

Informação Privilegiada

Resultados 2023

Lisboa, 15 de fevereiro de 2024

A Novabase – Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A., nos termos e para os efeitos do disposto nos artigos 17º do Regulamento (UE) n.º 596/2014 do Parlamento Europeu e do Conselho e do artigo 29.º- Q do Código dos Valores Mobiliários, divulga hoje ao mercado os resultados relativos ao ano de 2023, cujos traços essenciais constam da apresentação em anexo.

Qualquer questão sobre a informação aqui divulgada poderá ser enviada para investor.relations@novabase.com.

María Gil Marín

Chief Investors Officer

Tel: +351 21 3836300

Fax.: +351 21 3836301

investor.relations@novabase.com

Novabase – Sociedade Gestora de Participações Sociais, SA

Sociedade com ações admitidas à negociação em mercado regulamentado

Sede: Av. D. João II, n.º 34, Parque das Nações, 1998-031 Lisboa

Capital Social: € 795.829,11

Número de matrícula na Conservatória do Registo Comercial de Lisboa e pessoa coletiva 502.280.182

NOVABASE

Informação Privilegiada

NEXT-GEN

EMPRESA DE SERVIÇOS TI

2023

RESULTADOS CONSOLIDADOS

15 de fevereiro de 2024

Aviso Legal

- Esta apresentação contém declarações sectoriais e prospetivas relativas ao desenvolvimento do negócio da Novabase. Embora essas declarações sejam baseadas nas projeções atuais, julgamentos e expectativas futuras da Novabase, uma série de riscos e incertezas podem levar a que os resultados reais sejam materialmente diferentes dos indicados ou implícitos em tais declarações. Tais riscos e incertezas advêm de fatores para além do controlo e capacidade de previsão da Novabase, tais como a situação geral do mercado, fatores macroeconómicos, diretrizes e tendências regulatórias, políticas ou governamentais, mercados de crédito, entre outros.
- Estas declarações referem-se apenas a esta data de apresentação. Exceto quando exigido por lei ou regulamento específico, a Novabase não assume qualquer obrigação de atualizar a informação ou de notificar no caso de alguma questão ser alterada ou identificada como incorreta. Assim, nem a Novabase, nem qualquer uma das suas subsidiárias, seus administradores, membros dos restantes órgãos sociais ou colaboradores, fazem qualquer declaração ou compromisso quanto à exatidão ou completude da informação e não assumem, portanto, qualquer tipo de obrigação ou responsabilidade.
- Os termos financeiros usados neste Relatório estão, na sua maioria, de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro (IFRS), mas incluem determinadas medidas de performance alternativas (APM's). As APM's usadas pela Novabase têm como objetivo fornecer informação complementar, mais abrangente e relevante para o leitor, e são aplicadas de forma consistente em todos os períodos desta divulgação. A correspondência entre cada uma dessas APM's com as medidas financeiras IFRS mais diretamente reconciliáveis está no final deste Relatório. Todos os valores nesta apresentação são expressos em milhões de Euros, exceto quando indicado de outra forma. A informação financeira aqui reportada não foi auditada.
- Esta apresentação é fornecida exclusivamente para fins informativos e não constitui um documento para a oferta de títulos. Está proibida a sua distribuição ou utilização por pessoa ou entidade sem autorização prévia da Novabase.

2023 Perspetivas



Presidente e CEO

NOVABASE

Mensagem do Luís Paulo Salvado

“A Novabase alcançou em 2023 progressos importantes na execução da sua estratégia, espelhados nos resultados que agora apresentamos.

O Volume de Negócio aumentou 10% e o EBITDA 19%. Os Resultados Líquidos atingiram os 47 M€, uma subida de 428%, catapultados pela mais-valia de 40 M€ com a alienação do negócio Neotalent.

O Net Cash fixou-se nos 68 M€, um incremento de 28 M€ já incluindo a utilização de 17 M€ na OPA sobre ações próprias e 11 M€ em remuneração aos acionistas.

O retorno acionista total foi de 42%, refletindo o bom desempenho estratégico e operacional.

No segmento Next-Gen a atividade internacional cresceu 13% e representa 69% do total, sendo o Reino Unido e a Alemanha os principais mercados. O EBITDA subiu 39%, beneficiando da estabilização das operações no Médio Oriente. O custo por colaborador também subiu 11%, indicando uma proposta de valor mais competitiva para fazer face à atual competição por quadros especializados na área tecnológica.

Dedicamos estes resultados a toda equipa da Novabase, cujo talento e trabalho empenhado tornaram possíveis.

O guidance para 2023 definido no *Strategy Update 2019+*, conforme já antecipado e anunciado ao mercado, não foi totalmente atingido. Contudo, no mandato de 3 anos que agora termina, o Next-Gen registou um crescimento orgânico de 46% no Volume de Negócios e de 57% no EBITDA, fixando-se esta margem nos 9,5%.

Para 2024, e apesar da incerteza que continua a ser a variável dominante, acreditamos na capacidade da nossa equipa para executarmos a estratégia definida.

