

3 augustus 2023 om 7.00 uur CEST

Resultaten Solvay eerste halfjaar 2023

Kwaliteitsvolle resultaten met sterke kasstroomgeneratie en verbeterde marges in een context van zwakke vraag; winst- en kasstroomverwachting voor het hele jaar 2023 bevestigd

Hoogtepunten

- De **netto-omzet** in Kw2 2023 daalde met -9,2% organisch ten opzichte van Kw2 2022 door -13% lagere volumes (€-458 miljoen) in een zwakker macroklimaat, die gedeeltelijk werden gecompenseerd door +4% hogere prijzen (+€144 miljoen). De lagere volumes op jaarbasis hadden een brede basis in verschillende eindmarkten, waaronder de batterij-, landbouw-, bouw- en consumentenindustrie.
- **Structurele kostenbesparingen** voor H1 2023 bedroegen €36 miljoen, wat de totale besparingen sinds 2019 op €502 miljoen brengt, anderhalf jaar eerder dan onze doelstelling voor 2024.
- De **onderliggende EBITDA** van €790 miljoen in Kw2 2023 daalde slechts met -2,6% organisch op jaarbasis, wat de kwaliteit van de winst weerspiegelt. De daling op jaarbasis is te wijten aan de volumedaling, deels gecompenseerd door aanhoudende nettoprijzen en positieve mixeffecten. De EBITDA-daling bleef beperkt tot -6% ten opzichte van Kw1 2023.
- De **onderliggende EBITDA-marge** van 25,6% in Kw2 2023 is +0,7pp hoger dan in Kw2 2022, voornamelijk als gevolg van prijs- en kostendiscipline en ondanks lagere volumes in een zeer concurrerende omgeving.
- De **onderliggende nettowinst** bedroeg €426 miljoen in Kw2 2023 tegenover €470 miljoen in Kw2 2022.
- De **vrije kasstroom** van €556 miljoen in Kw2 2023 steeg aanzienlijk jaar-op-jaar ondanks €59 miljoen hogere investeringen, als gevolg van werkkapitaaldiscipline, waaronder voorraadreductie en lage achterstallige betalingen.
- Het **ROCE** was 16,3%, +2,6 pp boven Kw2 2022 en +8,2 pp boven 2019.
- Verdere versterking van de **balans** met een onderliggende nettoschuld van €3,1 miljard, waarmee een historisch lage leverage van 0,9x werd bereikt.
- De in juni bereikte PFAS-schikking in New Jersey (VS) resulteerde in een provisie van €229 miljoen in Kw2 2023.

Onderliggend, in mln €	Tweede kwartaal				Eerste halfjaar			
	2023	2022	% joj	% organisch	2023	2022	% joj	% organisch
Netto omzet	3 087	3 477	-11,2%	-9,2%	6 254	6 532	-4,3%	-3,9%
EBITDA	790	864	-8,6%	-2,6%	1 629	1 576	+3,4%	+8,7%
EBITDA-marge	25,6%	24,8%	+0,7pp	-	26,1%	24,1%	+1,9pp	-
Vrije kasstroom	556	257	<i>n.m.</i>	-	681	473	+44 2%	-
Vrije kasstroom-omrekeningsratio (LTM)	40 0%	34 5%	+5 5pp	-	40 0%	34 5%	+5 5pp	-
ROCE (LTM)	16 3%	13 7%	+2 6pp	-	16 3%	13 7%	+2 6pp	-

Ilham Kadri, CEO

"Ik ben blij dat we blijven voldoen aan de behoeften van onze klanten en dat we sterke nettoprijzen blijven hanteren voor het grootste deel van onze portfolio. De versnelde realisatie van onze doelstelling om in 2024 €500 miljoen aan structurele kostenbesparingen te realiseren, hielp om onze toonaangevende marges te behouden, ondanks de zwakkere vraag. We hebben de investeringen in het toekomstige succes van EssentialCo en SpecialtyCo verhoogd, de werkkapitaaldiscipline versterkt en een vrije kasstroom van €556 miljoen gerealiseerd in het kwartaal. We blijven ons richten op het snel aanpassen van de positionering van al onze activiteiten, aangezien we nog steeds te maken hebben met een bijzonder uitdagend macro-economisch klimaat, klaar om alle hefboomen die we in handen hebben in te zetten om ons concurrentievoordeel te behouden en superieure prestaties te leveren. Onlangs hebben we de beoogde kapitaalstructuren van de toekomstige entiteiten bekendgemaakt en we liggen op schema om later dit jaar de volgende stappen te zetten op ons traject om ons te splitsen in twee sterke bedrijven met een 'investment-grade'-rating."

[Registreer u hier voor de webcast van 14u00 CEST](#)

[Link naar financieel verslag](#)

Vooruitzichten voor 2023

De resultaten voor de eerste helft van 2023 zijn in lijn met de verwachtingen. De macro-economische omgeving blijft uitdagend en de aanhoudende zwakke vraag zal naar verwachting blijven wegen op het herstel van de volumes in de meeste markten.

In deze macro-economische context verwacht het bedrijf sterke marges en kostendiscipline te kunnen handhaven. Daarom bevestigt het bedrijf zijn EBITDA-vooruitzichten voor het volledige jaar 2023 van +2% tot -5% organische groei ten opzichte van 2022¹. Dit komt overeen met ongeveer €2,9 miljard tot €3,1 miljard tegen de geldende wisselkoersen. De ondergrens van de guidance gaat uit van stabilisatie van de volumes in de tweede helft van het jaar en de bovengrens van de guidance gaat uit van een bescheiden herstel van de volumes in de tweede helft van het jaar.

