

4 mei 2023 om 7.00 uur

## Solvay resultaten voor het eerste kwartaal van 2023

*Sterke prijsstelling zorgt voor +22% organische EBITDA-groei in het kwartaal  
Verhoogde EBITDA en vrije kasstroom raming voor het hele jaar*

### Hoogtepunten

- De **netto-omzet** in het eerste kwartaal van 2023 steeg organisch met +2,0% tot €3,2 miljard ten opzichte van het eerste kwartaal van 2022, dankzij hogere prijzen (+14%), die de lagere volumes (-12%) als gevolg van een zwakkere vraag in verschillende eindmarkten, waaronder batterijen voor de auto-industrie, de bouw en de consumentenindustrie, konden compenseren. Prijsmaatregelen van €421 miljoen compenseerden ruimschoots het effect van €127 miljoen van de inflatie van de variabele kosten, wat resulteerde in een netto prijsvoordeel van €294 miljoen in het eerste kwartaal van 2023.
- De onderliggende **EBITDA** van €839 miljoen in het eerste kwartaal van 2023 steeg organisch met 22,0% ten opzichte van het eerste kwartaal van 2022, dankzij hogere prijzen. De groei in Materials (+35%) en Chemicals (+19%) compenseerde ruimschoots de daling in Solutions (-9%). Op kwartaalbasis was de EBITDA in het eerste kwartaal van 2023 +14% hoger dan in het vierde kwartaal van 2022.
- De onderliggende **EBITDA-marge** bereikte in het eerste kwartaal van 2023 een nieuw recordniveau van 26,5%, +320 basispunten hoger dan in het eerste kwartaal van 2022.
- De **onderliggende nettowinst** bedroeg €460 miljoen in het eerste kwartaal van 2023, een stijging van +24,5% ten opzichte van het eerste kwartaal van 2022.
- De **vrije kasstroom** van €125 miljoen in het eerste kwartaal van 2023 weerspiegelt de hoge winsten en het voordeel van een regeling van een rechtszaak, verminderd met onze investeringen in werkkapitaal en kapitaaluitgaven.
- Vereenvoudiging van de portefeuille met de verkoop van het 50%-belang in RusVinyl. De opbrengst werd gebruikt om de netto schuld te verminderen en de **balans** verder te versterken. De hefboomratio staat op een historisch dieptepunt van 1,0x.
- Het **ROCE** voor het eerste kwartaal van 2023 bereikte een recordniveau van 16,7%.

Onderliggend, in mln €	Kw1 2023	Kw1 2022	%	% organisch
<b>Netto omzet</b>	<b>3 167</b>	<b>3 055</b>	+3,6%	+2,0%
<b>EBITDA</b>	<b>839</b>	<b>712</b>	+18,0%	+22,0%
<b>EBITDA-marge</b>	<b>26,5%</b>	<b>23,3%</b>	+3,2pp	-
<b>Vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders (voortgezette bedrijfsactiviteiten)</b>	<b>125</b>	<b>216</b>	-42,0%	-
<b>Vrije kasstroom-omrekeningsratio (12 maanden)</b>	<b>30,4%</b>	<b>32,9%</b>	-2,5pp	-
<b>ROCE</b>	<b>16,7%</b>	<b>12,3%</b>	+4,4pp	-

### Ilham Kadri, CEO

"Ik ben blij te kunnen melden dat we de prijzen op peil hebben gehouden in een context van hogere kosten en een zwakkere vraag, wat onze sterke EBITDA-prestatie heeft ondersteund. We hebben ons 16de kwartaal op rij met een positieve vrije kasstroom gerealiseerd, ondanks toegenomen investeringen, en we zijn van plan het niveau van het werkkapitaal aan te passen en er tegelijkertijd voor te zorgen dat we aan de behoeften van onze klanten blijven voldoen. Wij blijven ons richten op investeringen voor groei en een verdere versterking van onze solide fundamenten naarmate wij later dit jaar verder gaan met ons traject om ons te splitsen in twee sterke, onafhankelijke bedrijven."

### Vooruitzichten voor 2023 verhoogd

Het bedrijf verhoogt zijn raming van de organische groei van de onderliggende EBITDA over het hele jaar van de eerder aangegeven raming van -3% tot -9% naar een bandbreedte van +2% tot -5% ten opzichte van 2022. Ook de raming van de vrije kasstroom wordt verhoogd van ongeveer €750 miljoen naar ongeveer €900 miljoen.

