

Corticeira Amorim

Divulgação de Informação Privilegiada

Mozelos, Portugal, 11 de janeiro, 2022

A CORTICEIRA AMORIM, S.G.P.S., S.A. ("CORTICEIRA AMORIM") nos termos do disposto no artigo 248-A, 1), a) do Código dos Valores Mobiliários, vem por este meio informar o mercado e, concretamente, os seus accionistas que:

1. A CORTICEIRA AMORIM, através da sua filial AMORIM CORK, SGPS, S.A., chegou a um acordo para a aquisição de 50% do capital social da SACI S.r.l. ("Grupo SACI"), sediada em Ivrea (perto de Turim) por um valor de € 48,66 milhões de euros. O grupo SACI era detido, em partes iguais, pelas famílias Getto e Perlich, sediadas na Itália e na Alemanha, respectivamente. O Grupo é constituído por 17 empresas que se movem em diversos setores tendo como principal actividade a produção e a comercialização de *muselets* com uma equipa de cerca de 340 colaboradores e presença em mais de 30 países.
2. A filial mais relevante do Grupo SACI é a I.C.A.S. - Industria Canavesana Attrezzature Speciali S.p.A. (ICAS). ICAS foi fundada em 1956 em Ivrea, por Bruno Getto. O Sr. Getto definiu como objetivo satisfazer os pedidos específicos dos primeiros produtores italianos de vinho espumante, ao criar e desenvolver uma máquina automática de altíssima precisão com o intuito de industrializar a produção de *muselets*, que até à data era feito manualmente. ICAS é atualmente o principal produtor mundial de *muselets*. Os investimentos contínuos em R&D, a utilização de maquinaria de ponta e a sua equipa altamente qualificada, apoiam uma gama diversificada e tecnologicamente avançada de produtos com qualidade e exclusividade reconhecidas pelos seus clientes, ao mesmo tempo que, em última análise, proporcionam aos consumidores finais uma experiência fiável ao abrir a garrafa.
3. O Grupo SACI tem vindo a expandir continuamente a sua gama de produtos, que inclui também tampas e cordões de arame, vedantes para as indústrias do Vinho e do Champagne, oferecendo soluções individuais e eficientes para os seus clientes. O Grupo também fornece apoio técnico às caves, que vai desde a consultoria à instalação dos seus sistemas de transporte e manuseamento, até aos sistemas de engarrafamento. As suas principais instalações industriais estão sediadas em Itália, Alemanha e Portugal e os seus mercados geográficos mais significativos são Itália, França e Alemanha.
4. Na sequência da decisão da família Perlich de vender a sua participação, os acionistas do Grupo SACI procuraram um sócio que pudesse partilhar a sua visão do negócio e que, portanto, fosse capaz de compreender o setor, colaborando no crescimento e sucesso do Grupo. A CORTICEIRA AMORIM surgiu como um parceiro natural pelos seus 150 anos de atividade e sucesso ao serviço da indústria vitivinícola mundial, com uma gama de soluções avançadas e de alta qualidade, que favorecem relações duradouras com os seus parceiros.

AMORIM

Corticeira Amorim, SGPS, S.A.

Edifício Amorim I
Rua Comendador Américo Ferreira Amorim, 380
4535-186 Mozelos, Portugal

www.corticeiraamorim.com

Representante para as Relações

com o Mercado | IRO:
Ana Negrais de Matos, CFA
T: + 351227475423
F: + 351227475407
ana.matos@amorim.com

Sociedade Aberta

Capital Social: € 133 000 000,00
Pessoa Coletiva e Matrícula: PT500077797
C.R.C. de Santa Maria da Feira – Portugal

[instagram: amorimcork](https://www.instagram.com/amorimcork)

-
5. Esta operação também foi possível pelo conhecimento histórico das famílias Getto e Amorim e visa combinar as suas realidades de sucesso empresarial com o objetivo de criar uma forte união de intenções que permita ao Grupo CORTICEIRA AMORIM e ao Grupo SACI consolidarem e, sinergicamente, aumentarem as suas respetivas excelências.
 6. Espera-se que o Grupo SACI mantenha a sua identidade e autonomia para que as suas marcas possam ser assim salvaguardadas.
 7. No exercício financeiro de 2020, o Grupo SACI registou um volume de negócios consolidado de 70 milhões de euros, um EBITDA de 10,5 milhões de euros.
 8. Através desta operação, a CORTICEIRA AMORIM adquire uma participação significativa num grupo com uma forte carteira de produtos, uma excelente base de clientes, um elevado nível de prestígio e reconhecimento no mercado internacional, um reforço da sua presença na cadeia de fornecimento do vinho, esperando alavancar o *know-how* técnico, a perícia e a competência do Grupo SACI, fortalecendo a sua presença no mundo.

O Conselho de Administração