

## GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE – VOORWETENSCHAP

**Leuven, België– 23 september 2022 – 7u30, Crescent NV**, Geldenaaksebaan 329, 3001 Heverlee (Euronext Brussels: OPTI)

### H1 KERNPUNTEN

In de eerste helft van 2022 stegen de ontvangen bestellingen van Crescent naar 11.4 miljoen EUR zijnde 52% jaar-op-jaar, voornamelijk dankzij +32% organische groei en +20% door de overname van Remoticom. Het orderboek bedroeg eind juni EUR 7,5 miljoen. (+3 miljoen EUR in vergelijking met juni 2021)

Ter illustratie van de nieuwe OEM-strategie boekte Crescent een omvangrijke order bij Schiphol Airport voor de vervanging van alle indoor dekking van zowel P als T- 2000 mission critical C2000 infrastructuur die gebruikt wordt voor alle hulpdiensten zoals brandweer, Koninklijke Mare Chaussee, politie en diverse andere C2000 gebruikers. De waarde van dit project bedraagt 0,5 miljoen euro die dit jaar nog verscheept kan worden, exclusief de extra onderhoudsdiensten die de komende zes jaar geleverd moeten worden.

Bij Option werd een nieuwe reeks op LoRa gebaseerde gateways gecertificeerd met bestellingen voor in totaal 1,3 miljoen euro geboekt in semester 1 en 0,5 miljoen euro reeds geleverd in juni. Voor Helium staat Option reeds klaar om te leveren sinds Q2 maar is er door Helium geen officiële vrijgave van hun software gegeven voor nieuwe 3rd party Hotspots. Na een formele release door de Helium-organisatie van een nieuw op blockchain gebaseerd softwareplatform voor facturering op basis van crypto's - nu beloofd voor release in november (HIP-70) - kan en zal deze nieuwe generatie CloudGates effectief worden ingezet door gebruikers van het Helium-netwerk wereldwijd."

In de orderportefeuille zijn verder belangrijke opdrachten opgenomen voor verschillende slimme verlichtingsprojecten in Oost-Europa en enkele innovatieve oplossingen op basis van IOT-technologieën om slimme energietransformatieprojecten mogelijk te maken. Gezien de huidige ontwikkelingen op dit gebied zullen deze waarschijnlijk een zeer strategisch speerpunt van Crescent's strategie worden.

Tot slot meldde ook Crescent's dienstenafdeling de voltooiing en succesvolle implementatie van een uitgebreid softwareplatform voor de vrijetijdsindustrie, waarmee de strategie om geleidelijk over te stappen van 'managed services' naar 'software as a service' (SAAS) mogelijkheden wordt bekrachtigd.

Ondanks een sterke orderontvangst stegen de inkomsten van Crescent slechts 22% op jaarbasis, deels dankzij nieuwe inkomsten uit de overname van Remoticom (+12%) en organische groei in de divisies Solutions en Lighting (+10%).

De schaarste op de markt voor elektronische componenten heeft de orderverwerking vooral in de eerste maanden van het jaar belemmerd, maar zal naar verwachting in de tweede helft van het boekjaar een minder grote hindernis vormen.

De EBITDA verdubbelde niettemin van EUR 236 duizend tot EUR 485 duizend, waarbij alle divisies nu EBITDA-positief zijn.

In het eerste halfjaar hebben twee bijkomende kapitaalinjecties het aandelenkapitaal en de uitgiftepremies verhoogd met EUR 6,9 miljoen, waardoor Crescent's totale eigen vermogenspositie steeg tot EUR 11,5 miljoen. De netto financiële schuld daalde verder met EUR 0,4 miljoen tot EUR 3,9 miljoen. Van Zele Holding NV voorzag de groep van EUR 2,45 miljoen aan bijkomende financiering tijdens de eerste helft van 2022.

## Resultaten van het eerste halfjaar

In duizend EUR	H1 2022	H1 2021
Revenue	9 598	7 893
EBITDA	485	236
Bedrijfsresultaat	( 873)	( 1 089)
Nettoresultaat	( 1 197)	( 1 397)

De omzetten en EBITDA van de drie divisies waren in het eerste semester:

In duizend EUR	H1 2022	H1 2021
<b>Omzet</b>	<b>9 598</b>	<b>7 893</b>
Solutions	5 297	3 584
Services	2 941	3 172
Lighting	1 360	1 137
<b>EBITDA</b>	<b>485</b>	<b>236</b>
Solutions	431	302
Services	410	454
Lighting	203	( 117)
Group costs	( 559)	( 403)

De cijfers van Remoticom zijn opgenomen in de divisie Solutions.

De omzet en de ontvangen bestellingen van Remoticom bedroegen respectievelijk EUR 1 miljoen en EUR 1,5 miljoen in het eerste semester, waardoor het orderboek eind juni EUR 1,9 miljoen bedroeg. Door vertragingen in de levering van componenten bleef de omzet van Remoticom achter bij de verwachtingen, waardoor het bedrijf in het eerste semester al een positieve bijdrage leverde aan de EBITDA van de groep.

De omzet van Option in IoT steeg met 29% tot EUR 2,5 miljoen, terwijl de ontvangen orders in totaal EUR 3,9 miljoen bedroegen, meer dan het dubbele in vergelijking met de eerste helft van 2021.

De divisie Services zette zijn sterke resultaten in de eerste helft voort, ondanks een iets lagere omzet en ontwikkelingskosten in verband met het nieuwe softwaredienstenplatform.

De omzet van de divisie Lighting steeg met 20%; dankzij deze omzetsijging, de licht verbeterde brutomarge en de lagere kostenbasis kon de divisie een EBITDA van EUR 0,2 miljoen realiseren.

## BALANS

In duizend EUR	30-jun-22	31-dec-21
Totaal Eigen vermogen	11 538	5 805
Netto financiële schuld*	3 904	4 305
Netto werkkapitaal**	( 2 299)	( 3 765)

\*Financiële schulden verminderd met geldmiddelen, excl VZH schuld

\*\*Voorraden, handels- en overige vorderingen, verminderd met handels- en overige schulden

Het eigen vermogen nam toe dankzij twee kapitaalverhogingen voor in totaal EUR 6,9 miljoen.

De extra middelen van Van Zele Holding NV werden voornamelijk besteed aan de overname en verdere financiering van Remoticom, en aan de versterking van het werkkapitaal; langere levertijden van leveranciers en de toegenomen omzet zorgden voor de extra behoefte aan werkkapitaal.

## VOORUITZICHTEN

Op basis van het orderboek per eind juni en de veronderstelling dat de schaarste aan onderdelen en de gestegen aankooprijzen geen bijkomende materiële impact zullen hebben op leveringen en marges, zouden de groepsresultaten in het tweede semester verder moeten verbeteren, om te leiden tot jaarlijkse groeicijfers die minstens vergelijkbaar zijn met die van het eerste semester.

## CONTACT

Edwin Bex  
Geldenaaksebaan 329  
B-3001 Leuven, Belgium  
TEL: +32 (0) 16 31 74 11  
E-mail: [investor@option.com](mailto:investor@option.com)  
[www.crescent-ventures.com](http://www.crescent-ventures.com)