

RESULTATS ANNUELS 2016

Nouveau plan stratégique

KKO International duplique son modèle de développement en Côte d'Ivoire

Paris & Bruxelles, le 9 mai 2017 (17h45) – KKO INTERNATIONAL (BE0974284169 – ALKKO.BR – PEA-PME), une référence mondiale dans la production innovante de cacao, publie ce jour ses résultats annuels 2016 clos au 31 décembre 2016, les procédures d'audit étant toujours en cours.

Entrée en production en 2016 avec plus de 100 tonnes de cacao récoltées

Le Groupe a réalisé, à partir du mois d'octobre 2016, ses premières récoltes sur les parcelles de Kotokonou 1 et de Goutouké et totalise à fin décembre 2016 avec 130 tonnes de fèves récoltées dont 106 tonnes vendues.

Parallèlement à ces premières récoltes, KKO International a poursuivi le développement de ses parcelles et a notamment planté en cacao « Akossikro 1 et 2 » aux deux tiers. Ainsi, au 31 décembre 2016, le Groupe totalise 862 704 arbres sélectionnés (vivants, hors pépinière) répartis de la manière suivante : 527 709 arbres à Kotokonou, 287 060 à Akossikro et 47 935 à Goutouké.

Le total du foncier détenu par KKO International, au 31 décembre 2016, s'élève à 1 976 hectares (baux signés) dont 1 115 hectares développés. Pour rappel, à fin décembre 2015, le Groupe disposait de 683 hectares développés.

Par ailleurs, la culture de l'igname sur Kotokounou 2 a donné des résultats encourageants avec une production de 292 tonnes dont 146 vendues sur l'exercice.

Résultats annuels 2016

Avec la concrétisation des premières récoltes, le Groupe a enregistré, en 2016, pour 251 K€ de produits d'activités ordinaires, en progression de 45% par rapport à l'année précédente dont 180 K€ de vente de cacao et 61 K€ de ventes d'ignames.

Comme prévu, le résultat d'exploitation ressort toujours en perte, de 4 223 K€ contre une perte de 4 430 K€ en 2015, la société étant toujours en phase d'investissement et de plantation. De plus, compte tenu de la baisse du prix bord de champ du cacao pour la saison 2017, la mortalité et de délais constatés plus longs d'arrivée à maturité des cacaoyers, le Groupe comptabilise 1 978 K€ de pertes de valeur sur les actifs biologiques en 2016.

KKO International, bien qu'en phase de développement, est particulièrement attentif à ses dépenses et a poursuivi une gestion rigoureuse en 2016. Ainsi, avec le développement d'Akossikro sur l'exercice, les dépenses opérationnelles progressent seulement de 7% après correction de la charge non récurrente de 1 098 K€ liés aux frais d'IPO enregistrés en 2015.

Après prise en compte de l'impôt et de la perte liée à la revalorisation des plantes productrices de 309 K€, le résultat global de l'exercice ressort en perte de 4 537 K en diminution toutefois de 4,6% par rapport à 2015 (perte de 4 757 K€).

S'agissant de la situation financière du Groupe, au 31 décembre 2016, le total du bilan s'élève à 6 446 K€ contre 9 327 K€ en 2015 impacté par la perte de l'exercice et la forte consommation de trésorerie en cette phase de développement.

Ainsi, au 31 décembre 2016, la trésorerie disponible s'élève à 48 K€ contre 3 575 K€ en 2015. Le financement du développement est couvert par de nouveaux emprunts auprès des actionnaires et administrateurs de la société, et par une augmentation du crédit fournisseur. Par ailleurs, pour rappel, le Groupe vient de finaliser la mise en place d'une ligne de financement obligataire flexible avec Bracknor Fund Ltd. pour un montant de 3 120 K€. La décision d'émettre les OCA sera soumise à une Assemblée Générale Extraordinaire de la société, qu'il est prévu de tenir immédiatement après l'Assemblée Générale Ordinaire du 21 juin 2017.

Plan stratégique

Après s'être lancé il y a plus de trois ans dans une aventure humaine et entrepreneuriale d'envergure visant à développer une plantation industrielle de fèves de cacao de 3 000 hectares au sein d'une même zone géographique en Côte d'Ivoire, KKO International poursuit l'actuel modèle de développement en l'ajustant afin de mieux mettre à profit les résultats obtenus dans l'intégration de systèmes innovants d'irrigation et de fertilisation dans la culture du cacao.

Face aux problèmes rencontrés dans le développement de la plantation à Bocanda, une zone géographique complexe frappée par d'importants changements climatiques récents et aux retards pris dans le déploiement des systèmes d'irrigation et de fertigation, la direction a décidé de faire évoluer son plan stratégique tout en restant en accord avec la vision et les objectifs actuels de la Société.

KKO International poursuit ainsi le cap sur la génération de valeur ajoutée en se focalisant sur l'augmentation de la productivité et réaffirme son objectif de produire 4 à 5 tonnes de fèves sèches en moyenne par hectare afin de devenir le premier producteur mondial de cacao de qualité et le partenaire de référence pour les industriels du chocolat.

