

## Informação Privilegiada

### Resultados 6M22

Lisboa, 29 de julho de 2022

A Novabase – Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A., nos termos e para os efeitos do disposto nos artigos 17º do Regulamento (UE) n.º 596/2014 do Parlamento Europeu e do Conselho e do artigo 29.º- Q do Código dos Valores Mobiliários, divulga hoje ao mercado os resultados relativos aos primeiros seis meses de 2022, cujos traços essenciais constam da apresentação em anexo.

Mais se informa que será realizado um webcast sobre estes resultados na presente data, às 17h00m de Lisboa (GMT+1). Mais informação para o registo poderá ser consultada em [www.novabase.com](http://www.novabase.com).

María Gil Marín

Chief Investors Officer

Tel: +351 21 3836300

Fax.: +351 21 3836301

[investor.relations@novabase.com](mailto:investor.relations@novabase.com)

Novabase – Sociedade Gestora de Participações Sociais, SA

Sociedade com ações admitidas à negociação em mercado regulamentado

Sede: Av. D. João II, n.º 34, Parque das Nações, 1998-031 Lisboa

Capital Social: € 32.971.463,70

Número de matrícula na Conservatória do Registo Comercial de Lisboa e pessoa coletiva 502.280.182

# NOVABASE

**Informação Privilegiada**

**NEXT-GEN**

**EMPRESA DE SERVIÇOS TI**

# 6M22

## RESULTADOS CONSOLIDADOS

29 de julho de 2022

# Aviso Legal

- Esta apresentação contém declarações sectoriais e prospetivas relativas ao desenvolvimento do negócio da Novabase. Embora essas declarações sejam baseadas nas projeções atuais, julgamentos e expectativas futuras da Novabase, uma série de riscos e incertezas podem levar a que os resultados reais sejam materialmente diferentes dos indicados ou implícitos em tais declarações. Tais riscos e incertezas advêm de fatores para além do controlo e capacidade de previsão da Novabase, tais como a situação geral do mercado, fatores macroeconómicos, diretrizes e tendências regulatórias, políticas ou governamentais, mercados de crédito, entre outros.
- Estas declarações referem-se apenas a esta data de apresentação. Exceto quando exigido por lei ou regulamento específico, a Novabase não assume qualquer obrigação de atualizar a informação ou de notificar no caso de alguma questão ser alterada ou identificada como incorreta. Assim, nem a Novabase, nem qualquer uma das suas subsidiárias, seus administradores, membros dos restantes órgãos sociais ou colaboradores, fazem qualquer declaração ou compromisso quanto à exatidão ou completude da informação e não assumem, portanto, qualquer tipo de obrigação ou responsabilidade.
- Os termos financeiros usados neste Relatório estão, na sua maioria, de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro (IFRS), mas incluem determinadas medidas de performance alternativas (APM's). As APM's usadas pela Novabase têm como objetivo fornecer informação complementar, mais abrangente e relevante para o leitor, e são aplicadas de forma consistente em todos os períodos desta divulgação. A correspondência entre cada uma dessas APM's com as medidas financeiras IFRS mais diretamente reconciliáveis está no final deste Relatório. Todos os valores nesta apresentação são expressos em milhões de Euros, exceto quando indicado de outra forma. A informação financeira aqui reportada não foi auditada.
- Esta apresentação é fornecida exclusivamente para fins informativos e não constitui um documento para a oferta de títulos. Está proibida a sua distribuição ou utilização por pessoa ou entidade sem autorização prévia da Novabase.

# 6M22

## Perspetivas



**Presidente e CEO**

### Mensagem do Luís Paulo Salvado

“O primeiro semestre de 2022 mostra uma forte procura e um impulso sólido nos nossos mercados-alvo, permitindo-nos entregar o nosso sétimo trimestre consecutivo de crescimento.

Os principais indicadores registaram um bom desempenho, com o Volume de Negócios a aumentar quase 13%, a margem EBITDA a crescer para 9,8% e o Resultado Líquido a subir 22%.

No segmento Next-Gen, o negócio de clientes *Top Tier* aumentou 14% e começámos a servir novos clientes de referência com as nossas ofertas *Cognitive*, *Digital* e *DevOps*.

O segmento Value Portfolio teve um desempenho notável, apresentando um crescimento significativo no 1H22, +23% no *top-line* e +240 pb na margem EBITDA, beneficiando da forte procura no mercado.

Durante este período, continuámos a investir no crescimento sustentado do negócio, em linha com a nossa estratégia.

Significa isso, em primeiro lugar, ser capaz de competir com sucesso pelo Talento, dada a atual escassez. Destaco, assim, que conseguimos novamente expandir a equipa da Novabase em 15%, superando os 2.000 colaboradores.

O desenvolvimento de ofertas altamente diferenciadas e a abertura de novas frentes comerciais nos mercados-alvo são outros exemplos das apostas que temos vindo a fazer.

