

Informação Privilegiada

Resultados 12M21

Lisboa, 17 de fevereiro de 2022

A Novabase – Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A., nos termos e para os efeitos do disposto nos artigos 17º do Regulamento (UE) n.º 596/2014 do Parlamento Europeu e do Conselho e demais legislação aplicável, divulga hoje ao mercado os resultados relativos aos doze meses 2021, cujos traços essenciais constam da apresentação em anexo.

Mais se informa que será realizado um webcast sobre estes resultados na presente data, às 17 horas de Lisboa (GMT). Mais informação para o registo poderá ser consultada em www.novabase.com.

Maria Gil Marín

Chief Investors Officer

Tel: +351 21 3836300

Fax.: +351 21 3836301

investor.relations@novabase.com

Novabase – Sociedade Gestora de Participações Sociais, SA

Sede: Av. D. João II, nº 34, Parque das Nações, 1998-031 Lisboa

Capital Social: € 54.638.425,56

Número de matrícula na Conservatória do Registo Comercial de Lisboa e pessoa coletiva 502.280.182

NOVABASE

Informação Privilegiada

NEXT-GEN

**EMPRESA DE
SERVIÇOS TI**

NOVABASE

FY21

Resultados Consolidados

17 de fevereiro de 2022

NOVABASE

Aviso Legal

- Esta apresentação inclui declarações sectoriais e prospetivas, envolvendo riscos e incertezas que podem levar a que os resultados reais sejam materialmente diferentes dos indicados ou implícitos em tais declarações. Os riscos e incertezas, que aumentaram em resultado da pandemia de Covid-19, advêm de fatores para além do controlo e capacidade de previsão da Novabase, tais como condições macroeconómicas, medidas tomadas pelos Governos na gestão dos efeitos da pandemia de Covid-19 e seus impactos económicos, mercados de crédito, entre outros.
- Estas declarações referem-se apenas a esta data de apresentação. Exceto quando exigido por lei ou regulamento específico, a Novabase não assume qualquer obrigação de atualizar a informação ou de notificar no caso de alguma questão ser alterada ou identificada como incorreta. Assim, nem a Novabase, nem qualquer uma das suas subsidiárias, seus administradores, membros dos restantes órgãos sociais ou colaboradores, fazem qualquer declaração ou compromisso quanto à exatidão ou completude da informação e não assumem, portanto, qualquer tipo de obrigação ou responsabilidade.
- Os termos financeiros usados neste Relatório estão, na sua maioria, de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro (IFRS), mas incluem determinadas medidas de performance alternativas (APM's). As APM's usadas pela Novabase têm como objetivo fornecer informação complementar, mais abrangente e relevante para o leitor, e são aplicadas de forma consistente em todos os períodos desta divulgação. A correspondência entre cada uma dessas APM's com as medidas financeiras IFRS mais diretamente reconciliáveis está no final deste Relatório. Todos os valores nesta apresentação são expressos em milhões de Euros, exceto quando indicado de outra forma. As demonstrações financeiras aqui reportadas ainda não foram auditadas.
- Esta apresentação é fornecida exclusivamente para fins informativos e não constitui um documento para a oferta de títulos. Está proibida a sua distribuição ou utilização por pessoa ou entidade sem autorização prévia da Novabase.

FY21 Perspetivas



Presidente e CEO

Mensagem do Luís Paulo Salvado

“Os resultados da Novabase em 2021 revelam uma boa execução da estratégia e reforçam a nossa confiança e determinação para enfrentarmos os desafios que temos pela frente.

Os principais indicadores da atividade tiveram um bom desempenho. O crescimento a dois dígitos no Volume de Negócios e a mais do que duplicação do Resultado Líquido das operações em continuação merecem destaque.

O negócio do Next-Gen cresceu 15%, graças à forte expansão da atividade internacional em 20%. Conquistámos novos clientes de referência e adicionámos 16% de novos talentos à nossa equipa de especialistas, apesar da situação pandémica.

No negócio Value Portfolio regressámos ao crescimento e melhorámos a rentabilidade, recuperando dos impactos negativos da COVID-19 em 2020.

Em 2021 as ações da Novabase valorizaram-se 60%, o que interpretamos como um reconhecimento do trabalho de toda a nossa equipa, a quem agradeço o seu enorme empenho em condições particularmente adversas.

Dado o forte balanço e os resultados agora divulgados, o Conselho de Administração vai propor na próxima Assembleia Geral de Acionistas a remuneração de 0,43€ por ação.

