

Keyware ziet EBITDA en netto winst groeien in de eerste helft van 2021

Groei voornamelijk gegeneerd door software en autorisatie-inkomsten

Brussel, België – 9 september 2021 – Keyware Technologies (EURONEXT Brussel: KEYW) maakt vandaag de financiële resultaten bekend voor het eerste semester van 2021, dat werd afgesloten op 30 juni 2021.

Het financiële plaatje van het eerste semester van 2021 samengevat

Kerncijfers Over de periode eindigend op 30 juni (cijfers in kEUR)	1ste semester (6 maanden)			
	30.06.2021	30.06.2020	Vershil	Vershil
	kEUR (niet-geauditeerd)	kEUR (niet-geauditeerd)	kEUR	%
Resultaatindicatoren				
Omzet	8.521	5.791	2.730	47,1
EBIT	303	128	175	136,7
EBITDA	1.859	1.532	327	21,3
Winst voor belastingen van de periode	508	355	153	43,1
Winst van de periode	438	278	160	57,6
Balanstendensen				
	30.06.2021	31.12.2020	Vershil	Vershil %
Lange en korte termijn financiële schulden en leningen	1.558	2.043	(485)	(23,7)
Liquide middelen	1.472	1.549	(77)	(5,0)

Commercieel

Twee belangrijke factoren beïnvloeden de resultaten van het eerste semester 2021 : de impact van COVID-19 en de evolutie van de migratie naar een nieuwe transactiepartner.

Het COVID-19 effect tijdens het eerste semester 2021 verschilt in een aantal opzichten van dit van het eerste semester 2020. Hoewel er ook in 2021 sprake was van een lockdown periode (de zogenaamde derde lockdown), bleven vele handelszaken - met uitzondering van de horeca - toegankelijk en kon het commercieel team haar activiteiten verderzetten. Dit vertaalde zich in een omzetsijging van 13,9% binnen het segment betaalterminals.

De zwaar getroffen horecasector zorgde tijdens deze derde lockdown voor een stijging van de omzet van het softwaresegment met 53,1%, vooral door een stijgende vraag naar de bestel- en betaalapp. Hiermee kunnen horecazaken snel en eenvoudig hun activiteiten online verderzetten en zelfs een

GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE

ruimere doelgroep aanspreken. Ook de opkomst van zogenaamde *ghost kitchens*, die puur online werken, zorgt voor een stijgende vraag naar dergelijke software.

Binnen het segment van de autorisaties zien we in vergelijking met het eerste semester 2020 een licht herstel van de consumptie-uitgaven. De grootste impact op de resultaten wordt veroorzaakt door de voortgang van de migratie naar de nieuwe betaalpartner die reeds was ingezet in 2020, hetgeen resulteert in een hogere marge en een betere rendabiliteit. Op 30 juni 2021 was 86,7% van de populatie te migreren contracten effectief overgezet en verwacht wordt dat tegen 31 december 2021 de migratie zo goed als volledig zal afgerond zijn.

Over de drie segmenten samen stijgt de omzet in vergelijking met het eerste semester 2020 met 47,1%. Omdat deze stijging deels vertekend wordt door het effect van de migratie naar de nieuwe betaalpartner in vergelijking met de vaste bedragen bedongen met de vorige betaalpartner (cfr infra – financieel punt 3), zijn EBITDA of nettowinst meer representatieve KPI's om de tendens van het eerste semester van 2021 te beoordelen in vergelijking met 2020.

Financieel

1. Voornaamste resultaatindicatoren van het eerste semester van 2021

Kerncijfers Over de periode eindigend op 30 juni (cijfers in kEUR)	1ste semester (6 maanden)			
	30.06.2021	30.06.2020	Vershil	Vershil
	kEUR	kEUR	kEUR	%
	(niet-geauditeerd)	(niet-geauditeerd)		
Omzet	8.521	5.791	2.730	47,1
EBIT	303	128	175	136,7
EBITDA	1.859	1.532	327	21,3
Winst voor belastingen van de periode	508	355	153	43,1
Winst van de periode	438	278	160	57,6
<i>Brutowinstmarge (winst voor belastingen / omzet)(%)</i>	<i>6,0</i>	<i>6,1</i>		
<i>Winstmarge (nettowinst / omzet) (%)</i>	<i>5,1</i>	<i>4,8</i>		
<i>EBITDA-marge (EBITDA / omzet) (%)</i>	<i>21,8</i>	<i>26,5</i>		