[Registreer u hier voor de webcast van 14u00 CEST.](#)

[Link naar financieel verslag](#)

## Kerncijfers

Onderliggend, in mln €	Kw1 2023	Kw1 2022	%
<b>Netto-omzet</b>	3 167	3 055	+3,6%
<b>EBITDA</b>	839	712	+18,0%
<i>EBITDA-marge</i>	26,5%	23,3%	+3,2pp
<b>EBIT</b>	642	526	+22,2%
Netto financieringskosten	-48	-49	+1,6%
Belasting op winst	-131	-96	-36,3%
<i>Belastingvoet</i>	22,6%	22,3%	+0,3pp
<b>Winst / verlies (-) toegekend aan Solvay aandeelhouders</b>	460	369	+24,5%
<b>Gewone WPA (in €)</b>	4,42	3,56	+24,3%
<b>Gewone WPA uit voortgezette bedrijfsactiviteiten (in €)</b>	4,43	3,55	+24,9%
<b>Kapitaalinvesteringen in voortgezette bedrijfsactiviteiten</b>	212	151	+40,4%
<b>Vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders uit voortgezette bedrijfsactiviteiten</b>	125	216	-42,0%
Vrije kasstroom-omrekeningsratio	30,4%	32,9%	-2,5pp
<b>Financiële nettoschuld</b>	3 252		
<b>Onderliggende hefboomgraad</b>	1,0		

## Groepsresultaten

De **netto-omzet** van €3 167 miljoen in het eerste kwartaal van 2023 is +3,6% hoger dan in het eerste kwartaal van 2022 (+2,0% organisch en +1,6% positief effect van de wisselkoersen en perimeter). Dit was vooral te danken aan positieve prijszetting in de meeste activiteiten, maar werd grotendeels gecompenseerd door lagere volumes.

De **onderliggende EBITDA** van €839 miljoen steeg met 18,0% (+22,0% organisch) in het Kw1 2023 ten opzichte van het Kw1 2022, dankzij hogere prijzen die gedeeltelijk werden gecompenseerd door lagere volumes en hogere vaste kosten in een inflatoire omgeving. De record EBITDA-marge bedroeg 26,5% in het kwartaal, 320 basispunten hoger dan in het eerste kwartaal van 2022.

De **vrije kasstroom** naar de aandeelhouders uit voortgezette bedrijfsactiviteiten bedroeg €125 miljoen in het Kw1 2023. Dit weerspiegelt de combinatie van hoge winsten en de afwikkeling van rechtszaken, hoewel dit gedeeltelijk werd verminderd door hogere investeringen in kapitaalgoederen ter ondersteuning van toekomstige groei, en een hoger werkkapitaal als gevolg van hogere voorraden. Verwacht wordt dat de werkkapitaalintensiteit in de komende twee kwartalen zal verbeteren. De conversie van de vrije kasstroom over de laatste twaalf maanden bedroeg 30,4%.

De **onderliggende financiële nettoschuld** daalde ten opzichte van december 2022 met €339 miljoen tot €3 252 miljoen, waarbij de opbrengst van de verkoop van de joint venture RusVinyl voor €432 miljoen het interimdividend van €160 miljoen meer dan compenseerde.

De **voorzieningen** stegen met €170 miljoen tot €2,3 miljard in vergelijking met december 2022. Dit kwam vooral door lagere discontovoeten en nieuwe voorzieningen van €80 miljoen voor herstructurering in verband met het scheidingsplan van de Groep.

## Resultaten per segment

### Netto-omzet

(in mln €)	Kw1 2022	Perimeter	Omrekening valuta	Volume	Prijs	Kw1 2023	joij %	% organisch
Materials	879	-	+5	-16	+154	1 022	+16,3%	+15,6%
Chemicals	1 039	+19	+21	-157	+181	1 103	+6,1%	+2,2%
Solutions	1 135	-12	+15	-186	+87	1 038	-8,5%	-8,7%
Corporate	2	-	-	+1	-	3	+58,0%	+63,3%
<b>Solvay</b>	<b>3 055</b>	<b>+7</b>	<b>+40</b>	<b>-358</b>	<b>+421</b>	<b>3 167</b>	<b>+3,6%</b>	<b>+2,0%</b>

### Materials

In het eerste kwartaal van 2023 steeg de omzet met 16,3% (+15,6% organisch) tot €1 022 miljoen dankzij hogere prijzen, terwijl de volumegroei bij Composite Materials de verminderde vraag bij Specialty Polymers compenseerde, vooral door voorraadafbouw bij de klanten.