Dada a atual posição de Cash, o Conselho de Administração irá propor na próxima Assembleia Geral de acionistas o pagamento de um montante até 1,79 € por ação, sujeito a eventuais ajustamentos por configuração final das rubricas do balanço, e com uma possibilidade ainda em análise de remuneração em espécie, por opção do acionista beneficiário, em moldes a anunciar aquando da convocatória.”

2023 em Análise

Next-Gen:
Execução
Estratégia
2019+

Forte desempenho, 100% orgânico

Next-Gen cresceu a dois dígitos YoY, com o negócio internacional acima 13%. Margem EBITDA próxima da meta de dois dígitos, refletindo recuperação nos projetos do MO com desafios de entrega em 2022.

Parceria de Capital da Celfocus, com o objetivo de alinhamento de valor acionista, concluída em 2023.

Next-Gen focado na expansão internacional, particularmente nas áreas de *Cognitive* e *Analytics*, e no desenvolvimento do seu motor de talento.

Value
Portfolio:
Execução
Estratégia
2019+

Venda do Negócio de IT Staffing

A Novabase continuou a implementar com sucesso a sua estratégia, com a venda do Negócio de *IT Staffing* ao Conclusion Group B.V., por um múltiplo de *Price to Sales* 2022 de 1,31x, sujeito a ajustamentos.

Esta transação permite uma remuneração adicional aos acionistas da Novabase e, ao mesmo tempo, concentrar todos os recursos no negócio Next-Gen.

Execução
Estratégia
2019+

Transformação bem sucedida

Cumprimento integral da meta de remuneração acionista, embora, conforme antecipado, mais demorado na ambição operacional para 2019-2023, condicionado por atrasos no crescimento inorgânico e complexidade do período (COVID-19 e conflitos geopolíticos).

Zona de Imprensa

Novabase nas Notícias¹

- **Parceria com MATRIXX Software** | Celfocus e MATRIXX juntaram-se para apresentar solução de IA para monetização de 5G.
- **Prémio na Cerimónia Glotel Awards** | Celfocus e Vodafone conquistam prémio na World Communication Awards 2023, organizado pela Telecoms.com.
- **Patrocínios do Banking Transformation Summit, FutureNet World, Total Telecom Congress e Netwok Now** | A Celfocus continua a apoiar eventos internacionais de referência focados em temas que impactam a economia digital e inovação em tecnologias *next-gen*.
- **A criar uma ‘Marca do Empregador’** | A Novabase está empenhada em atrair o melhor talento, participando em múltiplas iniciativas em universidades e feiras de emprego, por ex. FISTA23², SINFO 30, JEEC 2023³ e Jobshop 2023, entre outras.
- **Parceria de Capital da Celfocus** | No âmbito do plano de desenvolvimento do negócio da Celfocus, será iniciado um processo que culminará na aquisição de uma percentagem minoritária do capital social da Celfocus por um conjunto de colaboradores do Grupo Novabase com responsabilidades de liderança operacional.
- **Venda do Negócio de IT Staffing** | A Novabase vendeu o seu negócio de *IT Staffing* ao Conclusion Group por 51,1 milhões de euros, sujeito a ajustamentos.
- **Novabase lançou Oferta Pública sobre a aquisição de Ações Próprias** | Em resultado, a Novabase adquiriu 3.558.550 ações (11,33% do seu capital social) e reduziu o seu capital social por cancelamento das ações adquiridas no âmbito da Oferta.
- **Novabase pagou 0,42 €/ação** | Foi cumprido o compromisso de pagar um total de 1,50 €/ação aos acionistas no período 2019-2023, no âmbito da Estratégia 2019+.
- **Novo acionista qualificado** | O fundo Isatis Investment Classic Blue informou deter uma participação qualificada de 5% no capital da Novabase.

¹ Até à data desta apresentação.

² Fórum da Escola de Tecnologias e Arquitetura do ISCTE.

³ Jornadas da Engenharia Eletrónica e Computadores.

Facto Relevante



Venda do Negócio de *IT Staffing*

Concretização da venda do Negócio de *IT Staffing*

- A 12 de outubro de 2023, a Novabase celebrou um contrato de compra e venda com a Conclusion Group B.V. do seu Negócio de *IT Staffing* através da alienação da totalidade das ações detidas pela Novabase Neotalent S.A., correspondentes a 95,003% das ações representativas do capital social desta, a qual detém a totalidade do capital social da Novabase Neotalent España, S.A.U..
- O preço inicial acordado foi de 49,4 M€, sujeito a determinados ajustamentos previstos no Contrato, ao qual pode acrescer um potencial *earn-out* de até 0,95 M€, dependente do cumprimento integral do *Transitional Services Agreement* (“TSA”) também celebrado na mesma data.
- A venda foi substantivamente concluída no final de novembro, após verificação das condições precedentes relevantes do Contrato.
- A 18 de dezembro o comprador pagou 51,1 M€, compreendendo determinados ajustamentos ao preço inicial. O preço de venda final está ainda sujeito a ajustamentos positivos ou negativos, decorrentes do apuramento final das cláusulas de preço definidas no Contrato.
- Com efeito, a Novabase registou, com referência a 30 de novembro de 2023, a mais-valia pela alienação do Negócio de *IT Staffing* no valor de 39,8 M€, acima do intervalo de 26 M€ a 33 M€ de mais-valia estimada divulgada ao mercado, mas ainda sujeita a ajustamentos.

