

ACTIVITÉ DU 3^{ÈME} TRIMESTRE 2026

- > CROISSANCE DE +18% AU 3^{ÈME} TRIMESTRE (+15% À DONNÉES COMPARABLES)
- > CHIFFRE D'AFFAIRES NEUF MOIS EN PROGRESSION DE +19% (+22% À DONNÉES COMPARABLES)
- > REVENU RÉCURRENT MENSUEL EN PROGRESSION DE +21% SUR UN AN

Chiffre d'affaires (IFRS) En milliers d'euros	2025	2026	Variation	Variation à données comparables ¹
1 ^{er} trimestre	18 413	19 938	+8%	+14%
2 ^{ème} trimestre	23 535	30 430	+29%	+34%
3 ^{ème} trimestre	20 866	24 551	+18%	+15%
9 mois	62 815	74 919	+19%	+22%

Données du 3^{ème} trimestre et à neuf mois non auditées

Chiffre d'affaires (IFRS) En milliers d'euros	2025	2026	Variation	Variation à données comparables ¹
EMEA	28 442	33 119	+16%	+18%
États-Unis / Canada	17 796	24 178	+36%	+40%
Amérique latine	7 112	7 895	+11%	+17%
Asie-Pacifique	9 465	9 728	+3%	+4%
TOTAL	62 815	74 919	+19%	+22%

Données à neuf mois non auditées

Revenu récurrent mensuel (MRR) En milliers d'euros	Octobre 2025	Octobre 2026	Variation
Monthly Recurring Revenue ²	2 735	3 311	+21%

Indicateur alternatif de performance non soumis à l'examen des commissaires aux comptes d'Ateme

Paris, le 22 octobre 2026 - Ateme (ISIN : FR0011992700) a réalisé un chiffre d'affaires consolidé de 24,6 M€ au 3^{ème} trimestre 2026, en croissance de 18% (+15% à données comparables).

À l'issue des neufs premiers mois de l'exercice 2026, le chiffre d'affaires consolidé est en croissance de 19% (+22% à données comparables).

¹ A taux de change et périmètre constants

² Le revenu récurrent mensuel se définit comme la somme (1) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de support déjà signés, (2) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de licence pluriannuels déjà signés (CAPEX) et (3) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de location de licence (OPEX).

Les performances par zones géographiques sur ces neuf premiers mois sont les suivantes :

- Le chiffre d'affaires de la zone **EMEA** (Europe, Moyen-Orient & Afrique) est en progression de 16% (+18% à données comparables) à 33,1 M€. La région demeure le premier marché du Groupe, représentant 44% des revenus ;
- La région **États-Unis / Canada** a enregistré un chiffre d'affaires de 24,2 M€, en croissance de 36% (+40% à données comparables) ;
- Les ventes de la région **Amérique latine** ont progressé de 11% (+17% à données comparables), à 7,9 M€ ;
- En **Asie-Pacifique**, le chiffre d'affaires s'est apprécié de 3% (+4% à données comparables) à 9,7 M€.

Le revenu récurrent mensuel (MRR³) est passé de 3,245 M€ en juillet 2026 à 3,311 M€ en octobre 2026, soit une hausse séquentielle de 2%. Sur un an, le MRR progresse désormais de 21% (vs. octobre 2025). Le MRR représente désormais un revenu annuel récurrent (ARR) de 39,7 M€.

Dernières actualités

Ateme conforte son leadership dans la diffusion de contenus vidéo *premium* en direct grâce à de nouvelles collaborations avec Comcast Technology Solutions, M2A Media, Alpha Networks et iKO Media Group. Ces partenariats technologiques étendent la présence d'Ateme sur les *workflows* vidéo dans le cloud, la diffusion à grande échelle d'événements sportifs en streaming et les services OTT à faible latence, au bénéfice des diffuseurs, des plateformes de streaming et des détenteurs de droits.

En matière de monétisation, un partenariat stratégique avec Viamedia associe la plateforme de monétisation de bout en bout d'Ateme à l'offre Viamedia : sa plateforme d'offre publicitaire ViaSSP et son réseau d'annonceurs locaux et nationaux. Cette alliance ouvre ainsi de nouvelles perspectives en matière de publicité TV programmatique (publicité ciblée) pour les opérateurs indépendants et régionaux.

Ateme a également poursuivi sa feuille de route d'innovation dans l'intelligence artificielle (IA) et les médias immersifs. La société a annoncé l'intégration de sa plateforme dédiée aux médias sportifs à Google Cloud Gemini Enterprise. En combinant les capacités avancées d'IA multimodale de Gemini Enterprise aux solutions d'IA vidéo propriétaires d'Ateme et à son intelligence des *workflows*, cette intégration permettra de proposer des expériences sportives personnalisées, telles que des résumés dynamiques et personnalisés, et des commentaires multilingues. Lors du salon IBC 2026, Ateme a également collaboré avec Gravity Media, Focal Point VR, Bluebell Opticom et Blackmagic Design afin de présenter une plateforme immersive de production en direct, de qualité professionnelle, destinée aux contenus sportifs et de divertissement.

Par ailleurs, le choix de la plateforme TITAN Edge d'Ateme par RTVE pour équiper de nouvelles unités mobiles de production témoigne de la demande soutenue pour les infrastructures de diffusion et les solutions de contribution du Groupe auprès des grands acteurs du secteur des médias.

Perspectives & objectifs financiers

À l'issue des neuf premiers mois de l'exercice, la croissance de l'activité demeure soutenue à +19%. Combinée à une gestion rigoureuse des coûts, cette dynamique conforte le Groupe dans l'atteinte de son objectif d'EBITDA de 15 M€ en 2026.