Desde fevereiro, têm-se registado pressões inflacionistas e volatilidade nos mercados financeiros. Embora a envolvente económica esteja cada vez mais imprevisível, contamos com a resiliência e adaptabilidade da nossa equipa para nos manter no rumo.”

# 6M22 em Análise

Next-Gen:  
Execução  
Estratégia  
2019+

## Next-Gen com crescimento sustentado

Next-Gen focado nas ofertas de *Cognitive*, *Digital* e *Agile DevOps* para impulsionar a sua estratégia de crescimento orgânico.

Vitórias comerciais em clientes de referência estão a ocorrer.

Value  
Portfolio:  
Execução  
Estratégia  
2019+

## Value Portfolio regista forte recuperação pós COVID-19 no 1H 2022

Primeiro semestre notável, superando os níveis pré-pandemia, com o Volume de Negócios a crescer a dois dígitos YoY.

Value Portfolio bem posicionado para o crescimento sustentado e para continuar a gerar valor.

<sup>1</sup> Até à data desta apresentação.

<sup>2</sup> Fórum da Escola de Tecnologias e Arquitetura do ISCTE.

<sup>3</sup> Semana Empresarial e Tecnológica.

<sup>4</sup> Jornadas da Engenharia Eletrónica e de Computadores.

Zona de Imprensa

## Novabase nas Notícias<sup>1</sup>

- **Prémio de Melhor Programa de Transformação Digital** | A Celfocus foi reconhecida na *Middle East Telecoms World Conference*, em parceria com soluções da stc, Jawwy.
- **Prémio AIOps** | A Celfocus foi finalista como melhor solução incorporando inteligência artificial no *FutureNet World 2022*.
- **Parceria com PcVue** | A Neotalent Espanha foi reconhecida como revendedor e parceiro integrador de sistema certificado.
- **Solução eSign da Celfocus apresentada na Irlanda** | Em colaboração com a AICEP Portugal Global.
- **Certificações pela APCER** | A Celfocus obteve as certificações ISO/IEC 27001 (Segurança da Informação) e ISO/IEC 27701 (Informação Privada).
- **Wellbeing Awards 2022 da Workwell** | A Celfocus venceu na categoria 'Healthiest Company'.
- **A criar uma 'Marca do Empregador'** | A Novabase participou em múltiplas iniciativas, p. ex. FISTA22<sup>2</sup>, SINFO 29, SET<sup>3</sup> e JEEC 2022<sup>4</sup> do IST, e UAlg *Careers Fair*, entre outras.
- **Programa 'Acting with a purpose'** | A Novabase uniu-se para a doação de fundos, recolha de bens e dando aos seus colaboradores tempo para voluntariado na iniciativa #standwithukraine.
- **Responsabilidade social** | A Neotalent doou mais de 100 cabazes de bens à CASA, uma associação Portuguesa que apoia pessoas sem-abrigo e famílias carenciadas.
- **A impulsionar o talento feminino** | A Neotalent é o principal patrocinador da equipa jovem de voleibol feminino da Nova SBE (*School of Business and Economics*).
- **Patrocínio do FST11** | A Celfocus é o principal patrocinador do primeiro veículo da equipa do IST com capacidades autónomas e não autónomas.
- **Novabase saiu do PSI a 18 de março** | Devido ao novo requisito de limite inferior de *market cap free float* de 100 M€ do Índice PSI.
- **Novabase paga 0,43 €/ação aos acionistas** | Na sequência da operação de redução de capital social da Empresa de 54,6 milhões de euros para 33,0 milhões de euros.

# Indicadores Financeiros

## Desempenho positivo em ambos os negócios

- Volume de Negócios cresceu aprox. 13% YoY, com o Next-Gen a representar 72%
- 57% do Volume de Negócios gerado fora de Portugal
- Europa & MO representam 93% do Volume de Negócios Internacional do Next-Gen
- Receitas do Next-Gen de clientes *Top Tier* crescem 14% YoY
- EBITDA subiu 19% YoY
- Resultado Líquido de 4,0 M€, +22% YoY
- Posição sólida de Net Cash de 54,3 M€
- Base de Talento aumentou 15% YoY superando os 2.000 colaboradores
- Ação da Novabase cai 5% nos 6M22 com pessimismo nos mercados bolsistas



Performance 6M22

# Indicadores Chave

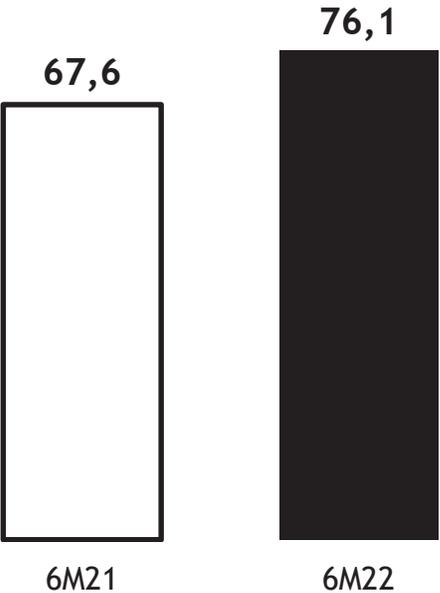
## Volume de Negócios cresceu aprox. 13% YoY, com o Next-Gen a representar 72%

Não foram observados impactos relevantes da pandemia de COVID-19 nem do conflito na Ucrânia nos 6M22, em ambos os segmentos Next-Gen e Value Portfolio.

