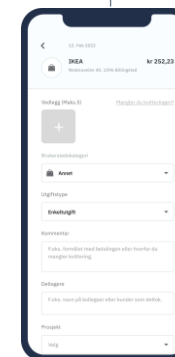
Fondshandel BM

*Automatisert
prosess på
attraktivt produkt*



Enklere bruker-
administrasjon

*Økt bruk, økt
selvbetjening og
færre support-
henvendelser*



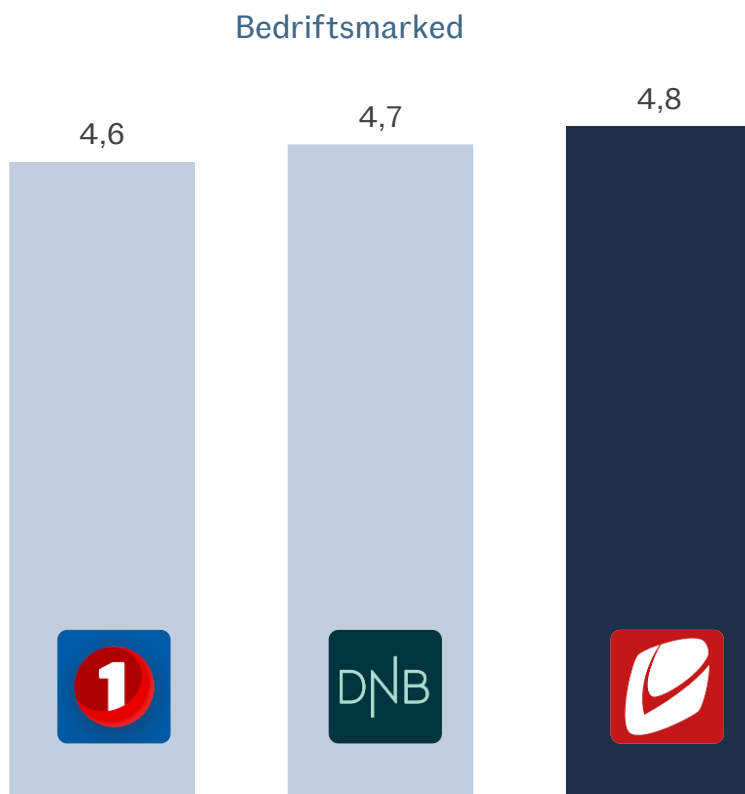
Ny løsning for
utleggshåndtering

*Bedre brukeropplevelse i
overgangen mellom bank
og regnskap*

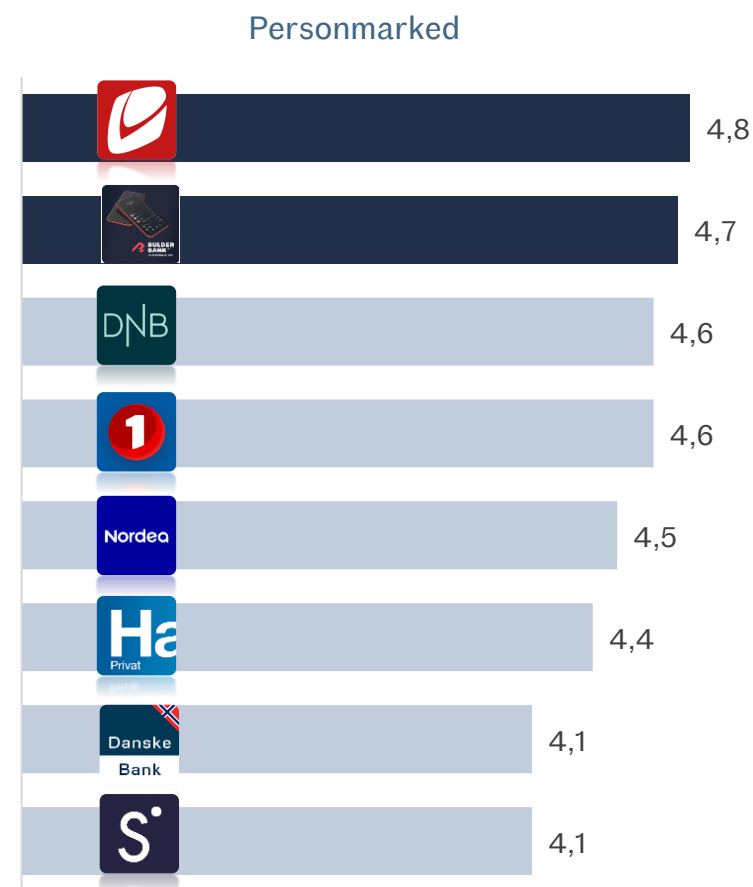


Ledende digitale tjenester for bedrifter og personkunder

Norges beste mobilapper til begge segmenter og Bulder er nå på andreplass



Appenes rating i App Store (iPhone) per 12. april 2023. Det er foreløpig et lite antall ratinger for i Google Play (Android), disse er derfor utelatt.



Gjennomsnitt av appens rating i App Store (iPhone) og Google Play (Android).
Tall fra 12. april 2023.



Én teknologiplattform og felles kode - To merkevarer

Synergier av et sterkt utviklingsmiljø på Jonsvoll

- Sentraliserte forretningsregler bygget på felles verdikjeder
- Felles optimalisering av prosesser, kredittregler og modeller, med skreddersydd tilpasning til konsept
