



# Regnskapspresentasjon 4. kvartal 2021

**Bergen 2. februar 2022**

JAN ERIK KJERPESETH





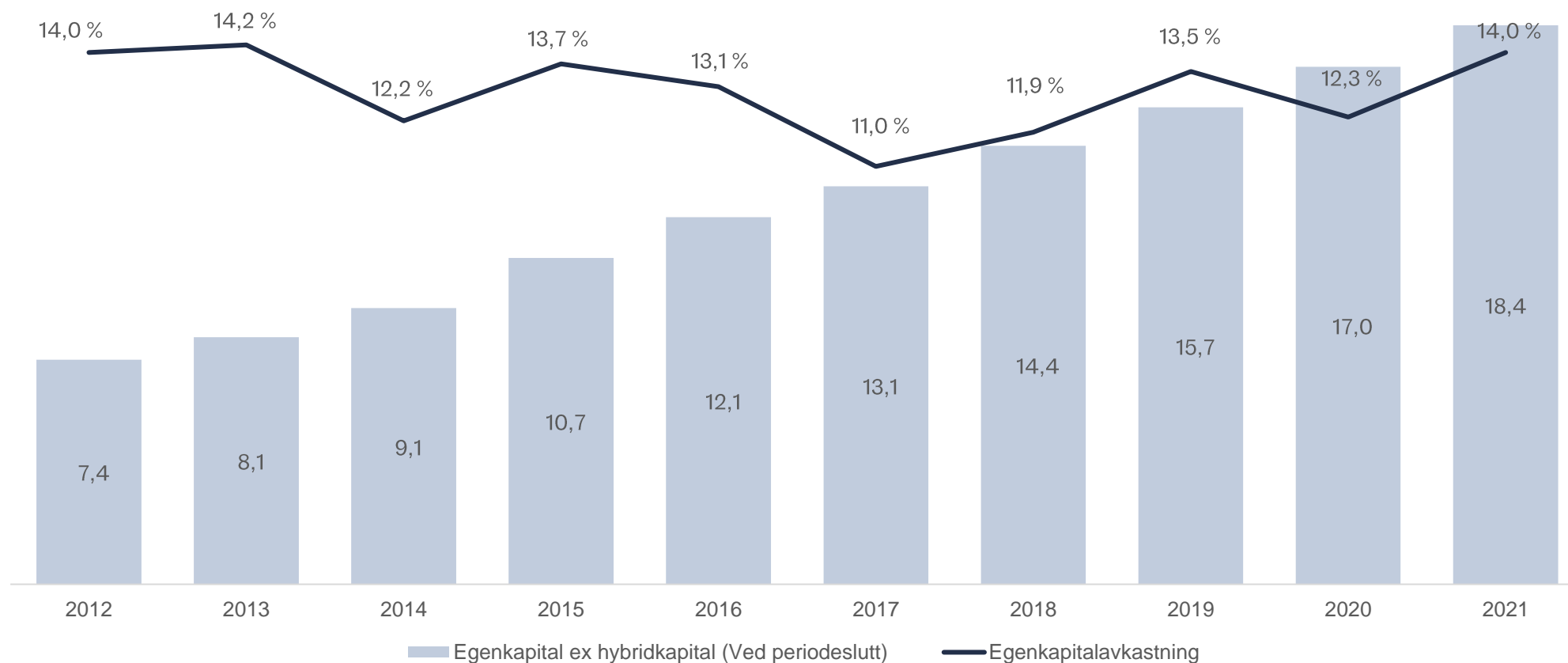
## **Regnskapspresentasjon 4. kvartal 2021**

**Spørsmål besvares etter presentasjonen.  
Send spørsmål til: [investorrelations@spv.no](mailto:investorrelations@spv.no)**

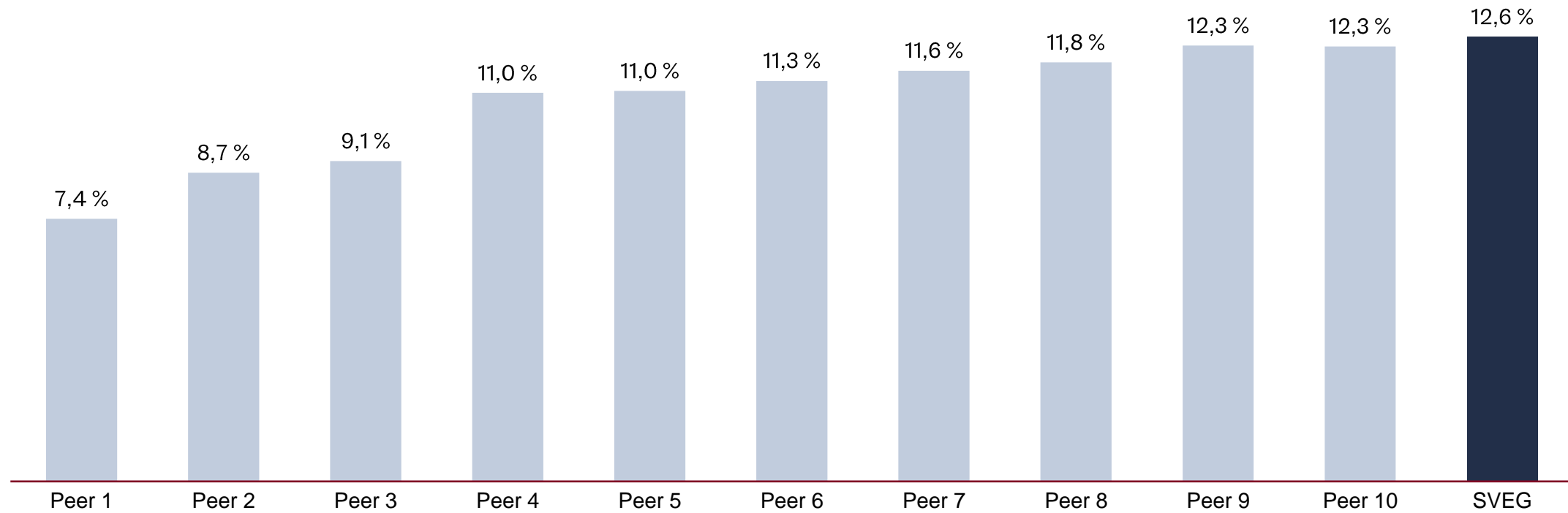


# Stabilt høy egenkapitalavkastning

Sterk avslutning gir 14,0 % for 2021



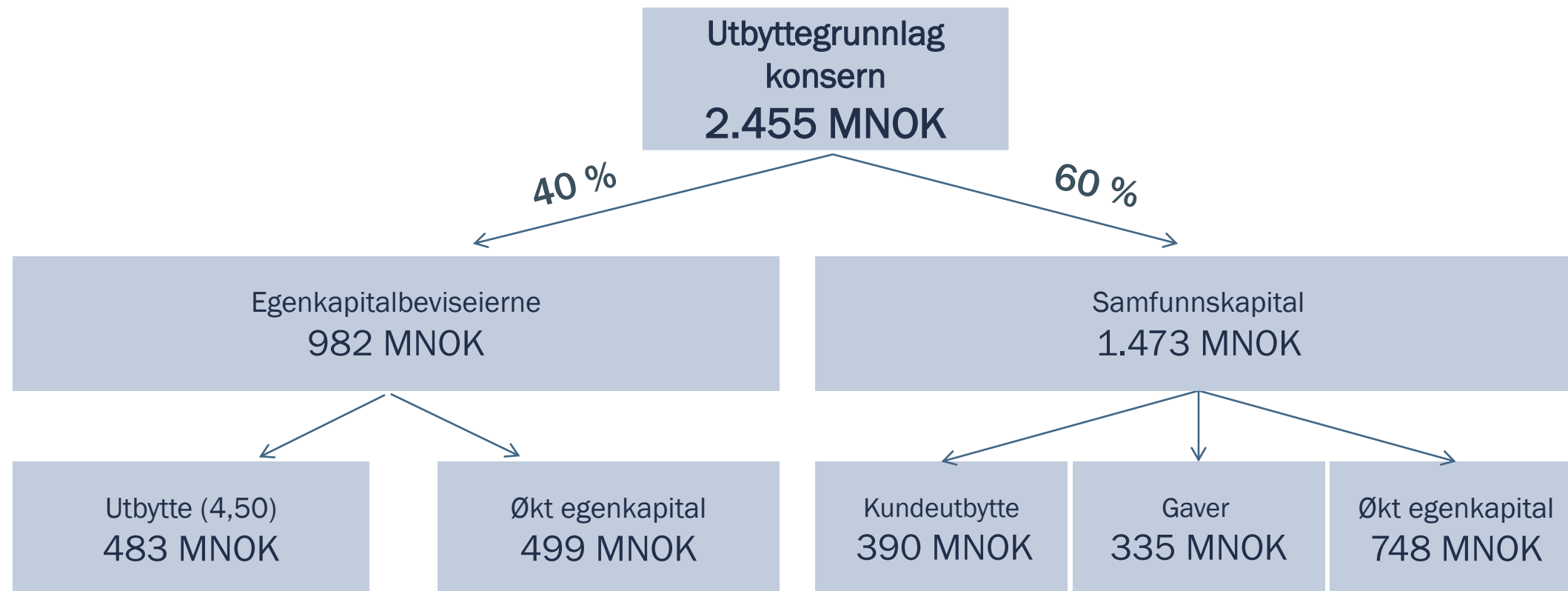
# Helt i front over tid





# Styrets innstilling til utdeling for 2021

4,50 pr egenkapitalbevis, 390 millioner i kundeutbytte og 335 millioner i gaver



## Norges tredje største sparebank

- Etablert i 1823 og notert på Oslo Børs siden 1995
- Hovedkontor i Bergen. 35 kontor og 759 årsverk
- Diversifisert produktportefølje. Største aksjonær i Frende Forsikring og Brage Finans (leasing)
- Flere digitale initiativ, som det første rene norske mobilbankkonseptet, Bulder Bank
- NOK 235 milliarder i forvaltningskapital, ca. 293' personkunder og 13' bedriftskunder
- 76 % av utlån til personmarkedet
- Langsiktig mål for egenkapitalavkastning på 12 %

## Hjemmemarked

- Omlag 1,4 millioner innbyggere, tilsvarende 26 % av Norges befolkning
- Bergen og Stavanger er blant de tre største regionene i Norge
- Viktige næringer: Akvakultur og fiskeri, offentlige tjenester, olje & gass, og annen industri
- Gjennom konseptet Bulder Bank lanseres Norges første rene mobilbankkonsept

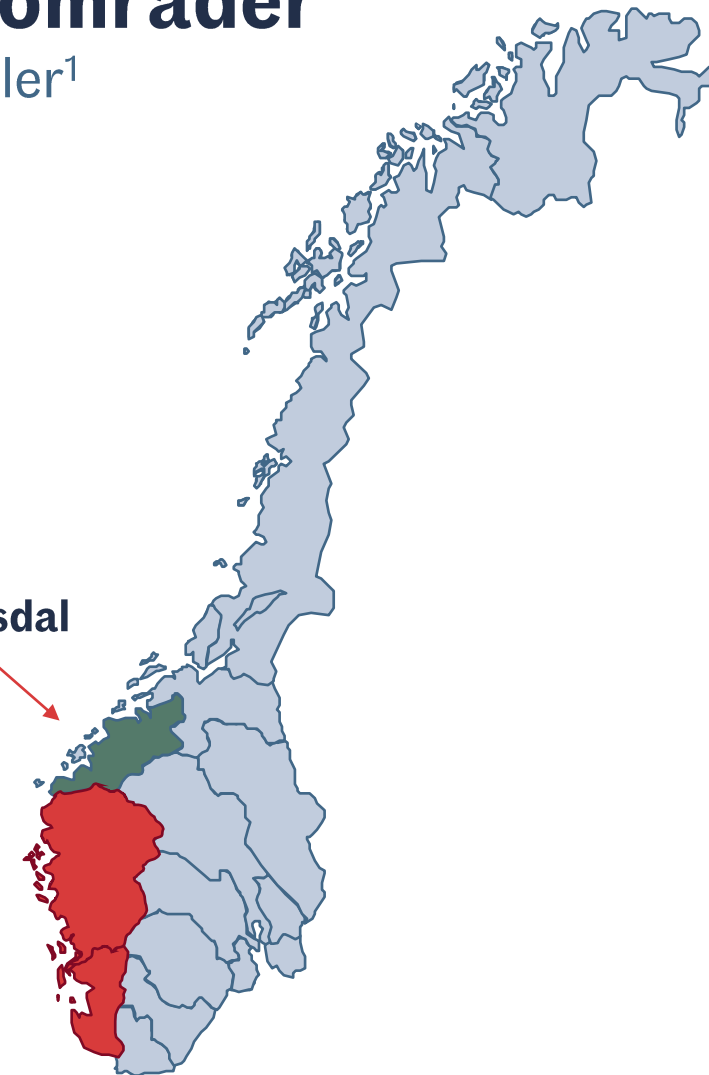
## Markedsområder

Markedsandeler<sup>1</sup>

**Ny satsning i  
Møre og Romsdal**

**Vestland**  
28,3 %

**Rogaland**  
6,7 %



<sup>1</sup>) Markedsandel (kapital) i personmarkedet. Kilde: Statistisk sentralbyrå





Solid bankdrift

Moderat kredittrisiko

Sterk markedsposisjon

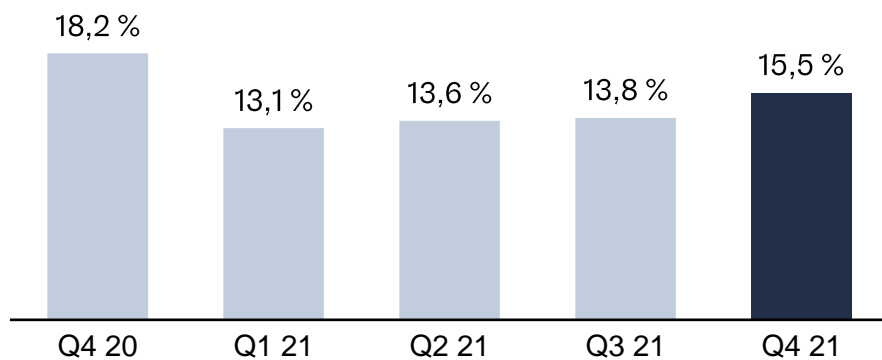
Strategisk agenda 2022



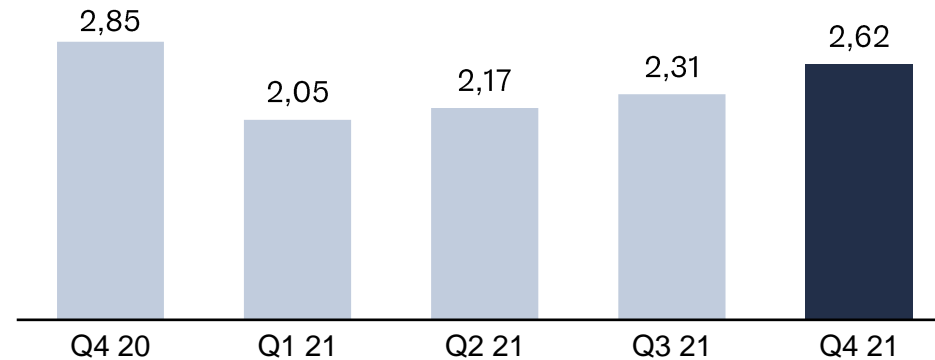
# Svært god egenkapitalavkastning og høy kapitaldekning

15,5 % i Q4

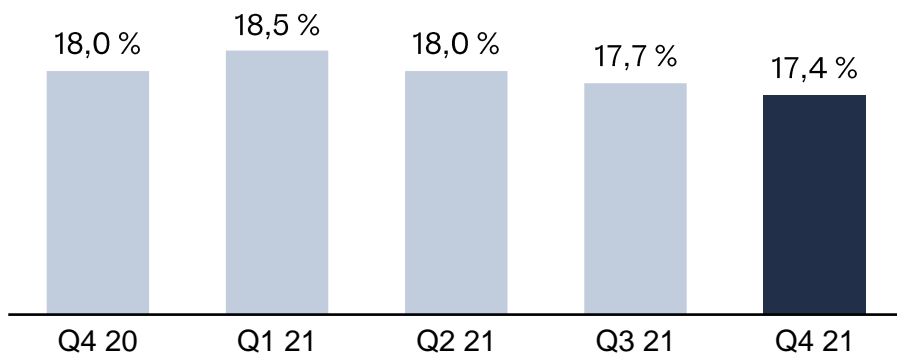
Egenkapitalavkastning



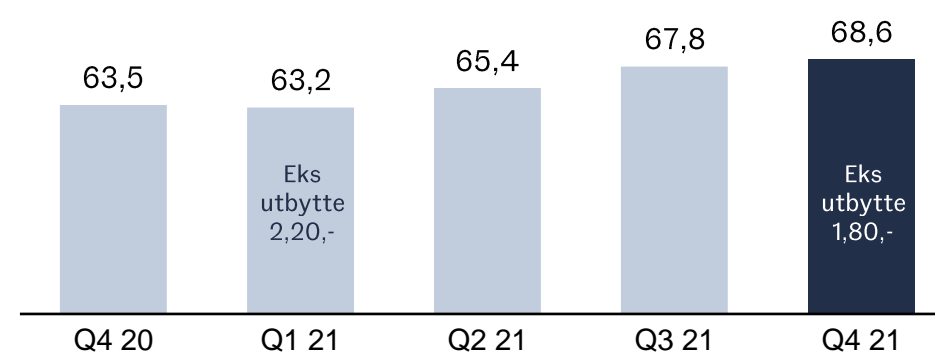
Resultat per egenkapitalbevis (kr)



Ren kjernekapitaldekning

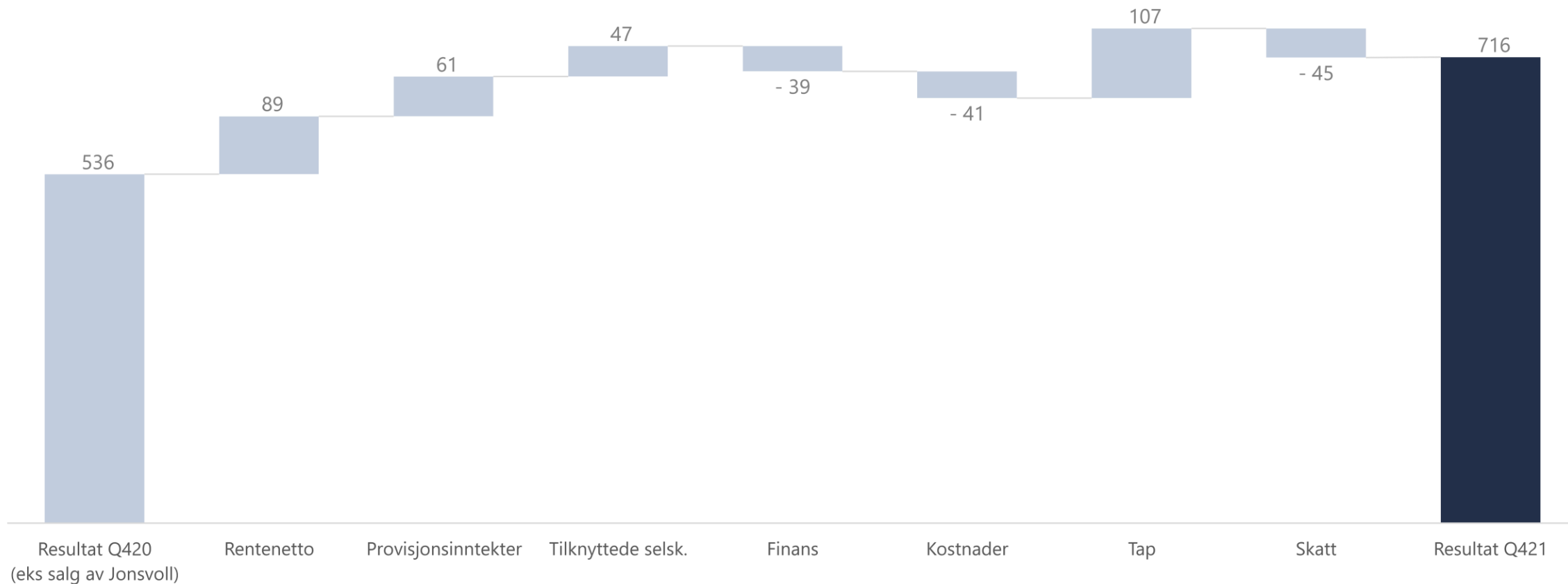


Bokført verdi per egenkapitalbevis (kr)