Omzet en brutomarge

- de Groep heeft een omzet gerealiseerd van kEUR 8.521 in vergelijking met kEUR 5.791 voor dezelfde periode in 2020, hetgeen neerkomt op een toename van de omzet met 2.730 kEUR of 47,1% in vergelijking met het eerste semester van 2020;
- de voornaamste reden voor deze toename situeert zich in het segment van de autorisaties dat een groei kent van kEUR 1.111 per 30 juni 2020 tot kEUR 2.538 per 30 juni 2021. Deze groei wordt verklaard door het feit dat een deel van de commissie-inkomsten per 30 juni 2020 voortvloeiden uit een dadingsovereenkomst en bijgevolg netto worden gepresenteerd (zie infra punt 3) terwijl dat in 2021 de commissie-inkomsten werden verwerkt vanuit een Principaal beginsel. In mindere mate speelt het herstel van de consumptie-uitgaven;
- het betaalterminal segment kent een toename van de omzet van kEUR 449 (+13,9%), van kEUR 3.230 per 30 juni 2020 tot kEUR 3.679 per 30 juni 2021 en dit ten gevolge van een hoger

GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE

aantal getekende contracten in vergelijking met het eerste semester van 2020 alsook door de sterke toename van de abonnements-inkomsten;

- ook het softwaresegment kent een beduidende groei met kEUR 837 (+53,1%), zowel bij de betaalapp EasyOrder als bij Magellan zelf. De lockdown en daarbij horend de sluiting van de horeca zorgde voor een positief impact bij EasyOrder onder de vorm van een verhoogde vraag naar de bestel- en betaalapp

Cijfers in kEUR	30.06.2021	30.06.2021	30.06.2021	30.06.2021	30.06.2021
	Terminals	Autorisaties	Software	Intersegment	Geconsolideerd
	(niet-geaudit)	(niet-geaudit)	(niet-geaudit)	(niet-geaudit)	(niet-geaudit)
Omzet	3.679	2.538	2.412	(108)	8.521
Kostprijs der verkopen	(838)	(1.710)	-	108	(2.440)
Brutomarge	2.841	828	2.412	-	6.081
<i>Aandeel in de omzet (%)</i>	<i>43,2</i>	<i>29,8</i>	<i>28,3</i>	<i>(1,3)</i>	<i>100,0</i>

Cijfers in kEUR	30.06.2020	30.06.2020	30.06.2020	30.06.2020	30.06.2020
	Terminals	Autorisaties	Software	Intersegment	Geconsolideerd
	(niet-geaudit)	(niet-geaudit)	(niet-geaudit)	(niet-geaudit)	(niet-geaudit)
Omzet	3.230	1.111	1.575	(125)	5.791
Kostprijs der verkopen	(298)	(413)	(15)	125	(601)
Brutomarge	2.932	698	1.560	-	5.190
<i>Aandeel in de omzet (%)</i>	<i>55,8</i>	<i>19,2</i>	<i>27,2</i>	<i>(2,2)</i>	<i>100,0</i>

De geconsolideerde brutomarge is geen representatieve maatstaf aangezien zij voor het softwaresegment de directe kostprijs, nl de personeelskosten, niet omvat.

In absolute termen kent de brutomarge een stijging van kEUR 5.190 per 30 juni 2020 tot kEUR 6.081 per 30 juni 2021, waarbij de toename van kEUR 891 (+17,2%) zich voornamelijk situeert bij het softwaresegment dat een toename registreert van kEUR 852 (+54,6%).