Bij Specialty Polymers steeg de omzet met 15,1% (+15,0% organisch), vooral door hogere prijzen. De volumes daalden licht als gevolg van de verminderde vraag naar batterijen, terwijl andere markten, waaronder de automobielsector (andere toepassingen), elektronica en gezondheidszorg hogere volumes leverden.

De omzet van Composite Materials steeg met +20,0% (+17,3% organisch) op jaarbasis als gevolg van hogere volumes en prijzen. Dit was te danken aan het aanhoudende herstel van de burgerluchtvaart en de groei van de ruimtevaart- en defensiemarkten.

De EBITDA van het segment steeg met +39,9% (+35,2% organisch) en met +18,1% vergeleken met Kw 4 2022, grotendeels dankzij prijsverhogingen na aftrek van hogere grondstofkosten. Dit resulteerde in een onderliggende EBITDA-marge van 35,4%, aanzienlijk hoger dan de 29,4% in het eerste kwartaal van 2022.

### Chemicals

De netto-omzet in het eerste kwartaal steeg met +6,1% (+2,2% organisch) in het segment, vooral dankzij de prijs en gedeeltelijk gecompenseerd door lagere volumes.

In Soda Ash & Derivatives steeg de omzet met 23,2% (+19,1% organisch) in vergelijking met het eerste kwartaal van 2022. De groei werd aangedreven door hogere prijzen, gedeeltelijk gecompenseerd door een lagere vraag naar vlakglas voor de bouw, vooral in Europa, terwijl het containerglas veerkrachtig bleef.

De omzet van Peroxides daalde met -4,5% (-5,7% organisch) doordat lagere volumes de positieve prijsstelling in het kwartaal meer dan teniet deden. De vraag naar chemicals (HPPO) en pulp & paper verzwakte, terwijl disinfection veerkrachtig was.

De omzet van Silica steeg in het kwartaal met +6,7% (+6,3% organisch) dankzij prijsacties die de zwakkere volumes ruimschoots compenseerden.

De omzet van Coatis daalde met 23,1% (-29,3% organisch) in vergelijking met een zeer sterk eerste kwartaal van 2022, waarin de activiteit zich normaliseerde. De verkoopvolumes daalden door de lagere vraag en de concurrerende prijsdruk als gevolg van de invoer in Brazilië.

De EBITDA van het segment steeg met 6,7% (+18,9% organisch) en met 5,9% opeenvolgend als gevolg van belangrijke prijsacties in alle activiteiten, behalve Coatis. Dat zorgde voor een onderliggende EBITDA-marge van 27,0% in het eerste kwartaal van 2023, wat vrijwel gelijk is aan vorig jaar.

## Solutions

In het eerste kwartaal van 2023 daalde de verkoop met -8,5% (-8,7% organisch) als gevolg van lagere volumes, gedeeltelijk gecompenseerd door hogere prijzen.

De omzet van Novecare daalde met -14,6% (-13,8% organisch) op jaarbasis. Terwijl de prijzen positief bleven, woog de verminderde vraag in coatings, agro- en consumentenmarkten op de volumes.

De omzet van Special Chem steeg met +4,5% (+4,3% organisch) dankzij hogere prijzen, terwijl de vraag in de auto- en halfgeleidermarkten afzwakte.

De omzet van Technology Solutions steeg met 17,7% (+14,5% organisch) dankzij hogere prijzen en volumes. De sterke vraag werd aangedreven door de mijnbouw en fosforderivaten.

De omzet van Aroma Performance daalde met 30,1% (-31,1% organisch), omdat de volumes daalden door de lagere vraag naar vanilline in de markten voor geur- en smaakstoffen.

De omzet van Oil & Gas Solutions daalde met -17,4% (-17,9% organisch) ten opzichte van het vorige kwartaal, voornamelijk als gevolg van de verminderde aardgasbooractiviteit in de VS door de sterke daling van de aardgasprijzen.

De EBITDA van het segment daalde in het eerste kwartaal met -7,9% (-8,6% organisch) op jaarbasis als gevolg van de lagere volumes, maar steeg met 25,4% ten opzichte van het vierde kwartaal van 2022. De EBITDA-marge voor het segment bedroeg in het eerste kwartaal 21,1%, vrijwel gelijk aan vorig jaar.