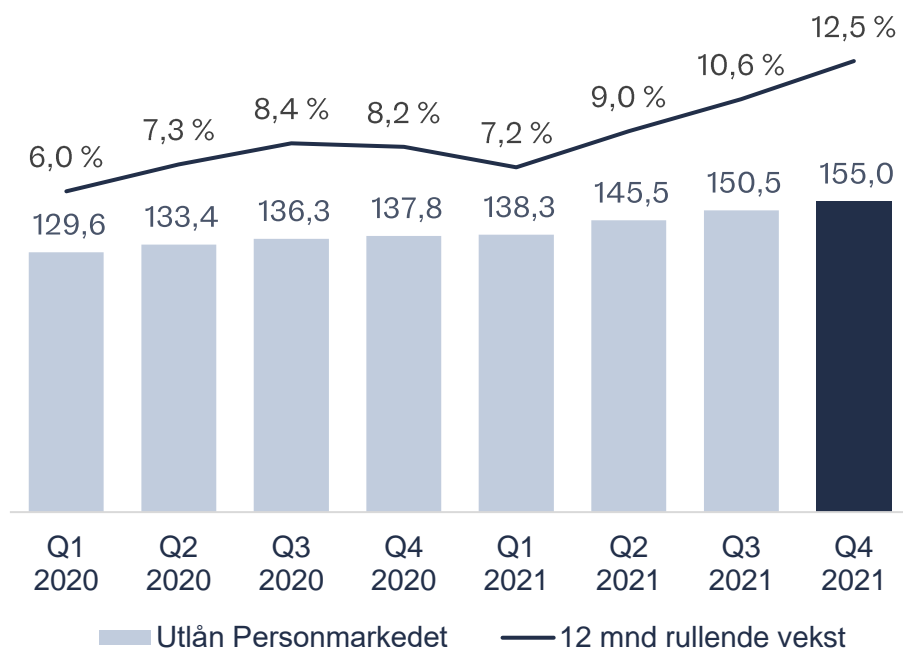


# Styrket rentenetto og provisjonsinntekter, samt lavere tap

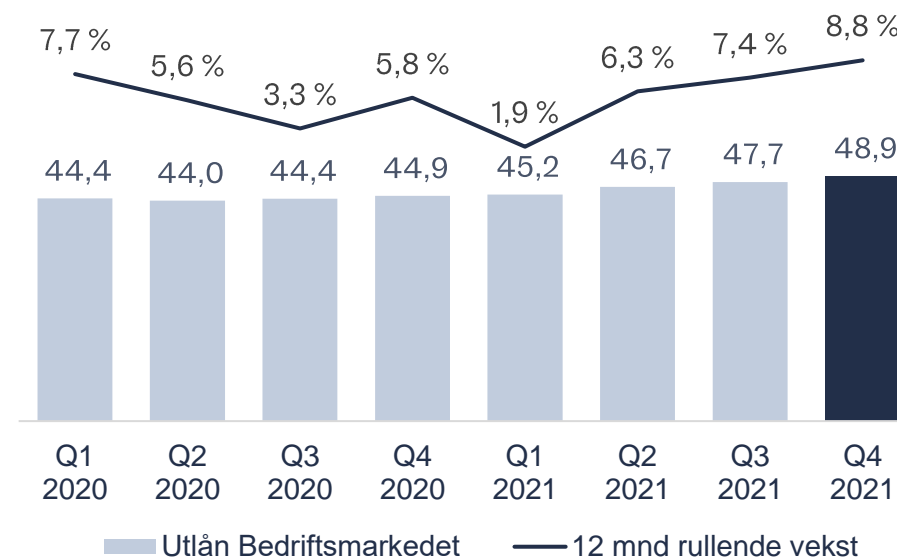


# Svært god utlånsvekst i begge segmentene

Personmarkedet



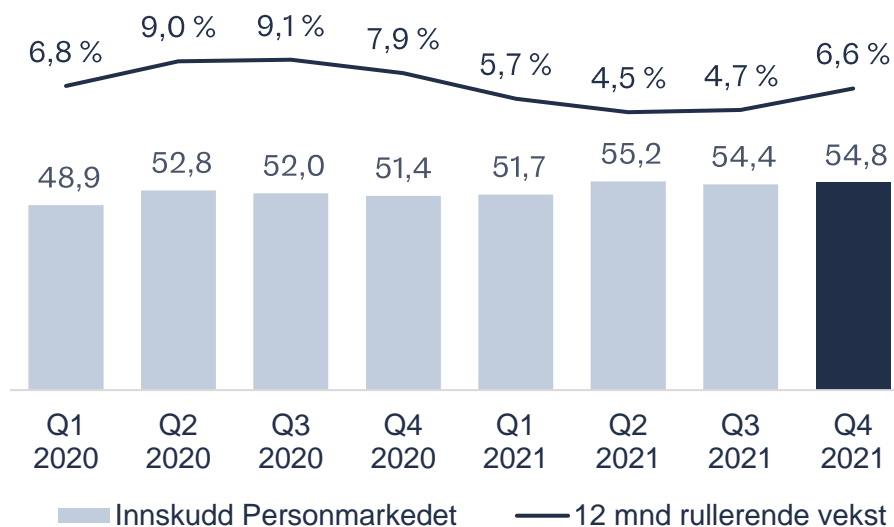
Bedriftsmarkedet



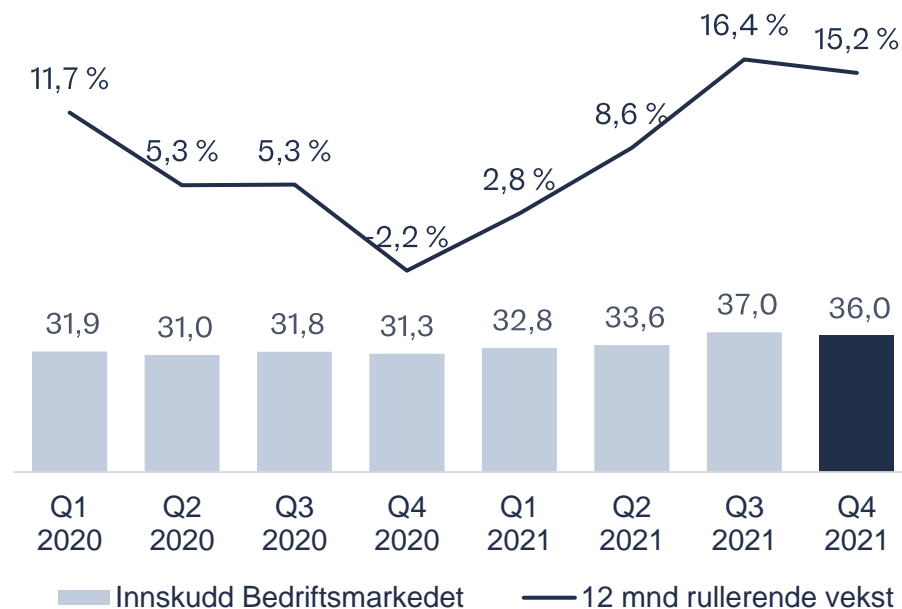


# God innskuddsvekst i begge segmentene

Personmarkedet

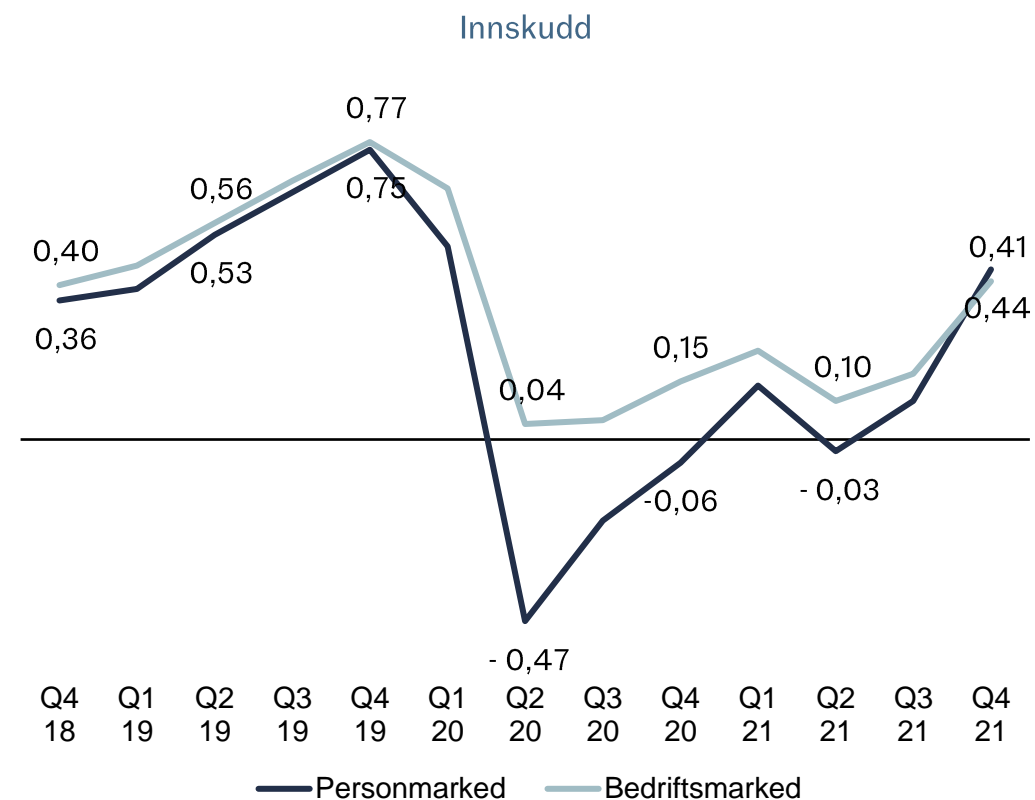
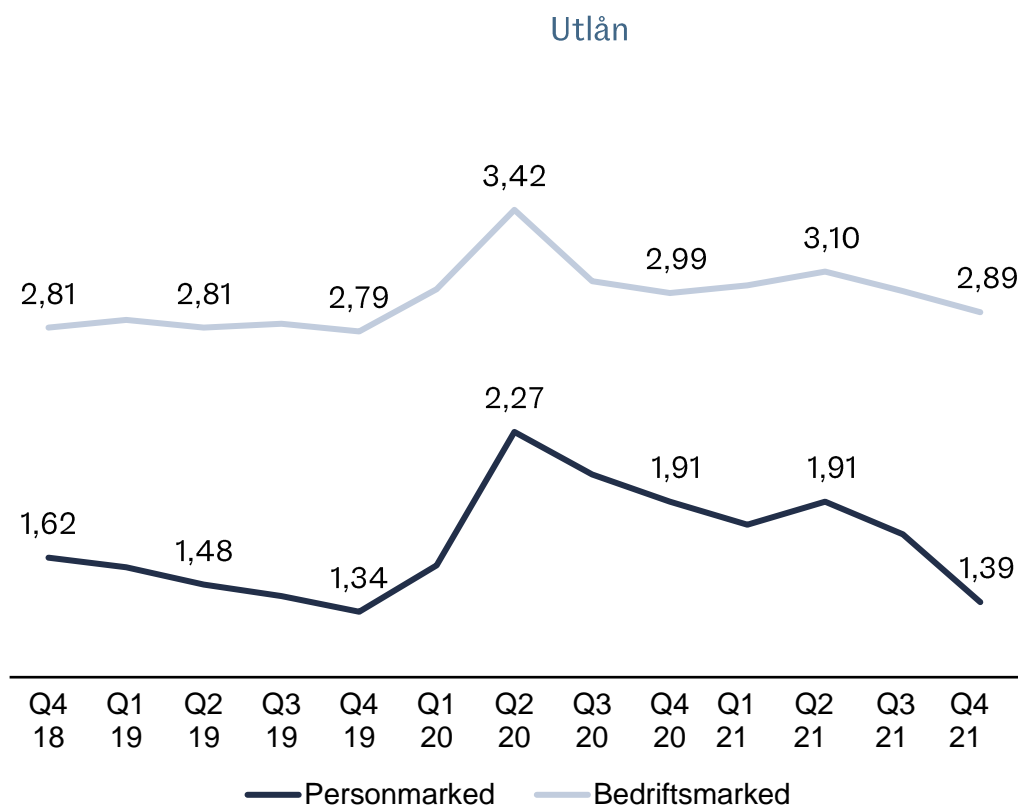


Bedriftsmarkedet



# Høy Nibor reduserer utlånsmargin, øker innskuddsmargin

Utlånsmargin påvirkes ytterligere av høy vekst i Bulder og marginpress på PM-lån

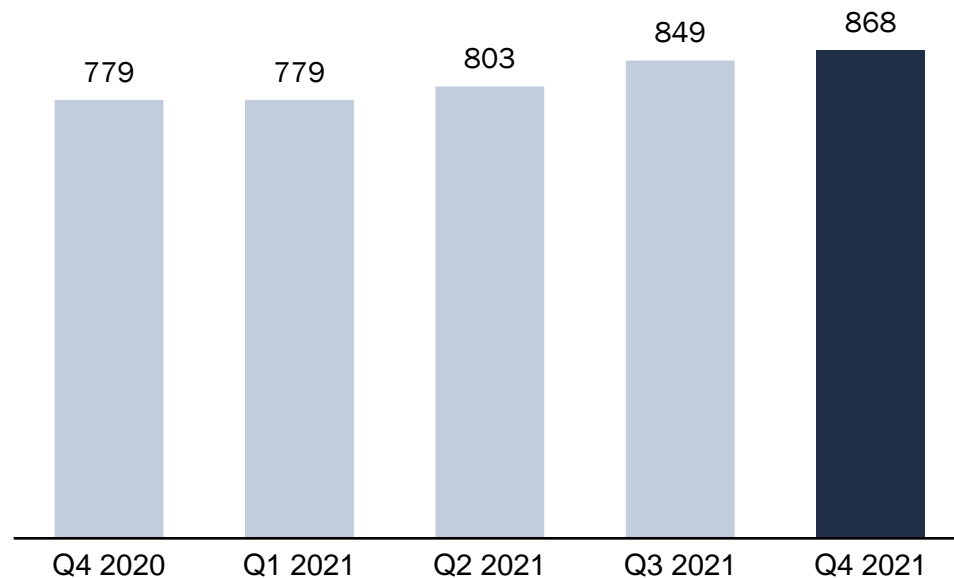




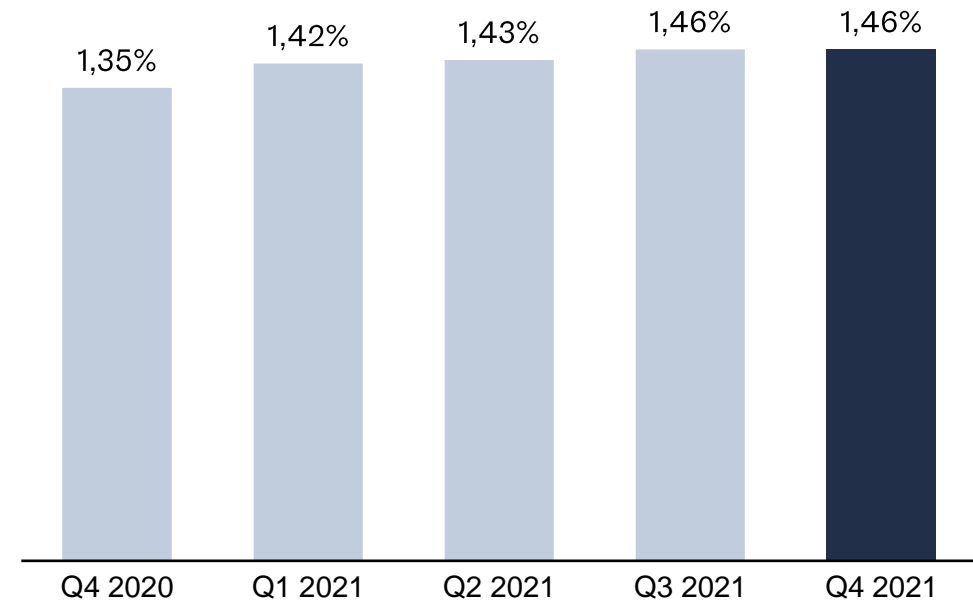
# Nominell rentenetto øker, hovedsakelig som følge av vekst

Renteendringer påvirker noe positivt, men motvirkes av høyere kostnad på markedsfinansiering

Nominell rentenetto



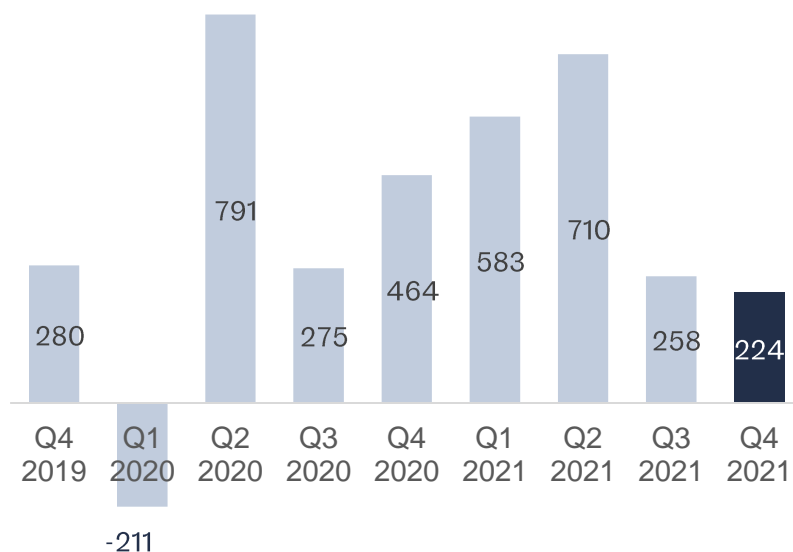
Rentenetto i % av forvaltningskapital



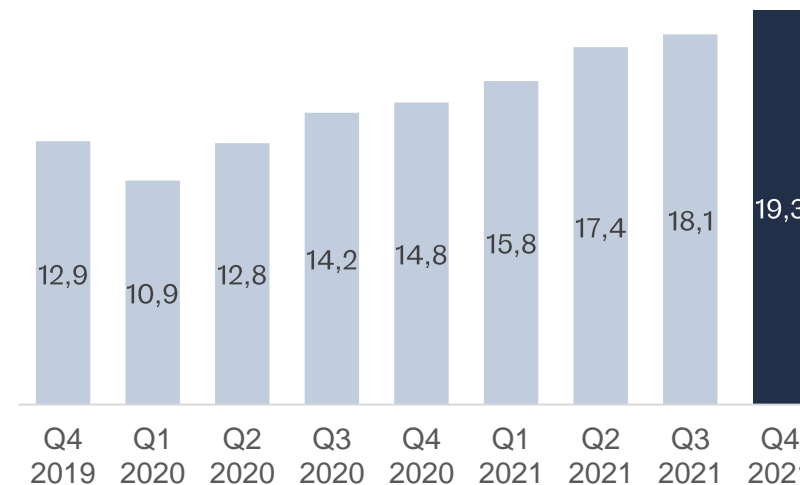
# Sterk vekst innen sparing og plassering

Drevet av både markedsvekst og netto nytegninger

God vekst i netto nytegninger (millioner kroner)



Solid økning i beholdningsverdi (milliarder kroner)



# Q4 2021: 15,5 % egenkapitalavkastning og god kapitaldekning

## Inntekter

Rentenetto 868 (779) MNOK drevet av vekst og marginforbedrende tiltak. Økende provisjonsinntekter og gode bidrag fra tilknyttede selskaper

## Kostnader

Økte kostnader 410 (369) MNOK som følge av bonusavsetninger og økt aktivitetsnivå i EMV

## Nedskrivninger

Tilbakeføringer på 3 (tapsført 104) MNOK for kvartalet. Nedgang i både individuelle netto tapsavsetninger