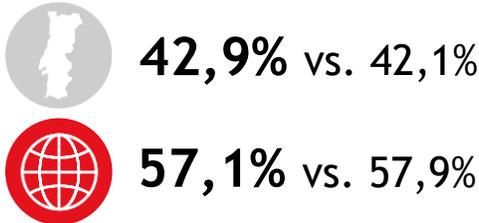


### Volume de Negócios

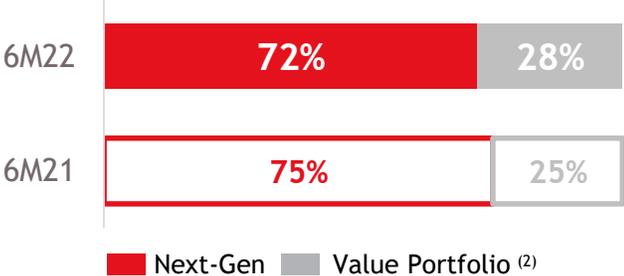
Volume de Negócios



Distribuição por Geografia (%) <sup>(1)</sup>



Distribuição por Segmento (%)



(1) O Volume de Negócios por geografia é calculado com base na localização do cliente onde o projeto é entregue.

(2) Value Portfolio inclui *holding / shared services*.

# Indicadores Chave

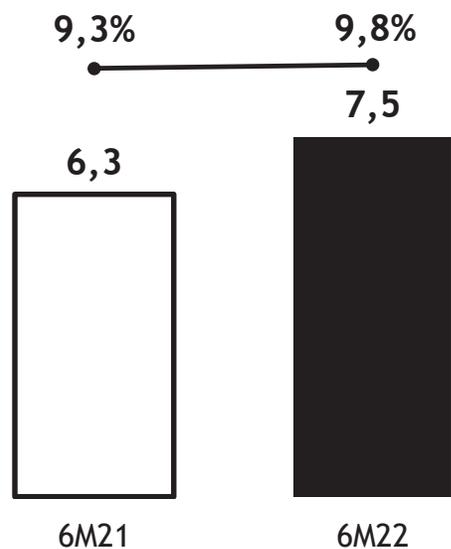


EBITDA

NOVABASE

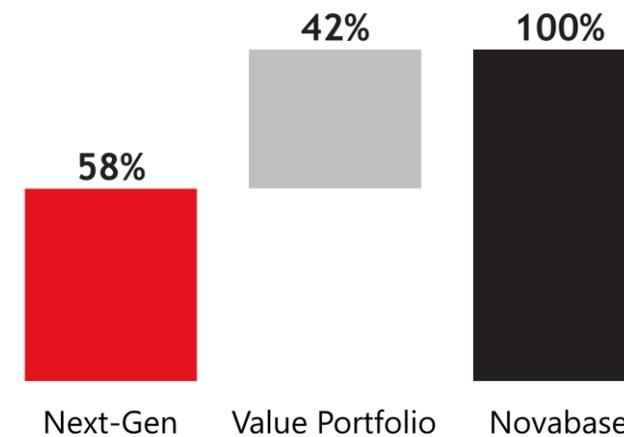
## EBITDA subiu 19% YoY

EBITDA



— Margem EBITDA

Distribuição por Segmento (%)



# Indicadores Chave



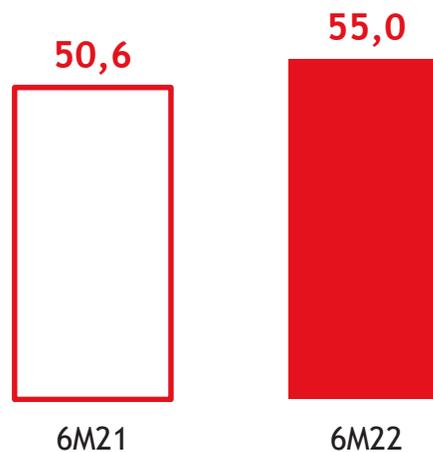
Segmento Next-Gen

NOVABASE

## Volume de Negócios do Next-Gen aumenta 9% YoY...

Crescimento 100% orgânico.