## Corporate & Business services

Corporate and Business Services boekte een verlies van €-39 miljoen op de EBITDA van de Groep in het eerste kwartaal van 2023. De meerderheid van de verbetering met €25 miljoen is te danken aan de verdere stabilisatie van onze energieactiviteiten.

## Kerncijfers per segment

(in mln €)	Onderliggend			
	Kw1 2023	Kw1 2022	%	% organisch
<b>Netto omzet</b>	<b>3 167</b>	<b>3 055</b>	<b>+3,6%</b>	<b>+2,0%</b>
Materials	1 022	879	+16,3%	+15,6%
Specialty Polymers	773	671	+15,1%	-
Composite Materials	249	208	+20,0%	-
Chemicals	1 103	1 039	+6,1%	+2,2%
Soda Ash & Derivatives	598	485	+23,2%	-
Peroxides	171	179	-4,5%	-
Coatis	172	223	-23,1%	-
Silica	163	153	+6,7%	-
Solutions	1 038	1 135	-8,5%	-8,7%
Novecare	386	452	-14,6%	-
Special Chem	250	240	+4,5%	-
Technology Solutions	182	154	+17,7%	-
Aroma Performance	99	142	-30,1%	-
Corporate & Business Services	121	147	-17,4%	-
Corporate & Business Services	3	2	+58,0%	+63,3%
<b>EBITDA</b>	<b>839</b>	<b>712</b>	<b>+18,0%</b>	<b>+22,0%</b>
Materials	362	259	+39,9%	+35,2%
Chemicals	298	279	+6,7%	+18,9%
Solutions	219	238	-7,9%	-8,6%
Corporate & Business Services	-39	-64	+38,5%	-
<b>EBITDA-marge</b>	<b>26,5%</b>	<b>23,3%</b>	<b>+3,2pp</b>	-
Materials	35,4%	29,4%	+6,0pp	-
Chemicals	27,0%	26,9%	+0,2pp	-
Solutions	21,1%	20,9%	+0,1pp	-