De twee andere segmenten houden elkaar min of meer in evenwicht. Enerzijds kent het segment van de betaalterminals ziet afname van de brutomarge ad kEUR 91 (-3,1%), van kEUR 2.932 tot kEUR 2.841, doordat er beduidend meer betaalterminals werden aangekocht in 2021 en tevens aan hogere prijzen. Anderzijds ziet het segment van de autorisaties een toename van de brutomarge met kEUR 130 van kEUR 698 tot kEUR 828 (+18,7%), als gevolg van de verdere migratie naar de nieuwe betaalpartner tijdens het eerste semester van 2021.

Rendabiliteitsindicatoren

- de **bedrijfswinst (EBIT)** voor het eerste semester van 2021 bedraagt kEUR 303 ten opzichte van kEUR 128 voor het eerste semester van 2020, hetzij een verbetering van kEUR 175 (of 136,7%). De verbetering in EBIT is te wijten aan een hogere bruto-marge van kEUR 891, die gecompenseerd wordt door hogere personeelskosten (+ kEUR 229), hogere afwaarderingen op vlottende activa (+ kEUR 190), hogere overige lasten (+ kEUR 200) en het aanleggen van een voorziening (+ kEUR 100);
- de **EBITDA** kent tijdens het eerste semester een toename van kEUR 327 (+21,3%) van kEUR 1.532 per 30 juni 2020 tot kEUR 1.859 per 30 juni 2021, de hogere EBITDA toename dan deze van de EBIT zelf is te wijten aan het feit dat niet-kaskosten hoger zijn in vergelijking met 30 juni 2021 (meer bepaald hogere afwaardering op vlottende activa);

GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE

- de **winst voor belastingen** bedraagt kEUR 508 in vergelijking met kEUR 355 voor het eerste semester van 2020, hetzij een verhoging van kEUR 153 (of 43,1%). Deze toename valt uiteen in een EBIT toename van kEUR 175 en een vermindering van het financieel resultaat van kEUR 22, te wijten aan lagere financiële opbrengsten op financiële lease vorderingen (door het dalend terminalpark);
- de **nettowinst** bedraagt kEUR 438 op 30 juni 2021 in vergelijking met een nettowinst van kEUR 278 voor het eerste semester van 2020, hetgeen een toename inhoudt van kEUR 160 (of 57,6 %) in vergelijking hiermee. De toename van de nettowinst ligt in lijn met de toename van de winst voor belastingen

2. Financiële positie per 30 juni 2021

De voornaamste aandachtspunten in de **financiële positie per 30 juni 2021** zijn:

Kerncijfers van de financiële positie Over de periode eindigend	30.06.2021	31.12.2020
	kEUR	kEUR
	(niet-geauditeerd)	(geauditeerd)
Eigen vermogen	27.677	27.239
Lange en korte termijn financiële schulden en leningen	1.558	2.043
Liquide middelen	1.472	1.549
Totaal van het passief	36.774	37.155
<i>Eigen vermogen / totaal passiva (%)</i>	75,3	73,3
<i>Lange en korte termijn financiële schulden en leningen / eigen vermogen (%)</i>	5,6	7,5

- het eigen vermogen bedraagt kEUR 27.677 en vertegenwoordigt 75,3% van de passiva. De toename van dit percentage vloeit voort uit de aangroeiing van het eigen vermogen ten belope van het resultaat van kEUR 438 van het eerste semester 2021;
- de financiële schulden en leningen nemen netto af met kEUR 485 in vergelijking met 31 december 2020 zodat zij op 30 juni 2021 nog kEUR 1.558 bedragen. Tijdens het eerste semester van 2021 werden er 2 nieuwe leningen aangegaan voor een totaal bedrag van kEUR 950 (ter financiering van investeringen en van vennootschapsbelasting) terwijl de bestaande schulden werden afbetaald a rato van kEUR 1.305;
- Voor de volgende 6 maanden van 2021 dient er kEUR 698 te worden afbetaald, hetgeen beduidend lager is dan de afbetaling van kEUR 1.305 tijdens de eerste 6 maanden van 2021;
- de liquide middelen bedragen kEUR 1.472 per 30 juni 2021 ten opzichte van kEUR 1.549 op 31 december 2020 en kennen derhalve slechts een kleine fluctuatie in 6 maand tijd