Het bedrijf blijft investeren in groei en schat een vrije kasstroom van minimaal €900 miljoen voor het hele jaar, als gevolg van kapitaalinvesteringen en gedisciplineerd werkkapitaal in een omgeving met lagere volumes.

Kerncijfers

Onderliggend, in mln €	Kw2 2023	Kw2 2022	% joj	H1 2023	H1 2022	% joj
Netto-omzet	3 087	3 477	-11,2%	6 254	6 532	-4,3%
EBITDA	790	864	-8,6%	1 629	1 576	+3,4%
<i>EBITDA-marge</i>	25,6%	24,8%	+0,7pp	26,1%	24,1%	+1,9pp
EBIT	599	674	-11,2%	1 241	1 200	+3,4%
Netto financieringskosten	-49	-57	+13,1%	-98	-106	+7,7%
Belasting op winst	-120	-141	+15,5%	-251	-238	-5,5%
<i>Belastingvoet</i>				22,5%	23,7%	-1,2pp
Winst/verlies (-) toegekend aan Solvay aandeelhouders	426	470	-9,2%	886	839	+5,6%
Gewone WPA (in €)	4,10	4,53	-9,4%	8,53	8,09	+5,4%
waarvan uit voortgezette bedrijfsactiviteiten	4,10	4,51	-9,0%	8,53	8,06	+5,8%
Kapitaalinvesteringen	239	180	+32,8%	451	331	+36,4%
Vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders uit voortgezette bedrijfsactiviteiten	556	257	n.m.	681	473	+44,2%
Vrije kasstroom-omrekeningsratio	40,0%	34,5%	+5,5pp	40,0%	34,5%	+5,5pp
Financiële nettoschuld				3 052	4 047	-24,6%
Onderliggende hefboomgraad				0,9	1,5	-36,9%

Groepsresultaten

De **netto-omzet** van €3 087 miljoen in Kw2 2023 was -11,2% lager dan in Kw2 2022 (-9,2% organisch) als gevolg van voortdurende prijsacties die meer dan teniet gedaan werden door lagere volumes, en bescheiden negatieve wisselkoerseffecten in de hele Groep. De lagere volumes waren het gevolg van een zwakkere vraag in verschillende eindmarkten, waaronder batterijen/auto's, de bouw en de consumentensector. Sequentieel daalde de omzet met -3% ten opzichte van Kw1 2023, met volumes die vooral daalden in Aroma en Novicare, in lijn met de consumentensector, en in mindere mate in Soda Ash, vooral op de overzeese markten. De netto-omzet in H1 daalde met -3,9% organisch, doordat hogere prijzen ten opzichte van H1 2022 meer dan teniet werden gedaan door lagere volumes.

De **onderliggende EBITDA** van €790 miljoen in Kw2 2023 was -8,6% lager als gevolg van lagere volumes, hogere vaste kosten, een negatief consolidatiekringeffect in verband met de verkoop van Rusvinyl in Kw1 2023, en wisselkoersen, deels gecompenseerd door hogere prijzen. Op organische basis, exclusief het effect van de consolidatiekring en wisselkoersen, was de onderliggende EBITDA -2,6% lager. De EBITDA-marge steeg licht tot 25,6% in Kw2 2023, voornamelijk als gevolg van positieve nettoprijs- en mixeffecten, die lagere volumes compenseerden. De EBITDA-marge is +0,7pp hoger dan in Kw2 2022, en +1,7pp hoger wanneer de bijdrage van Rusvinyl vorig jaar buiten beschouwing wordt gelaten. Sequentieel werd de EBITDA-daling beperkt tot -5,9%, wat beter was dan verwacht dankzij een goede junimaand. De EBITDA van H1 2023 steeg organisch met +8,7% in vergelijking met H1 2022.

De **vrije kasstroom** aan aandeelhouders uit voortgezette bedrijfsactiviteiten steeg van €257 miljoen in Kw2 2022 naar €556 miljoen in Kw2 2023, voornamelijk dankzij een gedisciplineerd werkkapitaal, inclusief het voordeel van

¹ De gepubliceerde onderliggende EBITDA van €3 229 miljoen voor 2022 is inclusief de winst van Rusvinyl, dat in Kw1 2023 werd afgestoten, en weerspiegelt de sterkere wisselkoersen tussen de dollar en de euro, die samen €180 miljoen bedragen, ervan uitgaande dat de huidige wisselkoersen in H2 aanhouden. FY 2022 onderliggende EBITDA op een vergelijkbare basis als 2023 is €3 050 miljoen.

voorraadreductie en aanhoudend lage achterstallige betalingen. In H1 2023 bedroeg de vrije kasstroom €681 miljoen, +44% meer dan H1 2022.

De **onderliggende netto financiële schuld** daalde met €539 miljoen vergeleken met eind 2022, voornamelijk dankzij de sterke operationele vrije kasstroom van €681 miljoen. Andere belangrijke elementen waren €432 miljoen aan opbrengsten uit de verkoop van de joint venture Rusvinyl en de dividendbetaling van €421 miljoen. De hefboomratio staat op een historisch dieptepunt van 0,9x.

De **voorzieningen** stegen in het kwartaal met €248 miljoen, voornamelijk door een extra voorziening van €229 miljoen als gevolg van de PFAS-schikking die in juni werd getroffen. De PFAS-voorziening vertegenwoordigt de geschatte kosten en weerspiegelt niet de verwachte terugvorderingen van derden of potentiële verzekeringsopbrengsten, die samen de resulterende kosten aanzienlijk zouden kunnen verminderen.