Cette stratégie s'articule autour de plusieurs axes opérationnels. KKO International a notamment décidé d'étendre ses activités en Côte d'Ivoire au-delà de la région de Bocanda et va ainsi limiter le développement dans cette région à 1 500 hectares contre 3 000 hectares prévus initialement. La Société se déploie en revanche à M'Brimbo et Taabo, deux microrégions aux conditions pédologiques très favorables à la culture cacaoyère. L'acquisition des terres est actuellement en cours. Afin de concentrer ses efforts en Côte d'Ivoire, KKO International a décidé de ne pas poursuivre, jusqu'à nouvel ordre, les projets de développement en Equateur et à Madagascar. Par ailleurs, afin de déployer rapidement son développement la Société travaille à la mise en place de partenariats stratégiques de co-développement.

Afin de mettre en œuvre son plan de développement, la Société, après avoir finalisé la mise en place d'une ligne de financement obligataire flexible d'un montant maximum de 3 120 K€, poursuit l'étude de solutions de financement long-terme complémentaires et plusieurs discussions sont en cours.

Déclaration du commissaireet mise à disposition du Rapport Financier Annuel

Le commissaire, KPMG Réviseurs d'Entreprises, représentée par Benoit Van Roost, a confirmé que ses procédures de contrôle, qui sont en grande partie achevées, n'ont pas révélé d'ajustements significatifs devant être apportés à l'information comptable contenue dans ce communiqué de presse.

Le Rapport financier annuel pour l'exercice commençant le 1^{er} janvier 2016 et clos le 31 décembre 2016 sera publié le 17 mai 2017 et déposé le même jour auprès de l'Autorité des Marchés Financiers (AMF) et de l'Autorité des Services et Marchés Financiers (FSMA). Il pourra être consulté sur le site Internet de la Société : www.kko-international.com dans la rubrique « Investisseurs / Documentation / Rapport Financier Annuel ».



A propos de KKO INTERNATIONAL

La production mondiale de cacao, aujourd'hui essentiellement artisanale, ne permet pas aux industriels de l'agro-alimentaire de s'approvisionner avec une qualité et une quantité constantes. KKO INTERNATIONAL, pionnier dans la culture intensive, apporte une solution ingénieuse à la demande mondiale grandissante. En moins de 3 ans, les équipes de SOLEA, filiale de production de KKO INTERNATIONAL basée en Côte d'Ivoire, ont réussi à développer des techniques agronomiques innovantes, notamment un système d'irrigation goutte à goutte de chaque arbre, améliorant significativement les rendements de production de fèves de cacao. Avec une forte implication locale, la société est un modèle d'entreprise socialement responsable (certification RainForest Alliance) et dispose d'un foncier de 1 976 hectares dont 1 115 hectares en exploitation. Plus grande plantation de cacao d'Afrique, SOLEA ambitionne d'exploiter 3 000 hectares, pour produire en toute saison un cacao de qualité élevée. SOLEA a ainsi pour vocation de devenir un partenaire naturel et favori de l'industrie chocolatière.

www.kko-international.com

Alternext Paris & Bruxelles

Isin : BE0974284169 – ALKKO
Eligible au PEA-PME

KKO INTERNATIONAL

info@kko-international.com

CALYPTUS

Sophie Boullila/Grégory Bosson
kko-international@calyptus.net
Tél. : + 33 (0)1 53 65 68 62



Annexes - Etats Financiers

Annexe 1 – Synthèse de l'état consolidé du résultat

En €	31 déc. 2016	31 déc. 2015
Produit des activités ordinaires	251 171	173 337
Variation de juste valeur des actifs biologiques	138 657	209 127
Gain sur reconnaissance des stocks	40 231	-
Matières premières et consommables utilisés	(258 939)	(25 031)
Perte de valeur sur actifs biologiques	(1 978 014)	(1 788 198)
Avantages du personnel	(296 151)	(155 962)
Amortissements	(519 702)	(248 793)
Autres dépenses opérationnelles	(1 600 443)	(2 594 556)
Résultat d'exploitation	(4 223 190)	(4 430 079)
Résultat financier	(3 919)	(210 841)
Résultat avant impôts	(4 227 109)	(4 640 920)
Impôts sur le résultat	(68 292)	(156 166)
RESULTAT NET DE L'EXERCICE	(4 295 401)	(4 797 086)
Revalorisation des plantes productrices	(317 972)	52 758
Impôts sur le résultat y relatif	76 798	(12 741)
RESULTAT GLOBAL DE L'EXERCICE	(4 536 575)	(4 757 069)

Annexe 2 – Synthèse de l'état consolidé de la situation financière

En €	31 déc. 2016	31 déc. 2015
ACTIF	6 446 465	9 326 928
Actifs non-courants	6 236 484	5 473 752
Immobilisations incorporelles	1 506	1 828
Immobilisations corporelles	3 342 678	2 577 131
Actifs biologiques	2 878 700	2 883 685
Autres actifs non courants	13 600	11 107
Actifs courants	209 982	3 853 177
Dont trésorerie et équivalent de trésorerie	48 431	3 575 023
PASSIF	6 446 465	9 326 928
Capitaux propres	2 093 645	6 275 110
Passifs non courants	730 325	719 734
Dont Passif d'impôt différé	682 254	690 760
Passifs courants	3 622 495	2 332 085