Indicadores Financeiros

Resultados sólidos num ano marcado pela venda do *IT Staffing*

O Volume de Negócios e o EBITDA não incluem o Negócio de *IT Staffing* (Value Portfolio), descontinuado no 4T23, para todos os períodos nesta apresentação.

- Volume de Negócios cresceu 10% YoY
- 69% do Volume de Negócios gerado fora de Portugal, com o Next-Gen a crescer internacionalmente a dois dígitos, +13% YoY
- Mercados-alvo Europa & MO representam 95% do negócio internacional do Next-Gen
- Receitas de clientes *Top Tier* cresceram 9% YoY
- EBITDA aumentou 19% YoY
- Resultado Líquido de 47,1 M€
- Recorde da posição de Net Cash de 67,8 M€
- Base de Talento de 1317 colaboradores
- Retorno Acionista Total de 42%



Performance 2023

Volume de Negócios cresceu 10% YoY

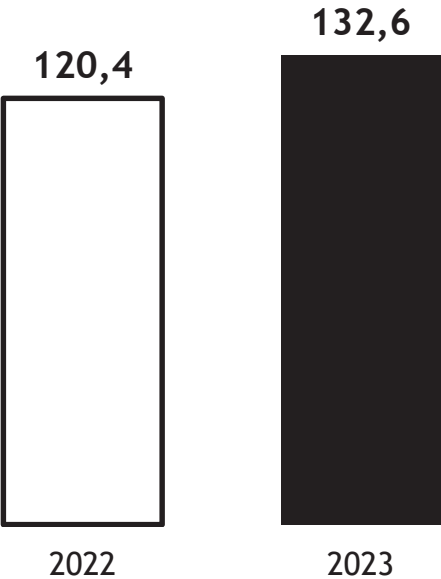
Impulsionado pelo negócio internacional do Next-Gen, com um aumento de 13% YoY.

Indicadores Chave

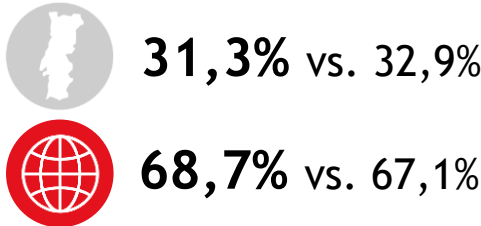


Volume de Negócios

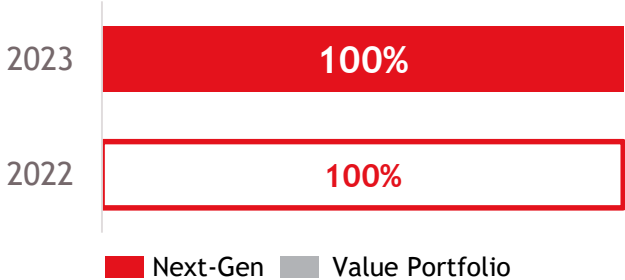
Volume de Negócios



Distribuição por Geografia (%) ⁽¹⁾



Distribuição por Segmento (%)



(1) O Volume de Negócios por geografia é calculado com base na localização do cliente onde o projeto é entregue.

Indicadores Chave

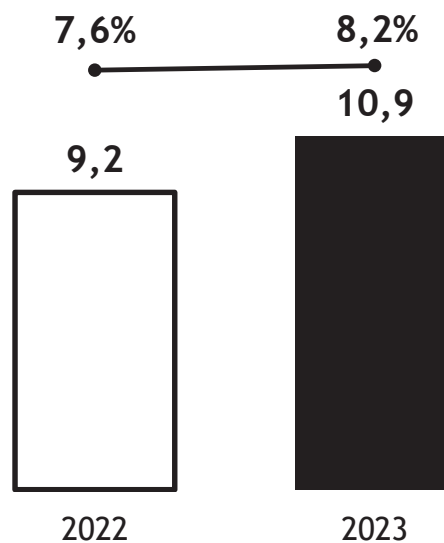
NOVABASE

EBITDA aumentou 19% YoY



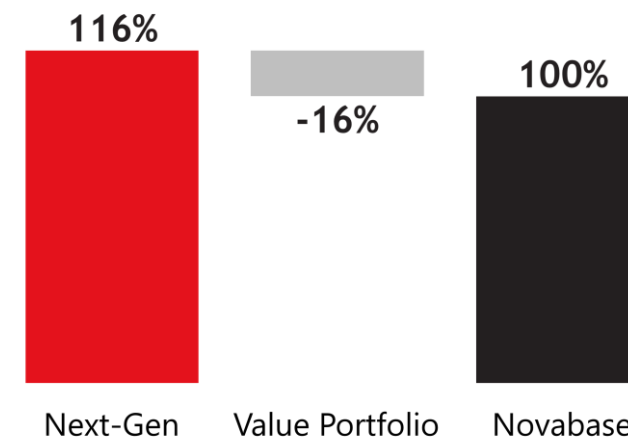
EBITDA

EBITDA



— Margem EBITDA

Distribuição por Segmento (%)



