

ACHETER-LOUER.FR annonce le lancement de la nouvelle offre ALLO-MANDAT, une solution complète de prospection et de génération de mandats immobiliers

*Le groupe ACHETER-LOUER.FR, spécialiste des solutions de matchmaking et de média dans l'immobilier et l'habitat, avec des dispositifs de marketing digital, de data et d'imagerie 2D-3D, ainsi qu'une activité d'acquisition pour compte propre de cryptoactif Solana, via sa filiale Sol Treasury Corp détenue à 100% du capital par la Société, **annonce le lancement de la nouvelle offre ALLO-MANDAT, enseigne commerciale de la société ALLODATA, filiale à 100 % d'ACHETER-LOUER.FR, spécialisée dans les solutions de prospection destinées aux professionnels de l'immobilier.***

Une nouvelle offre destinée aux professionnels de l'immobilier, associant pige enrichie, identification des vendeurs, rapprochement avec les acquéreurs et génération de leads, sans engagement.

Cette nouvelle offre ALLO-MANDAT propose aux professionnels de l'immobilier une solution intégrée permettant d'optimiser leur prospection et de faciliter la rentrée de nouveaux mandats de vente, et en s'adaptant à l'évolution du cadre réglementaire de la prospection immobilière.

Depuis le 11 août 2026, le démarchage téléphonique commercial des particuliers est soumis à une nouvelle réglementation imposant, en principe, leur consentement préalable.

Cette évolution législative modifie sensiblement les pratiques traditionnelles de prospection des professionnels de l'immobilier, notamment dans leurs démarches auprès des particuliers vendeurs.

C'est dans ce nouveau contexte réglementaire qu'ALLO-MANDAT, enseigne commerciale de la société ALLODATA, filiale à 100 % d'ACHETER-LOUER.FR, a développé une nouvelle solution de prospection, reposant notamment sur le rapprochement entre les biens proposés à la vente et les acquéreurs disposant d'un mandat de recherche.

Cette approche, dont le cadre juridique a été validé par un expert spécialisé en droit immobilier, vise à privilégier les démarches de mise en relation réalisées dans le cadre de l'exécution de véritables mandats de recherche, plutôt que la prospection téléphonique commerciale traditionnelle des vendeurs.

Elle permet ainsi aux agences immobilières de faire évoluer leurs méthodes de prospection en s'appuyant sur des besoins acquéreurs identifiés, dans le respect de la réglementation applicable.

Une solution complète, de l'identification du vendeur à la rentrée du mandat

- Identifier et localiser les vendeurs : accès aux annonces immobilières de particuliers, à leurs coordonnées et, en option, aux adresses des biens en vente pour une prospection ciblée.
- Rapprocher vendeurs et acquéreurs : identification des correspondances entre les biens proposés à la vente et les mandats de recherche détenus par les agences.
- Générer de nouveaux acquéreurs : possibilité de lancer des campagnes de génération de leads acquéreurs à partir des caractéristiques des biens en vente.

La solution intègre également plusieurs canaux de mise en relation : SMS, messages vocaux, messageries des plateformes d'annonces et prospection terrain, dans le respect de la réglementation applicable.

Une offre commerciale flexible et sans engagement

ALLO-MANDAT propose aux professionnels de l'immobilier une offre commerciale accessible, flexible et sans engagement, leur permettant de bénéficier d'une solution complète de prospection, adaptée à leurs besoins et à leur activité.

Articulée autour d'un ensemble de fonctionnalités et de services complémentaires, cette nouvelle offre vise à faciliter son adoption par les professionnels de l'immobilier, tout en favorisant le développement de revenus récurrents pour le Groupe.

Une nouvelle étape dans la valorisation des activités historiques

Le lancement de cette nouvelle offre s'inscrit dans la stratégie d'ACHETER-LOUER.FR visant à moderniser et valoriser ses activités historiques dans les domaines des solutions digitales, de l'exploitation des données et des services aux professionnels de l'immobilier, avec notamment la perspective de pouvoir en céder, dans les meilleures conditions, tout ou partie.

Cette initiative illustre la volonté du Groupe de poursuivre le développement commercial de ses activités existantes, parallèlement à l'étude de nouvelles opportunités d'investissement et de diversification, notamment dans les domaines des solutions digitales, de la Data, de l'intelligence artificielle, de l'automatisation, des technologies décentralisées et du Web3, ainsi que dans d'autres secteurs présentant un potentiel de croissance et de création de valeur.

Ces opportunités pourraient prendre la forme de prises de participations et/ou d'opérations de croissance externe.

La réalisation de ces éventuelles opérations demeurera toutefois conditionnée aux capacités financières propres du Groupe ainsi qu'à la mise en place préalable des financements externes nécessaires.

À propos d'Acheter-Louer.fr (FR0014011084-ALALO)

Acheter-Louer.fr offre sur les thématiques de l'immobilier et de l'habitat, aux particuliers des conseils, des actualités, des annonces immobilières, des offres sur l'habitat et aux professionnels de l'immobilier et de l'Habitat une gamme complète de solutions de matchmaking, de média, de data et d'imagerie 2D-3D.

Ainsi qu'une activité d'acquisition pour compte propre de cryptoactif Solana,

Via sa filiale détenue à 100% dénommée Sol Treasury Corp. www.soltreasurycorp.com

Acheter-Louer.fr est éligible au PEA-PME

Contact Acheter-Louer.fr : 01 60 92 96 00 investisseurs@acheter-louer.fr

Informations investisseurs : <https://www.acheter-louer.fr/qui-sommes-nous/infos-invest>

Inscription à la liste de diffusion des communiqués : <https://www.acheter-louer.fr/abonnement-investisseur>

Agenda financier : <https://www.acheter-louer.fr/qui-sommes-nous/agenda-financier>