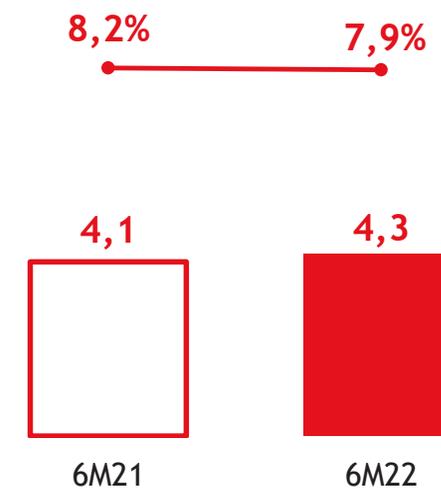
Volume de Negócios



## ... com EBITDA a crescer 5% YoY

Investimento contínuo em iniciativas estratégicas e de talento.

EBITDA



— Margem EBITDA

# Indicadores Chave

## Abordagem Multi Indústria, com domínio Telco

O Volume de Negócios internacional cresceu 7% YoY e representa 63% do Volume de Negócios total do Next-Gen.

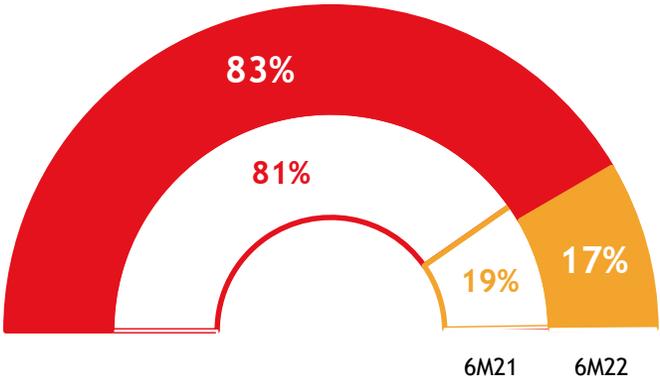
Os mercados-alvo Europa & MO representaram 93% do negócio internacional do segmento, aumentando 10% YoY, enquanto a exposição a África continuou a diminuir (-27% YoY).

Volume de Negócios por Indústria (%)

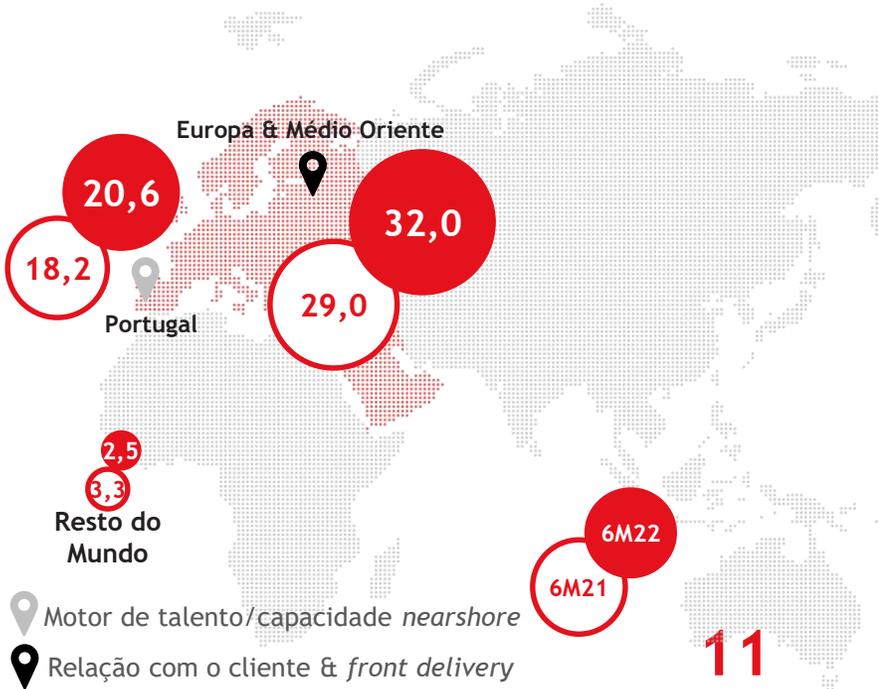
Volume de Negócios por Geografia



Segmento Next-Gen



Telco    Serviços Financeiros



# Indicadores Chave



**Segmento Next-Gen**

NOVABASE

## Receitas de clientes *Top Tier* crescem 14% YoY

Next-Gen focado na construção de relações de longo prazo e na conquista de novos clientes comprometidos com a inovação tecnológica.

Cientes *Top Tier* <sup>(1)</sup>



% Volume de Negócios de clientes *Top Tier* <sup>(1)</sup>



O número total de clientes nos 6M22 é de 109 (114 nos 6M21).

(1) Clientes *Top Tier* (>1 M€) considera os últimos 12 meses.