Indicadores Chave

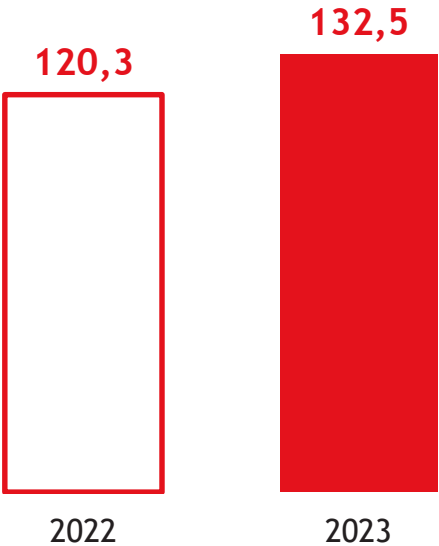
Volume de Negócios do Next-Gen cresceu 10% YoY...

Crescimento 100% orgânico.

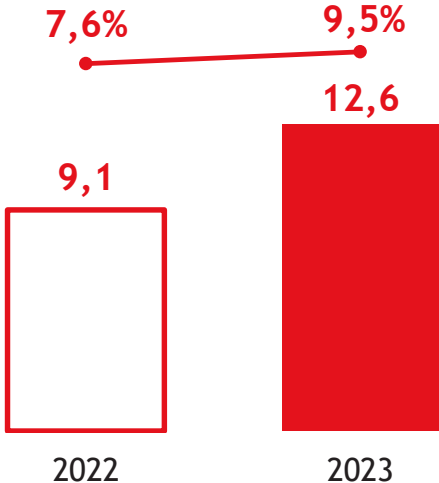
... com EBITDA acima 39% YoY

Rentabilidade positivamente impactada pela recuperação de margens no MO, apesar dos custos de internacionalização, inflação salarial e investimentos em ofertas-chave.

Volume de Negócios



EBITDA



Margem EBITDA



Segmento Next-Gen

Indicadores Chave



Segmento Next-Gen

NOVABASE

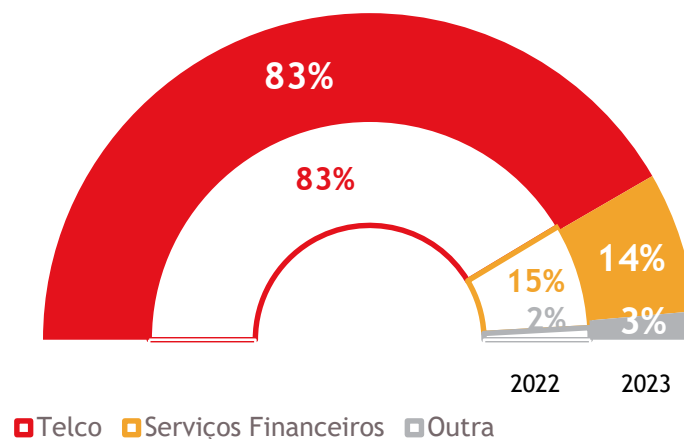
Subida a dois dígitos nas Ops. Internacionais

Resultados da abordagem Multi Indústria a emergir, mas ainda domínio Telco.

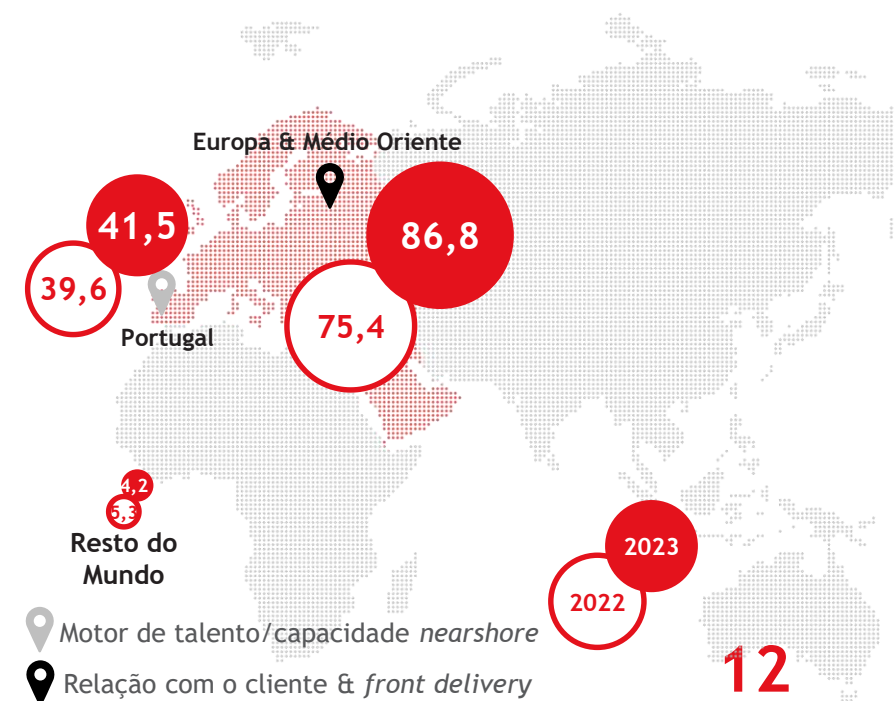
Negócio internacional com notável crescimento de 13% YoY, representando 69% do Volume de Negócios do Next-Gen.