## Resultat

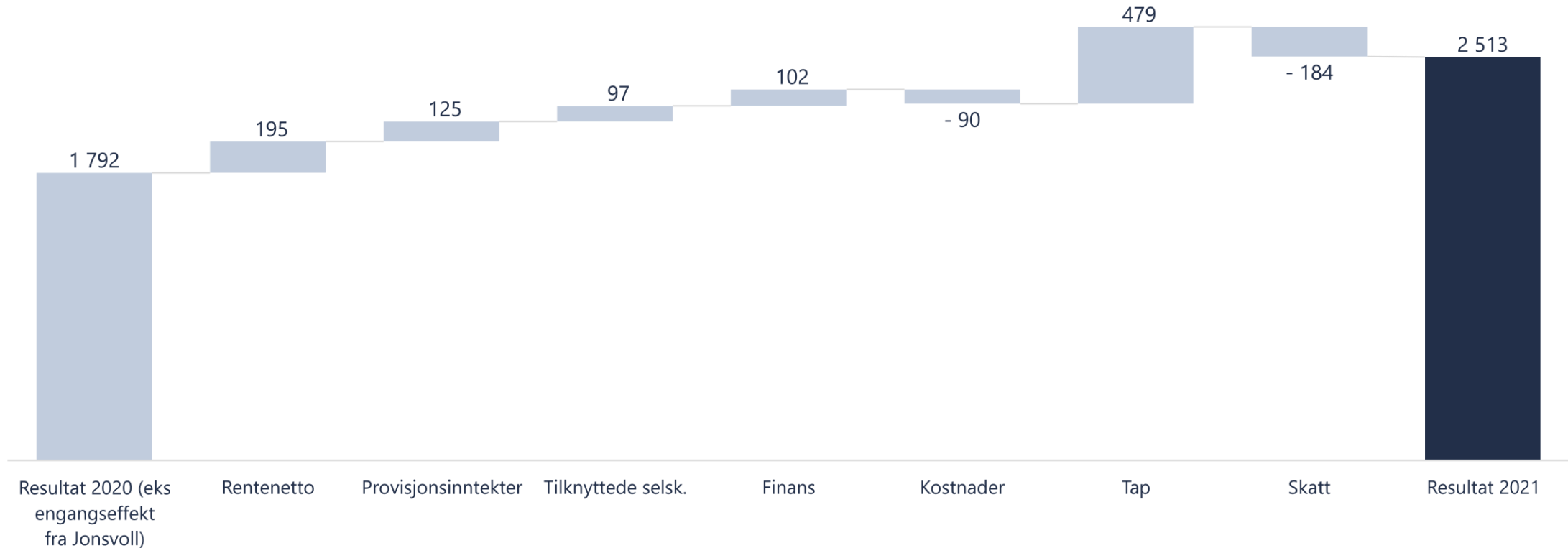
883 (900) MNOK før skatt, egenkapitalavkastning 15,5 % (18,2 %). Justert for engangseffekter i 2020 gir dette en sterk resultatforbedring

## Ren kjernekapitaldekning

Solid ren kjernekapitaldekning 17,4 % (18,0 %) gir god margin til regulatorisk kapitalkrav på 14,2 %



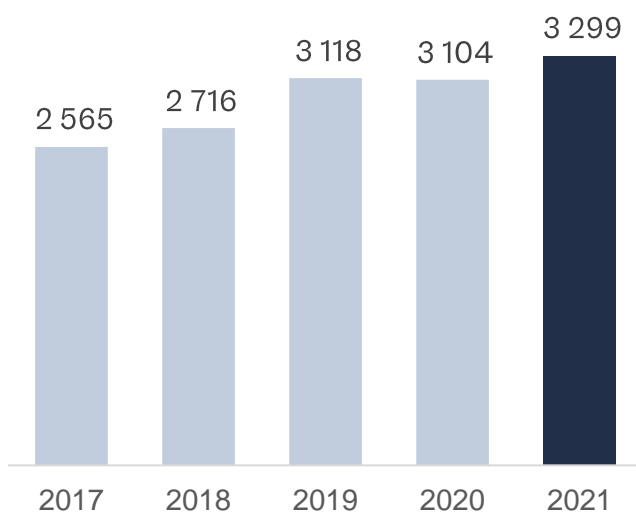
# 2021: Sterk forbedring på de fleste resultatlinjer



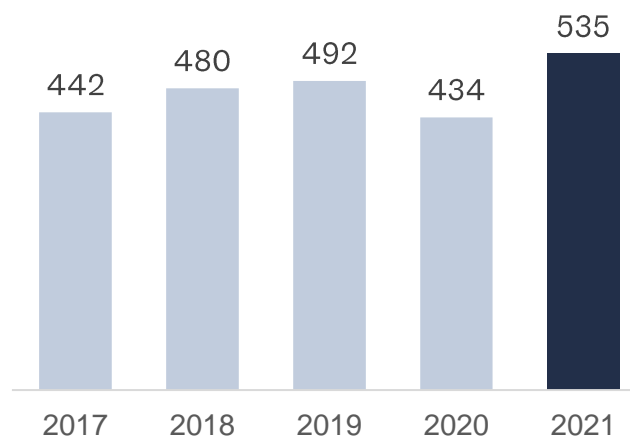


# Meget god utvikling langs alle inntektslinjer over tid

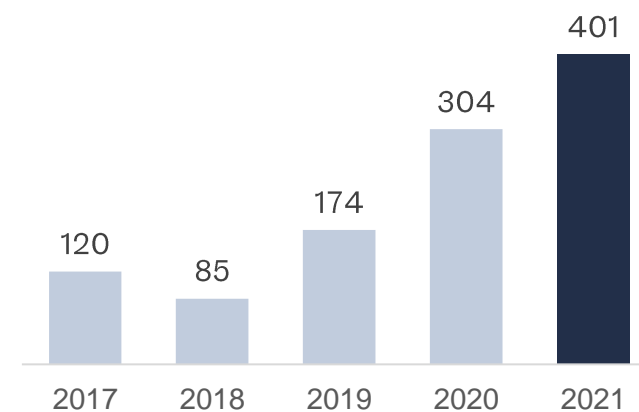
Netto renteinntekter (MNOK)



Netto provisjonsinntekter (MNOK)

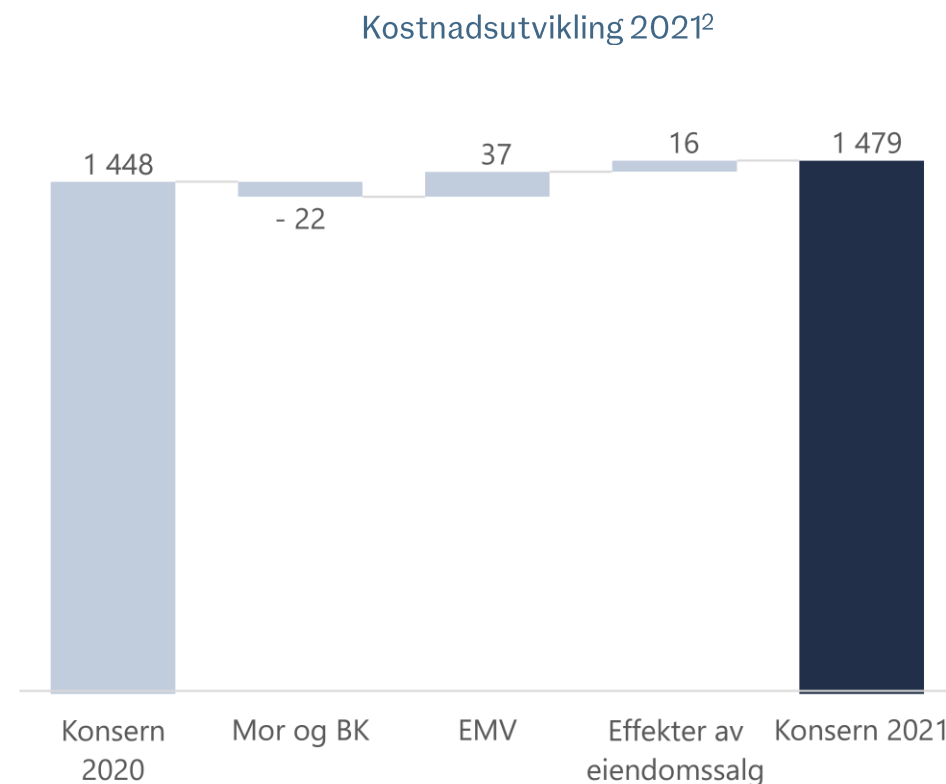
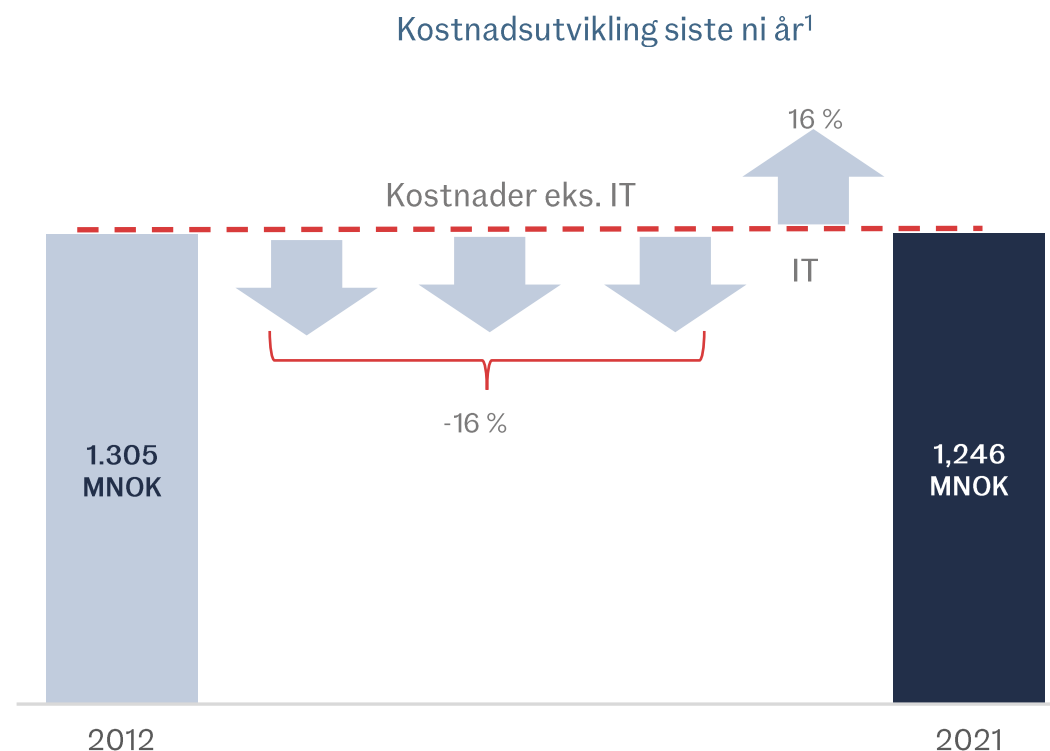


Bidrag fra tilknyttede selskaper (MNOK)



# Lave kostnader og betydelig kostnadsvridning fortsetter

Kostnader i bankdriften redusert med 22 MNOK i 2021, justert for bonusavsetninger

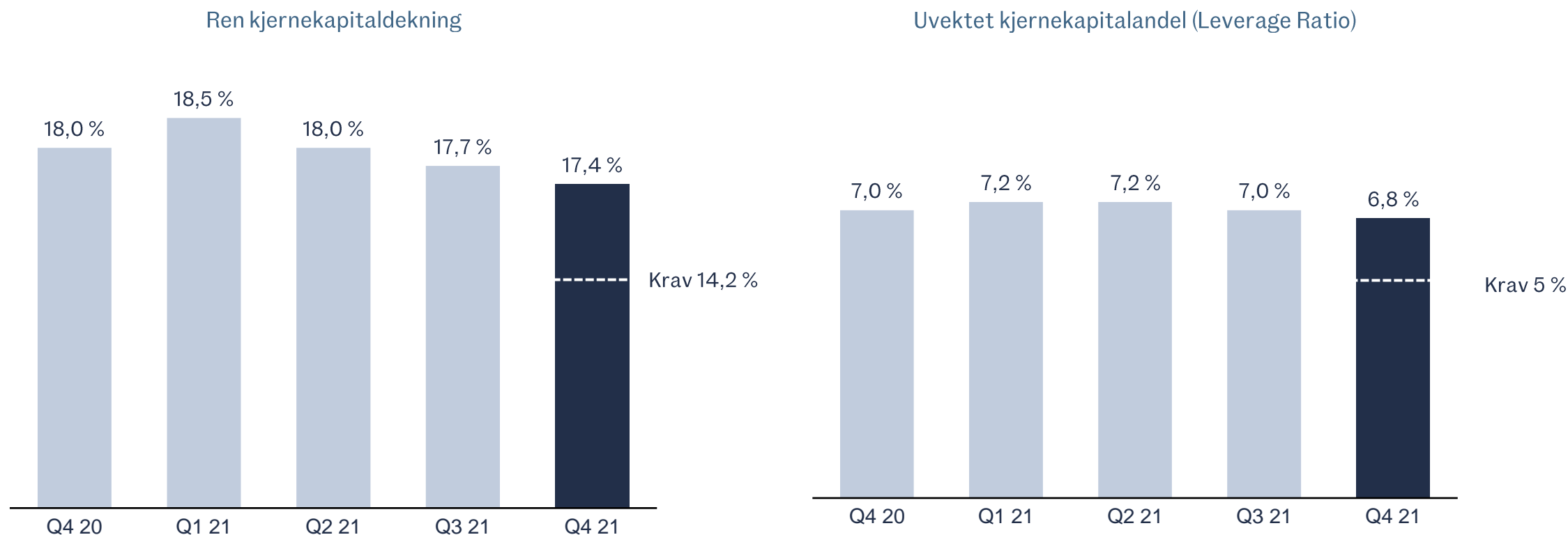


1. Morbank + BK, justert for engangseffekter og bonus. IT-kostnader er de totale kostnadene til IT i morbanken, og inkluderer personalkostnader, eksterne honorarer, IKT-kostnader, avskrivninger på IT-investeringer og øvrige driftskostnader
2. Kostnadsutvikling for konsern, inkludert konseptet Bulder (68,0 MNOK i 2021 og 61,0 MNOK 2020), justert for bonusavsetninger.



# Betydelig margin til regulatoriske kapitalkrav

Reduksjon i ren kjernekapitaldekning i kvartalet skyldes god vekst – IRB-rundskrivet forklarer reduksjonen fra Q4 20



Banken innarbeidet Finanstilsynets reviderte IRB-rundskriv i kapitalberegningen med virkning fra 2. kvartal 2021.

Gjeldende krav til ren kjernekapitaldekning ekskl. styringsbuffer er 14,2 %. Gitt nåværende pilar 2-krav vil en heving av motsyklisk kapitalbufferkrav tilbake til 2,5 %-poeng øke kravet til 15,7 % før tillegg av styrefastsatt styringsbuffer på om lag 1 prosentpoeng.



# 2021: 14,0 % egenkapitalavkastning og god kapitaldekning

## Inntekter

Rentenetto 3.299 (3.104) MNOK drevet av vekst og marginforbedrende tiltak. Sterk utvikling i både provisjonsinntekter og bidrag fra tilknyttede selskaper

## Kostnader

Økte kostnader 1.538 (1.448) MNOK som følge av bonusavsetninger og økt aktivitetsnivå i EMV

## Nedskrivninger

Tilbakeføringer på 31 (tapsført 448) MNOK for året

## Resultat

3.055 (2.392) MNOK før skatt, egenkapitalavkastning 14,0 % (12,3 %).

## Ren kjernekapitaldekning

Solid ren kjernekapitaldekning 17,4 % (18,0 %) gir god margin til regulatorisk kapitalkrav på 14,2 %







Solid bankdrift

**Moderat kredittrisiko**

Sterk markedsposisjon

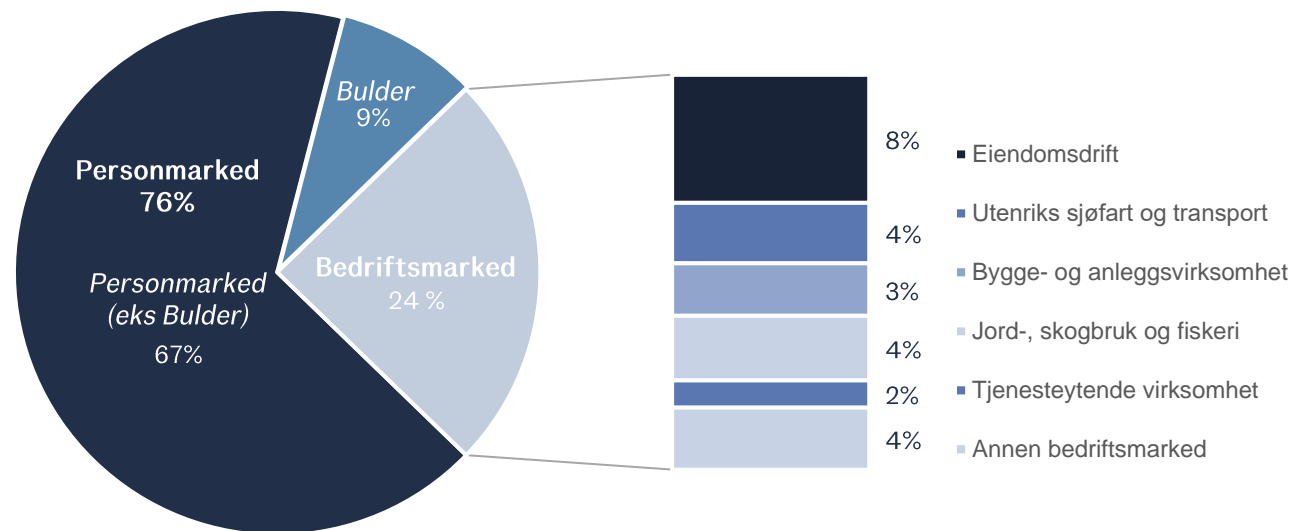
Strategisk agenda 2022



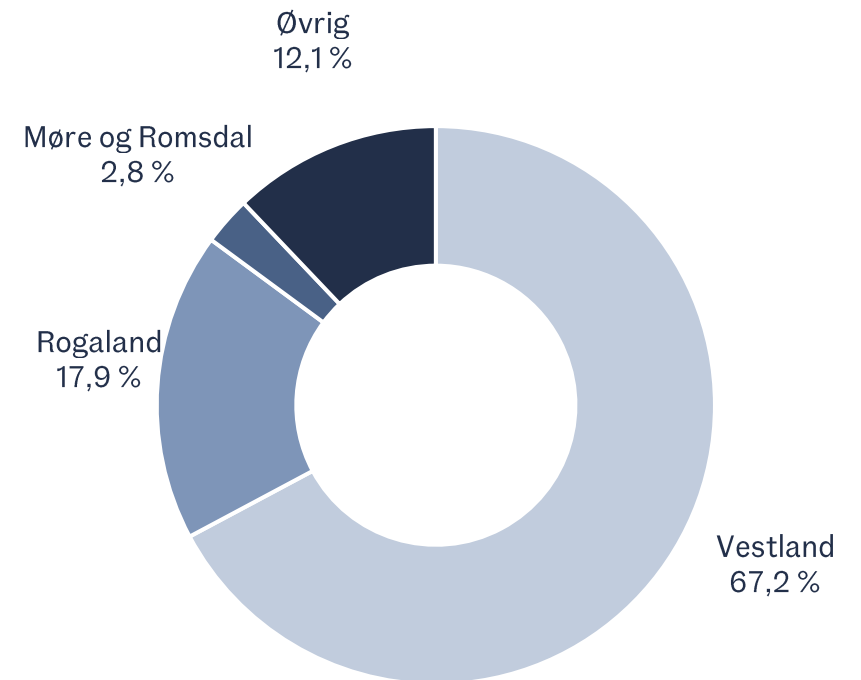
# Konservativ lånebok dominert av boliglån