- Felles kodebase og teknologi gir reelle skalafordeler



Bulder i godt driv mot 36 milliarder

**29,5
mrd.**

Boliglånsvolum*

41 %

Gjennomsnittlig LTV

2,4 mill.

Gjennomsnitt boliglån

44 600

Totalt antall kunder

12 428

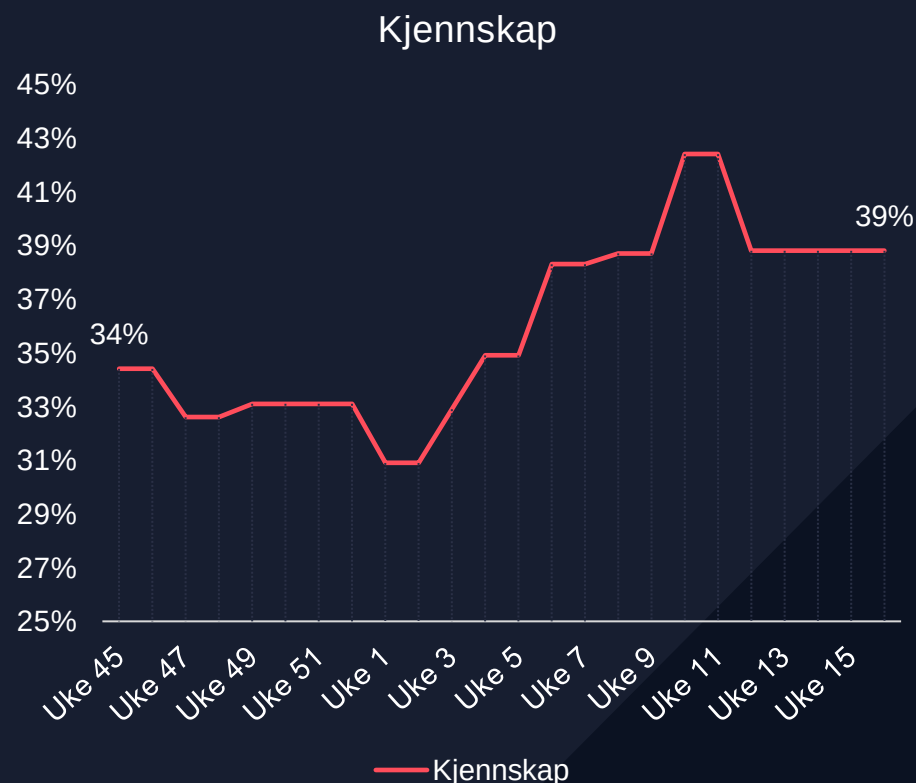
Antall boligkunder

15 %

Innskuddsdekning

Et godt produkt og smart markedsføring driver vekst i kjennskap og anbefalinger

Fortsatt sterk utvikling i kjennskap



Bulders nye kunder er svært fornøyde

Enklere bankbytte har jeg ikke opplevd



Omtale av Erik

6 dager siden

Vi flyttet til ny leilighet og sjekket markedet for boliglånsrenter. Bulder kom ut som en av de beste, så vi bestemte oss for å prøve dem. Det var en god beslutning. Godkjenning var fort gjort. Flytting av avtaler kunne enten overlates til Bulder, eller ta det selv. Det var bare å skanne alle avtaler via appen, og avtaler ble flyttet fort og greit. Det samme gjelder om man skulle få faktura som ikke er e-faktura.