Mercados-alvo Europa & MO totalizaram 95% das Receitas internacionais do segmento, +15% YoY.

Volume de Negócios por Indústria (%)



Volume de Negócios por Geografia



Indicadores Chave



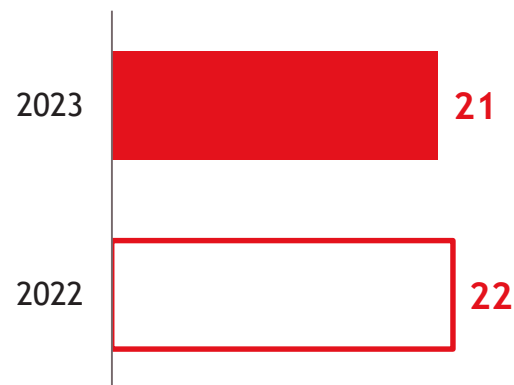
Segmento Next-Gen

NOVABASE

Receitas de clientes *Top Tier* cresceram 9% YoY

Crescimento da base de clientes e investimentos em curso para aumentar a visibilidade da marca e o valor em carteira de clientes *top-tier*.

Cientes *Top Tier* ⁽¹⁾



% Volume de Negócios de clientes *Top Tier* ⁽¹⁾



O número total de clientes em 2023 subiu para 117 (111 em 2022).

⁽¹⁾ Clientes *Top Tier* (>1 M€) considera os últimos 12 meses.

Indicadores Chave

Topline do Value Portfolio de 0,1 M€

EBITDA diminui para -1,7 M€

Segmento reflete apenas as Ops. de VC e a estrutura central em resultado da venda do Negócio de *IT Staffing*, e a sua consequente apresentação em Operações Descontinuadas.

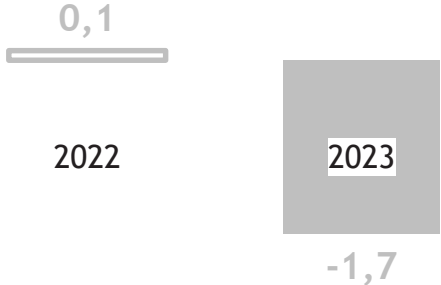
Impactado pelos custos da estrutura central.

Volume de Negócios

EBITDA



Segmento Value Portfolio



Indicadores Chave



EBITDA para Resultado Líquido

Resultado Líquido de 47,1 M€

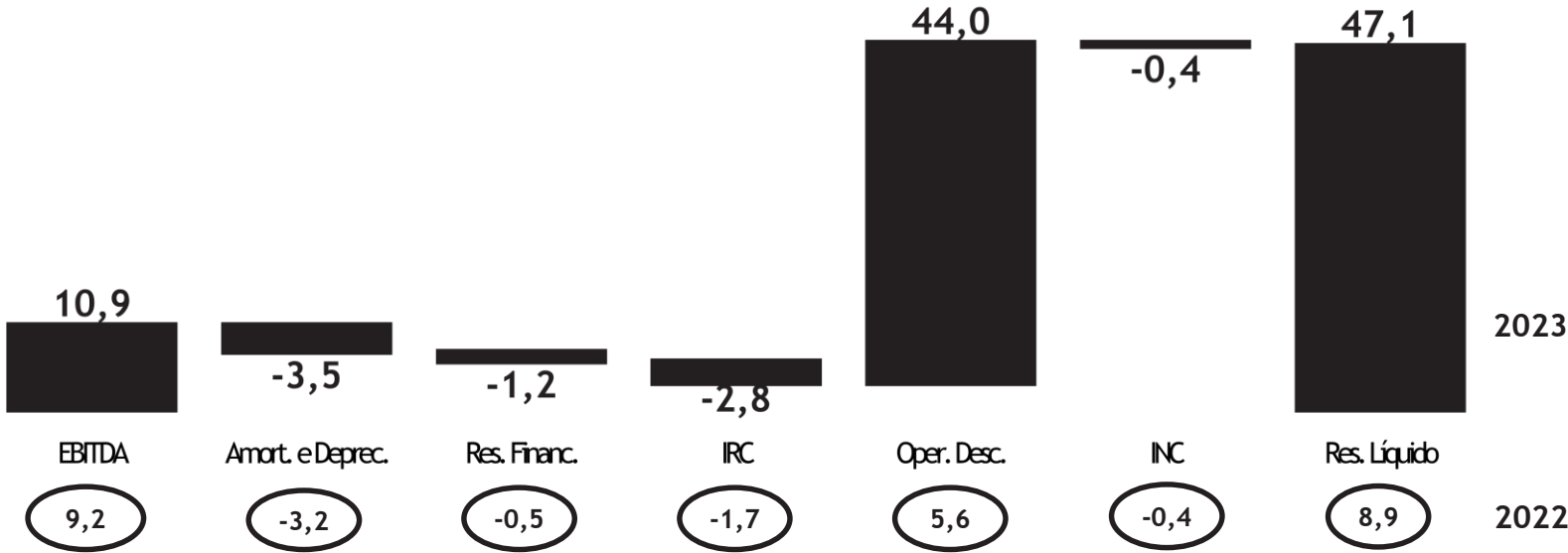
Resultados financeiros caíram 0,7 M€ YoY, fruto do aumento dos juros e do menor nível de revalorizações na carteira dos FCR.