99 % av utlån til personmarkedet er boliglån

En utlånsbok med lav risiko basert på boliglån og diversifisert BM portefølje

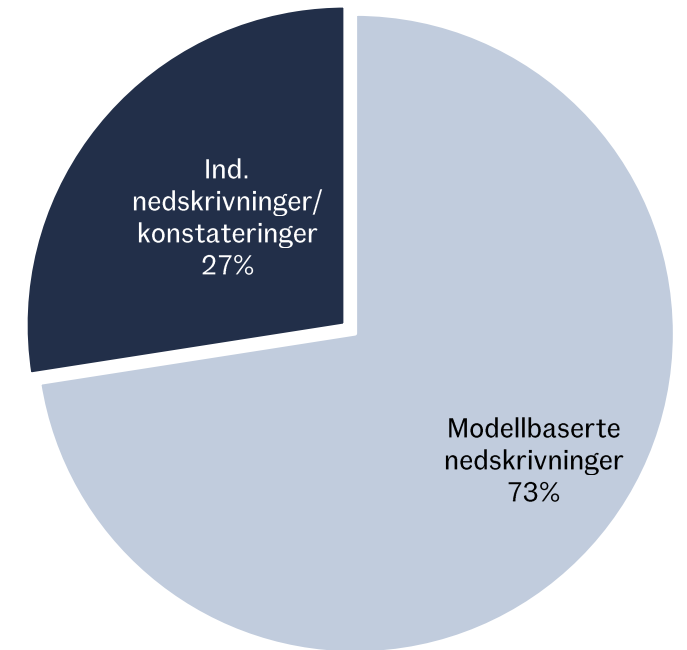
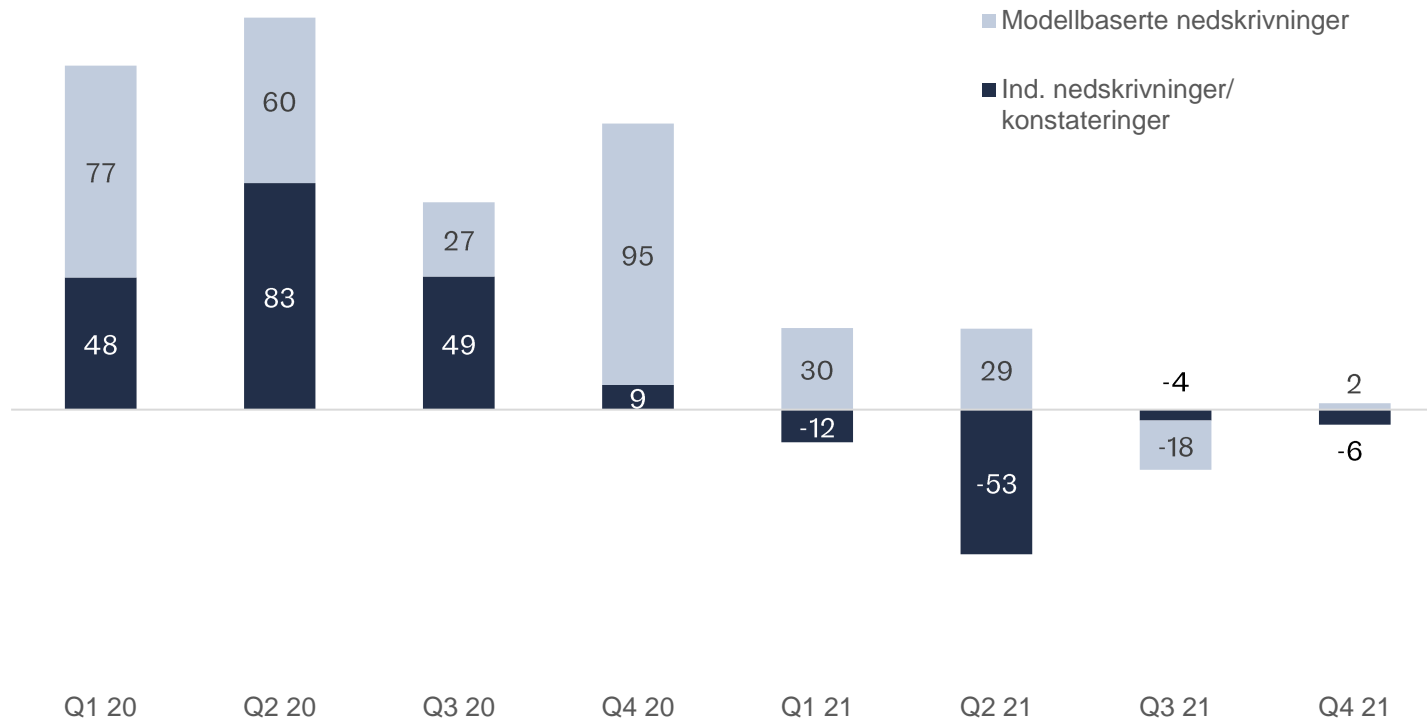


Primært er våre kunder i områder vi kjenner godt



# Tilbakeføringer av individuelle tapsavsetninger i alle kvartaler i 2021

73 % av tapskostnadene gjennom Covid-19 er modellbaserte



# Misligholdte og tapsutsatte utlån på lavt nivå

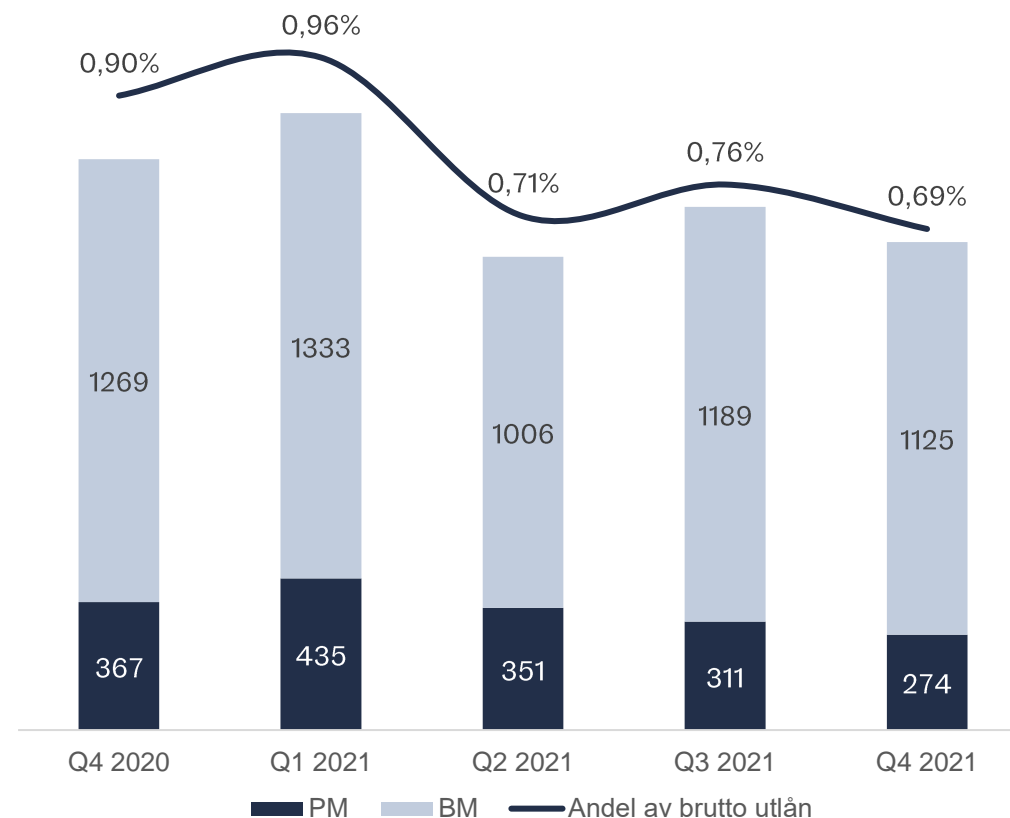
Ytterligere reduksjon i misligholdte PM- og BM-lån i fjerde kvartal

## Personmarked

- Overordnet vurderes kvaliteten i boliglånsporteføljen å være god.
- Nedgang i misligholdte og tapsutsatte lån i flere kvartaler på rad skyldes både innfrielse av misligholdte engasjement og positiv utvikling i betalingsmislighold.
- Avsetningsgrad<sup>1</sup> for misligholdte og tapsutsatte lån utgjør 40%

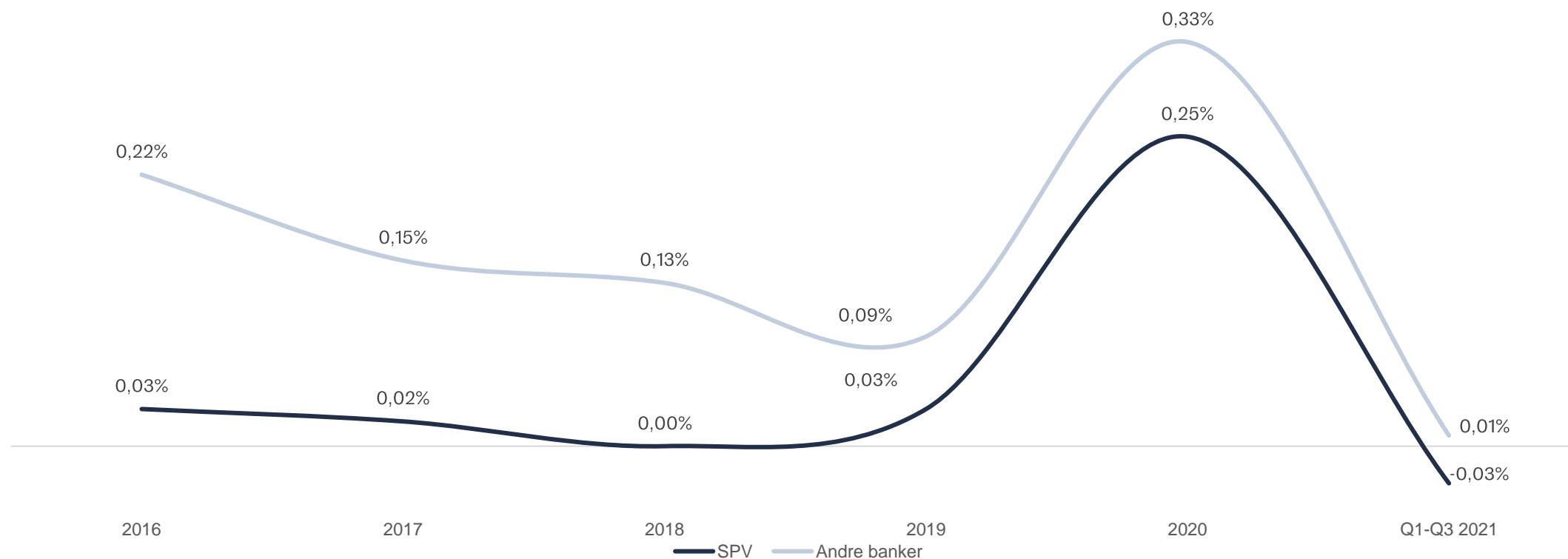
## Bedriftsmarked

- Nedgang i misligholdte og tapsutsatte lån i kvartalet skyldes primært innfrielse av misligholdte engasjement samt betalt avdrag
- Avsetningsgrad<sup>1</sup> for misligholdte og tapsutsatte lån utgjør 74%





# Utlånsportefølje med lave tap over tid

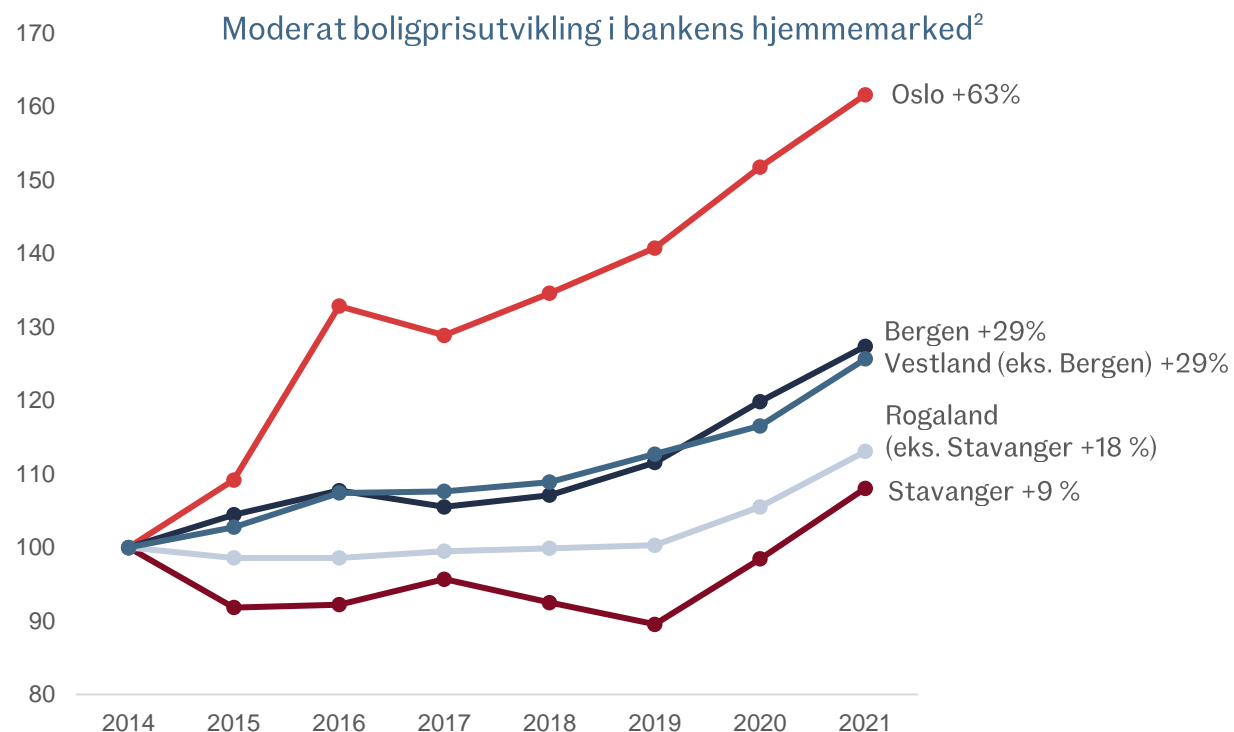
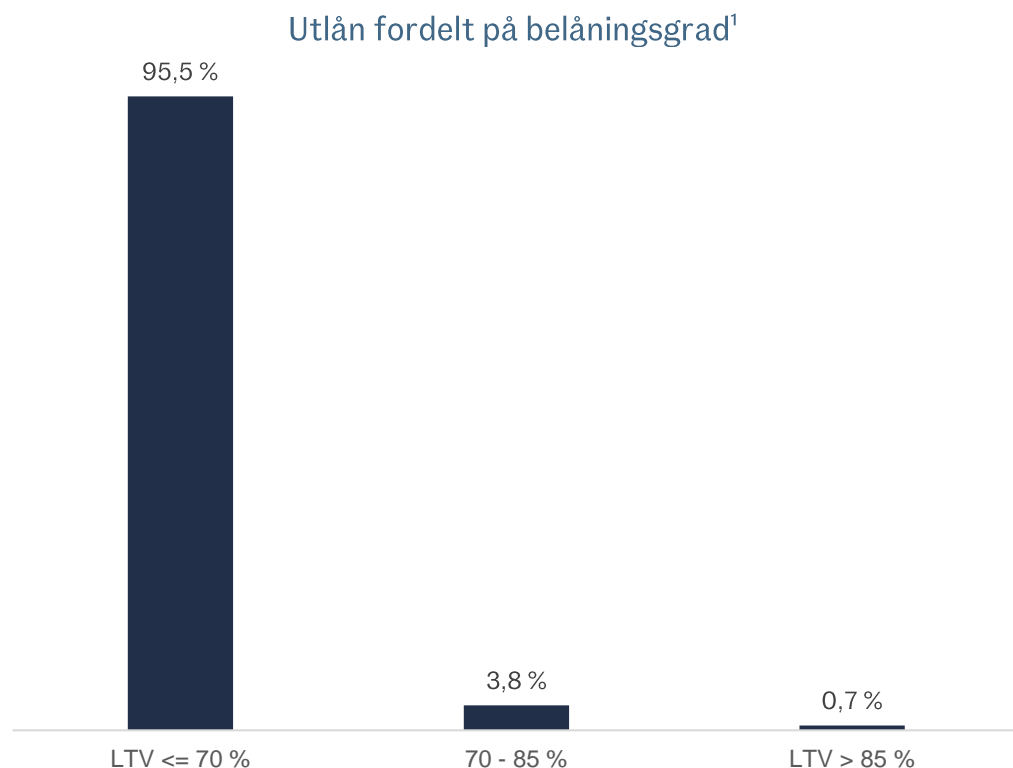


- 1) Avsetningsgrad = Samlet avsetning / misligholdte og tapsutsatte utlån.
- 2) Utvalget andre banker består av DNB, NONG, MING, SR, MØRE, SPOG, SOR, HELG, SADG og SPOL



# Lav risiko i personmarkedsporteføljen

95,5 % av boliglånsvolum har en belåningsgrad under 70 %



1) Kun del av lån som overstiger LTV terskel vises i høyere LTV intervall

2) SSB (Q4 2014 – Q4 2021)





Solid bankdrift

Moderat kredittrisiko

Sterk markedsposisjon

Strategisk agenda 2022






# I 2021 delte vi ut 354 millioner i kundeutbytte, som bidro til flere fornøyde kunder

- 175 000 av bankens kunder fikk kundeutbytte for 2020
- I snitt ble det utbetalt 3.646 kroner i kundeutbytte per boliglån
- Kundene viser tydelig at de er fornøyd på vår KTI
- Vi nådde 95% av kundene digitalt
- Kundene ga banken toppscore da de navigerte på bankens nye sider for kundeutbytte

😊 veldig positivt at overskudd fordeles på kundene, føler en sterkere tilknytning til banken ! Hipp, hipp !

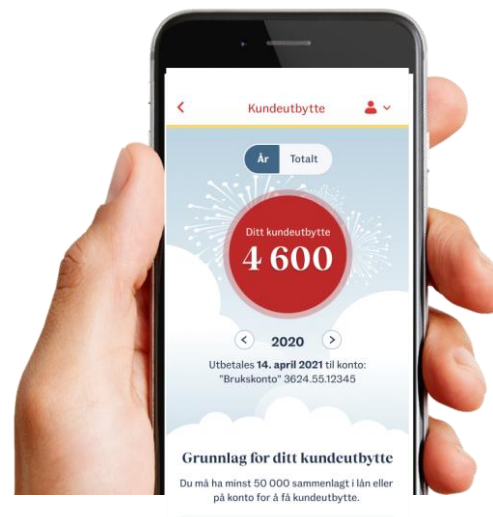


VI DELER OVERSKUDET MED DEG

## Kundeutbytte

- ✓ 4 millioner i boliglån kan gi 8.000 kr i kundeutbytte
- ✓ Både lån og innskudd gir kundeutbytte
- ✓ Kundeutbytte utbetales også til bedrifter

[Få et lånetilbud](#) [Se ditt kundeutbytte fra 2020](#)



– Viktig å stille opp i krevjande tid

3.700 kundar i Måløy, Selje og Stad får utbetaling når Sparebanken Vest sitt kontor i Måløy deler ut kundeutbytte

Sparebanken Vest sitt kontor i Måløy deler i desse dagar ut meir enn 5,5 millionar kroner i kundeutbytte for 2019 til kundane sine. Banken vedtok på generalforsamlinga den 24. mars å betale ut kundeutbytte på til saman 300 millionar.

– 5,5 millionar av dette kjem Sparebanken Vest-kundane på Måløy kontoret til gode. I snitt så vil Sparebanken Vest utbetale 3.200 kroner i kundeutbytte per bustadlån, og pengane vil



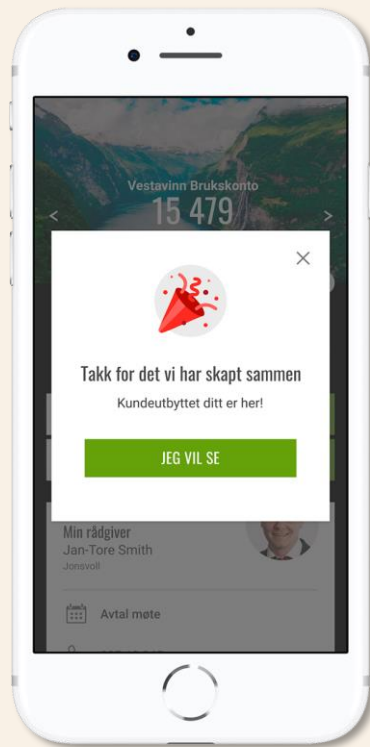
**UTBYTTE:** Sparebanken Vest i Måløy deler ut utbytte til 3.700 kundar. Her frå prisutdelinga Hjertebank. FOTO: SIRI KOLSETH

bli utbetalt i løpet av de to siste vekene i april, skriv Sparebanken Vest i ei pressemelding.

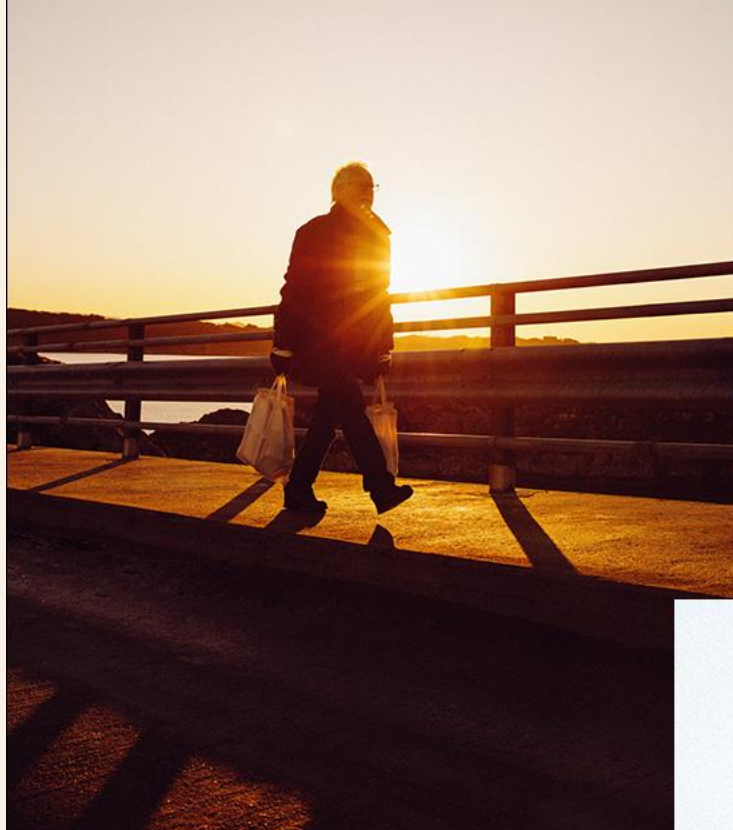
**GJERT MYRESTRAND**  
gjert@fjt.no



# I 2022 betaler vi ut fullt kundeutbytte på 390 millioner kroner\*



\*390 millioner kroner er styrets forslag til kundeutbytte. Forutsetter vedtak i Generalforsamlingen 23. mars 2022





# Unikt samfunnsengasjement

Styret innstiller på 335 MNOK i gaver i 2022. Totalt ble det gitt 579 millioner kroner til lag, foreninger, frivillighet og omstilling i 2020 og 2021\*

## Lyspunkt i et knalltøft år for Fyllingsdalen teater: Ble overrasket med pengegave

**Sparebanken Vests** koronafond har gitt 145.000 kroner til Fyllingsdalen teater. Dette skal dekke tapte billettinntekter på i Hekseringen.