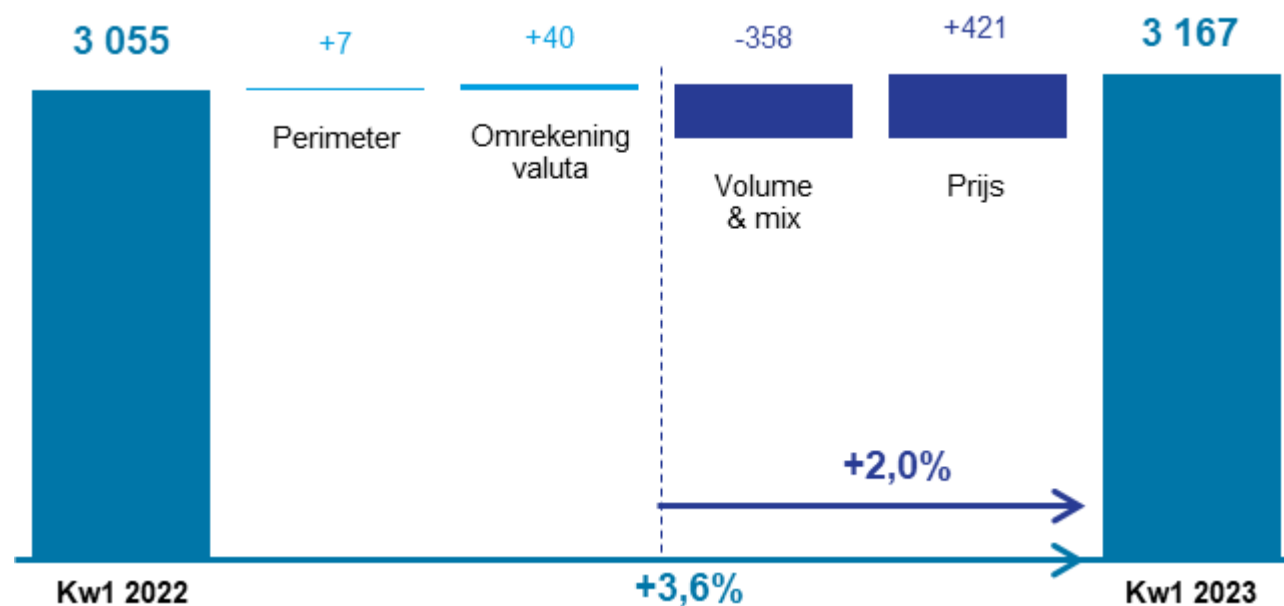
## IFRS kerncijfers

Kw1 2022 kerncijfers

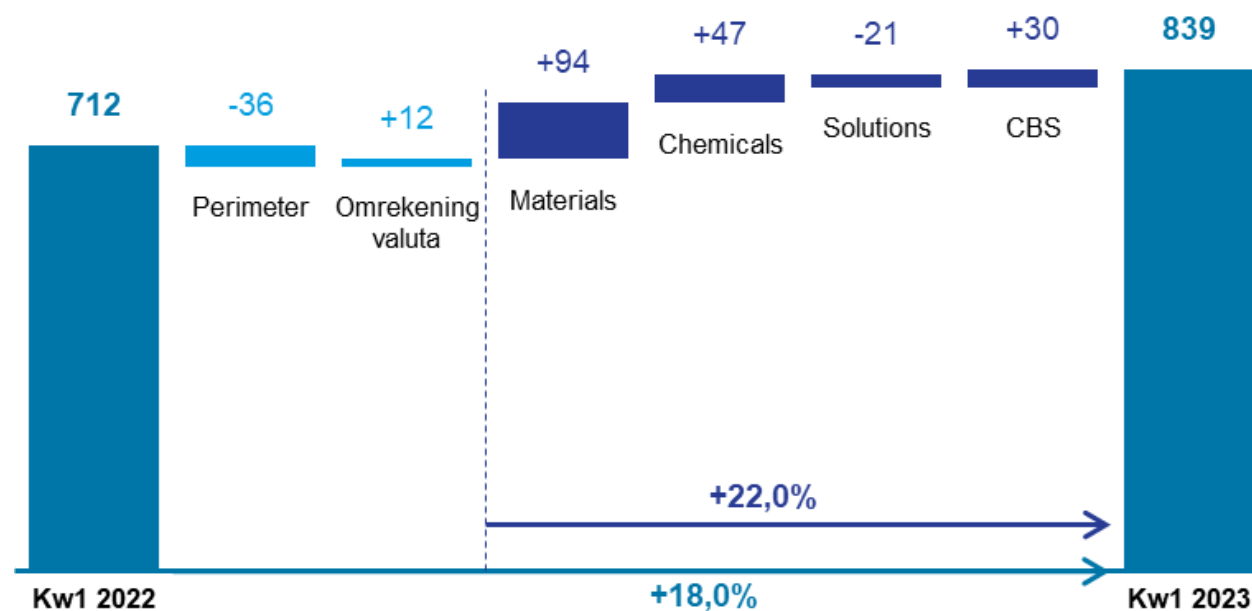
(in mln €)	IFRS			Onderliggend		
	Kw1 2023	Kw 1 2022	%	Kw1 2023	Kw1 2022	%
<b>Netto omzet</b>	<b>3 167</b>	<b>3 055</b>	<b>+3,6%</b>	<b>3 167</b>	<b>3 055</b>	<b>+3,6%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>628</b>	<b>680</b>	<b>-7,6%</b>	<b>839</b>	<b>712</b>	<b>+18,0%</b>
<i>EBITDA-marge</i>				26,5%	23,3%	+3,2pp
<b>EBIT</b>	<b>394</b>	<b>457</b>	<b>-13,8%</b>	<b>642</b>	<b>526</b>	<b>+22,2%</b>
Netto-financieringskosten	-30	-29	-4,8%	-48	-49	+1,6%
Belastingen op winst	-114	-79	-44,7%	-131	-96	-36,3%
<i>Belastingvoet</i>				22,6%	22,3%	+0,3pp
<b>Winst / verlies (-) toegekend aan Solvay aandeelhouders</b>	<b>246</b>	<b>337</b>	<b>-27,0%</b>	<b>460</b>	<b>369</b>	<b>+24,5%</b>
Gewone WPA (in €)	2,37	3,25	-27,1%	4,42	3,56	+24,3%
Gewone WPA uit voortgezette bedrijfsactiviteiten (in €)	2,37	3,25	-27,0%	4,43	3,55	+24,9%