For en gammel pc-bruker var det litt uvant å forholde seg til en app, men den er så selvforklarende at det er ikke noe problem.

Bulder kan absolutt anbefales!

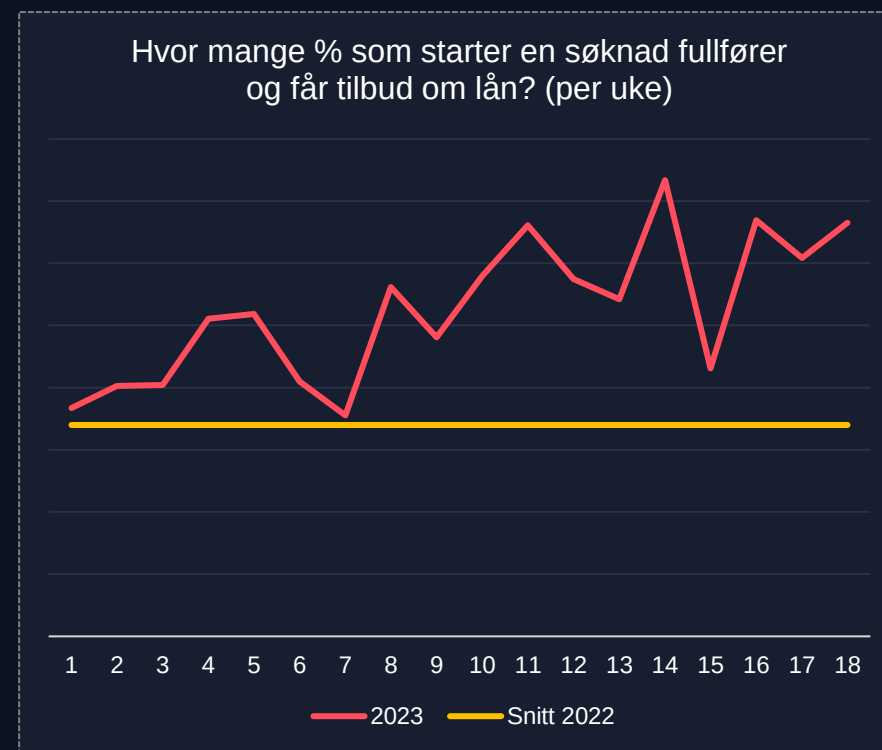
Økt digital konvertering driver vekst

Trafikken til Bulders nettsider har ikke økt vesentlig fra 2022 til 2023.

I flere delprosesser tar vi nå imidlertid bedre vare på trafikk enn hva vi klarte gjennom 2022.

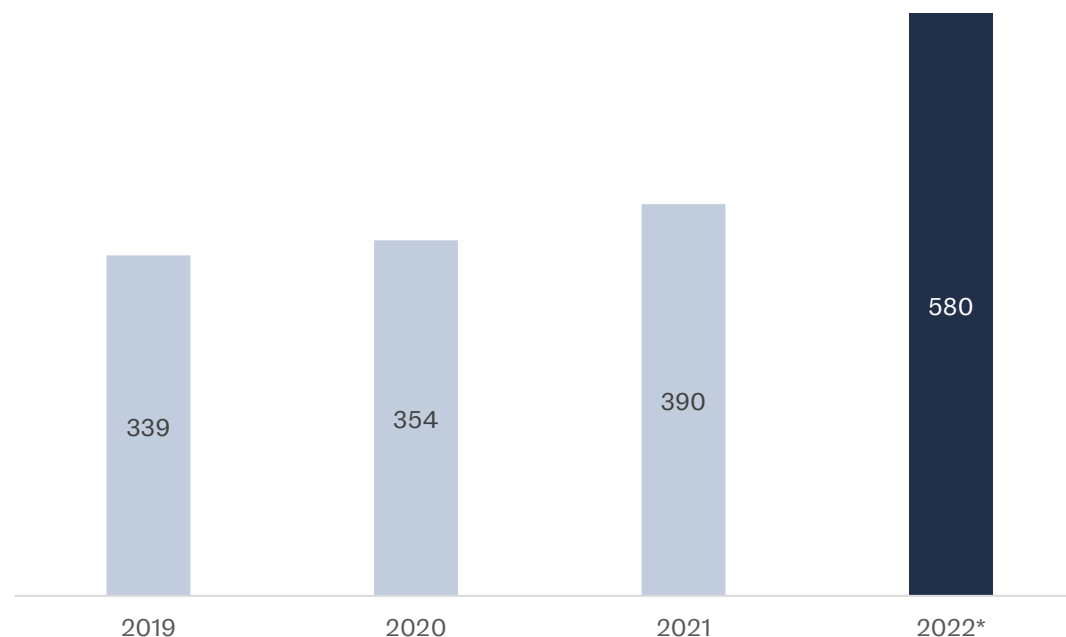
Det primære fokuset videre er fortsatt å optimalisere på eksisterende trafikk, og holde kundekonvertering høy over tid