As nossas principais apostas e desafios para 2022 permanecem inalterados: crescer a atividade internacional e a nossa equipa. Continuaremos também a procurar ativos para adquirir, de forma a acelerarmos a nossa estratégia, mas sempre numa perspetiva de criação de valor.

Não obstante o contexto incerto, acreditamos que estamos bem posicionados para aproveitar as oportunidades que a situação atual nos proporciona.”

NOVABASE

FY21 em Análise

Next-Gen com grande impulso

O Next-Gen apresentou um forte desempenho em 2021, com o Volume de Negócios internacional a crescer 20%, beneficiando do foco em sectores resilientes e em clientes de grande valor.

Embora a iniciativa de M&A registe algum atraso, o Next-Gen está a progredir com sucesso na sua Transformação e **continua a prosperar no seu crescimento orgânico.**

Value Portfolio volta a crescer

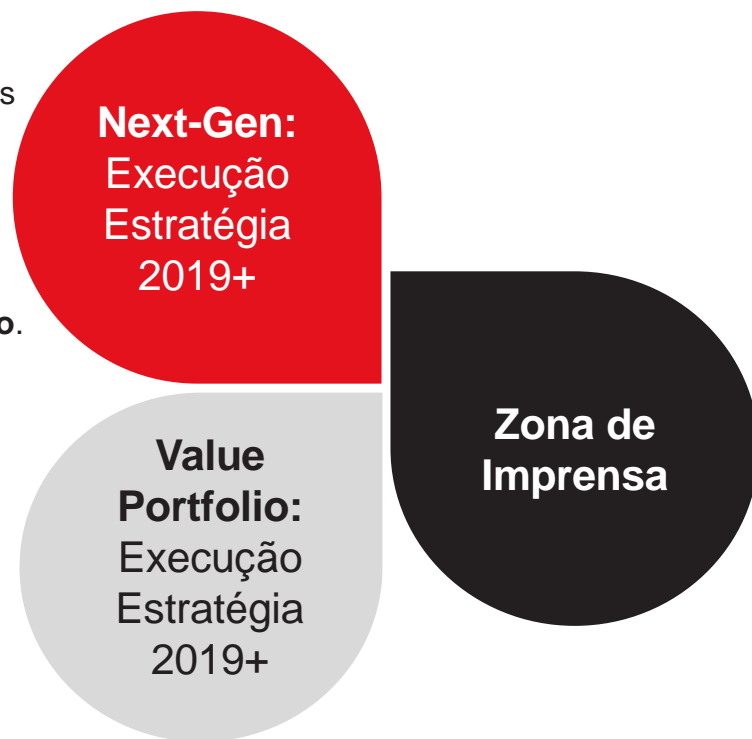
2021 marca a recuperação do Value Portfolio após os impactos da pandemia (sobretudo no mercado espanhol) experienciados fundamentalmente na segunda metade de 2020. Este segmento registou melhorias no Volume de Negócios ao longo dos trimestres, terminando o ano acima do FY20.

Com a abertura da economia global, o Value Portfolio está bem posicionado para o crescimento sustentável e gerar valor para financiar a estratégia Next-Gen.

(1) Até à data desta apresentação.

(2) SET – Semana Empresarial e Tecnológica.

(3) Science, Technology, Engineering and Mathematics.



Novabase nas Notícias ⁽¹⁾

- **Novos órgãos sociais** para o triénio 2021/2023.
- **Nova arquitetura de marca** (www.novabase.com).
- **Apoio a novo laboratório** no IST.
- Primeira edição da **FutureNet World Middle East & Africa** patrocinada pela Celfocus.
- Celfocus é **parceira Diamond** da **Associação Portuguesa de Testes de Software**.
- **Parceria com ISCTE e IPN para desenvolvimento do “New Digital Talent Ecosystem”**, um projeto de I&D com recurso a *AI* e *blockchain*.
- **Prémio Empresa mais inovadora em gestão de pessoas** pelo 3º ano, atribuído pela revista *Human Resources Portugal*.
- **Prémio Agility in Service Design & Delivery** para a Celfocus, na gala *World Agility Forum 2021*.
- **Iniciativas em universidades com olhos postos no talento**, nomeadamente *SINFO conference*, SET⁽²⁾ e feira de emprego da UALG.
- **Programa de Mobilidade Interna “Move My Talent”** lançado pela Neotalent, com foco em aumentar a motivação e diminuir a *attrition rate*.
- **700 novos talentos recrutados digitalmente** pela Celfocus.
- **Novo modelo laboral híbrido**: política de 60% de trabalho remoto, que visa a reter e atrair talento.
- **Patrocínio da PWIT - Portuguese Women in Tech**.
- **Parceria com a PWN Lisbon**, para promover o talento feminino e aumentar a sua representatividade nas áreas de *STEM*⁽³⁾.
- **Associação à iniciativa Walkinar – Walk for a Cause** da **Cruz Vermelha Portuguesa**.
- **Programa de Responsabilidade Social** lançado pela Celfocus, focado na expansão da acessibilidade da Tecnologia.