Resultaten per segment

Netto-omzet

(in mln €)	H1 2022	Omrekening				H1 2023	joj %	Organisch %
		Perimeter	valuta	Volume	Prijs			
Materials	1 927	-	-25	-33	245	2 114	+9,7%	+11,1%
Chemicals	2 158	28	7	-313	237	2 117	-1,9%	-3,5%
Solutions	2 443	-22	-16	-475	83	2 013	-17,6%	-16,3%
Corporate	4	-	-	6		10	<i>n.m.</i>	<i>n.m.</i>
Solvay	6 532	6	-34	-816	565	6 254	-4,3%	-3,9%

(in mln €)	Kw2 2022	Omrekening				Kw2 2023	joj %	Organisch %
		Perimeter	valuta	Volume	Prijs			
Materials	1 048	-	-30	-17	91	1 092	+4,2%	+7,3%
Chemicals	1 118	9	-14	-156	57	1 014	-9,3%	-8,9%
Solutions	1 309	-10	-31	-289	-4	975	-25,5%	-23,1%
Corporate	2	-	-	5	-	7	<i>n.m.</i>	<i>n.m.</i>
Solvay	3 477	-1	-74	-458	144	3 087	-11,2%	-9,2%

Materials

De omzet van het segment steeg in Kw2 2023 met +4,2% (+7,3% organisch) dankzij hogere prijzen (+9%) die de lagere volumes (-2%) meer dan compenseerden.

De omzet van Specialty Polymers steeg met +1,4% (+4,7% organisch) ten opzichte van Kw2 2022, en met 6,3% sequentieel ten opzichte van Kw1 2023, dankzij een duurzaam prijszettingsvermogen. De volumes daalden lichtjes in het kwartaal, voornamelijk door batterijen voor de auto-industrie omdat de klanten hun voorraden bleven afbouwen, terwijl de polymeren die gebruikt worden in halfgeleiders stegen in het kwartaal.

De omzet van Composite Materials steeg met +13,7% (+15,9% organisch) ten opzichte van Kw2 2022, en met +8,7% sequentieel, ondersteund door zowel hogere volumes als prijzen nu het herstel van de luchtvaartmarkt doorzet. De volumegroei was te danken aan de hogere bouwcijfers van commerciële vliegtuigen en de groei in ruimtevaart en defensie.

De EBITDA van het segment steeg met +7,2% (+9,4% organisch) vergeleken met Kw2 2022. De verbetering was te danken aan hogere prijzen in de context van gestegen variabele kosten. Dat leidde tot een EBITDA-marge van 33,4% in het tweede kwartaal of +0,9 punten op jaarbasis.

Chemicals

De omzet van het segment in Kw2 2023 was -9,3% (-8,9% organisch) lager dan in Kw2 2022, voornamelijk door lagere volumes (-14%) die gedeeltelijk werden gecompenseerd door hogere prijzen (+5%).

De omzet van Coatis was, zoals verwacht, -23,1% (-24,4% organisch) lager ten opzichte van een sterk Kw2 2022 door een lagere vraag naar tussenproducten in Brazilië en een lagere vraag in Europa. De omzet van Silica daalde met -8,6% (-7,1% organisch) door lagere volumes in de bandenmarkt als gevolg van de zwakke vraag in de auto-industrie. De omzet van Peroxides daalde met -10,3% (-8,8% organisch) als gevolg van de zwakke vraag in de pulp- en papiermarkt en HPPO voor de bouwsector, terwijl de omzet voor elektronica, voeding en ontsmetting stabiel bleef.

De omzet van Soda Ash & Derivatives daalde met -3,0% (-2,6% organisch) door de verminderde vraag naar natriumcarbonaat voor de bouw en meer concurrentie op de overzeese markt. De vraag naar bicarbonaat in de

voeder- en rookgasmarkten was ook zwakker. De hogere contractprijzen hielden stand, wat de lagere volumes gedeeltelijk compenseerde.

De EBITDA van het segment daalde met -2,3% ten opzichte van Kw2 2022, na de verkoop van Rusvinyl in het eerste kwartaal van 2023, en bedroeg +10,3% exclusief het effect van de consolidatiekring en wisselkoersen, doordat hogere prijzen en lagere variabele kosten de lagere volumes compenseerden. Het resultaat van het segment Chemicals was een EBITDA-marge van 30,4% in het tweede kwartaal of +2,2 punten op jaarbasis.

Solutions

De omzet in Kw2 2023 daalde met -25,5% (-23,1% organisch) door lagere volumes van -22%, terwijl de prijzen voor het segment nagenoeg gelijk bleven.

De omzet van Aroma daalde met -46,7% (-45,8% organisch) ten opzichte van Kw2 2022 en leverde de grootste bijdrage aan de volumedaling in het segment als gevolg van de lagere vraag naar synthetische vanilline die wordt gebruikt in de markten voor smaak- & geurstoffen, als gevolg van voorraadafbouw bij klanten en sterke concurrentie. Er was een algemene verzwakking van de vraag in de consumentenmarkt en de bouwsector, en dit beïnvloedde Novacare in het algemeen en meer in het bijzonder in de agromarkt, waar grote klanten hun voorraden in de hele waardeketen afbouwden. Hierdoor daalde de omzet van Novacare met -33,2% (-30,1% organisch).

De omzet van Oil & Gas was -18,4% lager in het kwartaal of -14,2% organisch door de lagere booractiviteit in de VS als gevolg van de daling van de aardgasprijzen. De omzet van Technology Solutions was -15,2% lager (-14,2% organisch) ten opzichte van Kw2 2022 doordat de groei in mijnbouw teniet werd gedaan door een lagere fosforverkoop aan elektronica. De omzet van Special Chem daalde met -10,6% (-8,6% organisch), ook door de zwakke vraag naar elektronica.

Als gevolg van de lagere volumes daalde de EBITDA in het tweede kwartaal met -42,1% (-39,8% organisch). De EBITDA-marge in het segment bedroeg 17,3% in het tweede kwartaal van 2023 of een daling van 5,0 punten op jaarbasis als gevolg van de impact van lagere volumes op een stabiele vastekostenbasis.