# Indicadores Chave



Segmento  
Value Portfolio

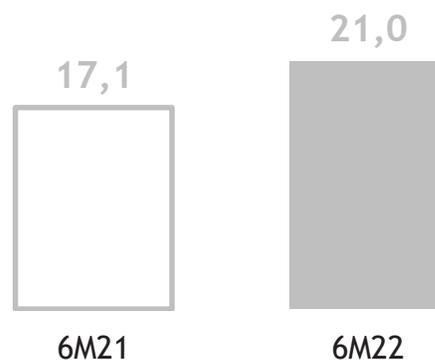
NOVABASE

Value Portfolio  
cresceu a dois  
dígitos no *Topline*,  
**+23% YoY...**

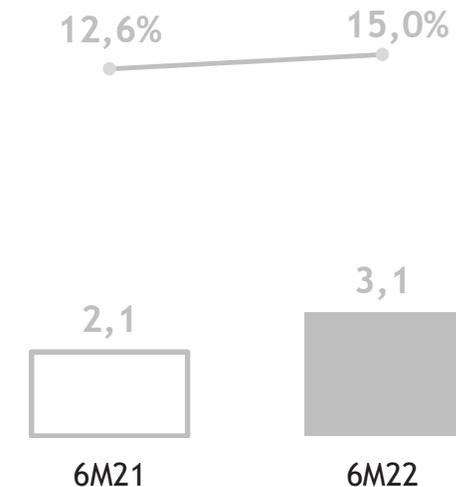
**... e aumentou a  
margem EBITDA em  
240 pb**

Notável desempenho do negócio de *IT Staffing*, impulsionado pela forte procura.

Volume de Negócios



EBITDA

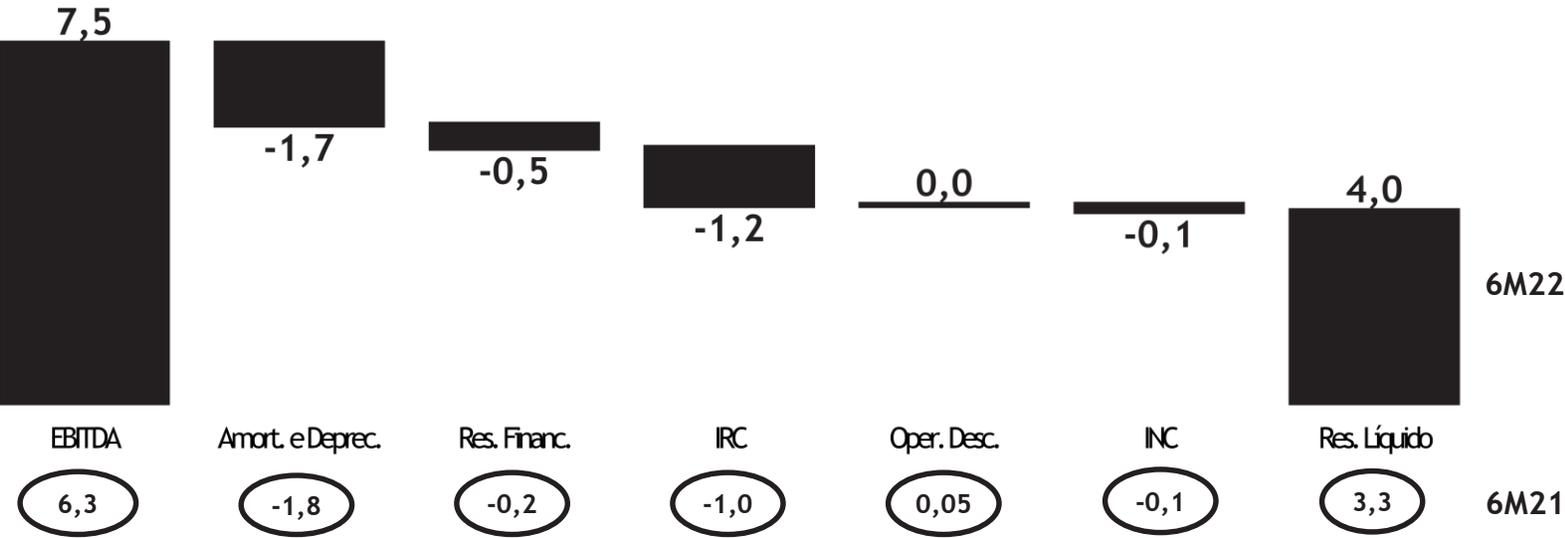


— Margem EBITDA

# Resultado Líquido de 4,0 M€, +22% YoY

Resultado Líquido totalmente proveniente das Operações em Continuação.  
Os Resultados por Ação totais atingiram 0,13 € (0,11 € nos 6M21).