Le MRR a progressé de 21% sur un an. Compte tenu de l'accélération traditionnellement observée au 4^{ème} trimestre, le MRR est désormais attendu à environ 3,5 M€ début 2027, contre environ 3,0 M€ début 2026.

³ Le revenu récurrent mensuel (MRR) se définit comme la somme (1) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de support déjà signés, (2) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de licence pluriannuels déjà signés (CAPEX) et (3) du chiffre d'affaires mensuel des contrats de location de licence (OPEX).

Le Groupe aborderait ainsi l'exercice 2027 avec un ARR (revenu annuel récurrent) d'environ 42 M€, contre 36 M€ au début de 2026. Ce chiffre d'affaires récurrent bénéficiant d'une marge brute très élevée, l'essentiel de cette hausse de 6 M€ de l'ARR devrait se traduire par un accroissement de la marge brute. Ainsi, une part significative de la croissance nécessaire pour porter l'EBITDA de 15 M€ en 2026 à l'objectif de 22 M€ visé en 2027 serait déjà sécurisée par cette base de revenus récurrents dès le début de l'exercice.

Michel Artières, Président - Directeur général d'AteME, déclare : *"Le 3^{ème} trimestre a confirmé notre excellent début d'exercice 2026. Nous continuons d'observer une forte dynamique sur l'ensemble de nos marchés, en particulier aux États-Unis, où la croissance demeure très soutenue. Tirant parti d'un environnement concurrentiel favorable, la technologie d'AteME est de plus en plus intégrée aux offres des intégrateurs systèmes et des fournisseurs de services managés, créant ainsi un puissant effet multiplicateur en matière de pénétration du marché."*

Prochains événements :

21 janvier 2027 : Chiffre d'affaires annuel 2026

11 mars 2027 : Résultats annuels 2026

Toutes les publications auront lieu après la clôture des marchés d'Euronext Paris.

À propos d'AteME

AteME est un leader mondial des solutions de compression et de diffusion vidéo aidant les fournisseurs de contenu, les fournisseurs de services et les plateformes de streaming à augmenter leur audience et l'engagement des abonnés.

Tirant parti d'un groupe de travail R&D unique dans le secteur de la vidéo, les solutions d'AteME rendent possible des services de télévision durables, améliorent la qualité de l'expérience des utilisateurs finaux, optimisent le coût total d'acquisition des services TV / VOD et génèrent de nouvelles sources de revenus basées sur la personnalisation et l'insertion de publicité. Au-delà de l'agilité technologique, la proposition de valeur d'AteME est de s'associer à ses clients en leur offrant une grande flexibilité dans les modèles d'engagement et d'affaires correspondant à leurs priorités financières. Une conséquence est un passage rapide aux revenus récurrents, renforçant la résilience de l'entreprise et créant de la valeur à long terme pour les actionnaires.

Fondée en 1991, AteME compte 550 employés répartis dans son siège social en France et 20 bureaux dans le monde dont les États-Unis, le Brésil, l'Argentine, le Royaume-Uni, l'Espagne, l'Allemagne, les Émirats Arabes Unis, Singapour, la Chine, la Corée, le Canada et l'Australie.

AteME est cotée sur le marché Euronext de Paris depuis 2014 et a fait l'acquisition en novembre 2020 d'Anevia, fournisseur de solutions logicielles OTT et IPTV. En 2025, AteME a servi près de 1 000 clients dans le monde avec un chiffre d'affaires de 95 M€, dont plus de 90% en dehors de son marché domestique.

Plus d'informations sur : www.ateme.com.

Libellé : AteME - Code ISIN : FR0011992700 - Mnémonique : AteME - Compartiment : C

ATEME

Michel Artières
Président - Directeur général

RELATIONS INVESTISSEURS

Mathieu Omnes
Tél. : +33 (0)1 53 67 36 92
ateme@actus.fr

RELATIONS PRESSE

Amaury Dugast
+33 (0)1 53 67 36 74
adugast@actus.fr

AVERTISSEMENT

Le présent communiqué de presse ne constitue pas, ni ne fait partie de, ni ne saurait être interprété comme une offre de vente ou une sollicitation en vue d'une offre portant sur l'achat de titres d'Ateme. Par ailleurs, ni le présent communiqué, ni aucune partie de celui-ci, ne doivent servir de fondement ni être utilisés en lien avec un contrat ou un engagement de quelque nature que ce soit concernant les biens, les activités ou les actions d'Ateme.

Toutes les déclarations autres que des faits historiques figurant dans ce document, y compris sans s'y limiter, celles concernant la situation d'Ateme, sa stratégie commerciale, ses plans et objectifs d'activité sont des déclarations prospectives.

Les déclarations prospectives figurent aux présentes à des fins exclusives d'illustration. Elles sont fondées sur les points de vue et hypothèses actuels de la Direction. Ces déclarations prospectives supposent des risques connus et inconnus. Aux seules fins d'illustration, ces risques incluent, sans s'y limiter, l'impact d'événements extérieurs sur les clients et fournisseurs ; les effets de technologies concurrentes, de même que la concurrence d'une manière générale sur les principaux marchés ; la rentabilité de la stratégie d'expansion ; les litiges ; la capacité à établir et conserver des relations stratégiques au sein de grandes entreprises et l'effet des acquisitions et investissements futurs.

Ateme décline expressément toute obligation ou tout engagement de mettre à jour ou réviser les projections, prévisions ou estimations contenues aux présentes afin de refléter tout changement survenu au niveau des événements, conditions, hypothèses ou circonstances sur lesquels reposent ces déclarations, sauf obligation légale. Ce document vous est fourni pour votre seule information et ne peut être reproduit ni diffusé à une autre personne (que ce soit au sein de votre organisation ou à l'extérieur) ni publié, en tout ou partie, à quelque fin que ce soit.