Eksempel på en delprosess med stor fremgang



I 2023 betalte vi ut fullt kundeutbytte på 580 millioner kroner

Sparebanken Vest sine kunder fått nærmere 1,7 milliarder i kroner i kundeutbytte siste fire år



Kundeutbytte styrker bankens posisjon som Vestlandets egen bank



720 unge boligkjøpere deltok på Lynkurs i Grieghallen 25. april





- **Solid bankdrift**
- **Moderat kredittrisiko**
- **Sterk markedsposisjon**

Vi feirer en fremtidsrettet, 200 år gammel forretningsidé:
Sammen står vi sterkere, sammen gjør vi det bedre!

18
2023



Vi deler ut 451 millioner i gavemidler i 2023

Støtte til et bredt spekter av bærekraftige prosjekter



Vi er godt i gang med å dele ut jubileumsgaver

Bergens nye konsertarena mottar den største enkelttildelingen i Sparebanken Vests historie



Bergens Tidende



De har aldri gitt en større gave. Nå får alle råd til bruke kjempehallen i sentrum.

Sparebanken Vest gir 15 millioner kroner til byens nye konsertarena. – Det gjør at flere kan komme inn, sier styreleder Elisabeth Halvorsen.



Konsernsjef i Sparebanken Vest, Jan Erik Kjerpeseth (til v.), tok med en stor pengegave til styreleder på USF, Elisabeth Halvorsen, og finansbyråd Per-Arne Hvidsten Larsen da de besøkte Kjødehallen.



En drivkraft i omstillingen på Vestlandet



Hvorfor investere i Sparebanken Vest?



CAMP 2023 FINSE



Investorkontakter

Jan Erik Kjerpeseth

Konsernsjef

tel: +47 951 98 430

jan.kjerpeseth@spv.no

Frank Johannesen

CFO Konserndirektør

Tel: + 47 952 65 971

frank.johannesen@spv.no

Brede Borgen Kristiansen

Direktør Økonomi og Investor
Relations

Tel: +47 479 06 402

brede.kristiansen@spv.no





Spørsmål sendes til: investorrelations@spv.no

Forbehold

Uttalelsene i denne presentasjonen kan omfatte fremtidsrettede uttalelser, for eksempel uttalelser om fremtidige forventninger. Disse uttalelsene er basert på ledelsens nåværende synspunkter og antagelser, og involverer både kjente og ukjente risikoer og usikkerheter.

Selv om Sparebanken Vest mener at forventningene som reflekteres i slike fremtidsrettede uttalelser er rimelige, kan det ikke gis noen forsikring om at slike forventninger vil vise seg å være korrekte.

Faktiske resultater, ytelse eller hendelser kan avvike vesentlig fra det som er angitt eller antydnet i fremtidsrettede uttalelser. Viktige faktorer som kan forårsake en slik forskjell inkluderer, men er ikke begrenset til: (i) generelle økonomiske forhold, (ii) finansmarkedsutvikling, inkludert volatilitet i markedet og likviditet, (iii) omfanget av mislighold av kreditt, (iv) rentenivåer, (v) valutakurser, (vi) endringer i konkurranseklimaet, (vii) endringer i lover og regler, (viii) endringer i politikken til sentralbanker og / eller utenlandske myndigheter, eller overnasjonale enheter.

Sparebanken Vest har ingen forpliktelse til å oppdatere fremtidsrettede uttalelser.