Covid-19



Em cumprimento das orientações da ESMA

Atualização dos impactos

O segundo ano da pandemia provou ser um ano de desafios, com avanços e recuos. 2021 iniciou-se sob uma nova vaga de infeções e novos *lockdowns* a nível global, mas a partir de meados do 2º trimestre as perspetivas começaram a melhorar. No final do ano, a situação pandémica voltou a agravar-se, devido ao surgimento de uma nova variante.

A *Pandemic Task Force* do Grupo continuou a apoiar as operações, tomando todas as medidas sanitárias necessárias para proteger a sua comunidade. A evolução da pandemia é monitorizada em permanência e novas medidas são implementadas sempre que justificado.

Não houve impacto material direto nas condições operacionais durante o FY21. O nosso *Nearshore Agile Delivery Model* possibilitou um crescimento sólido e permitiu que as operações nos clientes continuassem a decorrer ininterruptamente e sem sobressaltos.

A experiência bem sucedida do teletrabalho foi decisiva para a implementação de um novo modelo laboral híbrido: os colaboradores da Novabase podem trabalhar remotamente 60% do tempo. Esta política introduz a flexibilidade que consideramos um imperativo estratégico para a captação e retenção de talento.

Em termos financeiros, não foram registados impactos relevantes da Covid-19. O Next-Gen prosperou no seu crescimento orgânico e o Value Portfolio registou uma recuperação, após experienciar alguns efeitos-Covid sobretudo na segunda metade de 2020.

Outros efeitos incluem maior complexidade na retenção de talento, atrasos nas iniciativas de *M&A* e desafios na aquisição de novos clientes. No entanto, as vitórias comerciais alcançadas este ano deixam-nos otimistas em relação ao futuro.

Apesar das incertezas em torno da pandemia, estes resultados e a situação sólida de liquidez reforçam a confiança da Novabase no seu roadmap.

NOVABASE

Indicadores Financeiros

Performance do FY21: Resultados sólidos num ano desafiante

- **Volume de Negócios** cresceu 11% YoY, alavancado pelo Next-Gen
- **57%** do Volume de Negócios **gerado fora de Portugal**, com o **Next-Gen a crescer a dois dígitos, +20% YoY**
- **Europa & MO** representam **90%** do Volume de **Negócios Internacional do Next-Gen**
- **88%** das **Receitas do Next-Gen** realizadas em **clientes Top Tier**
- **EBITDA** de **12,7 M€**, com o Next-Gen a representar $\frac{2}{3}$
- **Resultado Líquido** cresceu **16% YoY**, para **8,7 M€**
- Posição sólida de **Net Cash**, de **55,8 M€**
- Base de **Talento do Next-Gen** aumentou **16% YoY**
- **Ação da Novabase** disparou **60%** no FY21, superando claramente os índices de referência