## Aanvullende informatie

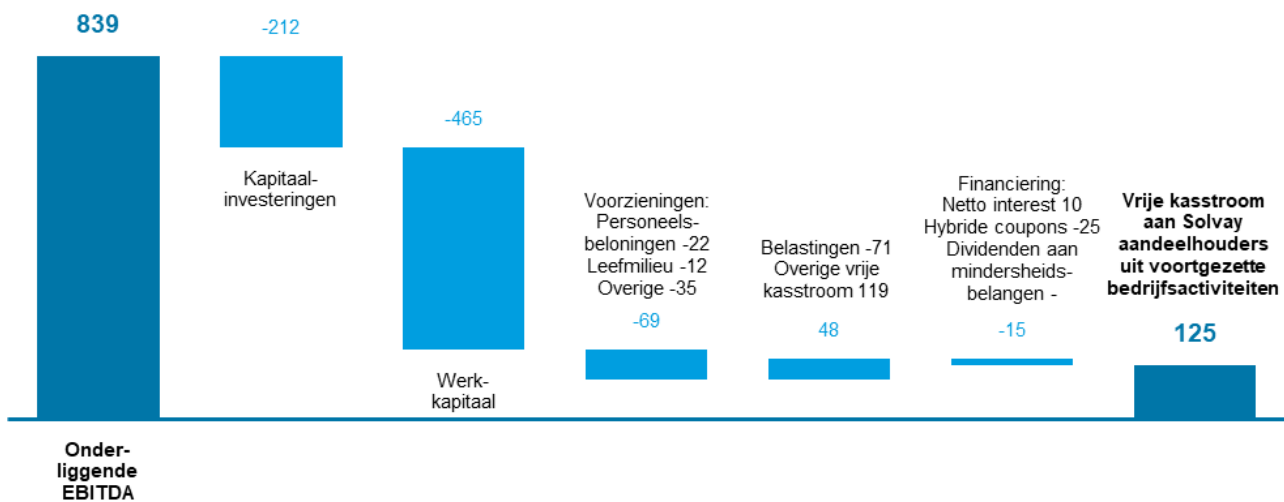
### Netto-omzet



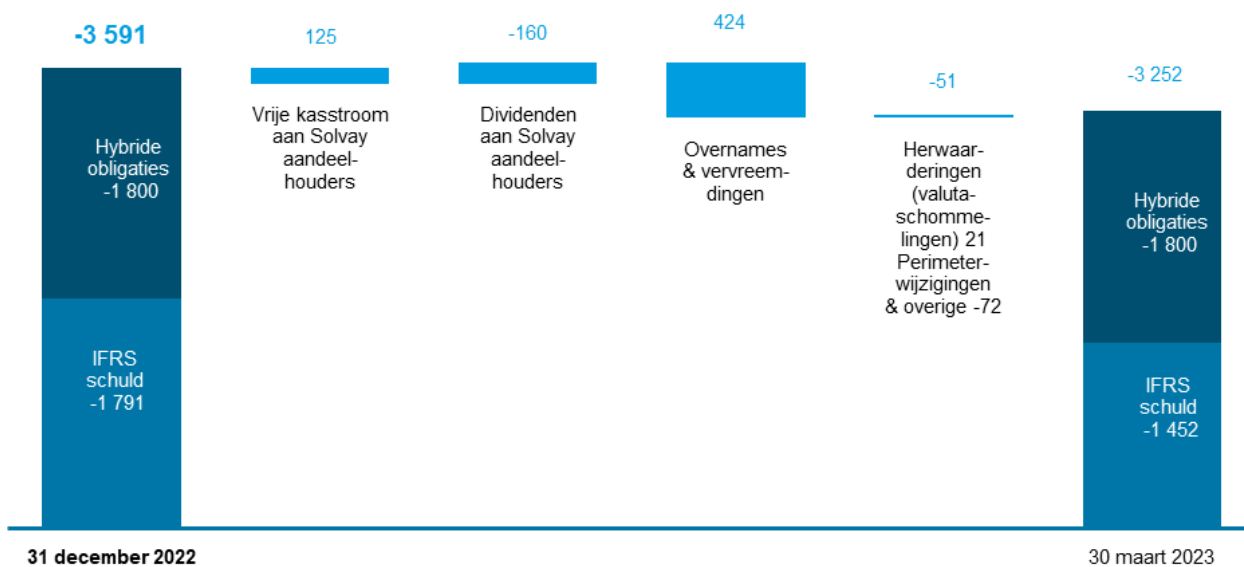
### Onderliggend EBITDA



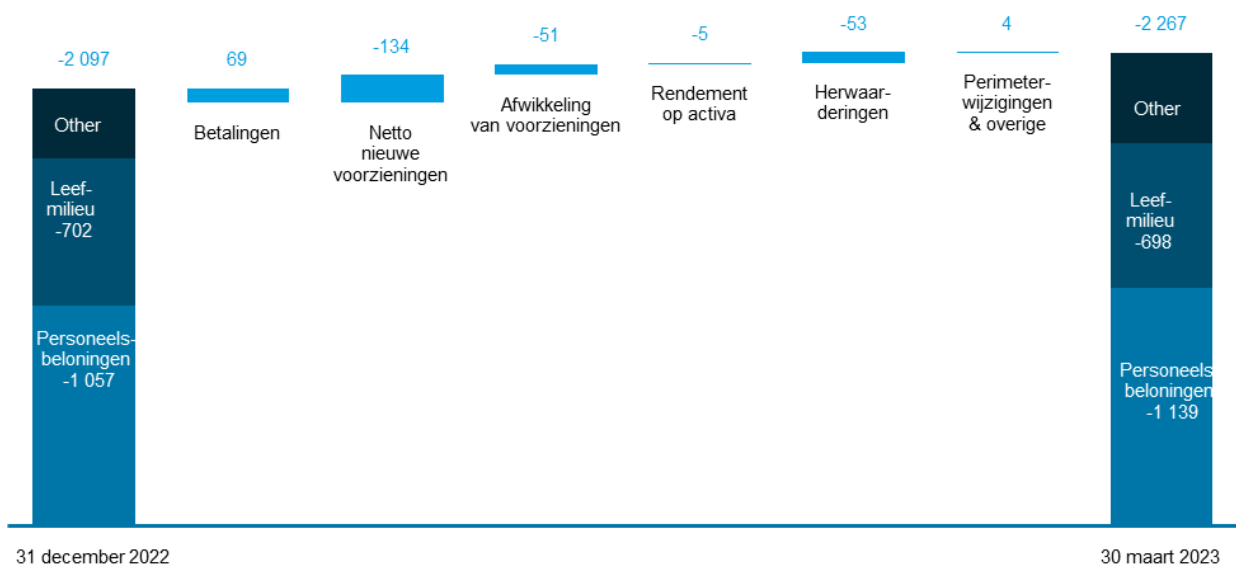
## Vrije kasstroom



## Onderliggend netto schuld



## Voorzieningen



## Definities

**WPA** is winst per aandeel.

**Vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders:** Vrije kasstroom na betaling van netto interesten, coupons op eeuwigdurende hybride obligaties en dividenden uitgekeerd aan minderheidsbelangen. Dit vertegenwoordigt de kasstroom waarover de aandeelhouders van Solvay beschikken, om hun dividend te betalen en/of om de netto financiële schuld te verminderen.

De **vrije kasstroomomrekening ratio** is berekend als de verhouding tussen de vrije kasstroom aan Solvay aandeelhouders van de laatste 12 maanden (vóór aftrek van dividenden betaald aan minderheidsbelangen) en onderliggende EBITDA van de laatste 12 maanden.