Corporate and Business Services

Corporate and Business Services droeg €-52 miljoen bij aan de EBITDA, een verbetering van 37,8% ten opzichte van Kw2 2022 dankzij succesvolle kostenbeheersing en een positieve bijdrage van de energieleveringsactiviteiten aan derden.

Kerncijfers per segment

(in mln €)	Onderliggend							
	Kw2 2023	Kw2 2022	joj %	Organisch %	H1 2023	H1 2022	joj %	Organisch %
Netto omzet	3 087	3 477	-11,2%	-9,2%	6 254	6 532	-4,3%	-3,9%
Materials	1 092	1 048	+4,2%	+7,3%	2 114	1 927	+9,7%	+11,1%
Specialty Polymers	821	810	+1,4%	+4,7%	1 594	1 481	+7,6%	+9,5%
Composite Materials	271	238	+13,7%	+15,9%	520	446	+16,7%	+16,6%
Chemicals	1 014	1 118	-9,3%	-8,9%	2 117	2 158	-1,9%	-3,5%
Soda Ash & Derivatives	518	535	-3,0%	-2,6%	1 116	1 019	+9,5%	+7,9%
Peroxides	161	179	-10,3%	-8,8%	332	358	-7,4%	-7,2%
Coatis	182	237	-23,1%	-24,4%	354	460	-23,1%	-26,9%
Silica	153	168	-8,6%	-7,1%	316	320	-1,3%	-0,7%
Solutions	975	1 309	-25,5%	-23,1%	2 013	2 443	-17,6%	-16,3%
Novacare	338	506	-33,2%	-30,1%	724	958	-24,5%	-22,3%
Special Chem	255	285	-10,6%	-8,6%	505	525	-3,7%	-2,6%
Technology Solutions	176	207	-15,2%	-14,2%	357	362	-1,1%	-1,7%
Aroma Performance	89	167	-46,7%	-45,8%	188	308	-39,1%	-38,9%
Oil and gas	117	143	-18,4%	-14,2%	238	290	-17,9%	-16,1%
Corporate	7	2	n.m.	n.m.	10	4	n.m.	n.m.
EBITDA	790	864	-8,6%	-2,6%	1 629	1 576	+3,4%	+8,7%
Materials	365	340	+7,2%	+9,4%	727	599	+21,3%	+20,9%
Chemicals	308	316	-2,3%	+10,3%	606	595	+1,9%	+14,4%
Solutions	169	292	-42,1%	-39,8%	388	530	-26,8%	-25,5%
Corporate	-52	-84	+37,8%	-	-92	-148	+38,1%	-
EBITDA-marge	25,6%	24,8%	+0,7pp	-	26,1%	24,1%	+1,9pp	-
Materials	33,4%	32,5%	+0,9pp	-	34,4%	31,1%	+3,3pp	-
Chemicals	30,4%	28,2%	+2,2pp	-	28,6%	27,6%	+1,1pp	-
Solutions	17,3%	22,3%	-5,0pp	-	19,3%	21,7%	-2,4pp	-

IFRS kerncijfers

Kw2 kerncijfers

(in mln €)

	IFRS			Onderliggend		
	Kw2 2023	Kw2 2022	% <i>joj</i>	Kw2 2023	Kw2 2022	% <i>joj</i>
Netto omzet	3 087	3 477	-11,2%	3 087	3 477	-11,2%
EBITDA	461	1 123	-59,0%	790	864	-8,6%
<i>EBITDA-marge</i>				25,6%	24,8%	+0,7pp
EBIT	232	895	-74,1%	599	674	-11,2%
Netto-financieringskosten	-29	-33	+12,5%	-49	-57	+13,1%
Belastingen op winst	-3	-148	<i>n.m.</i>	-120	-141	+15,5%
Winst / verlies (-) toegekend aan Solvay aandeelhouders	197	705	-72,1%	426	470	-9,2%
Gewone WPA (in €)	1,89	6,80	-72,2%	4,10	4,53	-9,4%
waarvan uit voortgezette bedrijfsactiviteiten	1,89	6,80	-72,1%	4,10	4,51	-9,0%

H1 kerncijfers

(in mln €)

	IFRS			Onderliggend		
	H1 2023	H1 2022	% <i>joj</i>	H1 2023	H1 2022	% <i>joj</i>
Netto omzet	6 254	6 532	-4,3%	6 254	6 532	-4,3%
EBITDA	1 089	1 802	-39,6%	1 629	1 576	+3,4%
<i>EBITDA-marge</i>				26,1%	24,1%	+1,9pp
EBIT	625	1 352	-53,7%	1 241	1 200	+3,4%
Netto-financieringskosten	-60	-62	+4,5%	-98	-106	+7,7%
Belastingen op winst	-117	-227	+48,6%	-251	-238	-5,5%
<i>Belastingvoet</i>				22,5%	23,7%	-1,2pp
Winst / verlies (-) toegekend aan Solvay aandeelhouders	443	1 043	-57,5%	886	839	+5,6%
Gewone WPA (in €)	4,27	10,05	-57,6%	8,53	8,09	+5,4%
waarvan uit voortgezette bedrijfsactiviteiten	4,27	10,05	-57,6%	8,53	8,06	+5,8%

Financiële kalender

- 28 augustus 2023: publicatie op Solvay's website van de EssentialCo H1 2023 niet-geauditeerde pro-forma financiële informatie en SpecialtyCo H1 2023 gecombineerde rekeningen
- 3 november 2023: resultaat derde kwartaal 2023

[Link to financial calendar](#)

Details conference call

Tijd: 3 augustus 2023 - 14u CEST

Registratie: [Register to the webcast here](#)