Variação no IRC de -1,1 M€ YoY reflete a queda nos incentivos fiscais ao I&D reconhecidos.

As operações descontinuadas aumentaram 38,4 M€ YoY, essencialmente devido à mais-valia gerada na alienação do Negócio de *IT Staffing*, no valor de 39,8 M€.

O Resultado por Ação total subiu para 1,76 € (0,29 € em 2022).

EBITDA para Resultado Líquido



Indicadores Chave



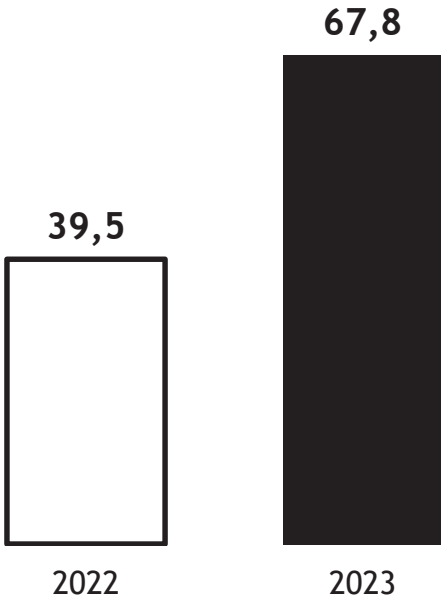
Net Cash

Recorde da posição de Net Cash de 67,8 M€

Para apoiar o crescimento do Next-Gen e remuneração acionista.

Geração de *cash* de 5,3 M€ em 2023, excluindo o recebimento de 51,1 M€ pela alienação do Negócio de *IT Staffing*, e os pagamentos de 10,8 M€ e de 17,3 M€ relativos à remuneração acionista e à aquisição de ações próprias no âmbito da Oferta Pública, respetivamente.

Net Cash



3,3 M€ do Net Cash refere-se a Interesses que Não Controlam (Vs. 3,2 M€ em 2022).

Dado o encaixe proveniente da venda do Negócio de *IT Staffing* e a bom desempenho em 2023, o Conselho de Administração irá propor à próxima Assembleia Geral de Acionistas uma remuneração de até 1,79 €/ação.

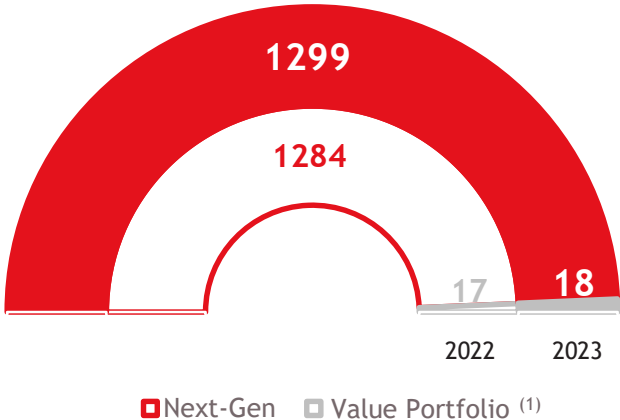
Indicadores Chave



Talento

Base de Talento de 1317 colaboradores

Número médio de Colaboradores



Pool de Talento cresceu 1% YoY (1301 em 2022).

A rotatividade ttm (2) do Next-Gen diminuiu para 11,2% (18,2% em 2022), confirmando a tendência de queda que temos vindo a observar, em resultado da gestão proativa da nossa pool e evolução do contexto de mercado.

(1) Excluindo o *IT Staffing* que representava 811 colaboradores em 2022.
(2) Determinado pela fórmula: número de saídas por iniciativa do colaborador ÷ número médio de colaboradores, dos últimos 12 meses.