3. Stopzetting van het contract met de vorige betaalpartner en vertraging in de migratie naar de nieuwe betaalpartner

In februari 2020 werd er een settlement getekend met de vorige betaalpartner (ook 'acquirer' genaamd). Deze dading voorzag in afnemende maandelijks autorisatie-inkomsten voor Keyware gedurende 9 maanden in 2020 (en geen inkomsten meer na september 2020) om de Groep de kans te geven tijdens de afgesproken migratieperiode naar een andere betaalpartner toch nog autorisatie-inkomsten via de vorige betaalpartner te blijven genereren, die een weergave zouden zijn van de afbouw van het park ten gunste van de nieuwe partner. Deze afnemende inkomsten gingen uit van een getrouwe inschatting van de mogelijke voortgang van het migratieproces. Tijdens het

GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE

migratieproces verliepen de transacties op de overblijvende betaalterminals verder zodat Keyware (tot september 2020) hiervoor aanspraak mocht maken op commissies.

De migratie naar een nieuwe betaalpartner duurde uiteindelijk merkkelijk langer dan verwacht. De evolutie van de inkomsten uit autorisaties kan als volgt worden samengevat.

Per 30 juni 2020 bedroegen deze kEUR 715 en in het derde kwartaal van 2020 werden nog voor kEUR 114 commissies ontvangen van de vorige betaalpartner, hetgeen het totaalbedrag op kEUR 829 bracht. Sindsdien werden van deze vorige partner geen commissies meer ontvangen conform de settlement ook al verliep een gedeelte van de transacties nog via deze voormalige betaalpartner.

Inzake de migratie naar de nieuwe betaalpartner is de procentuele voortschrijding als volgt voor te stellen :

Migratie naar nieuwe partner	30-06-2020	30-09-2020	31-12-2020	30-06-2021
Voortgangs%	14,6	29,1	63,8	86,7

Tijdens het eerste semester van 2020 is de migratie gestart, maar deze kende wat vertraging o.m. door de lockdown periodes. Een groot deel kon worden ingehaald in het tweede semester van 2020 en vooral in het vierde kwartaal van 2020.

Per 30 juni 2021 is ondertussen 86,7% gemigreerd naar de nieuwe partner. Hoewel Keyware hierbij afhankelijk is van de betaalpartner, schatten wij naar best vermogen in dat de overige ca 10% van het park tegen uiterlijk 31 december 2021 zullen overgedragen zijn. Er zal steeds een klein gedeelte zijn van het park dat ofwel technisch ofwel commercieel niet gemigreerd kan worden.

De toename van de migratie komt tot uiting in de onderstaande KPI's van het autorisatie-segment :

Cijfers in kEUR	30-06-2020 <i>6 maand</i>	30-09-2020 <i>9 maand</i>	31-12-2020 <i>12 maand</i>	30-06-2021 <i>6 maand</i>
Omzet	1.111	1.941	2.320	2.538
Kostprijs van de omzet	(413)	(1.021)	(1.257)	(1.710)
Brutomarge	698	920	1.063	828
<i>Brutomarge %</i>	<i>62,8</i>	<i>47,4</i>	<i>45,8</i>	<i>32,6</i>

De settlement bedragen waarover hoger sprake kunnen dus niet gebruteerd worden voorgesteld (geen kwalificatie van Keyware als Principaal maar als Agent) zodat de omzet uit autorisatie-inkomsten over de eerste maanden van 2020 slechts kEUR 1.111 bedroegen en de bruto-marge kEUR 698. De autorisatie-inkomsten voor transacties die verlopen via de nieuwe betaalpartner worden wel bruto voorgesteld.

De voortgang van de migratie tijdens de tweede jaarhelft van 2020 vertaalde zich in een toename van de omzet maar nog niet in een hogere bruto-marge. Immers, de bruto-marge van het tweede semester van 2020 bedroeg slechts kEUR 365 in vergelijking met kEUR 698 over de eerste 6 maanden van 2020.