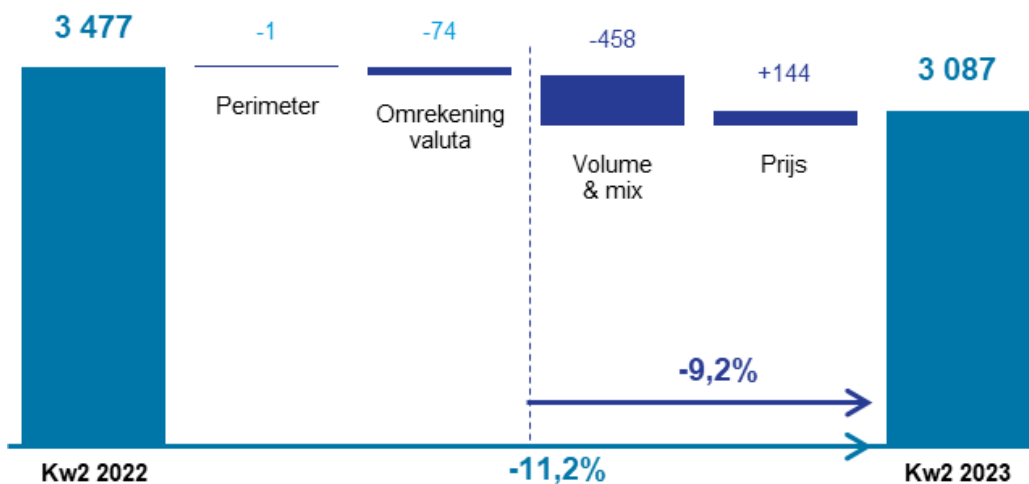
[Link naar de financiële kalender](#)

Aanvullende informatie

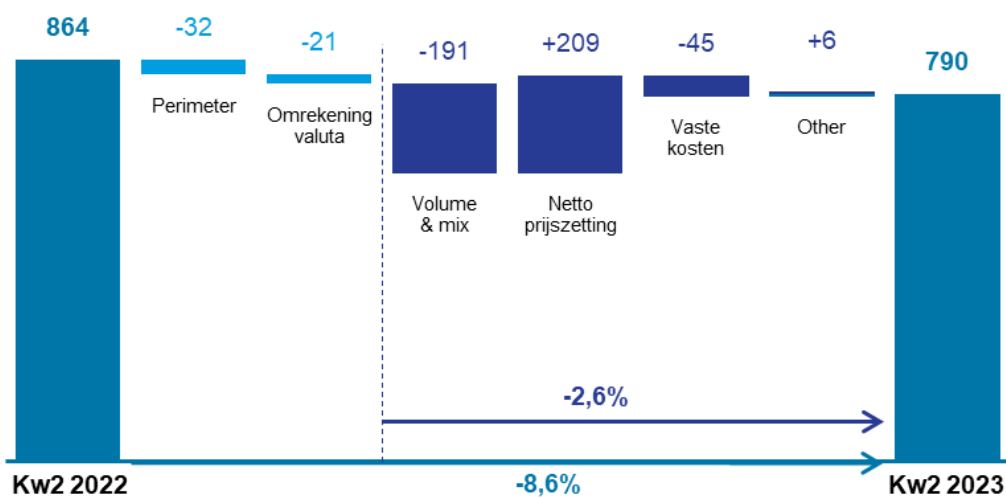
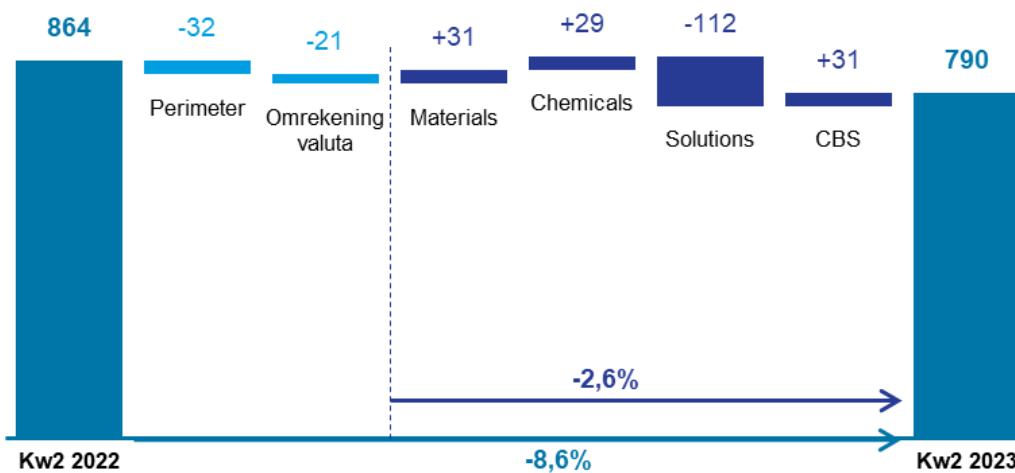
(in € miljoenen)