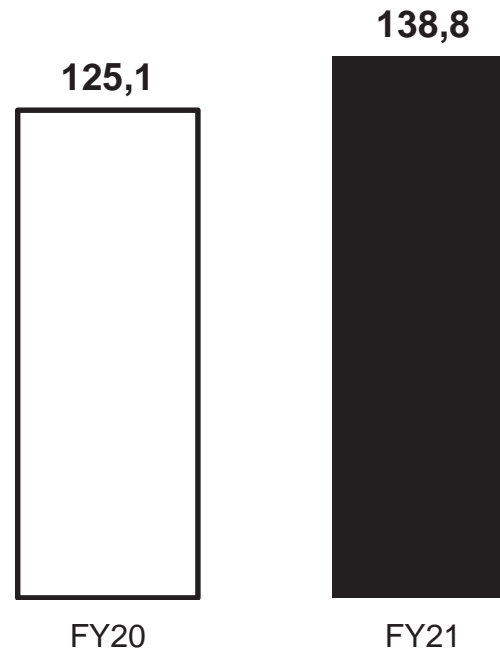
Indicadores Chave



Volume de Negócios

Volume de Negócios cresceu 11% YoY, alavancado pelo Next-Gen

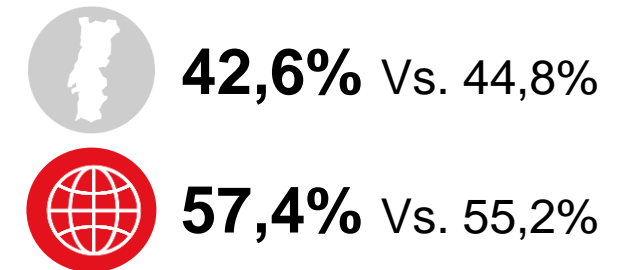
Volume de Negócios



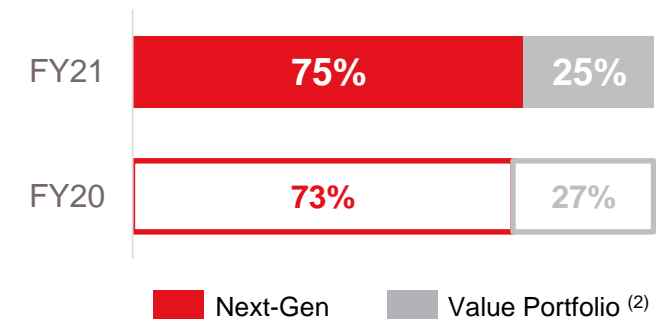
NOVABASE

Não foram observados impactos relevantes da pandemia de Covid-19 em 2021, em ambos os segmentos Next-Gen e Value Portfolio.

Distribuição por Geografia (%) ⁽¹⁾



Distribuição por Segmento (%)



(1) O Volume de Negócios por geografia é calculado com base na localização do cliente onde o projeto é entregue.

(2) Value Portfolio inclui holding / shared services.

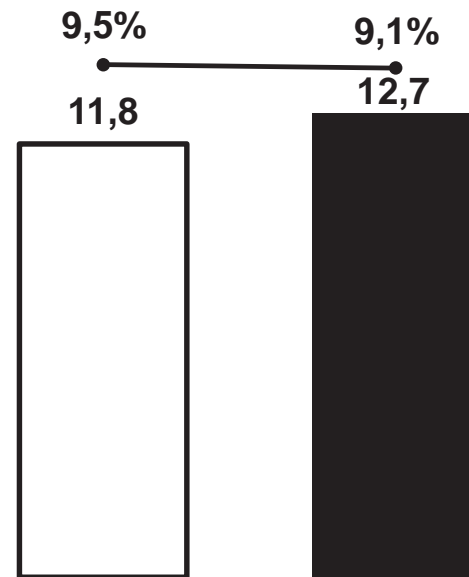
Indicadores Chave

EBITDA cresceu 7% YoY, com Next-Gen a representar 2/3



EBITDA

EBITDA

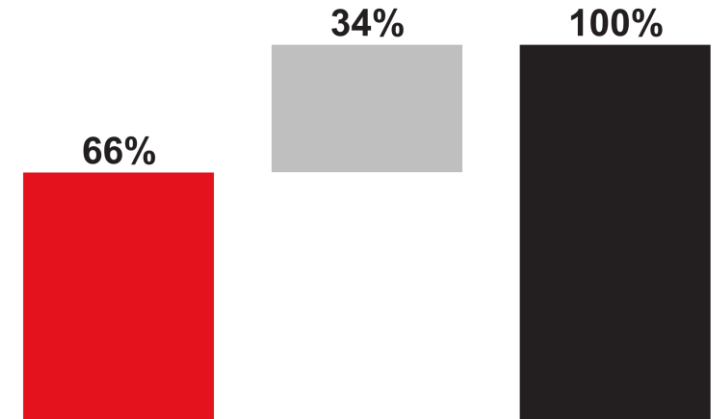


FY20

FY21

— Margem EBITDA

Distribuição por Segmento (%)