EBITDA para Resultado Líquido



## EBITDA para Resultado Líquido

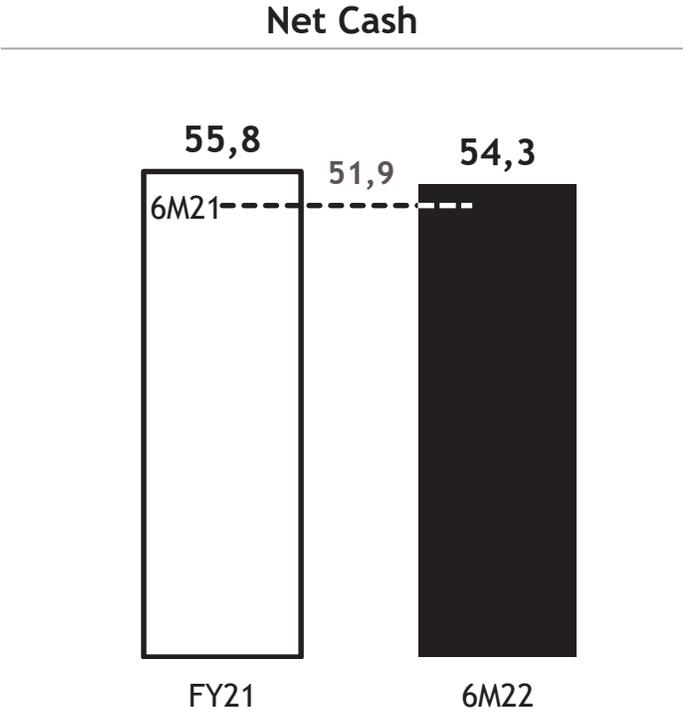
# Indicadores Chave



Net Cash

## Posição sólida de Net Cash de 54,3 M€...

... para responder aos próximos compromissos de remuneração acionista e apoiar iniciativas estratégicas.



Net Cash em linha com o FY21 e 2,4 M€ acima YoY, deriva sobretudo das atividades operacionais.

3,1 M€ do Net Cash refere-se a Interesses que Não Controlam (Vs. 3,1 M€ no FY21).

O Net Cash nos 6M22 não reflete ainda o pagamento de 13,1 M€ da remuneração acionista aprovada pela AGA de 2021 (paga a 27 de julho).

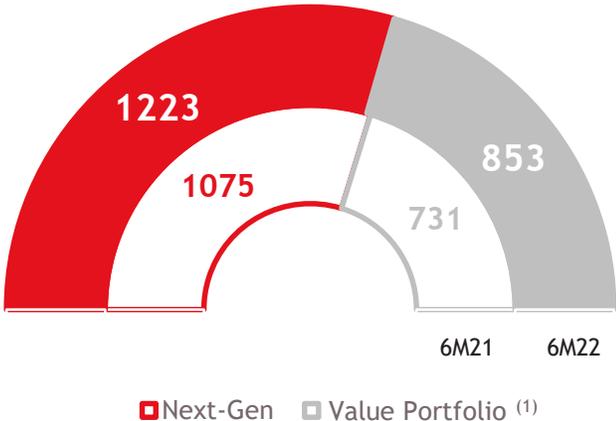
# Indicadores Chave



## Talento

## Base de Talento aumentou 15% YoY superando os 2.000 colaboradores

Número médio de Colaboradores



Pool de talento atingiu 2076 colaboradores nos 6M22 (Vs. 1806 nos 6M21 e 1866 no FY21).

A rotatividade ttm (2) do Next-Gen é 21,5% (Vs. 15,7% nos 6M21). Esta evolução reflete a correção do baixo valor registado nos 6M21 (que ainda incorpora alguns efeitos COVID-19) e as novas dinâmicas do mercado laboral motivadas pela competição feroz por talento escasso.

(1) Inclui *holding / shared services* com 69 colaboradores nos 6M22 (78 nos 6M21).  
(2) Determinado pela fórmula: número de saídas por iniciativa do colaborador ÷ número médio de colaboradores, dos últimos 12 meses.

# Indicadores Chave

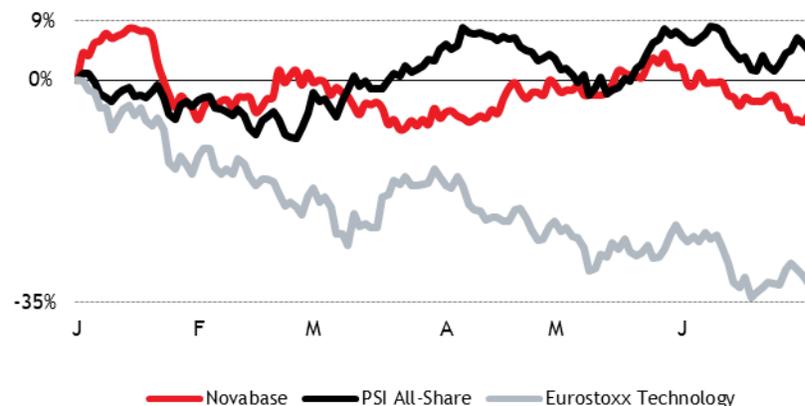


## Mercado Bolsista

## Ação da Novabase cai 5% nos 6M22 com pessimismo nos mercados bolsistas

As principais bolsas caíram no 1H22, com a guerra na Ucrânia a alimentar as pressões inflacionistas e a volatilidade nos mercados financeiros globais. A ação da Novabase desvalorizou 5% nos 6M22, enquanto o EuroStoxx Technology Index recuou 32%.