Kw2 2023

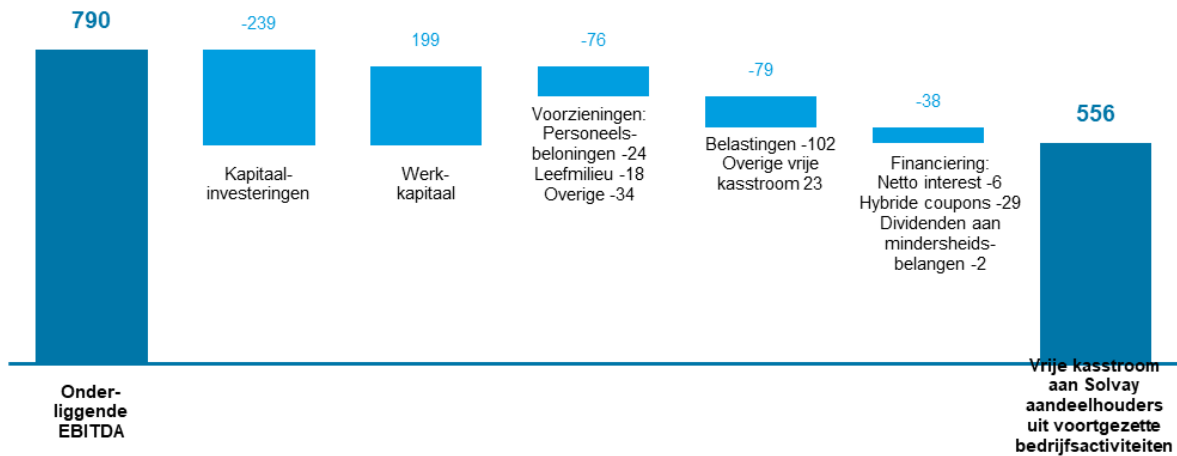
Netto omzet



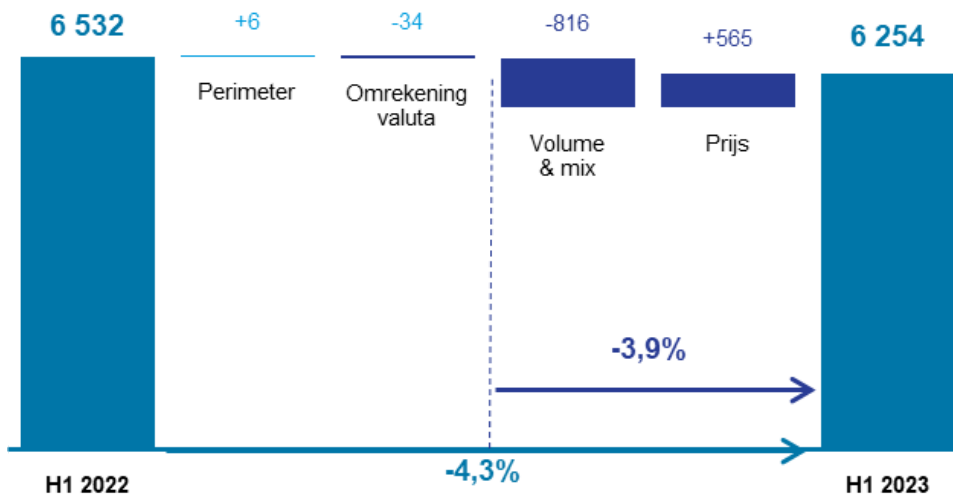
Onderliggend EBITDA



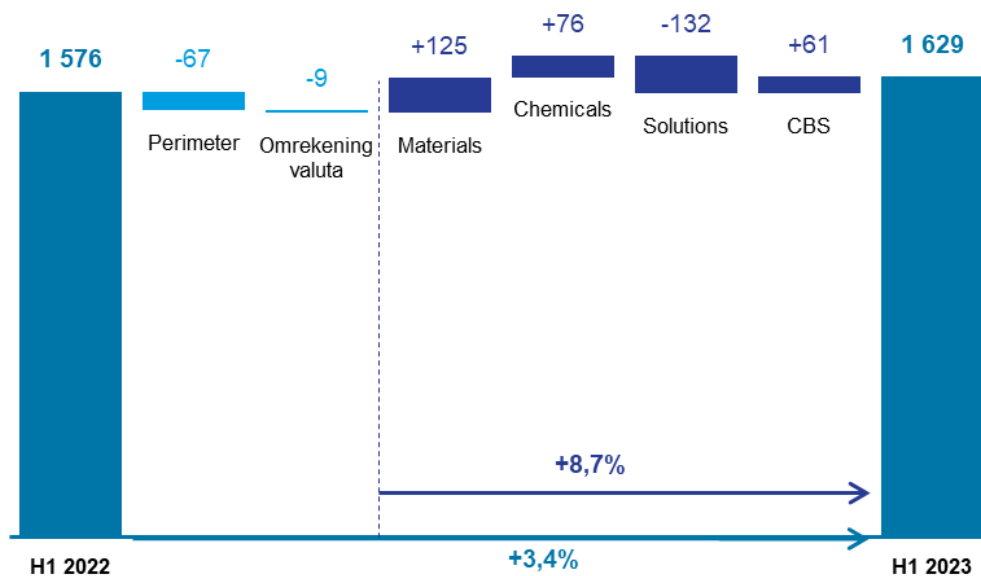
Vrije kasstroom

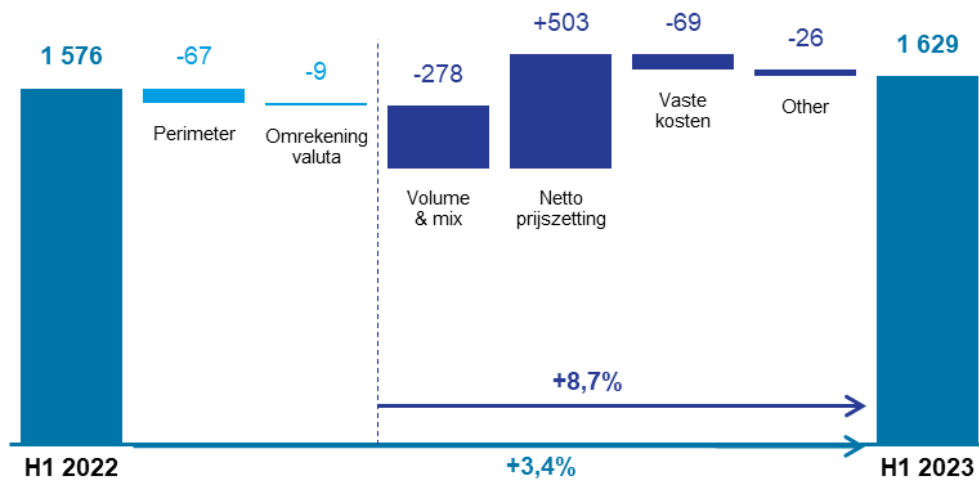


H1 2023 Netto-omzet