De vruchten van de migratie komen tot uiting in het eerste semester van 2021. Over de eerste 6 maanden van 2021 kunnen de commissies wel terug integraal gebruteerd worden voorgesteld. De omzet en de bruto-marge bedragen respectievelijk kEUR 2.538 en kEUR 828. De vergelijking van de omzet en de procentuele bruto-marge tussen de twee semesters van 2020 en 2021 zou leiden tot een verkeerd beeld doordat het gros van de omzet van het eerste semester van 2020 niet gebruteerd was.

GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE

Uit de vergelijking tussen de 2 semesters van 2020 en 2021 volgt wel dat het autorisaties segment een additionele bijdrage heeft geleverd tot geconsolideerde bruto-marge van kEUR 130 (kEUR 828 t.o.v. kEUR 698).

Er wordt verwacht dat de autorisatie-inkomsten nog verder zullen toenemen in de tweede jaarhelft van 2021. Enerzijds zal de migratie volledig gerealiseerd zijn. Anderzijds is de activiteit van een groot gedeelte van de handelszaken terug opgestart, hetgeen aanleiding geeft tot extra consumptie en dus commissies uit transacties in de tweede jaarhelft. Dit onder voorbehoud van een eventuele nieuwe lockdown uiteraard.

Op strategisch vlak resulteert de samenwerking met de nieuwe transactiepartner alvast in een grotere waarde-creatie voor Keyware, wat zich nu reeds direct vertaalt in een hogere marge op de transactie-inkomsten en een verbeterde rendabiliteit.

4. Impact van COVID-19

De COVID-19 pandemie heeft uiteraard ook een impact gehad op de resultaten van Keyware.

In vorige persberichten m.b.t. de tussentijdse en de jaarcijfers van 2020 alsook in het jaarverslag van 2020 zelf werd een becijfering van de COVID-19 impacten opgenomen onder de vorm van een tabel (blz. 120). Een becijfering omvat onvolkomenheden zodat een kwalitatieve duiding van de impacten van COVID-19 de voorkeur heeft. In dit gedeelte wordt de kwalitatieve impact besproken en gekaderd doorheen de verschillende fasen die de pandemie heeft gekend. Zodoende vinden wij het nuttig om de impact van COVID-19 tijdens het eerste semester van 2021 niet alleen te plaatsen naast het vergelijkend eerste semester van 2020, maar tevens voor het tweede semester van 2020 aangezien beide semesters zijn opgenomen in het jaarverslag van 2020.

Eerste semester van 2020

De pandemie brak uit in het voorjaar van 2020. De resultaten van het (vergelijkend) eerste semester van 2020 waren als volgt geïmpacteerd.

Enerzijds was er een verlies aan omzet en bruto-marge in het segment van de betaalterminals doordat een groot gedeelte van de handelszaken door de eerste lockdown van het voorjaar (medio maart 2020 – medio mei 2020) niet actief was. Daardoor konden gedurende die periode slechts een heel beperkt aantal contracten worden getekend en betaalterminals geïnstalleerd worden. Het verlies aan bruto-marge kon evenwel gecompenseerd worden door lagere personeelskosten ten gevolge van de tijdelijke werkloosheid van voornamelijk het verkoops personeel.

Het autorisaties segment had minder te kampen met de gevolgen van COVID-19 omdat door de dadingsovereenkomst een vooraf vaststaand commissiebedrag was bedongen.

Het software segment had minder te lijden onder de lockdown en bij EasyOrder bracht de pandemie zelfs opportuniteiten met zich mee in de vorm van een verhoogde vraag naar de betaalapp. Dit positief impact van COVID-19 is evenwel lager dan het negatief impact op het segment van de betaalterminals.

Inzake inbaarheid van klantenvorderingen is er in het eerste semester van 2020 nog geen indicatie van hogere afwaarderingen aangezien vele handelszaken en bedrijven van steunmaatregelen genieten.

GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE

Tweede semester van 2020

Het tweede semester van 2020 was geïmpacteerd door de tweede lockdown (november en december 2020). Wederom had dit tot gevolg dat in die periode slechts een beperkt aantal contracten getekend konden worden en een beperkt aantal terminals geïnstalleerd worden. De terugval van de activiteit werd gedeeltelijk gecompenseerd door de lancering van diverse promotionele acties onder de noemer “Ik koop Belgisch” en “Ik betaal contactloos”. Men heeft zodoende een verhoogde vraag vastgesteld naar mobiele apparaten en contactloze apparaten ten gevolge van de verhoging van de drempel om contactloos te betalen tot EUR 50. Een ander gevolg van de COVID-19 pandemie is dat Keyware sectorondersteunende kortingen heeft toegekend alsook goedkopere toestellen op de markt heeft gebracht.

Insgelijks kon een deel van de verloren bruto-marge gecompenseerd worden door lagere personeelskosten door het tijdelijk werkloos statuut van het verkoops personeel.

De resultaten van het autorisaties segment waren sterk geïmpacteerd in het tweede semester door enerzijds het effect van de aflopende settlement en anderzijds door het traag op gang komen van de activiteit in de handelszaken, daaraan nog gekoppeld een nieuwe lockdown periode. Hierdoor kende dit segment een lagere bruto-marge in het tweede semester van 2020 in vergelijking met het eerste semester van 2020.

In het softwaresegment was de vraag naar betaalapps in het tweede semester beduidend lager als in het eerste semester, waar een verhoogde vraag was vastgesteld.

Eerste semester van 2021

Tijdens het eerste semester van 2021 was er een derde lockdown periode, maar dit keer werden de verkopers niet op tijdelijke werkloosheid gezet. Er was derhalve geen vermindering van de capaciteit en vele handelszaken waren toegankelijk. Dit komt tot uiting in de cijfers van het segment betaalterminals, waarin een hoger aantal contracten werd getekend in vergelijking met het eerste semester van 2020. Er kan gesteld worden dat de COVID-19 pandemie beduidend minder effect had op het eerste halfjaar van 2021.

Op het vlak van het segment van de autorisaties is er evenwel een belangrijk impact waar te merken. Niettegenstaande de voortgang van de migratie doorheen het ganse semester geleid heeft tot een maandelijkse stijging van de commissies, valt te merken dat er nog een beduidend aantal klanten zijn waarbij er geen of weinig betaaltransacties waar te nemen valt. Enige verbetering hierin werd geconstateerd in mei 2021, toen de horeca terug de deuren kon openen. Zodus hebben de commissie-inkomsten wel degelijk te kampen gehad met de COVID-19 pandemie. Zonder de nieuwe lockdown en mits een snellere herstart van de activiteit van de handelszaken zouden de commissies immers hoger zijn uitgevallen.

Tenslotte, wat het segment van de software betreft kent de EasyOrder betaalapp terug een verhoogde vraag in het eerste semester van 2021. Aangezien het cliënteel zich voornamelijk in de horeca situeert kan deze verhoogde vraag worden gerelateerd aan de pandemie, gekenmerkt door een bloei van de bezorg- en afhaalformules tijdens die periode.

Men dient evenwel het relatief beperkte aandeel van de omzet van het software segment in het geconsolideerd geheel in beschouwing te nemen in vergelijking met het aandeel van betaalterminals en autorisaties.

Het staat buiten kijf dat bovenstaande elementen kunnen leiden tot een vertraging in de realisatie van het budget van 2021, in tragere inningen van de lease vorderingen, in een verhoogd aantal falingen, alsook een verhoogd aantal aanvragen voor betalingsuitstel of - plannen. Per 30 juni 2021 heeft de Groep een hoger aantal falingen verwerkt in vergelijking met 30 juni 2020.

GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE

Per 30 juni 2021 dient de goodwill niet het voorwerp uit te maken van enige impairment. De goodwill heeft betrekking op de kasstroomgenererende eenheden betaalterminals, en de separate kasstroomgenererende eenheden Magellan en EasyOrder. Hun gerealiseerde cijfers over de eerste 6 maanden van 2021 brachten geen impairment indicatoren aan het licht die zouden leiden tot een aanpassing van de goodwill. Er weze vermeld dat bij de kasstroomgenererende eenheid EasyOrder, deel uitmakend van het softwaresegment, de goodwill reeds integraal werd afgewaardeerd per 31 december 2020 ten belope van kEUR 231. We verwijzen hierbij naar het jaarverslag van 2020. In het segment van de autorisaties is er geen goodwill uitgedrukt.