### Novabase e o Mercado



A AGA em 24 de maio aprovou uma remuneração acionista de 0,43 €/ação, ligeiramente acima de metade do valor a pagar até 2023 de acordo com o compromisso do *Update Estratégico 2019+*.

O *price target* médio divulgado pelos analistas é 6,35 €, com recomendação unânime de compra. O *upside* médio é 31%.

Nos 6M22 a Novabase adquiriu 305 mil ações ao abrigo do programa de recompra. A 30 de junho de 2022, a Novabase detém 1.003.988 ações próprias (3,20% do seu capital social).

A Capitalização Bolsista no final dos 6M22 é de 152,0 M€, com um *Price to Sales ttm* de 1,08x.

A *Free Float Velocity* <sup>(1)</sup> foi 26% (33% nos 6M21).

(1) Considerando 35% de *free float* nos 6M22 e 40% nos 6M21, calculado de acordo com os critérios da Euronext.

## Alternative Performance Measures

O Net Cash fornece informações sobre o nível de disponibilidades e outras aplicações e títulos transacionáveis no mercado, após descontadas as dívidas a instituições financeiras, ajudando na análise da liquidez da Novabase e sua capacidade para satisfazer compromissos não bancários.

A rubrica de "Caixa e equivalentes a caixa" é, simultaneamente, o item da demonstração da posição financeira consolidada mais diretamente reconciliável e mais relevante para esta APM.

A determinação e discriminação das componentes do Net Cash, bem como a reconciliação no 6M22 e período comparativo, é analisada na tabela à direita.

Esta APM e todas as suas componentes não contêm estimativas ou julgamentos efetuados pela Gestão.

	FY21	6M22
Caixa e equivalentes a caixa	68.431	62.960
Ações próprias em carteira <sup>(1)</sup>	3.581	4.859
Dívidas a Inst. de crédito - Não Corrente	(9.400)	(7.300)
Dívidas a Inst. de crédito - Correntes	(6.800)	(6.200)
<b>Net Cash (m€)</b>	<b>55.812</b>	<b>54.319</b>

	FY21	6M22
Nº ações próprias em carteira	699.480	1.003.988
Cotação no último dia (€)	5,120	4,840
<b>Ações próprias em carteira (m€)</b>	<b>3.581</b>	<b>4.859</b>

(1) Determinado pela multiplicação do nº de ações próprias em carteira no final do período pela cotação no último dia de bolsa.



**Em cumprimento das orientações da ESMA**

# NEXT-GEN

## EMPRESA DE SERVIÇOS TI



### Informação sobre a Empresa

**Novabase SGPS, S.A.**  
Código Euronext: PTNBA0AM0006  
Matriculada na CRC de Lisboa e  
Contribuinte n.º 502.280.182  
Capital Social: 32.971.463,70 €  
Sede: Av. D. João II, 34,  
1998-031 Lisboa - PORTUGAL



### Relação com Investidores

**María Gil Marín**  
**Chief Investors Officer**  
Tel. +351 213 836 300  
Fax: +351 213 836 301  
investor.relations@novabase.com

Relatório disponível no site:  
[www.novabase.com](http://www.novabase.com)



