

PERSBERICHT

Novisource realiseert belangrijke stijging van de omzet en fors hogere winst

Nieuwegein, 24-08-2017

Hoofdpunten eerste halfjaar 2017 t.o.v. zelfde periode 2016

- De totale omzet is toegenomen met 12,3% tot € 10,6 miljoen (2016: € 9,4 miljoen), waarbij de groei van omzet met eigen personeel doorslaggevend is (+ 45,1%);
- De recurring EBITDA bedroeg € 0,9 miljoen ten opzichte van een verlies van € 0,4 miljoen een jaar eerder. Een toename van € 1,3 miljoen. De relatieve winstgevendheid op recurring EBITDA niveau bedroeg 8,3% over de eerste 6 maanden;
- Het netto resultaat bedroeg € 0,4 miljoen ten opzichte van een verlies van € 0,9 miljoen in 2016. Het resultaat van 2017 is inclusief de kosten, die gemaakt zijn voor de acquisitie van Opdion Services BV en kosten die gemoeid zijn met de conversie van alle aandelen naar beursnotering;
- De acquisitie van Opdion Services BV draagt sinds 1 januari 2017 direct positief bij aan het resultaat en de integratie verloopt voorspoedig;
- Het eigen vermogen is gestegen naar € 3,9 miljoen euro (2016: € 2,5 miljoen);
- De cashpositie bleef sterk en bedroeg ultimo juni ruim 6,3 miljoen euro (2016: 2,7 miljoen euro);
- De solvabiliteit, waarbij het eigen vermogen wordt uitgedrukt in een percentage van het balanstotaal, is met 31,1% (2016: 37,8%) op een bevredigend niveau gebleven.

Philip van Blanken, CEO Novisource N.V., over de resultaten:

Novisource is het jaar erg goed begonnen. We zien een blijvend hoge vraag uit de markt die tot een hoge bezettingsgraad heeft geleid. Daarnaast slagen we er steeds beter in om groei met eigen medewerkers te realiseren en verwachten we dat deze trend zich in de tweede helft van 2017 doorzet. De investeringen in recruitment beginnen zich meer en meer te vertalen in groei met eigen medewerkers. Zo starten er per 1 september aanstaande 10 nieuwe medewerkers en is de funnel met kandidaten goed gevuld. Het geacquireerde Opdion Services BV draagt positief bij aan de groei in omzet en resultaat en de samenwerking tussen Opdion Services BV en de andere onderdelen van Novisource verloopt goed. Alhoewel de omzet met ZZP-ers in de eerste helft van 2017 lager lag, zien wij de daar ook geleidelijk aan een kentering optreden naar meer inzetten. Het relatieve winstniveau van 8,3% op recurring EBITDA niveau sterkt ons ook in de overtuiging dat de komende jaren een groei naar tenminste 10% mogelijk is. De tweede helft van 2017 zien wij met vertrouwen tegemoet waarbij we uitgaan van een recurring EBITDA in een bandbreedte van 1,6 tot 2 miljoen euro.

Voor wat betreft de strategische positionering van Novisource onderzoeken we momenteel in overleg met de Raad van Commissarissen alle mogelijkheden die er zijn. In dat kader is het relevant om te vermelden dat Novisource in een vergevorderd stadium is met de verkoop van Diesis Consulting BV aan de huidige directeur Tino Wendriks. De beslissing om Diesis op zelfstandige basis verder te laten gaan, is ingegeven door de beperkte synergie tussen de dienstverlening van Diesis en Novisource. Naar verwachting zal de verkoop op korte termijn gefinaliseerd worden. De opbrengst van de verkoop zal een verdere versterking van de cashpositie en investeringsruimte van Novisource bewerkstelligen. Financiële details worden bij de finalisering van de deal bekend gemaakt.

Nadere toelichting resultaten in het eerste halfjaar van 2017

In het eerste halfjaar van 2017 realiseerde Novisource een omzet van € 10,6 miljoen, een toename met 12,3% t.o.v. de vergelijkbare periode in 2016. Deze toename was geheel het gevolg van groei van de omzet met eigen personeel. Binnen het onderdeel B-street (sinds 1 juli 2017 ook actief onder de naam Novisource Contracting Services BV) dat zich volledig richt op bemiddeling ZZZP-ers en contracthandling, is een lagere omzet gerealiseerd dan in het vergelijkbare halfjaar 2016. Deze omzetzakking deed zich voor bij de ZZZP activiteiten. Dit heeft geleid tot circa € 0,8 miljoen minder omzet in het eerste halfjaar van 2017 en een margeverlies van € 0,14 miljoen. Het effect hiervan wordt opgevangen met groei van omzet met eigen personeel. Voor wat betreft de contracthandling die B-street uitvoert voor relaties zal vanaf 1 januari 2017 niet meer de volledige bruto omzet verantwoord worden maar alleen de netto omzet (bruto omzet minus kostprijs inkoop derden). Daarnaast zijn ook de debiteuren- en crediteurenposities voor deze soort van omzet gesaldeerd. Door deze wijziging is er naar onze mening een zuiverder weergave van de omzet en relatieve winstgevendheid van Novisource in zijn geheel. De vergelijkende cijfers met 2016 zijn dan ook aangepast zodat “appels met appels” vergeleken worden.

De activiteiten van de Raad van Bestuur in de komende maanden zijn gericht op verdere versterking van Novisource waarbij naast autonome groei de aandacht ook gericht blijft op acquisities. Daarnaast zal de strategische positionering van Novisource nader uitgewerkt worden waarbij alle opties worden overwogen. De mogelijk aanstaande verkoop van Diesis Consulting BV is een onderdeel van de aanscherping van het Novisource profiel.

Meer informatie vindt u in het [halfjaarbericht](#).

Voor meer informatie over dit persbericht:

Philip van Blanken, CEO

+31 (030) 850 44 44

ir@novisource.nl

Over Novisource N.V.

Het merkenportfolio van Novisource N.V. (NOVI: AEX) omvat de merken Novisource Finance, B-street, Diesis Consultancy en Opdion Services BV. Dagelijks vertalen projectmanagers, businessconsultants en interim-managers van Novisource actuele en relevante thema's op het gebied van business en ICT naar de bedrijfsvoering en operationele processen van organisaties in vooral de financiële sector. Dit doen zij op een puur ondernemende wijze en met de benodigde realisatiekracht. Zo helpt Novisource organisaties zich te ontwikkelen en hun doelen te realiseren. Voormalig B-street (sinds 1 juli 2017 ook actief onder de naam Novisource Contracting Services BV) richt zich op de bemiddeling van ZZZP'ers voor aantrekkelijke opdrachten op het snijvlak van business & ICT. Diesis Consultancy is gespecialiseerd in complexe financiële administraties, processen en systemen. Diesis Consultancy heeft vooral kennis van applicaties zoals CODA, Icorp en SAP Business Objects. Opdion Services BV is gespecialiseerd in het verbeteren en verrijken van bedrijfsprocessen. Of het nu gaat om applicatie integratie (SOA) of business proces management (BPM). Bezoek voor meer informatie over Novisource N.V. of haar werkmaatschappijen onze website www.novisource.nl, www.diesis.nl, www.b-street.nl of www.opdion.com