Fyllingsdalen teater og kultur livet generelt har et betimelig økonomisk som følge av analytiske forestillinger og begrepsutvikling på sosialt publikummet. På enveis 5. september fikk teateret som kastet en eierskifteoppdrag. Da var representanter for Sparebanken Vest innom for å dele ut hele 145.000 kroner til teateret. Pengene kommer fra bankens koronafond, som har som formål å støtte lag og foreninger på Vestlandet som etter økonomisk som følge av koronapandemien.

Vi følger at krisestøtten fra koronafondene kan bidra til å gi økonomisk støtte til teateret. Fyllingsdalen teater i en krevende tid, og at teateret kan fortsette å skape muligheter og utveksler fra scenen både for publikum og skuespillere. Teateret er en uerstattelig institusjon for barn og unge, for lokalidentitet i Fyllingsdalen og hele regionområdet, og det har fortsatt mange talenter til skuespennet, sier Patrick Nære, bankchef for Sparebanken Vests kontor i Fyllingsdalen.

Overfor 80 nye teatergjester kom de ut i et hande på mellom 10.000 og 13.000 besøkende totalt i 2020. I tillegg er halve barn som har søkt i teateret, og det har fortsatt mange talenter til skuespennet, sier Patrick Nære, bankchef for Sparebanken Vests kontor i Fyllingsdalen.



## Greenspot Mongstad får 3 millioner i støtte til grøn omstilling

Updated: 2 days ago

- Dette er fantastiske nyheter, seier leiar av Interimsstyret Widar Salbuviik og prosjektleiar Baste Tveito i Greenspot Mongstad etter at Agenda Vestlandet informerte dei om støtta dei har fått til å utvikle nye grøne arbeidsplassar på Mongstad.

**Norges mest fornøyde kunder**

Strøm er strøm. Men bransjens beste kundeservice finner du hos oss.

Gubben Energi

APNE



## I dette glasset er det mikroplast på størrelse med bakterier

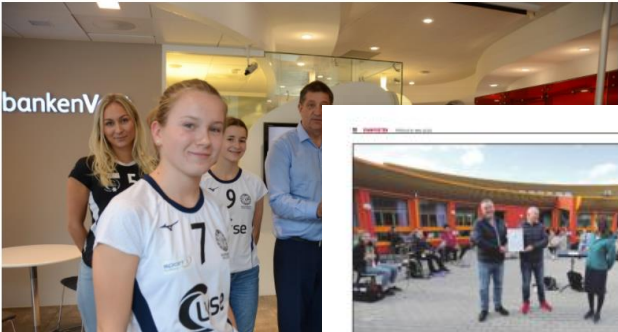
Nå skal NORCE-forskere finne ut akkurat hvor færlig denne mikroplasten er for deg.



## Fredagens trening ble spesiell - mottok pengegave som bidrar til å redde klubben



## Stort beløp til Randaberg volleyball: - Denne støtten betyr kolossalt mye for oss



## Skolekorpset fikk overraskende pengegave



## Gave sikret neste års festival



## OVERRASKET MED PENER PÅ ØVING



## Os Fusaposten

Tips Nyheter Sport Meninger Annonser



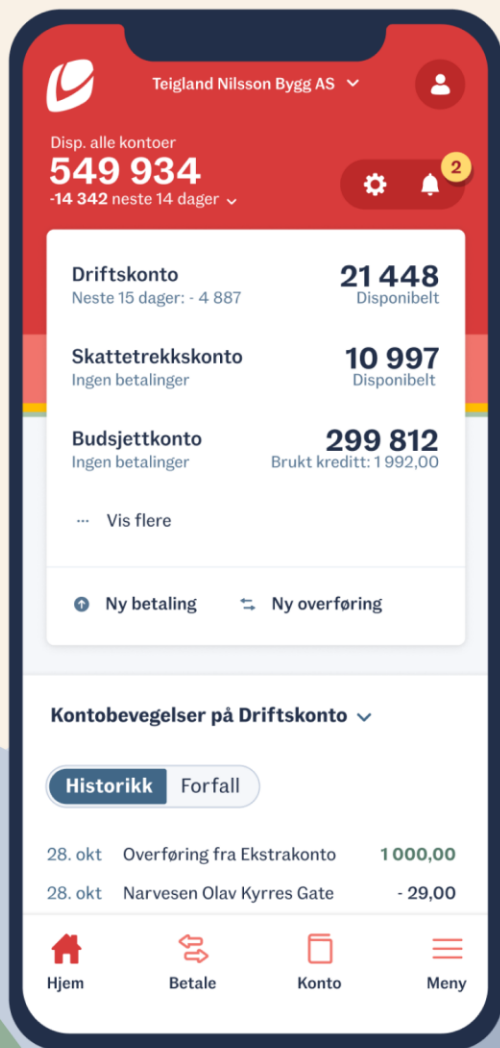
Å glede andre. Leiar i Norc Niset Santetichering, Anne Barberg (t.v.), sette stor pris på gaven som bankchef Benedicte Tuftehusd kom med. Foto: Anne Marie Jensen Vangnes

## Fekk koronapengar frå Sparebanken Vest: – No kan vi endeleg senka skuldrene

- \* 2020: 100 MNOK i Koronafond fra Sparebankstiftelsen Sparebanken Vest, og 89 MNOK i utdeling til gaver og allmenntilrette formål fra Sparebanken Vest.
- \* 2021: 100 MNOK i Ildsjelfond fra Sparebankstiftelsen Sparebanken Vest, og 290 MNOK i utdeling til gaver og allmenntilrette formål fra Sparebanken Vest.



# Ny bedriftsapp!

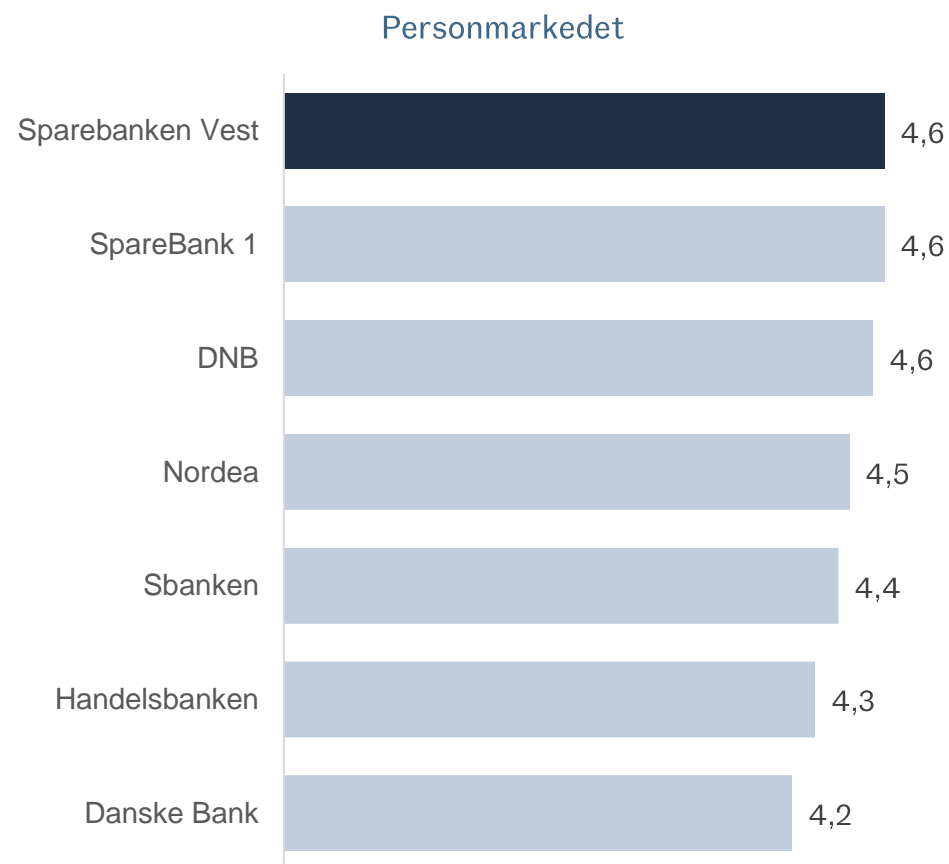
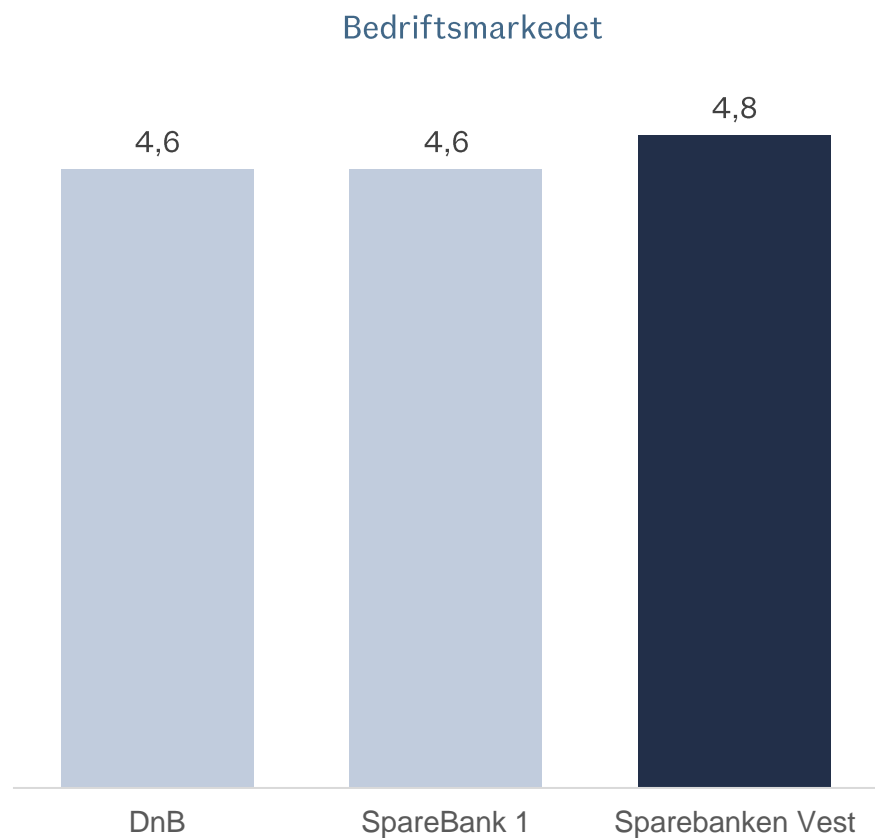


- Første versjon gikk live til eksisterende brukere i desember
- Fra 0 til 1200 unike brukere og 8500 innlogginger på under en måned
- Rating på 4,8 (!) i AppStore
- Utviklet i tett samarbeid med kundene
- Full lansering i januar med budskap i flere kanaler og til alle bedriftskunder



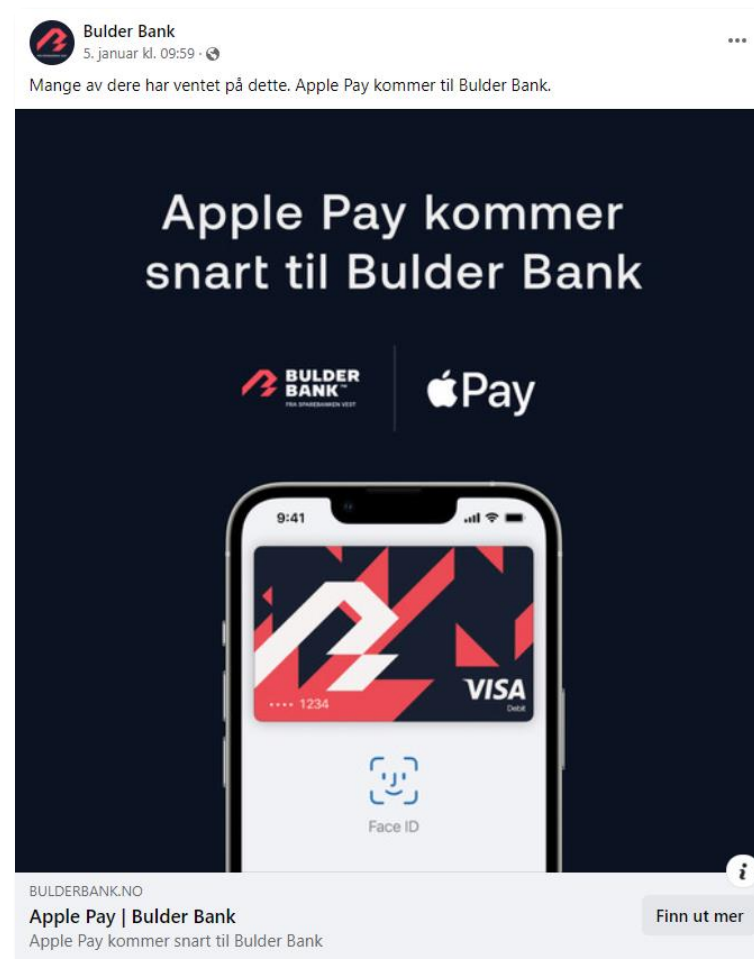
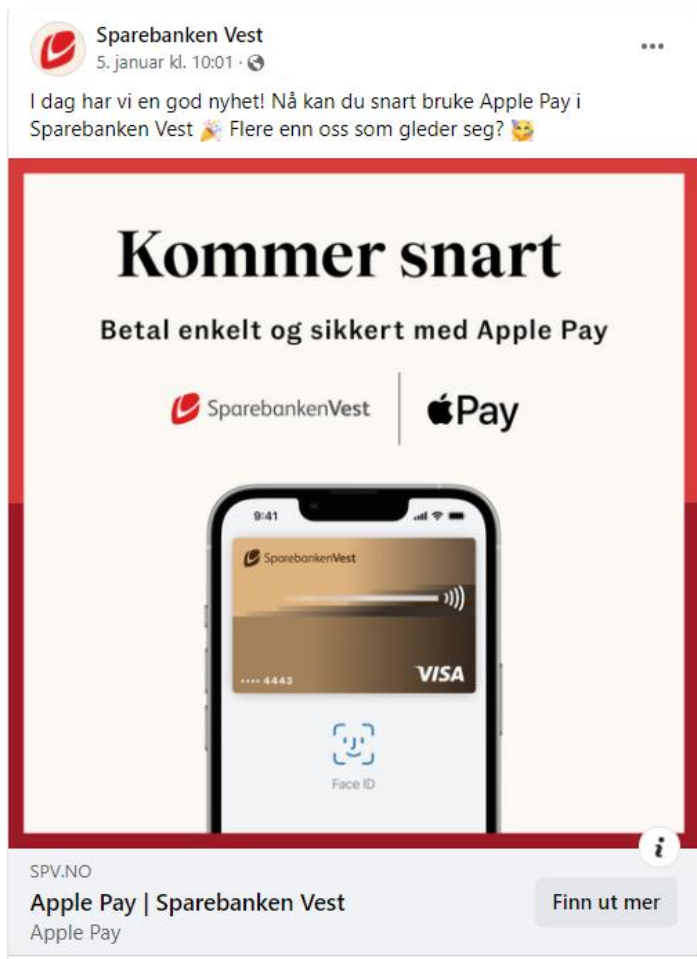
# Ledende digitale tjenester for bedrifter og personkunder

Norges beste mobilapp til begge segmenter



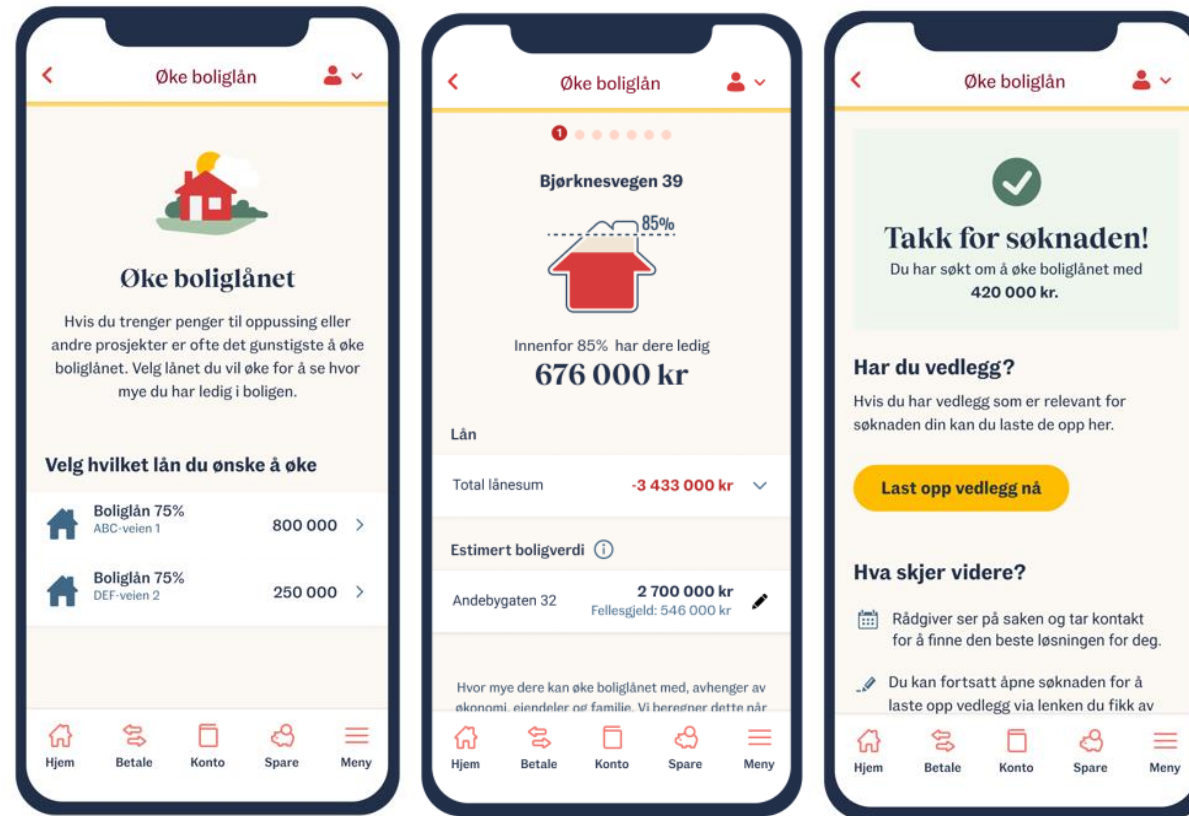


# Apple Pay kommer snart til både Sparebanken Vest og Bulder Bank

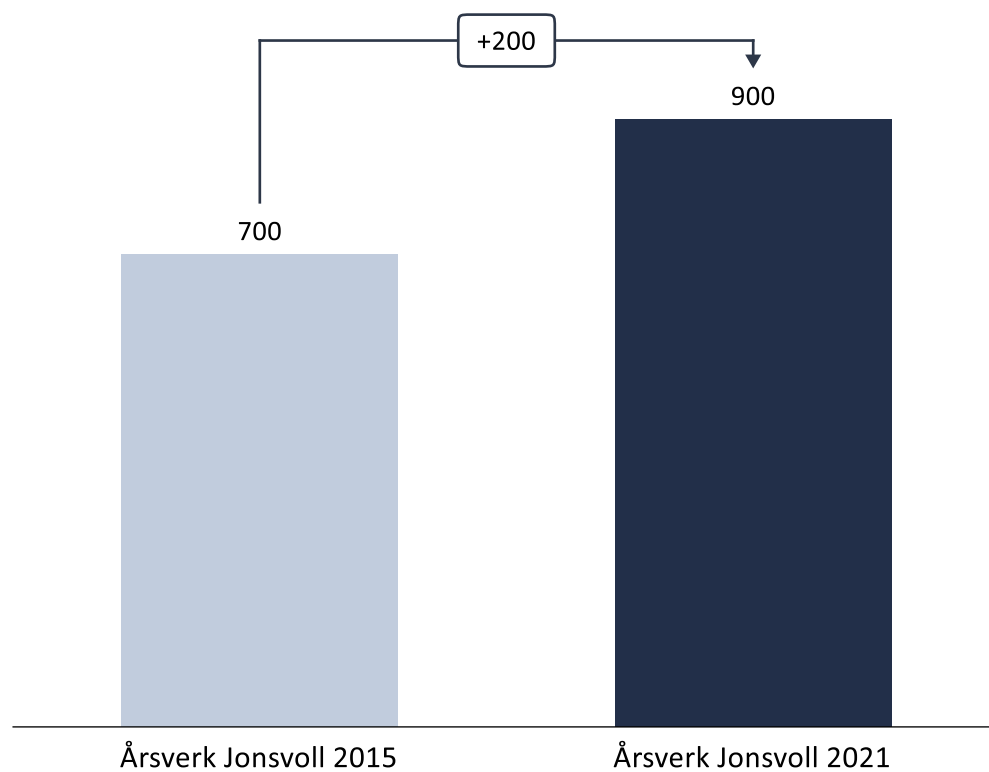


# Ny flyt for økning av eksisterende boliglån er rett rundt hjørnet

Utgjør stor andel av antall lånesaker, men lav andel av volum, derfor viktig å forenkle for både kunde og rådgiver