Next-Gen

Value Portfolio

Novabase

NOVABASE

Indicadores Chave

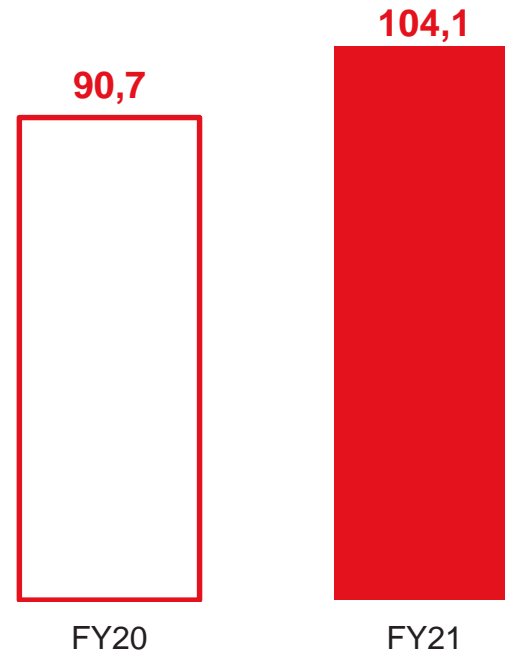


Segmento
Next-Gen

Next-Gen regista crescimento no Topline a dois dígitos, +15% YoY

100% orgânico e impulsionado pelo negócio internacional.

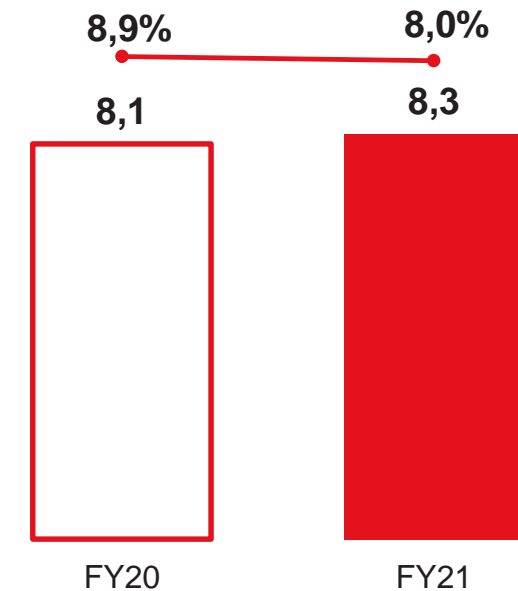
Volume de Negócios



EBITDA sobe 3% YoY...

... refletindo as iniciativas estratégicas e de gestão de talentos.