Indicadores Chave

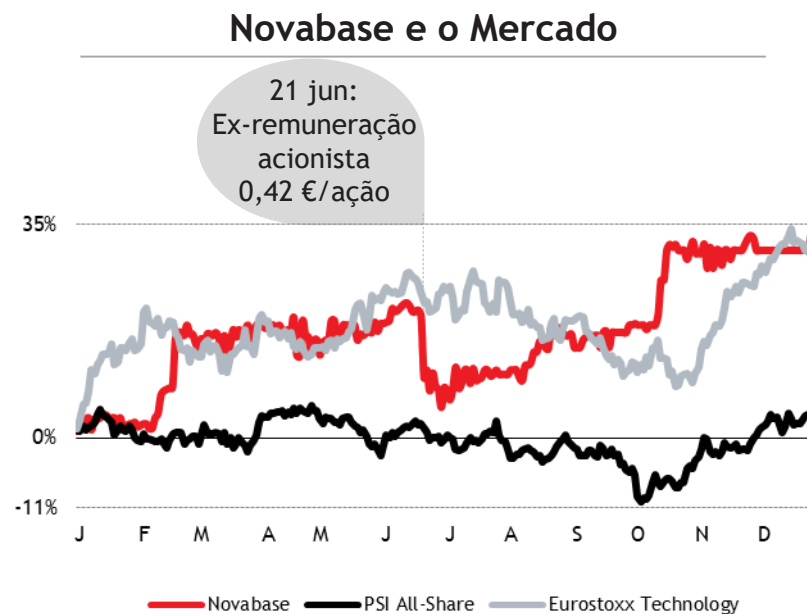


Mercado Bolsista

Retorno Acionista Total de 42%

A ação da Novabase valorizou 33% em 2023 (ou 42% ajustando a remuneração acionista), enquanto o índice EuroStoxx Technology apreciou 32% e o índice PSI All-Share cresceu 4%.

Em 2023, a Novabase pagou 0,42 €/ação aos acionistas, cumprindo a intenção de pagar um total de 1,50 €/ação em 2019-2023⁽¹⁾.



Neste período, a Novabase lançou uma OPA sobre ações próprias, criando uma oportunidade adicional de remuneração acionista. Em resultado, a Novabase adquiriu 3.558.550 ações a 4,85 €/ação.

Excluindo as ações adquiridas no âmbito da Oferta (canceladas para redução do capital social), a Novabase adquiriu 18 mil ações em 2023. A 31 de dezembro de 2023 detém 658.461 ações próprias (2,48% do seu capital social).

O *price target* médio divulgado pelos analistas é 6,40 €. O *upside* médio é 19%.

A Capitalização Bolsista no final de 2023 é de 142,2 M€, com um *Price to Sales* ttm de 0,79x.

O CA irá propor à Assembleia Geral de Acionistas a realizar no dia 22 de maio, uma remuneração de até 1,79 €/ação.

(1) Intenção expressa pelo Conselho de Administração nos termos do *Update* Estratégico 2019+.

Alternative Performance Measures

As APM's usadas pela Novabase neste Relatório são: EBITDA e Net Cash.

O EBITDA permite avaliar a rentabilidade do negócio e capacidade de gerar recursos através das suas atividades operacionais. É definido como os resultados operacionais excluindo as amortizações e depreciações e (se existirem) custos não operacionais (por ex., custos de reestruturação). "Resultados Operacionais" são, simultaneamente, o item da demonstração dos resultados consolidados, que constitui parte integrante deste Relatório, mais diretamente reconciliável e mais relevante para esta APM.

O Net Cash fornece informações sobre o nível de disponibilidades e outras aplicações e títulos transacionáveis no mercado, após descontadas as dívidas a instituições financeiras, ajudando na análise da liquidez da Novabase e sua capacidade para satisfazer compromissos não bancários. "Caixa e equivalentes a caixa" é, simultaneamente, o item da demonstração da posição financeira consolidada mais diretamente reconciliável e mais relevante para esta APM.

A determinação e discriminação das componentes do Net Cash, bem como a reconciliação em 2023 e período comparativo, é analisada na tabela abaixo.

	2022	2023
Caixa e equivalentes a caixa	40.617	80.314
Ações próprias em carteira ⁽¹⁾	8.272	3.529
Dívidas a Inst. de crédito - Não Corrente	(5.200)	(8.587)
Dívidas a Inst. de crédito - Correntes	(4.200)	(7.475)
Net Cash (m€)	39.489	67.781

	2022	2023
Nº ações próprias em carteira	2.047.413	658.461
Cotação no último dia (€)	4,040	5,360
Ações próprias em carteira (m€)	8.272	3.529

(1) Determinado pela multiplicação do nº de ações próprias em carteira no final do período pela cotação no último dia de bolsa.



Em cumprimento das orientações da ESMA

NEXT-GEN

EMPRESA DE SERVIÇOS TI



Informação sobre a Empresa

Novabase SGPS, S.A.
Código Euronext: PTNBA0AM0006
Matriculada na CRC de Lisboa e
Contribuinte n.º 502.280.182
Capital Social: 795,829.11 €
Sede: Av. D. João II, 34,
1998-031 Lisboa - PORTUGAL



Relação com Investidores

María Gil Marín
Chief Investors Officer
Tel. +351 213 836 300
Fax: +351 213 836 301
investor.relations@novabase.com

Relatório disponível no site:
www.novabase.com



Próximos Eventos

Assembleia Geral de Acionistas
22 de maio (15h00)

Resultados 1S24
31 de julho (após fecho de mercado)