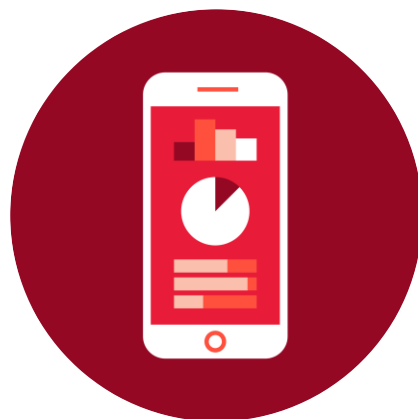
# Svært sterkt kompetansemiljø på Jonsvollskvartalet



# Vårt verdiforslag



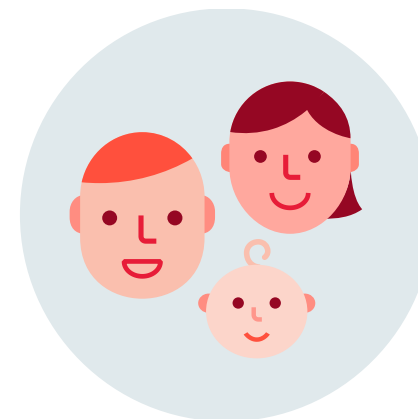
En personlig signatur



Enkle digitale tjenester



Samfunnsengasjement for Vestlandet



Kundeutbytte





**VIS AT DU BRYR DEG**



**GJØR DET ENKELT FOR MEG**



**GI MEG TYDELIGE RÅD**



**SI HVA JEG KAN FORVENTE**

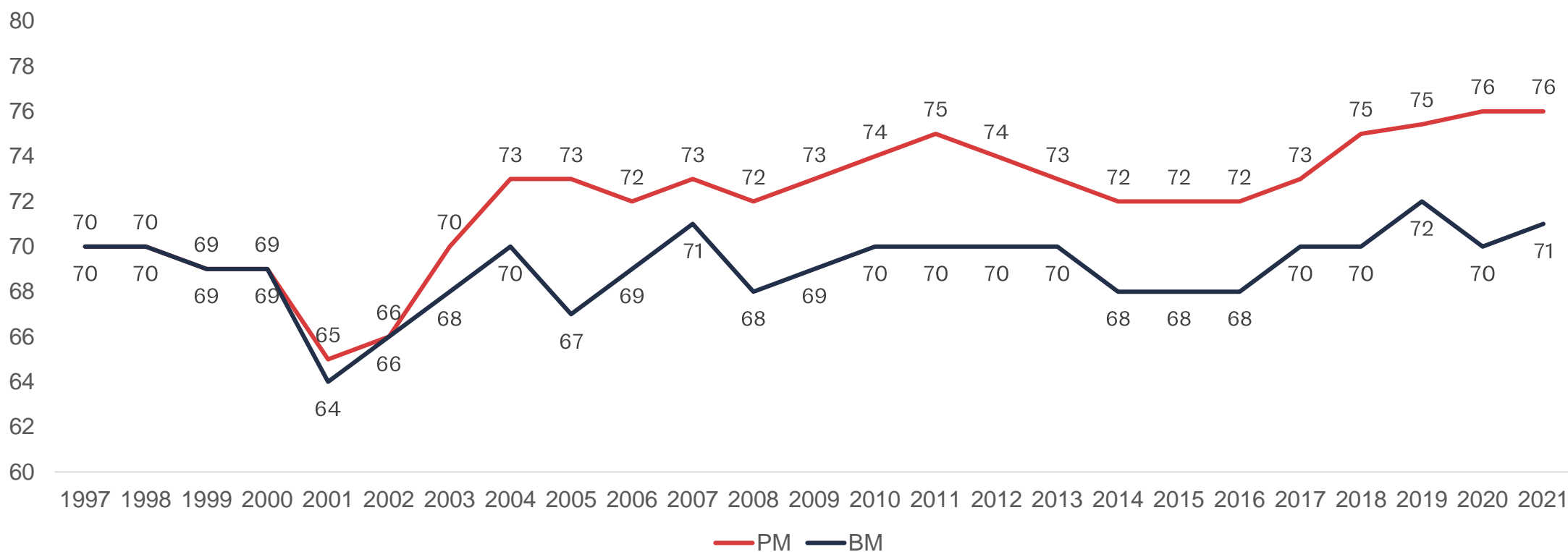


**OPPDATER MEG UNDERVEIS**



**HOLD DET DU LOVER**

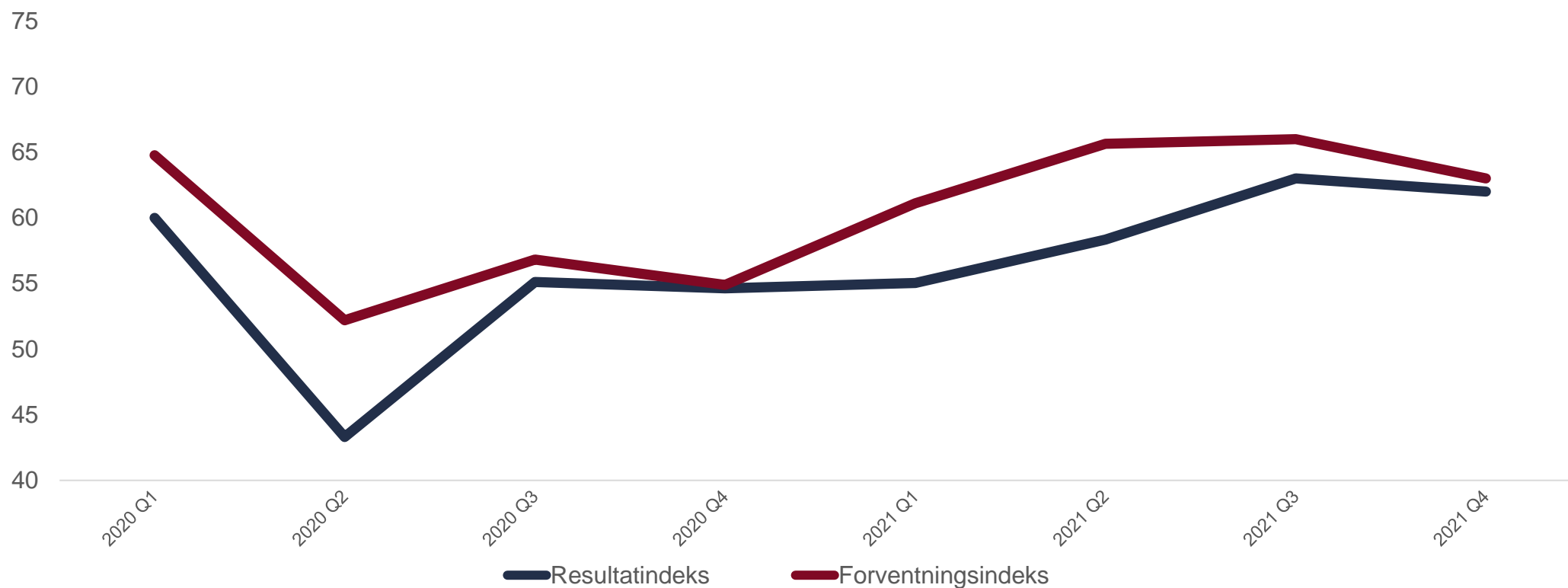
# Meget god kundetilfredshet for både PM og BM





# En attraktiv region med positive fremtidsutsikter

Forventninger og resultater rundt det langsiktige gjennomsnittet





Solid bankdrift

Moderat kredittrisiko

Sterk markedsposisjon

Strategisk agenda 2022



# Strategisk retning og målbilde

## Visjon

Alt vi gjør, gjør vi for å bidra til at livet på Vestlandet skal bli enda litt bedre

## Strategisk målbilde: Norges Beste Sparebank

Finansielt målbilde: Blant de to beste bankene på egenkapitalavkastning

Verdiforslag: Personlig signatur, enkle digitale tjenester, unikt samfunnsengasjement og kundeutbytte

## Topp rullerende 10 viktigste strategiske initiativ (TR10)

MWB

#1

MWB

#2

MWB

#3

MWB

#4





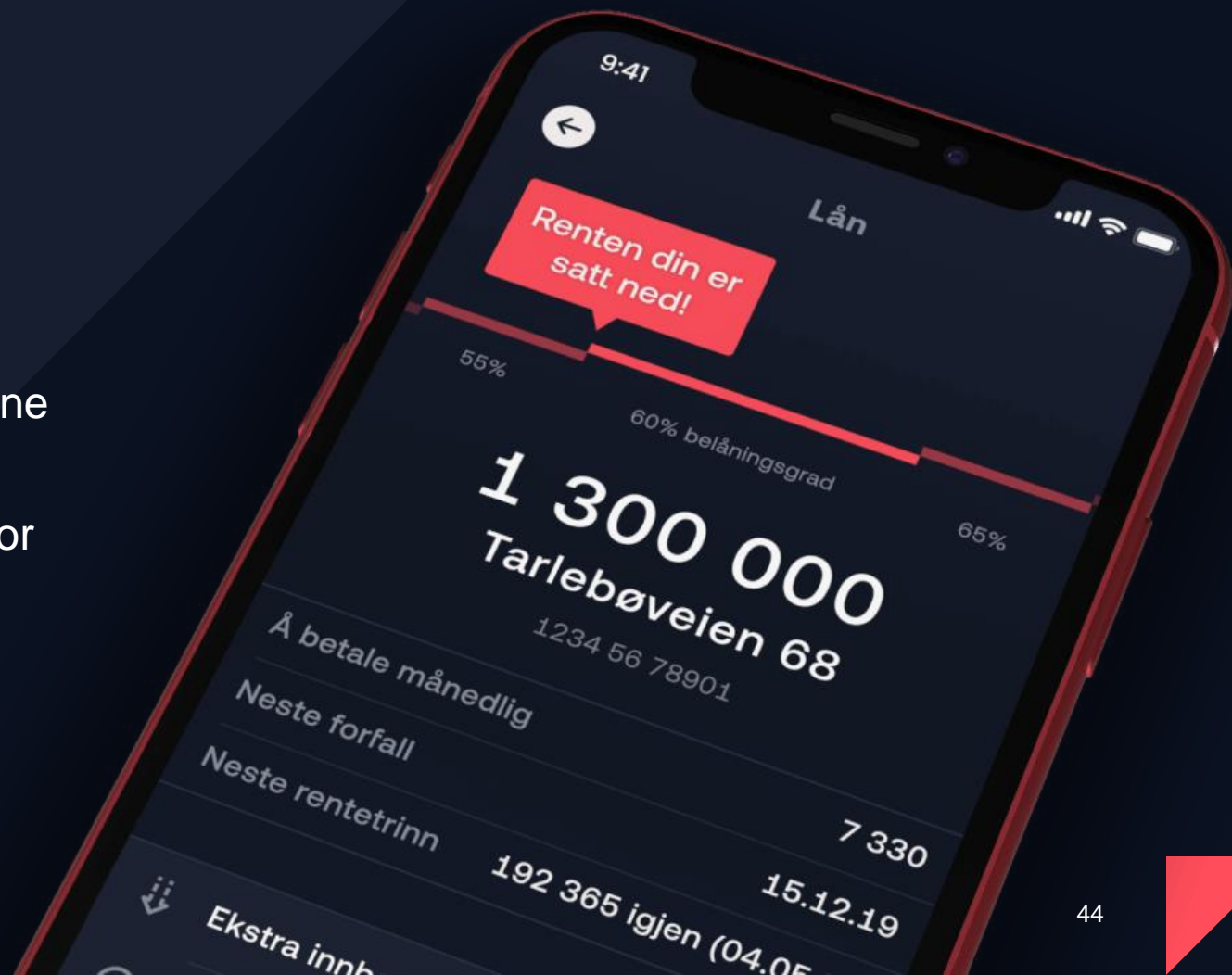
# Topp rullerende 10 strategiske initiativ

1. EMV x2 og samhandling bank/megler
- 2. Frende 2.0 – utvikle samarbeidsplattformen**
3. Utvikling av sterke og dyktige kunderådgivere i personmarkedet
4. Økte inntekter fra forsikring
5. Ny IT-avtale på kjernesystem som understøtter en kosteffektiv bank
6. IT-in-house 2.0. Videreutvikle vår IT-strategi og kompetansemiljø innen IT.
7. Bedre digitale løsninger for Bedriftsmarkedet
8. Utvikle og forbedre kredittverktøy Bedriftsmarked
- 9. Skalering av Bulder Bank**
- 10. Bærekraft til praktisk butikk**



# Bulder har siden lansering i 2019 blitt en stor suksess for Sparebanken Vest

- Nær det svært ambisiøse målet på 20 mrd. i utlån ultimo 2021
- Merkevaren er posisjonert som en synlig og attraktiv utfordrer i et nasjonalt marked
- Kjennskapen er rundt 25% på landsbasis
- Et verdiforslag knyttet til boliglån som kundene setter stor pris på.
- Sterk tro på at konseptet er verdiskapende for banken og EK-bevis eierne til banken.





# Bulder er rangert som Norges beste boliglånsbank av kunder på bytt.no



# Betydelig vekst i 2021

- Tilvekst på over 10 mrd i boliglånsvolum

**17,9**

Boliglånsvolum

**23 000**

Totalt antall kunder

**7 900**

Housing loans

**40%**

Gjennomsnittlig LTV

**2,2**

Gjennomsnitt  
lånestørrelse

**25%**

Total kjennskap i Norge

# Bulder lønnsomt i dag, men vi tror på ytterligere potensial

Vi vet...

...at Bulder flyr på 20 mrd,  
på ryggen av en IRB-bank



Vi mener...

...at et større Bulder gir strukturell handlefrihet, viktig for fremtidig verdi av konseptet

...at Bulder kan skape ytterligere verdi ved å øke lønnsomheten

...at det er lite å tape på en oppskalering av satsningen

# Bulder med 60 mrd i utlån kan øke ROE til 15 % og mer

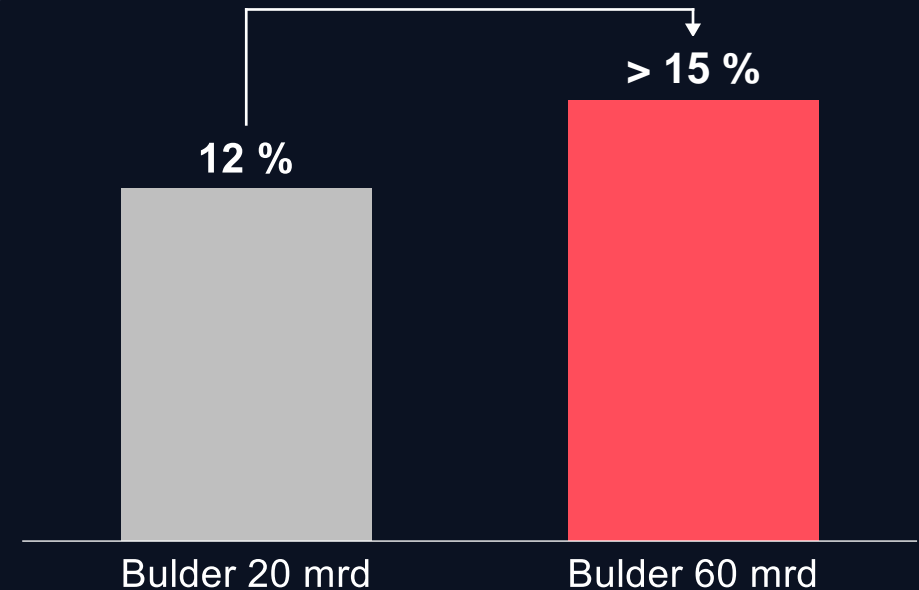
Investerer nå, for å stå mer robust i fremtiden:

Øker antall ansatte for å styrke produktet

- Fra 32 til 47 årsverk<sup>1</sup>
- Hovedsakelig utviklingsressurser

Øker kostnadsbasen i en oppbyggingsfase:

- Fra ca 68 MNOK i 2021...
- ...til ca 95-100 MNOK i 2022 til 2024



<sup>1</sup> Inkludert fast ansatte, konsulenter og vikarer

# Tre strategiske «big bets» for å nå våre vekstambisjoner

Tre strategiske «big bets» skal ta Bulder til 60 mrd innen utgangen av 2024

**01**

**Kundene skal ikke trenge en annen bank for å dekke sine boliglånsbehov**

Utvikle den første heldigitale løsningen for nye boliglån



**02**

**Aktivere flere kunder**

Ytterligere utvikling av appen øker innskuddsdekning



**03**

**Nullvisjon for manuelt arbeid i lånesaker**

Fjerne alt unødvendig manuelt arbeid for kunden - og for oss!

