

Alumexx komt met meer expansie

Etten-Leur, 20 februari 2019 – Alumexx N.V., de aan Euronext Amsterdam genoteerde leverancier van hoogwaardige aluminium klimmaterialen voor de doe-het-zelfmarkt breidt het huidige assortiment uit en gaat verder met internationaliseren.

Afgelopen maanden is er door Alumexx hard gewerkt aan het verbreden van het assortiment. Dit wordt onder andere gedaan om aan de vraag vanuit de e-commerce markt te voldoen voor een breder en diverser aanbod.

Alumexx heeft haar strategie verder uitgediept en gaat dit de komende maanden intensiveren. Voorgaande jaren heeft geleerd dat er meer vraag is vanuit online sales en ook het internationale dealernetwerk naar Alumexx producten, zo ook voor aanvullende producten zoals accessoires en gereedschap. Dit heeft een positieve uitwerking op de marge en marktgroei. Het bestuur was al bezig met de planning om bijvoorbeeld productie te verspreiden over meerdere leveranciers, en hierin zijn een paar krachtige partnerships ontstaan met 2 Duitse fabrikanten. Daar Alumexx ook over artikelen beschikt die deze fabrikanten niet hebben, is de samenwerking met deze fabrikanten naast ASC, van grote toegevoegde waarde. Daarnaast zijn nu ook de onderhandelingen gestart of deze partijen ook bepaalde artikelen voor Alumexx onder private label kunnen produceren. Hierbij zullen de online platforms en het internationale dealernetwerk van Alumexx deze goederen direct mee kunnen nemen in het totaal pakket.

Naast diverse uitbreidingen op het gebied van ladders en trappen, worden de accessoires en gereedschappen welke betrekking hebben op de doelgroep van Alumexx toegevoegd aan het assortiment. Hiermee gaat Alumexx zich als brand name en digitaal platform meer richten op de betere doe-het-zelver en de ZZP-ers. Het online platform wordt aangevuld met o.a. de kwaliteitsproducten van Hailo en de gereedschappen van Batavia.

CEO Jeroen van den Heuvel: “ We zijn erg verheugd met de samenwerking met deze mooie partijen. Zeker daar deze partijen open staan voor wederzijdse samenwerking en groei. Daarnaast krijgen we hiermee ook de beloofde spreiding van productie risico’s en meer onafhankelijkheid “.

Hiermee is tevens de brug gemaakt naar het binnen halen van Nederlandse grootste inkooporganisatie voor de gereedschap ketens, de ZEVIJ. Alumexx wordt hiermee huisleverancier van een nu al internationaal netwerk van wederverkopers.

Alumexx blijft zich daarnaast ook focussen op de grotere bouwmarkten, maar alleen als de risico’s en marges te bewaken blijven. Het is tot op heden niet gelukt om binnen deze voorwaarden een contract met een grotere bouwmarkt af te sluiten.

Het online platform wordt nu internationaal uitgebreid door de expansie van het eigen platform via Amazon in Duitsland. Hiervoor heeft Alumexx een partij aangetrokken die dit digitaal gaan runnen. Met het nieuwe distributiecentrum is Alumexx nu klaar voor snelle internationale leveringen. Vooral de Duitse markt biedt veel opties voor Alumexx vanwege de goede kwaliteit en zeer gunstige prijsstelling van Alumexx.

Daarnaast zijn er begin 2019 nieuwe distributeurs toegevoegd aan het dealernetwerk. Het betreft hier een partij in Zweden en een bouwmarktconcern voor de gehele Nederlandse Antillen.