



## Déploiement du plan SKYWAY 2018

*Depuis 2015, Spineway, spécialiste des implants et ancillaires chirurgicaux pour le traitement des pathologies de la colonne vertébrale (rachis), poursuit sa croissance et ses développements conformément à son plan SKYWAY 2018 avec plusieurs étapes franchies.*

Fidèle à ses engagements, Spineway s'est **déployé avec succès sur de nouveaux pays à fort potentiel** tels que les USA et l'Australie. Le Groupe a également maintenu une croissance forte sur le reste de ses zones d'implantation. Ainsi, Il enregistre à fin septembre 2017, un chiffre d'affaires de 7,4 M€ (+ 125 %).

Spineway a également démontré sa **capacité d'innovation** avec 14 familles de brevets déposées et le lancement de sa nouvelle gamme d'implants innovants Mont-Blanc MIS qui rencontre un franc succès en France et en Amérique Latine. Par ailleurs, le Groupe a **repositionné son offre afin de mieux servir ses clients et distributeurs**. Le recrutement récent d'un Directeur des Opérations, spécialisé dans la gestion et l'optimisation de la supply chain, devrait permettre à Spineway d'optimiser ses stocks et par la même occasion améliorer encore son BFR.

Comme annoncé, Spineway a également renforcé sa **structure financière** pour un montant de 1,4 M€ avec l'entrée à son capital du Groupe chinois Tinavi Medical Technologies (nov. 2016) afin d'accompagner sa croissance. Ce partenariat stratégique pourrait également s'ouvrir sur une collaboration afin de développer de nouveaux produits pour le segment du rachis.

De plus, Spineway a signé un contrat d'émission avec la société de gestion Yorkville SPV Ltd portant sur l'émission réservée d'ORNANE en plusieurs tranches, représentant au global un **emprunt obligataire d'un montant d'environ 2M€, assorties de BSA susceptibles de représenter 2 M€ complémentaires** en cas d'exercice intégral de ces bons (cf. communiqué le 28 juillet dernier). Pour rappel, cette émission est conditionnée au **transfert des actions de Spineway sur le compartiment « Offre au public » d'Euronext Growth** et à l'obtention préalable d'un visa de l'Autorité des marchés financiers sur le prospectus établi par Société qui devrait être finalisé au plus tard le 31 décembre 2017.

Bien que demeurant un objectif clé de la stratégie du Groupe, l'atteinte de l'équilibre financier pour l'exercice 2018 étant susceptible d'être interprété comme une estimation de bénéfice, Spineway ne souhaite plus communiquer sur cet élément.

Fort de la très forte accélération de son activité cette année, le Groupe est focalisé sur la consolidation de ses nouvelles positions à l'international pour lesquelles il mobilise l'ensemble de ses efforts marketing et commerciaux. Cette dynamique permet à Spineway de confirmer son objectif de chiffre d'affaires 2018 d'environ 10 M€.

### **SPINeway EST ÉLIGIBLE AU PEA-PME**

*Spineway conçoit, fabrique et commercialise des gammes d'implants et d'ancillaires (instruments) chirurgicaux innovants destinés à traiter les pathologies sévères de la colonne vertébrale.*

*Spineway dispose d'un réseau mondial de plus de 50 distributeurs indépendants et réalise 90% de son CA à l'export.*

*Spineway, éligible aux fonds FCPI, a reçu le label OSEO Excellence depuis 2011 et est lauréate du trophée Deloitte Fast 50 (2011). Prix INPI Rhône Alpes Politique dépôt de brevets (2013) – Labellisée Talent INPI (2015). ISIN : FR0011398874 – Euronext Growth*

Contacts:



**Relations investisseurs**  
David Siegrist – Directeur Financier  
+33 (0)4 72 77 01 52  
[finance.dsg@spineway.com](mailto:finance.dsg@spineway.com)



**Communication financière**  
Jérôme Gacoin / Solène Kennis  
+33 (0)1 75 77 54 68  
[skennis@aelium.fr](mailto:skennis@aelium.fr)