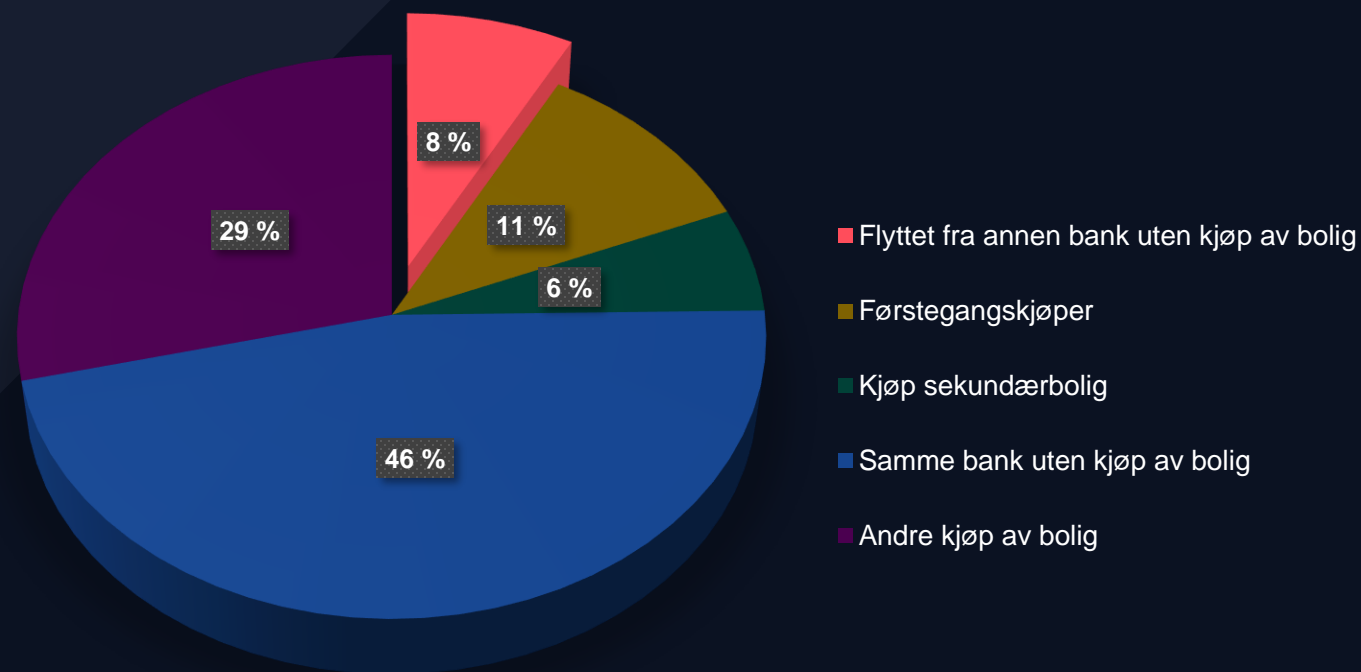




# Stort markedspotensial i digitalisering og modernisering av nye boliglån

- Bulder kjemper for tiden om kun 8% av markedet for boliglån
- Utvikler nå en heldigital løsning for nye boliglån

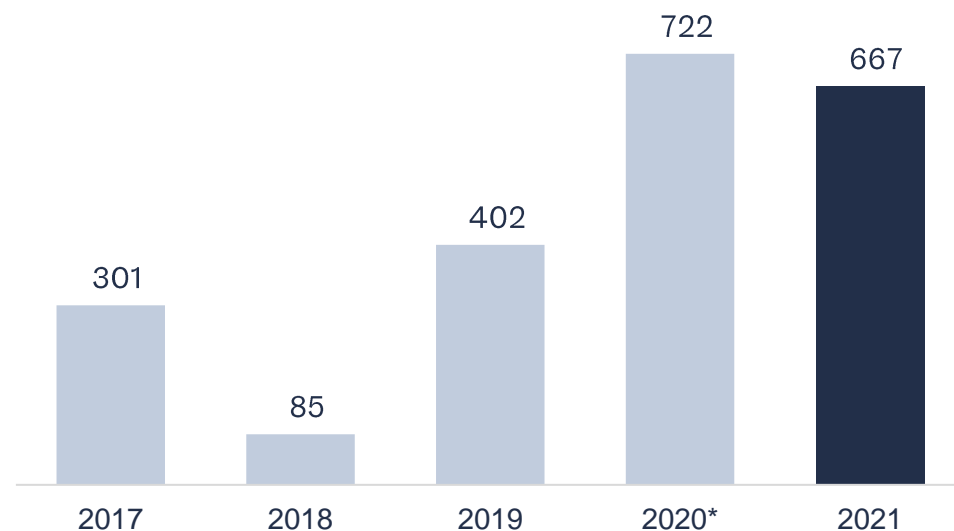
Antall nye lån fordelt etter oppgitt formål med låneopptaket



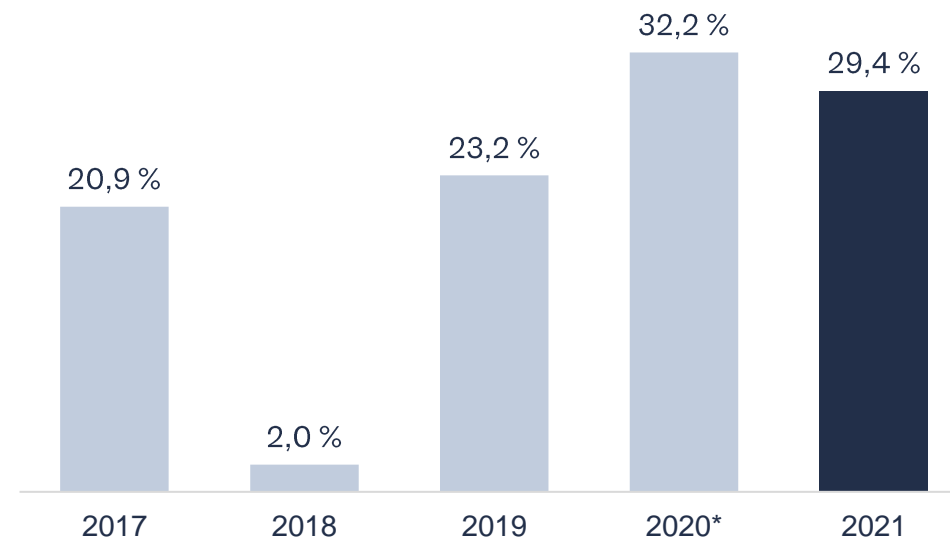
Kilde: Finanstilsynets boliglånsundersøkelse 2021

# Sterk resultatutvikling og høy ROE fra Frende

Resultat før skatt siste 5 år



Egenkapitalavkastning siste 5 år

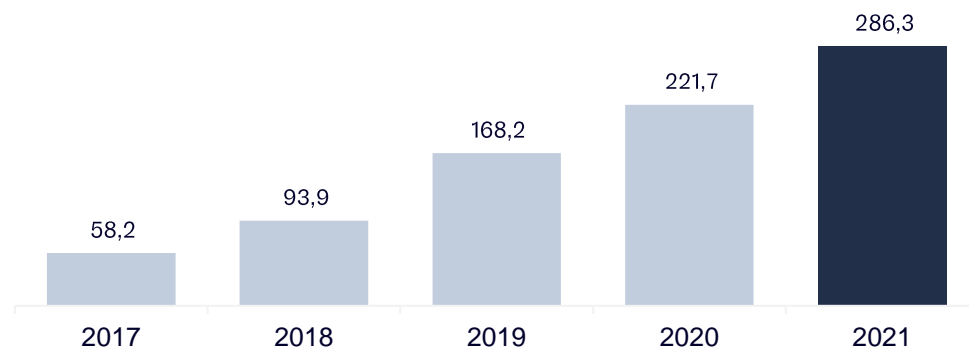


51 \* Frende hadde i 2020 positive engangseffekter på 228 millioner kroner, blant annet knyttet til salg og avvikling av pensjon. Justert for engangseffekter var resultat før skatt på 495 millioner i 2020, mot 667 millioner kroner i 2021.

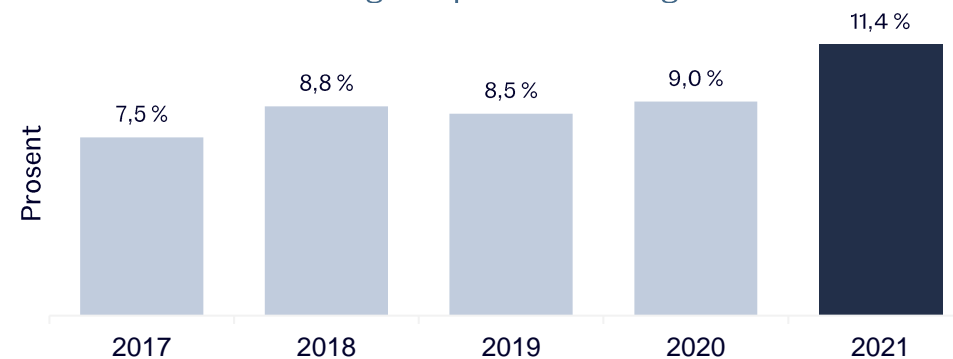


# Brage Finans med jevnt sterk utvikling

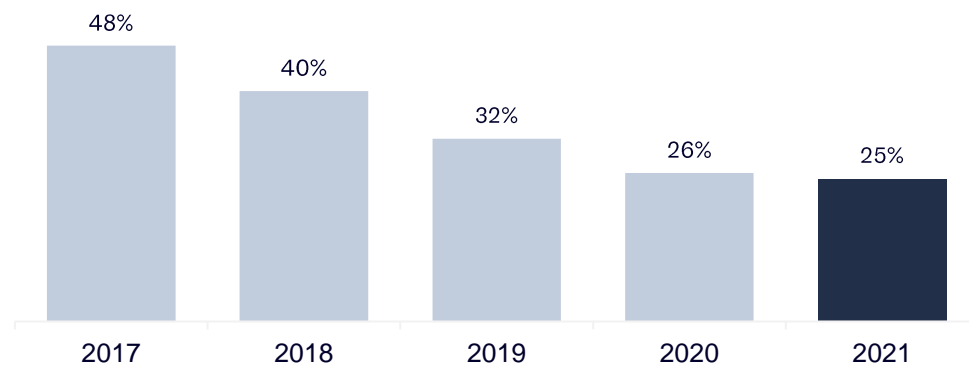
Ordinært resultat før skatt (MNOK)



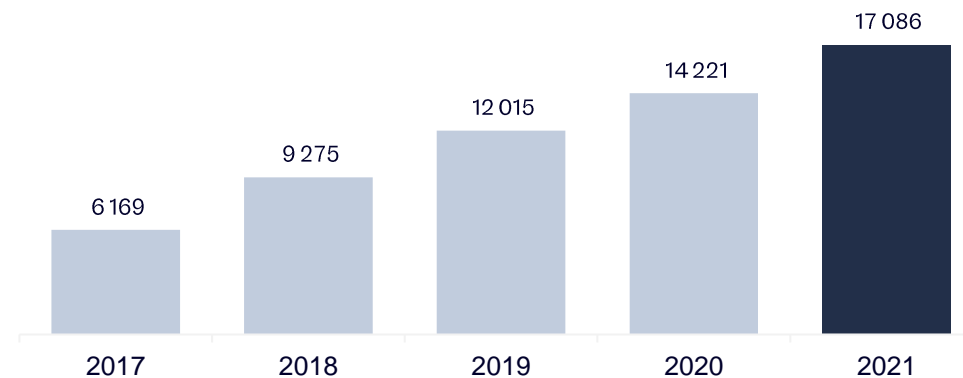
Egenkapitalavkastning



Kostnadsprosent

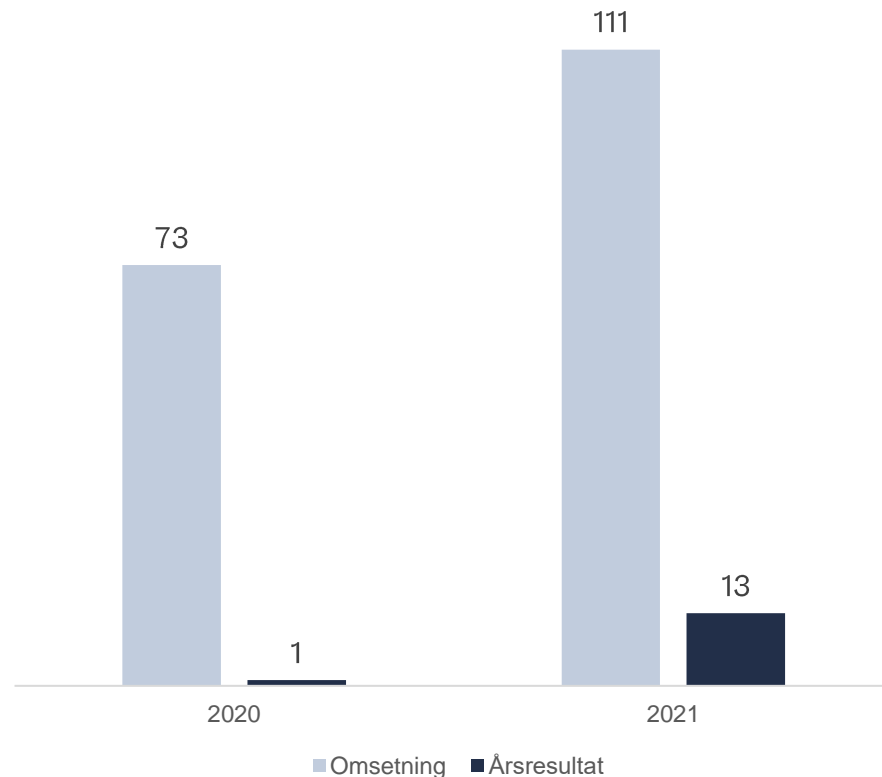


Utlånsportefølje (MNOK)



# Norne Securities (40%) – vårt spesialist-verdipapirforetak

Sterk vekst i omsetning og årsresultat



## Sterk markedsposisjon:

- Ledende tilrettelegger av emisjons- og rådgivningsoppdrag for sparebanker og SMB-selskaper
- Leverandør av online aksjehandel til 72 banker og digitale fondsløsninger til 25 banker (NOK 20 mrd under forvaltning)

## Meget god resultatutvikling:

- Ny årsbeste i omsetning
  - ✓ NOK 111 mill er 52% vekst fra 2020
- Beste årsresultat siden etableringen i 2008
  - ✓ NOK 13 mill
- Solid egenkapitalavkastning (ROE)
  - ✓ ~29%



# Fortsatt potensial for å utvikle Frenedesamarbeidet fremover



Utvidet samarbeid innen sparing og plassering?

Innkjøpssamarbeid / IT-samarbeid?

Eierskapsmodeller som legger til rette for vekst?





# Et taktskifte for Eiendomsmegler Vest

Tydelig retning og en hverdagsnær strategi som skaper engasjement i alle roller



## Ambisjonsnivå 2024

- Posisjon som Vestlandets beste
  - Øke omsetning, markedsandel, lønnsomhet
  - KTI på over 80
  - Levere merverdi i hele kundereisen
- Norges mest fornøyde ansatte
  - Utvikle og beholde gode folk
  - Ansette nye
  - Ca. 130 meglere totalt i 2024
  - Bygge en vinnende kultur



# Eiendomsmegler Vest: Hva vi fikk til i 2021?

## Vekst:

- Ny bestenotering: 4.251 formidlinger (+ 16%)
- Nye kontor åpnet i Ålesund, Nordfjordeid, Florø, Førde og Sogndal.
- Fra 135 til 158 ansatte
- Nybygg (Bergen og Stavanger) har klatret til 1. plass med 18 % markedsandel (ECON des 21)

## Norges mest fornøyde kunder:

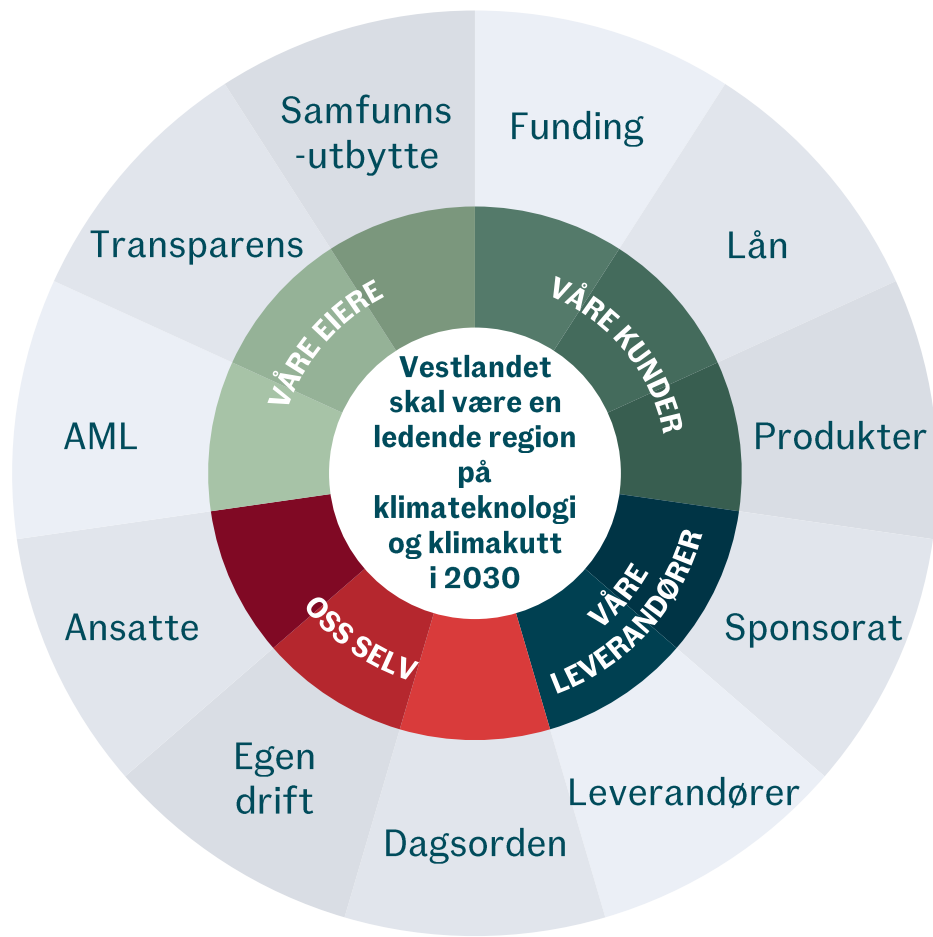
- KTI fra 76 til 82
- Opplevelsen av kundereisen er betydelig forbedret og i snitt på 5 stjerners nivå (80 eller mer)
- Andelen soleklare anbefalinger har økt fra 47% til 70% (Net Promoter Score)

## Norges mest fornøyde ansatte:

- Turnover redusert fra 25 til 13%
- Økt medarbeiderengasjement (okt. 21, score 4,11 av 5,0)
- Medarbeiderutvikling, motivasjon, trening, læring satt i system.



# Sparebanken Vest skal vise lederskap i omstillingen til et mer bærekraftig samfunn



Vår langsiktige målsetting:

# Netto null

innen

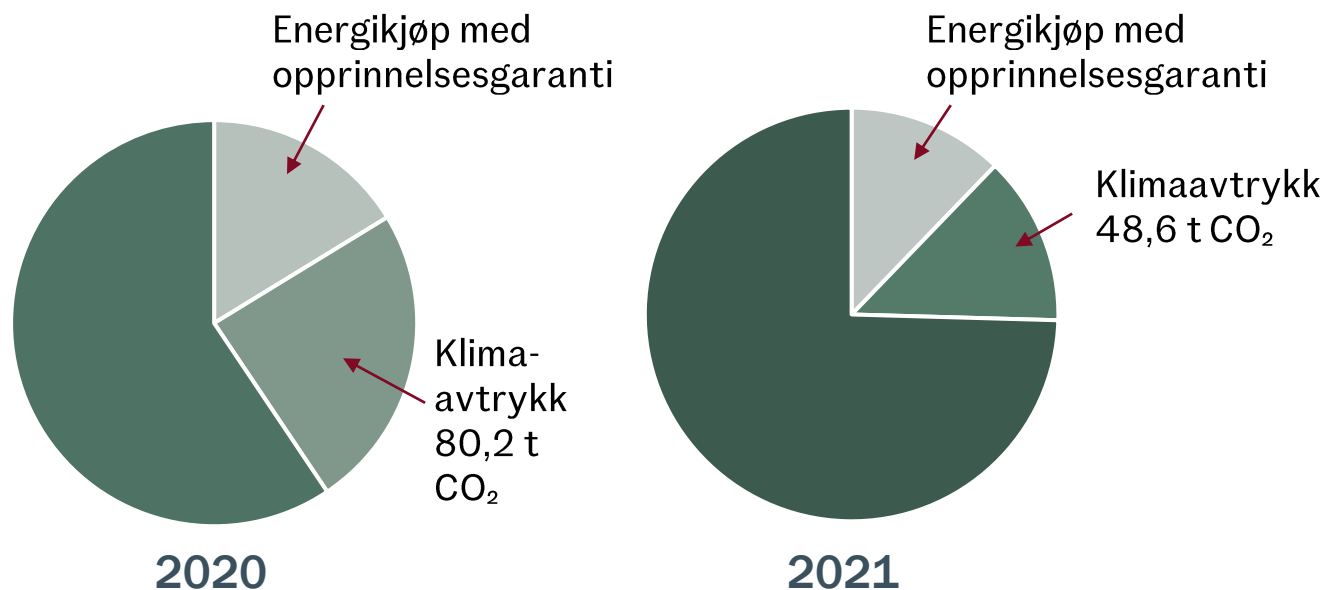
# 2040



# 75% kutt i klimaavtrykk for egen drift siden 2018

Vår viktigste jobb fremover er å redusere scope 3 og bankens indirekte utslipp

## Oss selv– klimakutt siden baseår i 2018



## Våre leverandører



# Våre kunder: Vi måler klimaavtrykk og risiko fra tre vinkler

Presis og oppdatert måling avgjørende for å beregne faktisk klimaavtrykk og risiko



Måling



**CO2-avtrykk i porteføljen  
(klimaregnskap)**



**«Bankens grønne brøk»  
(EU taksonomi)**



**Klimarisikoanalyse  
(TCFD)**



**Q4 2021**

Scope 3\* kan rapporteres for de største bransjene i bankens bedriftsportefølje og for bankens boliglånsportefølje.  
Ytterligere måling pågår

Datainnsamling pågår og tallfestede mål er satt for BM.  
Andel iht. taksonomi beregnet for shipping, småkraft og PM.

Kvalitativ klimarisikoanalyse er gjennomført for alle bransjer.  
Kvantitativ analyse er gjennomført for eiendom (PM og BM)



**2022**

Ferdigstilles Q2 2022

Ferdigstilles Q4 for bransjer med taksonomikriterier.


Rutiner for kontinuerlig oppfølging





# Vi investerer i datafangst med ekte kundedata

Bygger kundeportaler og strukturer for å jevnlig kunne rapportere på fremdrift



## Eiendomsopplysninger

Du mottar denne undersøkelsen fordi Sparebanken Vest finansierer en eller flere eiendommer eller bygg for ditt selskap.