**Laatste twaalf maanden (LTM)** verwijst naar het tijdsbestek van de onmiddellijk voorafgaande twaalf maanden.

**Organische groei** is exclusief de effecten van omrekening van valuta en perimereffecten (verwervingen en vervreemdingen van kleinere bedrijfsactiviteiten die niet hebben geleid tot herwerking van voorgaande perioden).

De **onderliggende** prestatie-indicatoren passen de IFRS cijfers aan voor de niet-contante impact van de boekhoudkundige toerekening van de overnameprijs (Purchase Price Allocation - PPA) die betrekking hebben op verwervingen, alsook voor de coupons van eeuwigdurende hybride obligaties, geklasseerd als eigen vermogen onder IFRS, maar behandeld als schuld in de onderliggende verklaringen, en voor andere elementen die de analyses van de onderliggende prestaties van de Groep verstoren.

**Onderliggende netto financieringskosten** omvatten zowel de coupons op eeuwigdurende hybride obligaties (onder IFRS opgenomen als dividenden en daarom uitgesloten van de winst-en-verliesrekening) als de financiële lasten en gemaakte wisselkoersverliezen in de RusVinyl joint venture (onder IFRS deel van de resultaten van geassocieerde deelnemingen en joint ventures en daarom opgenomen in de IFRS EBITDA).