NOVABASE

Demonstração da Posição Financeira Consolidada em 31 de dezembro de 2023

	31.12.23	31.12.22
	(Milhares de Euros)	
ATIVO		
Ativos fixos tangíveis	1.391	1.918
Ativos intangíveis	9.264	11.935
Ativos sob direito de uso	11.390	3.253
Investimentos financeiros	13.879	13.961
Ativos por impostos diferidos	6.945	8.826
Outros ativos não correntes	1.466	1.706
Total de Ativos Não Correntes	44.335	41.599
Inventários	-	-
Clientes e acréscimos de proveitos	40.073	55.528
Devedores e despesas antecipadas	10.326	10.866
Instrumentos financeiros derivados	246	763
Caixa e equivalentes a caixa	80.314	40.617
Total de Ativos Correntes	130.959	107.774
Ativos operações em continuação	175.294	149.373
Ativos operações descontinuadas	1.373	268
Total do Ativo	176.667	149.641
CAPITAL PRÓPRIO		
Capital social	796	32.971
Ações próprias	(20)	(2.150)
Prêmios de emissão	226	226
Reservas e resultados acumulados	27.449	16.436
Resultado líquido	47.058	8.917
Capital Próprio atribuível aos acionistas	75.509	56.400
Interesses que não controlam	11.587	10.827
Total do Capital Próprio	87.096	67.227
PASSIVO		
Instituições de crédito	8.587	5.200
Responsabilidades com locações	9.796	1.114
Provisões para riscos e encargos	3.269	3.047
Outros passivos não correntes	2.749	363
Total de Passivos Não Correntes	24.401	9.724
Instituições de crédito	7.475	4.200
Responsabilidades com locações	1.961	2.737
Fornecedores	4.628	7.015
Credores e acréscimos de custos	28.240	36.503
Instrumentos financeiros derivados	112	260
Proveitos diferidos	20.972	20.007
Total de Passivos Correntes	63.388	70.722
Total de Passivos oper. em continuação	87.789	80.446
Total de passivos oper. descontinuadas	1.782	1.968
Total do Passivo	89.571	82.414
Total do Capital Próprio e Passivo	176.667	149.641
Net Cash	67.781	39.489

Demonstração dos Resultados Consolidados para o exercício findo em 31 de dezembro de 2023

	31.12.23	31.12.22 (*)	Var. %
	(Milhares de Euros)		
OPERAÇÕES EM CONTINUAÇÃO			
<i>Proveitos operacionais</i>			
Prestação de serviços	132.556	120.399	
Proveitos suplementares e subsídios	144	124	
Outros proveitos de exploração	321	219	
	133.021	120.742	
<i>Custos operacionais</i>			
Fornecimentos e serviços externos	(46.760)	(45.141)	
Gastos com o pessoal	(73.945)	(66.668)	
(Provisões) / anulação de provisões	(827)	267	
Imparidade (net) de clientes e devedores	(156)	193	
Outros custos de exploração	(404)	(205)	
	(122.092)	(111.554)	
Resultados Brutos (EBITDA)	10.929	9.188	18,9 %
Amortizações e depreciações	(3.468)	(3.224)	
Resultados Operacionais (EBIT)	7.461	5.964	25,1 %
Ganhos / (Perdas) financeiras	(1.215)	(491)	
Resultados Antes de Impostos (RAI)	6.246	5.473	14,1 %
Imposto sobre o rendimento	(2.822)	(1.727)	
Resultados oper. em continuação	3.424	3.746	-8,6 %
OPERAÇÕES DESCONTINUADAS			
Resultados oper. descontinuadas	44.031	5.609	685,0 %
Interesses que não controlam	(397)	(438)	
Resultado Líquido Acionistas (RLA)	47.058	8.917	427,7 %
Outras informações :			
Volume de negócios (VN)	132.556	120.399	10,1 %
EBITDA % sobre VN	8,2 %	7,6 %	
RAI % sobre VN	4,7 %	4,5 %	
RLA % sobre VN	35,5 %	7,4 %	

* Reapresentado - O negócio de *IT Staffing* foi considerado em operações descontinuadas.

**Informação de Resultados por SEGMENTOS
para o exercício findo em 31 de dezembro de 2023**

(Milhares de Euros)

	Value Portfolio	Next-Gen	NOVABASE
OPERAÇÕES EM CONTINUAÇÃO			
Volume de negócios (VN)	56	132.500	132.556
Resultados Brutos (EBITDA)	(1.711)	12.640	10.929
Amortizações e depreciações	(9)	(3.459)	(3.468)
Resultados Operacionais (EBIT)	(1.720)	9.181	7.461
Resultados financeiros	(564)	(651)	(1.215)
Resultados Antes de Impostos (RAI)	(2.284)	8.530	6.246
Imposto sobre o rendimento	569	(3.391)	(2.822)
Resultados operações em continuação	(1.715)	5.139	3.424
OPERAÇÕES DESCONTINUADAS			
Resultados operações descontinuadas	44.031	-	44.031
Interesses que não controlam	(288)	(109)	(397)
Resultado Líquido Acionistas	42.028	5.030	47.058
Outras informações :			
EBITDA % sobre VN	s/s	9,5%	8,2%
RAI % sobre VN	s/s	6,4%	4,7%
RLA % sobre VN	s/s	3,8%	35,5%