Før du starter bør du ha følgende informasjon tilgjengelig om eiendommen:

- Bygningstype
- Areal (og fordeling mellom ulike typer areal, for eksempel kontor/lager)
- Byggear for eldste del av eiendommen
- Gjennomførte eller planlagte energibesparende tiltak på eiendommen

**Undersøkelsen tar 2-5 minutter per bygg**

Start ved å hente selskapsopplysningene dine fra Brønnøysundregistrene:

### Hvorfor ber vi om disse opplysningene?

Vi i SPV ønsker å bidra til en bærekraftig omstilling av bygg og anlegg. Vi ønsker at regionen skal bli en ledende region for klimateknologi og klimatilpasning. Gjennom vår kredittgivning til bransjen vil vi sette fokus og retning på hvordan aktørene i bransjen kan bidra i en omstilling til et mer bærekraftig samfunn, og dermed også redusere sin klimarisiko. Bygg og anlegg står for en betydelig andel av de samlede utslippene, og banken forventer at kundene tar dette på alvor. Vi krever blant annet at kundene energimerker sine næringsbygg og har en plan for hvordan eiendommens energiforbruk skal reduseres over tid. Banken vil kun bruke opplysningene til intern bruk og oppfølging, og som grunnlag for konstruktive diskusjoner mellom bank og kunde.

Vi investerer i datainnhenting for å samle ekte og reell informasjon om kundene våre. Bedre data gir **bedre rapportering**.

Dette gjør at vi kan rapportere **faktisk scope 3** og på sikt **grønn brøk** i porteføljen.

Opplysningene vi benytter er i stor grad **validert**, for eksempel ved bruk av en energirådgiver.



# Oppgraderer produkter for grønn finansiering

De første bærekraft-linkede lån er utstedt for BM

PM



## Grønt boliglån

Bankens beste rente til de mest energieffektive boligene.



## Oppgraderingslån

Stimulere til oppgradering og energi-effektivisere boliger

BM



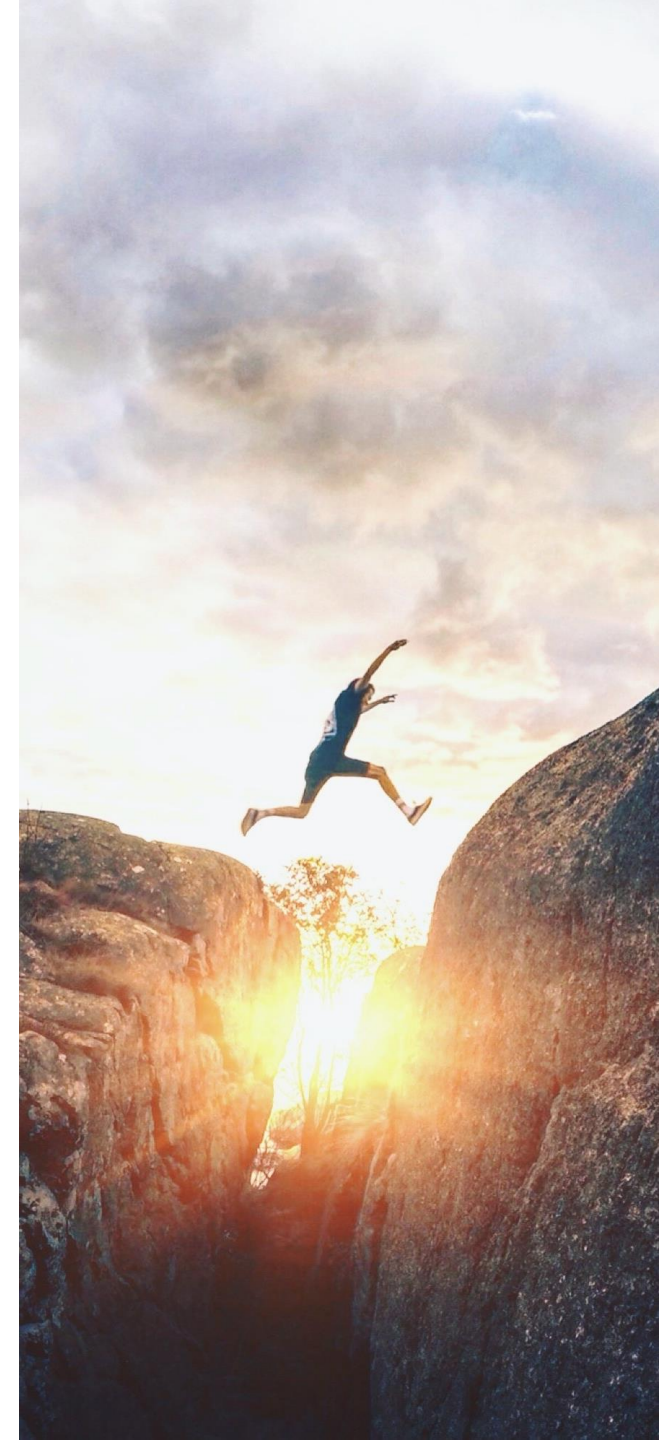
## Grønn finansiering

Differensierte krav til belåningsgrad, løpetid og pris knyttet til bransjemål og taksonomikriterier



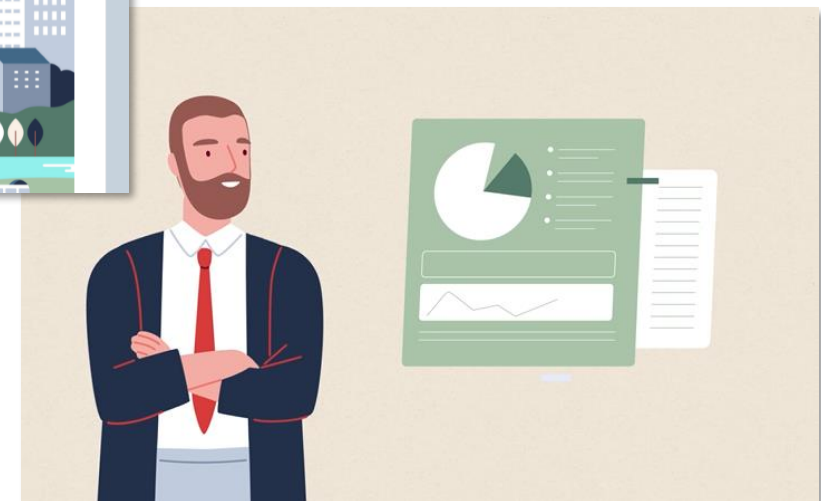
## Bærekraft-linket lån

Finansieringsvilkår knyttet til konkrete og ambisiøse handlingsplaner og mål



# Bygger kompetanse hos våre kunder

Lanserer verktøy som kan bringe bærekraft fra preik til praksis for SMB-er







# En av ni banker i verden med ESG-rating AAA

Eneste norske bank med AAA fra MSCI

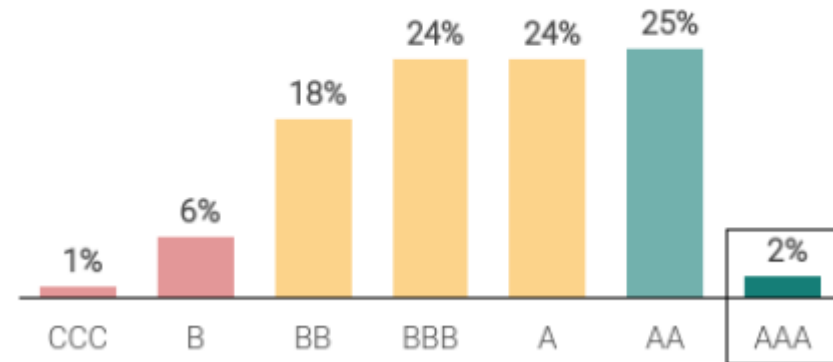
**MSCI**  
ESG RATINGS



LAST UPDATE: May 27, 2021

## ESG Rating distribution

Universe: MSCI ACWI Index constituents, Banks, n=197







**Solid bankdrift**

**Moderat kredittrisiko**

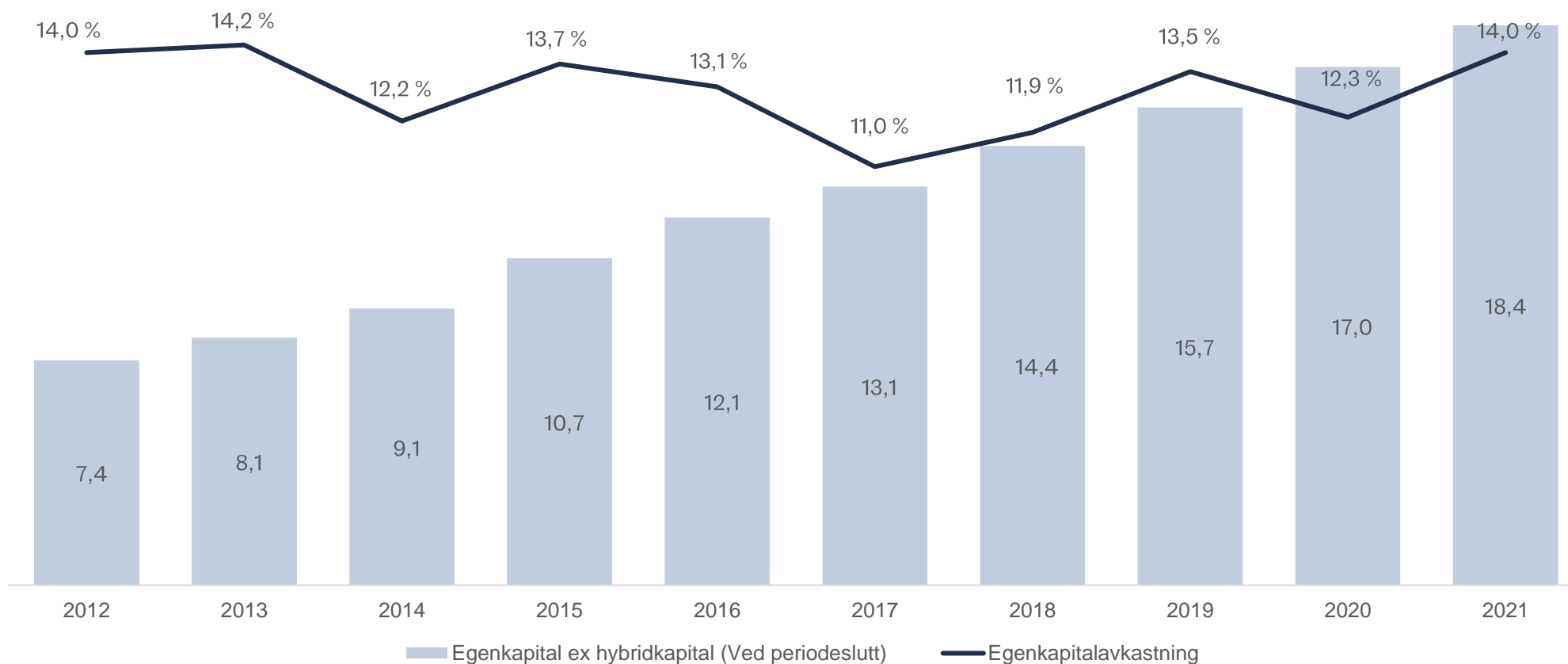
**Sterk markedsposisjon**

**Strategisk agenda 2022**

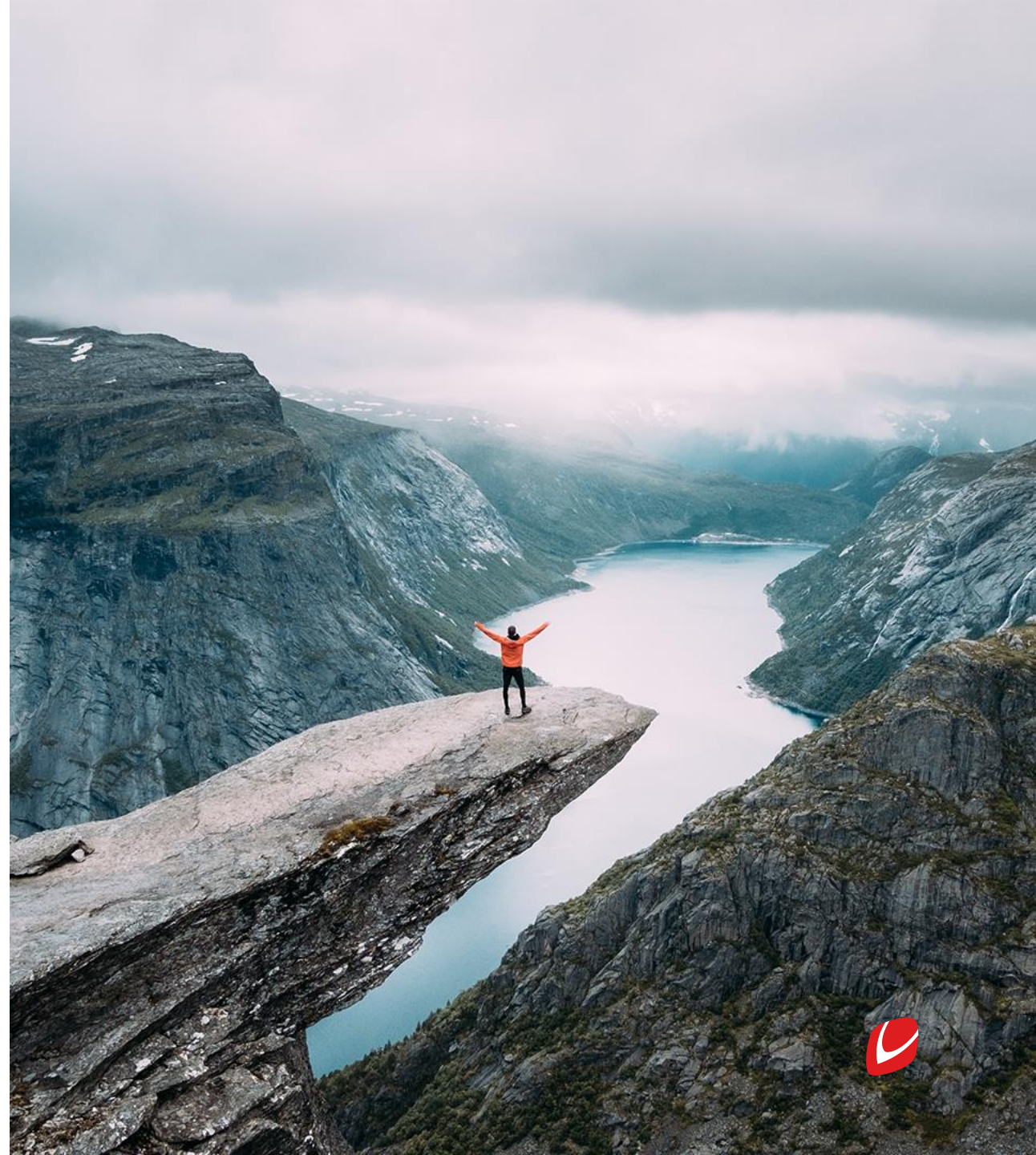


# Stabilt høy egenkapitalavkastning over tid

Sterk avslutning gir 14,0 % for 2021







# Hvorfor investere i Sparebanken Vest?





# Investorkontakter

**Jan Erik Kjerpeseth**

Konsernsjef

tel: +47 951 98 430

jan.kjerpeseth@spv.no

**Frank Johannesen**

CFO Konserndirektør

Tel: + 47 952 65 971

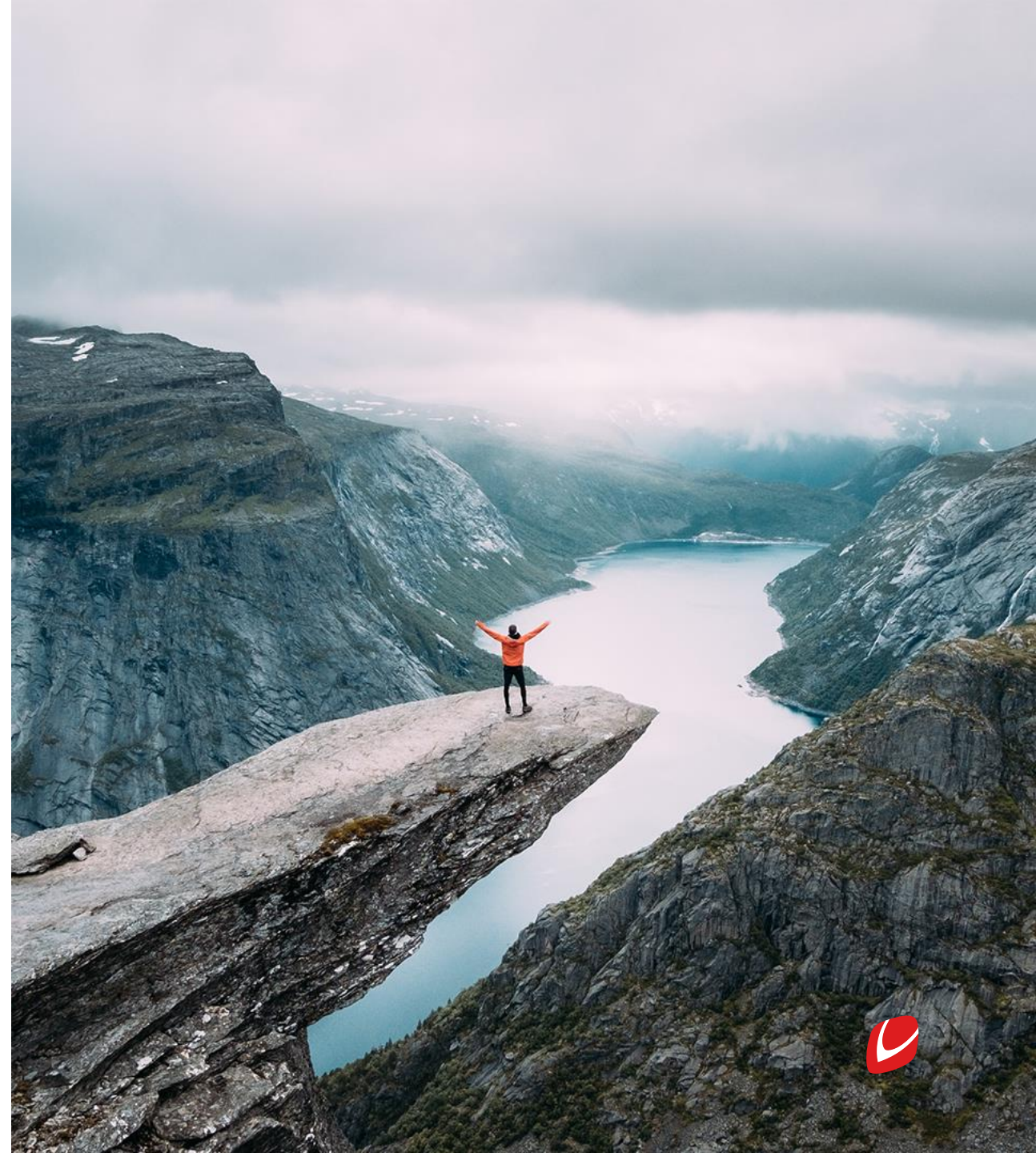
frank.johannesen@spv.no

**Hans Olav Ingdal**

Direktør Økonomi og IR

Tel: +47 948 09 328

hans.ingdal@spv.no







**Sammen gjør  
vi det bedre**



**Spørsmål kan sendes til:**  
**[investorrelations@spv.no](mailto:investorrelations@spv.no)**



# Forbehold

Uttalelsene i denne presentasjonen kan omfatte fremtidsrettede uttalelser, for eksempel uttalelser om fremtidige forventninger. Disse uttalelsene er basert på ledelsens nåværende synspunkter og antagelser, og involverer både kjente og ukjente risikoer og usikkerheter.

Selv om Sparebanken Vest mener at forventningene som reflekteres i slike fremtidsrettede uttalelser er rimelige, kan det ikke gis noen forsikring om at slike forventninger vil vise seg å være korrekte.

Faktiske resultater, ytelse eller hendelser kan avvike vesentlig fra det som er angitt eller antydnet i fremtidsrettede uttalelser. Viktige faktorer som kan forårsake en slik forskjell inkluderer, men er ikke begrenset til: (i) generelle økonomiske forhold, (ii) finansmarkedsutvikling, inkludert volatilitet i markedet og likviditet, (iii) omfanget av mislighold av kreditt, (iv) rentenivåer, (v) valutakurser, (vi) endringer i konkurranseklimaet, (vii) endringer i lover og regler, (viii) endringer i politikken til sentralbanker og / eller utenlandske myndigheter, eller overnasjonale enheter.

Sparebanken Vest har ingen forpliktelse til å oppdatere fremtidsrettede uttalelser.