De **onderliggende financiële nettoschuld** omvat de eeuwigdurende hybride obligaties, die onder IFRS als eigen vermogen opgenomen worden.

**ROCE:** Rendement op aangewend kapitaal, berekend als de verhouding tussen de onderliggende EBIT (vóór aanpassing voor de afschrijving van PPA) en aangewend kapitaal. Het aangewend kapitaal bestaat uit het nettowerkkapitaal, materiële en immateriële activa, goodwill, met een gebruiksrecht overeenstemmende activa, investeringen in geassocieerde deelnemingen en joint ventures en overige deelnemingen, en wordt genomen als het gemiddelde van de balans aan het begin en het einde van de periode.



## Contacts

### Investor relations

Jodi Allen  
+1 609 860 4608

Geoffroy d'Oultremont  
+32 2 320 79 75

Bisser Alexandrov  
+32 2 264 36 87

Alex Sokolowski  
+1 609 860 4728

Imtiyaz Lokhandwala  
+1 609 860 3959

[investor.relations@solvay.com](mailto:investor.relations@solvay.com)

### Media relations

Nathalie Van Ypersele  
+32 478 20 10 62

Martial Tardy  
+32 475 83 01 14

Peter Boelaert  
+32 479 30 91 59

[media.relations@solvay.com](mailto:media.relations@solvay.com)

### Wettelijke bepaling als bescherming tegen onredelijke aansprakelijkheidsstellingen

Dit persbericht kan toekomstgerichte informatie bevatten. Toekomstgerichte verklaringen beschrijven verwachtingen, plannen, strategieën, doelen, toekomstige gebeurtenissen of intenties. De verwezenlijking van toekomstgerichte verklaringen die in dit persbericht staan, is onderworpen aan en is afhankelijk van risico's en onzekerheden verbonden aan verschillende factoren, waaronder algemene economische factoren, schommelingen van interestvoeten en wisselkoersen; veranderende marktcondities, concurrentie op producten, de aard van de productontwikkeling, het effect van verwervingen en verkopen, herstructureringen, terugtrekkingen van producten; goedkeuringen door regelgevers, het all-in scenario van onderzoeks- en innovatieprojecten en andere ongebruikelijke zaken. Om deze reden kunnen de actuele of toekomstige resultaten wezenlijk afwijken van de resultaat die expliciet gemeld worden of impliciet besloten zijn in dergelijke toekomstgerichte verklaringen. Mochten bekende of onbekende risico's of onzekerheden zich voltrekken of mochten onze aannames onjuist blijken te zijn, dan kunnen de daadwerkelijke resultaten sterk afwijken van de verwachte resultaten. Solvay verplicht zich niet om toekomstgerichte verklaringen publiekelijk te actualiseren of te herzien.

### Over Solvay

Solvay is een op wetenschap gebaseerd bedrijf waarvan de technologieën voordelen bieden voor vele aspecten van het dagelijks leven. Met meer dan 22000 werknemers in 61 landen verbindt Solvay mensen, ideeën en elementen om de vooruitgang opnieuw uit te vinden. De Groep streeft naar het creëren van duurzame gemeenschappelijke waarde voor iedereen, vooral via Solvay One Planet, dat rond drie pijlers is opgebouwd: de bescherming van het klimaat, het behoud van hulpbronnen en de bevordering van een betere levenskwaliteit. De innovatieve oplossingen van de Groep dragen bij tot veiligere, schonere en duurzamere producten, die te vinden zijn in woningen, voeding en consumptiegoederen, vliegtuigen, auto's, batterijen, slimme toestellen, toepassingen in de gezondheidszorg, water- en luchtzuiveringssystemen. Solvay werd opgericht in 1863 en behoort vandaag tot de top drie in de wereld voor het overgrote deel van zijn activiteiten. In 2022 realiseerde het een netto-omzet van €13,4 miljard. Solvay staat genoteerd op Euronext Brussel en Parijs (SOLB). Meer informatie vindt u op [www.solvay.com](http://www.solvay.com).

### Over Solvay Investor Relations

[Results' documentation](#)

[G.R.O.W. Strategy](#)

[Share information](#)

[Credit information](#)

[ESG information](#)

[Annual report](#)

[Webcasts, podcasts and presentations](#)