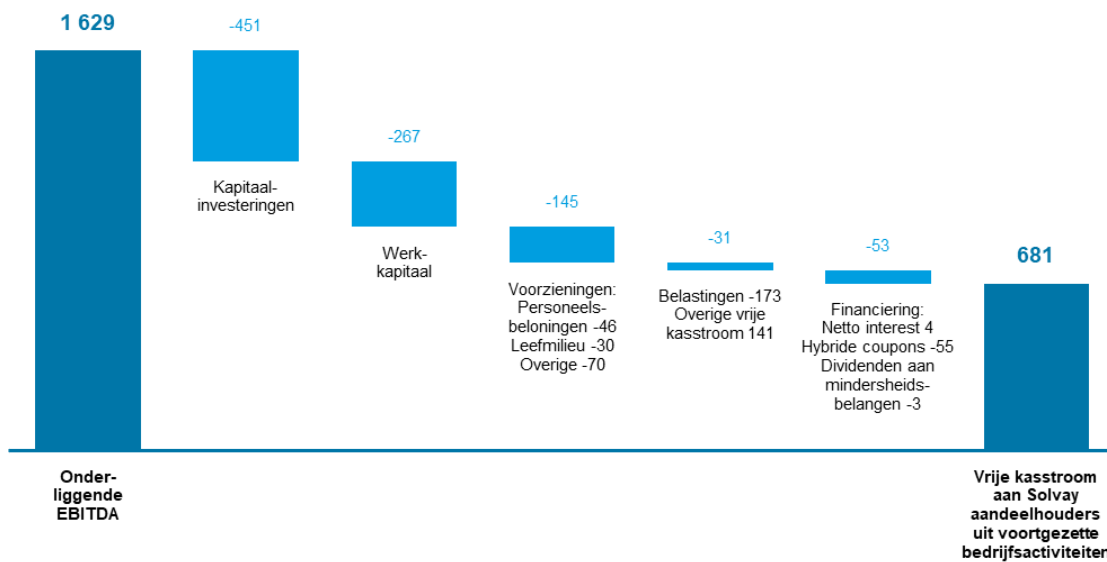


Onderliggend EBITDA

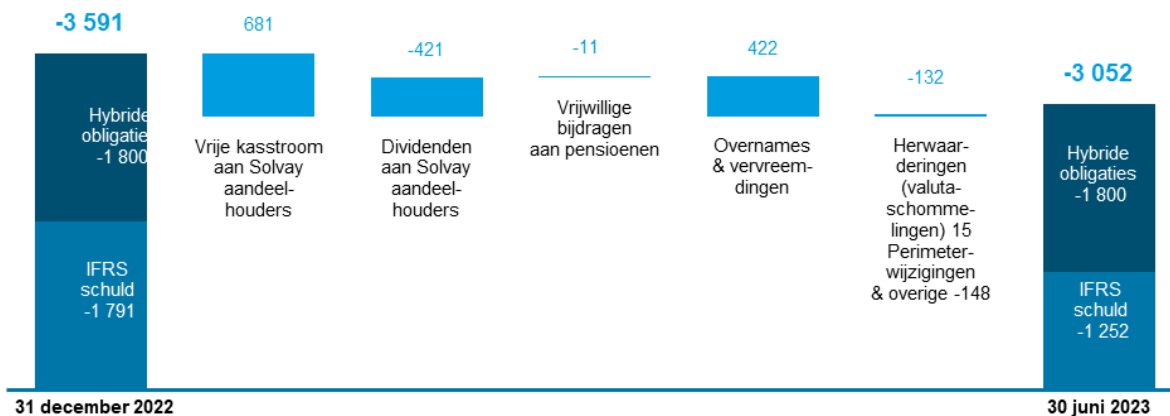




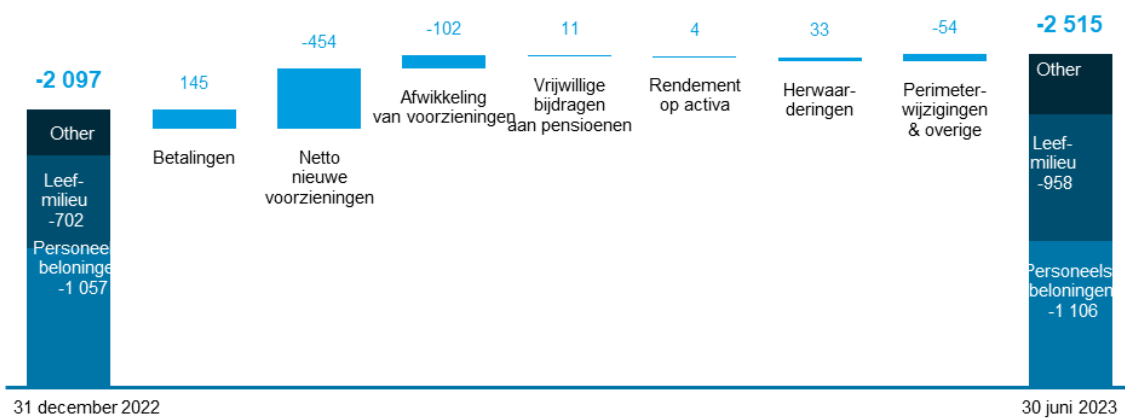
Vrije kasstroom



Onderliggend netto schuld



Voorzieningen



Definities

WPA is winst per aandeel.

Vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders: Vrije kasstroom na betaling van netto interesten, coupons op eeuwigdurende hybride obligaties en dividenden uitgekeerd aan minderheidsbelangen. Dit vertegenwoordigt de kasstroom waarover de aandeelhouders van Solvay beschikken, om hun dividend te betalen en/of om de netto financiële schuld te verminderen.

De **vrije kasstroomomrekening ratio** is berekend als de verhouding tussen de vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders van de laatste 12 maanden (vóór aftrek van dividenden betaald aan minderheidsbelangen) en onderliggende EBITDA van de laatste 12 maanden.

Laatste twaalf maanden (LTM) verwijst naar het tijdsbestek van de onmiddellijk voorafgaande twaalf maanden.

Organische groei is exclusief de effecten van omrekening van valuta en perimereffecten (verwervingen en vervreemdingen van kleinere bedrijfsactiviteiten die niet hebben geleid tot herwerking van voorgaande perioden).

De **onderliggende resultaten** worden geacht een meer vergelijkbare indicatie te geven van de fundamentele prestaties van Solvay doorheen de referentieperiodes. Ze worden gedefinieerd als IFRS cijfers aangepast voor "Aanpassingen" zoals in het financieel verslag gedefinieerd. Ze verstrekken de lezers bijkomende informatie aangaande de onderliggende prestaties van de Groep doorheen de tijd, haar financiële positie, en zijn coherent met hoe de bedrijfsprestaties en de financiële positie worden gerapporteerd aan de Raad van Bestuur en het Executief Comité.

Onderliggende netto financieringskosten omvatten zowel de coupons op eeuwigdurende hybride obligaties (onder IFRS opgenomen als dividenden en daarom uitgesloten van de winst-en-verliesrekening) als de financiële lasten en gemaakte wisselkoersverliezen in de RusVinyl joint venture (onder IFRS deel van de resultaten van geassocieerde deelnemingen en joint ventures en daarom opgenomen in de IFRS EBITDA).

De **onderliggende financiële nettoschuld** omvat de eeuwigdurende hybride obligaties, die onder IFRS als eigen vermogen opgenomen worden.

Onderliggende hefboomwerkingsratio: *onderliggende nettoschuld / onderliggende EBITDA van de afgelopen 12 maanden.*

Contacts

Investor relations

Jodi Allen
+1 609 860 4608

Geoffroy d'Oultremont
+32 2 320 7975

Bisser Alexandrov
+32 2 264 36 87

Imtiyaz Lokhandwala
+1 609 860 3959

investor.relations@solvay.com

Media relations

Nathalie Van Ypersele
+32 478 20 10 62

Martial Tardy
+32 475 83 01 14

Peter Boelaert
+32 479 30 91 59

media.relations@solvay.com

Wettelijke bepaling als bescherming tegen onredelijke aansprakelijkheidsstellingen

Dit persbericht kan toekomstgerichte informatie bevatten. Toekomstgerichte verklaringen beschrijven verwachtingen, plannen, strategieën, doelen, toekomstige gebeurtenissen of intenties. De verwezenlijking van toekomstgerichte verklaringen die in dit persbericht staan, is onderworpen aan en is afhankelijk van risico's en onzekerheden verbonden aan verschillende factoren, waaronder algemene economische factoren, schommelingen van interestvoeten en wisselkoersen; veranderende marktcondities, concurrentie op producten, de aard van de productontwikkeling, het effect van verwervingen en verkopen, herstructureringen, terugtrekkingen van producten; goedkeuringen door regelgevers, het all-in scenario van onderzoeks- en innovatieprojecten en andere ongebruikelijke zaken. Om deze reden kunnen de actuele of toekomstige resultaten wezenlijk afwijken van de resultaat die expliciet gemeld worden of impliciet besloten zijn in dergelijke toekomstgerichte verklaringen. Mochten bekende of onbekende risico's of onzekerheden zich voltrekken of mochten onze aannames onjuist blijken te zijn, dan kunnen de daadwerkelijke resultaten sterk afwijken van de verwachte resultaten. Solvay verplicht zich niet om toekomstgerichte verklaringen publiekelijk te actualiseren of te herzien.

Over Solvay

Solvay is een op wetenschap gebaseerd bedrijf waarvan de technologieën voordelen bieden voor vele aspecten van het dagelijks leven. Met meer dan 22000 werknemers in 61 landen verbindt Solvay mensen, ideeën en elementen om de vooruitgang opnieuw uit te vinden. De Groep streeft naar het creëren van duurzame gemeenschappelijke waarde voor iedereen, vooral via Solvay One Planet, dat rond drie pijlers is opgebouwd: de bescherming van het klimaat, het behoud van hulpbronnen en de bevordering van een betere levenskwaliteit. De innovatieve oplossingen van de Groep dragen bij tot veiligere, schonere en duurzamere producten, die te vinden zijn in woningen, voeding en consumptiegoederen, vliegtuigen, auto's, batterijen, slimme toestellen, toepassingen in de gezondheidszorg, water- en luchtzuiveringssystemen. Solvay werd opgericht in 1863 en behoort vandaag tot de top drie in de wereld voor het overgrote deel van zijn activiteiten. In 2022 realiseerde het een netto-omzet van €13,4 miljard. Solvay staat genoteerd op Euronext Brussel en Parijs (SOLB). Meer informatie vindt u op www.solvay.com.

Over Solvay Investor Relations

[Results' documentation](#)

[G.R.O.W. Strategy](#)

[Share information](#)

[Credit information](#)

[ESG information](#)

[Annual report](#)

[Webcasts, podcasts and presentations](#)