5. Belangrijke gebeurtenissen tijdens het eerste semester van 2021 en na 30 juni 2021

Naast de voormelde verdere migratie naar een andere autorisatiepartner, de gevolgen van de uitbraak van de COVID-19 pandemie en de dading afgesloten met de vorige CEO (zie persbericht van 25 maart 2021 op www.keyware.com), gevolgd door zijn aftreden als bestuurder en CEO (zie persbericht van 15 april 2021 op www.keyware.com), zijn er geen andere significante gebeurtenissen te vermelden m.b.t. het eerste semester van 2021.

Er hebben zich evenmin belangrijke gebeurtenissen voorgedaan na 30 juni 2021 tot op heden, buiten de fusie door opslorping van Keyware Transaction & Processing NV (overgenomen vennootschap) door Keyware Smart Card Division NV (overnemende vennootschap) verleden op 29 juli 2021. De groepsstructuur op 30 juni 2021 was derhalve nog ongewijzigd ten opzichte van 31 december 2020.

6. Vooruitzichten

De verdere impact van COVID-19 na 30 juni 2021 kan moeilijk accuraat worden ingeschat en zal onder meer afhangen van een eventuele vierde golf en/of nieuwe lockdown.

Naar best vermogen vermoeden wij dat de verwachte omzet uit autorisaties in het tweede semester 2021 zal toenemen aangezien er reeds 87% gemigreerd was per 30 juni 2021 en alles in het werk wordt gesteld om zo spoedig mogelijk de resterende populatie over te zetten. In ieder geval zou het herstel van de activiteiten moeten leiden tot meer consumptie-uitgaven in de handelszaken en zodoende ook meer commissies. Vooruitblikkend naar het jaareinde toe, kan nu al gesteld worden dat er voor dit segment een beduidende verbetering van de brutomarge te verwachten is in vergelijking met het vorige boekjaar 2020.

Wat het segment van de betaalterminals betreft is het van belang van er voldoende nieuwe contracten worden geschreven om het park aan betaalterminals in stand te houden. De prijsdruk in deze mature markt bemoeilijkt dit voornemen.

Tenslotte, inzake het softwaresegment kan gesteld worden dat de vraag voor zowel EasyOrder app als voor de Magellan toepassingen voldoende aanwezig is in de markt. Zo is er een toenemende vraag naar de SPLIT toepassing onder de handelaren ('retail'). Om de groei te verwezenlijken is het evenwel van belang over bijkomende vertegenwoordigers te beschikken, wat de nodige aandacht zal krijgen de komende maanden.

GEREGLEMENTEERDE INFORMATIE

Lexicon

EBIT	Earnings Before Interest and Taxes Wordt als het operationeel resultaat aanzien of dus bedrijfswinst / - verlies
EBITDA	Earnings Before Interest, Taxes, Depreciations and Amortizations Wordt gedefinieerd als het Bedrijfsresultaat (EBIT) + afschrijvingen + waardeverminderingen op voorraden + waardeverminderingen op debiteuren + bijzondere verliezen (' <i>Impairments</i> ') Gerealiseerde verliezen op debiteuren maken deel uit van de EBIT en derhalve niet van de EBITDA
kEUR	Duizenden euros

Over Keyware

Keyware (EURONEXT Brussel: KEYW) is een vooraanstaande leverancier van oplossingen voor elektronisch betalen en software-ontwikkeling. Keyware is gevestigd in Zaventem, België en meer informatie is beschikbaar op www.keyware.com.

Voor bijkomende informatie, contacteer:

Mr. Guido Van der Schueren
CEO ad interim
Keyware Technologies NV
Tel: +32 (0)2 346.25.23
ir@keyware.com
www.keyware.com