### Próximos Eventos

**Roadshows**  
Kepler Autumn Conference:  
13-15 setembro

**Trading Update 9M22**  
10 de novembro (após fecho de mercado)

# NOVABASE

## Demonstração da Posição Financeira Consolidada em 30 de junho de 2022

	30.06.22	31.12.21
	(Milhares de Euros)	
<b>ATIVO</b>		
Ativos fixos tangíveis	1.823	1.996
Ativos intangíveis	11.890	11.873
Ativos sob direito de uso	3.925	4.844
Investimentos financeiros	13.848	13.775
Ativos por impostos diferidos	9.783	9.443
Outros ativos não correntes	1.527	1.997
<b>Total de Ativos Não Correntes</b>	<b>42.796</b>	<b>43.928</b>
Inventários	7	7
Clientes e acréscimos de proveitos	49.545	42.456
Devedores e despesas antecipadas	12.547	10.210
Instrumentos financeiros derivados	57	16
Caixa e equivalentes a caixa	62.960	68.431
<b>Total de Ativos Correntes</b>	<b>125.116</b>	<b>121.120</b>
Ativos operações em continuação	167.912	165.048
Ativos operações descontinuadas	440	396
<b>Total do Ativo</b>	<b>168.352</b>	<b>165.444</b>
<b>CAPITAL PRÓPRIO</b>		
Capital social	32.971	54.638
Ações próprias	(1.054)	(1.217)
Prêmios de emissão	226	226
Reservas e resultados acumulados	18.731	3.235
Resultado líquido	3.983	8.706
Capital Próprio atribuível aos acionistas	54.857	65.588
Interesses que não controlam	10.647	10.361
<b>Total do Capital Próprio</b>	<b>65.504</b>	<b>75.949</b>
<b>PASSIVO</b>		
Instituições de crédito	7.300	9.400
Responsabilidades com locações	2.009	3.017
Provisões para riscos e encargos	2.973	3.391
Passivos por impostos diferidos	456	-
Outros passivos não correntes	406	2.120
<b>Total de Passivos Não Correntes</b>	<b>13.144</b>	<b>17.928</b>
Instituições de crédito	6.200	6.800
Responsabilidades com locações	2.763	2.783
Fornecedores	4.509	4.508
Credores e acréscimos de custos	48.383	33.363
Instrumentos financeiros derivados	160	71
Proveitos diferidos	23.736	19.711
<b>Total de Passivos Correntes</b>	<b>85.751</b>	<b>67.236</b>
<b>Total de Passivos oper. em continuação</b>	<b>98.895</b>	<b>85.164</b>
<b>Total de passivos oper. descontinuadas</b>	<b>3.953</b>	<b>4.331</b>
<b>Total do Passivo</b>	<b>102.848</b>	<b>89.495</b>
<b>Total do Capital Próprio e Passivo</b>	<b>168.352</b>	<b>165.444</b>
Net Cash	54.319	55.812

## Demonstração dos Resultados Consolidados para o período de 6 meses findo em 30 de junho de 2022

	30.06.22	30.06.21	Var. %
	(Milhares de Euros)		
<b>OPERAÇÕES EM CONTINUAÇÃO</b>			
<i>Proveitos operacionais</i>			
Prestação de serviços	76.073	67.644	
Proveitos suplementares e subsídios	69	52	
Outros proveitos de exploração	99	53	
	<b>76.241</b>	<b>67.749</b>	
<i>Custos operacionais</i>			
Fornecimentos e serviços externos	(22.535)	(20.080)	
Gastos com o pessoal	(46.510)	(41.187)	
(Provisões) / anulação de provisões	418	77	
Imparidade (net) de clientes e devedores	87	(66)	
Outros custos de exploração	(228)	(215)	
	<b>(68.768)</b>	<b>(61.471)</b>	
<b>Resultados Brutos (EBITDA)</b>	<b>7.473</b>	<b>6.278</b>	<b>19,0 %</b>
Amortizações e depreciações	(1.690)	(1.798)	
<b>Resultados Operacionais (EBIT)</b>	<b>5.783</b>	<b>4.480</b>	<b>29,1 %</b>
Ganhos / (Perdas) financeiras	(482)	(223)	
<b>Resultados Antes de Impostos (RAI)</b>	<b>5.301</b>	<b>4.257</b>	<b>24,5 %</b>
Imposto sobre o rendimento	(1.191)	(975)	
<b>Resultados oper. em continuação</b>	<b>4.110</b>	<b>3.282</b>	<b>25,2 %</b>
<b>OPERAÇÕES DESCONTINUADAS</b>			
<b>Resultados oper. descontinuadas</b>	<b>6</b>	<b>46</b>	<b>-87,0 %</b>
Interesses que não controlam	(133)	(51)	
<b>Resultado Líquido Acionistas (RLA)</b>	<b>3.983</b>	<b>3.277</b>	<b>21,5 %</b>
<b>Outras informações :</b>			
Volume de negócios (VN)	76.073	67.644	12,5 %
EBITDA % sobre VN	9,8 %	9,3 %	
RAI % sobre VN	7,0 %	6,3 %	
RLA % sobre VN	5,2 %	4,8 %	

**Informação de Resultados por SEGMENTOS**  
para o período de 6 meses findo em 30 de junho de 2022

(Milhares de Euros)

	Value Portfolio	Next-Gen	NOVABASE
<b>OPERAÇÕES EM CONTINUAÇÃO</b>			
Volume de negócios (VN)	21.025	55.048	76.073
Resultados Brutos (EBITDA)	3.149	4.324	7.473
Amortizações e depreciações	(1.139)	(551)	(1.690)
Resultados Operacionais (EBIT)	2.010	3.773	5.783
Resultados financeiros	(150)	(332)	(482)
Resultados Antes de Impostos (RAI)	1.860	3.441	5.301
Imposto sobre o rendimento	(832)	(359)	(1.191)
Resultados operações em continuação	1.028	3.082	4.110
<b>OPERAÇÕES DESCONTINUADAS</b>			
Resultados operações descontinuadas	6	-	6
Interesses que não controlam	(133)	-	(133)
Resultado Líquido Acionistas	901	3.082	3.983
Outras informações :			
EBITDA % sobre VN	15,0%	7,9%	9,8%
RAI % sobre VN	8,8%	6,3%	7,0%
RLA % sobre VN	4,3%	5,6%	5,2%