EBITDA



— Margem EBITDA

NOVABASE

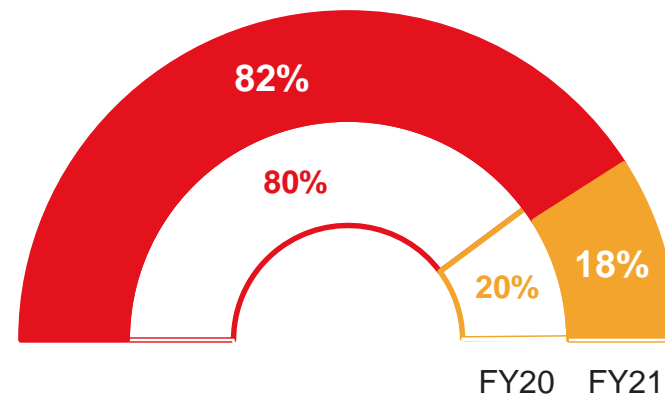
Indicadores Chave



Segmento Next-Gen

Abordagem Multi Indústria atrasada devido à pandemia

% Volume de Negócios por Indústria



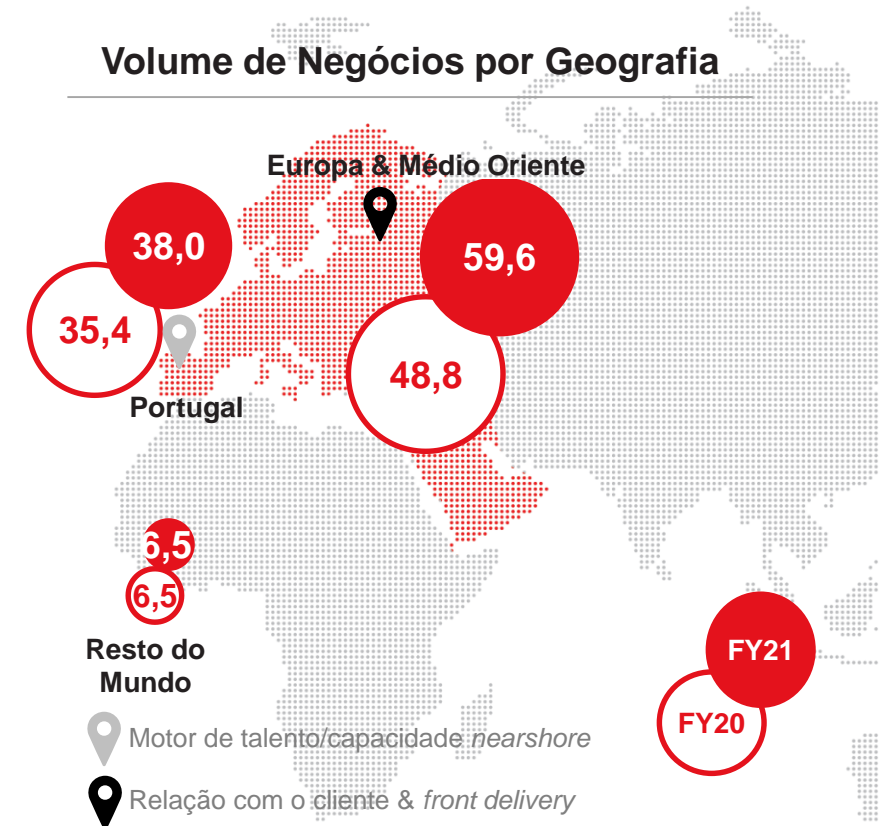
■ Telco ■ Serviços Financeiros

NOVABASE

O Volume de Negócios internacional cresceu 20% YoY, representando 64% do Volume de Negócios total do Next-Gen.

Os mercados *target* Europa & MO – que representam 90% do negócio internacional do segmento – aumentaram 22% YoY. A exposição a África diminuiu 9% YoY.

Volume de Negócios por Geografia



Indicadores Chave



Segmento
Next-Gen

Volume de Negócios de clientes Top Tier cresceu 19% YoY

Next-Gen focado na **construção de relações de longo prazo** e na **conquista de novos clientes comprometidos com o digital**.

Cientes Top Tier ⁽¹⁾



% Volume de Negócios de clientes Top Tier ⁽¹⁾



O número total de clientes no FY21 aumentou para 112 (102 no FY20).

(1) Clientes Top Tier (>1 M€) considera os últimos 12 meses.

Indicadores Chave

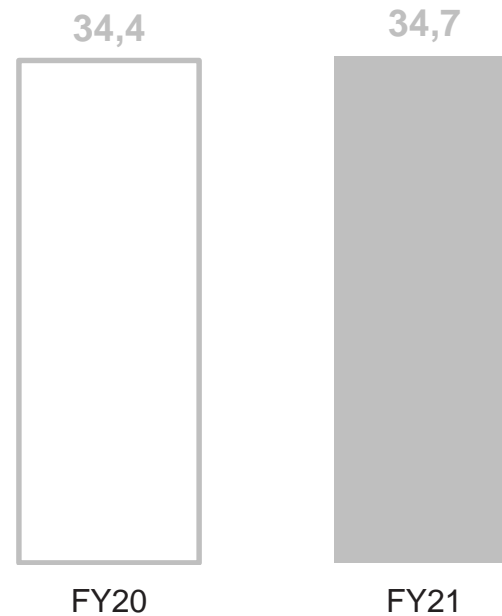


Segmento
Value Portfolio

Volume de Negócios do Value Portfolio +1% acima do FY20...

Confirmando a **recuperação dos impactos da pandemia** no 2S20 (principalmente no mercado espanhol).

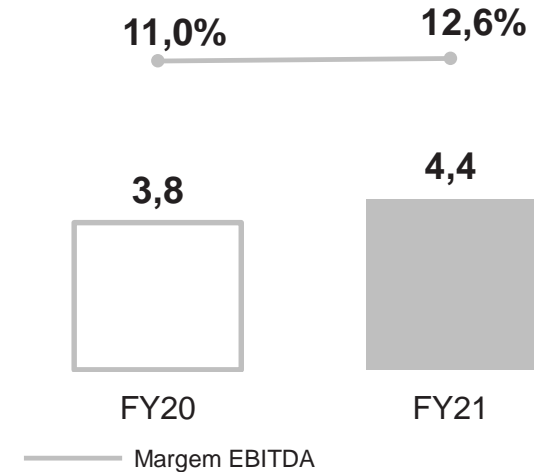
Volume de Negócios



... e margem EBITDA cresceu 160 pb

Desempenho resiliente do **Negócio de IT Staffing**.

EBITDA



NOVABASE

Indicadores Chave



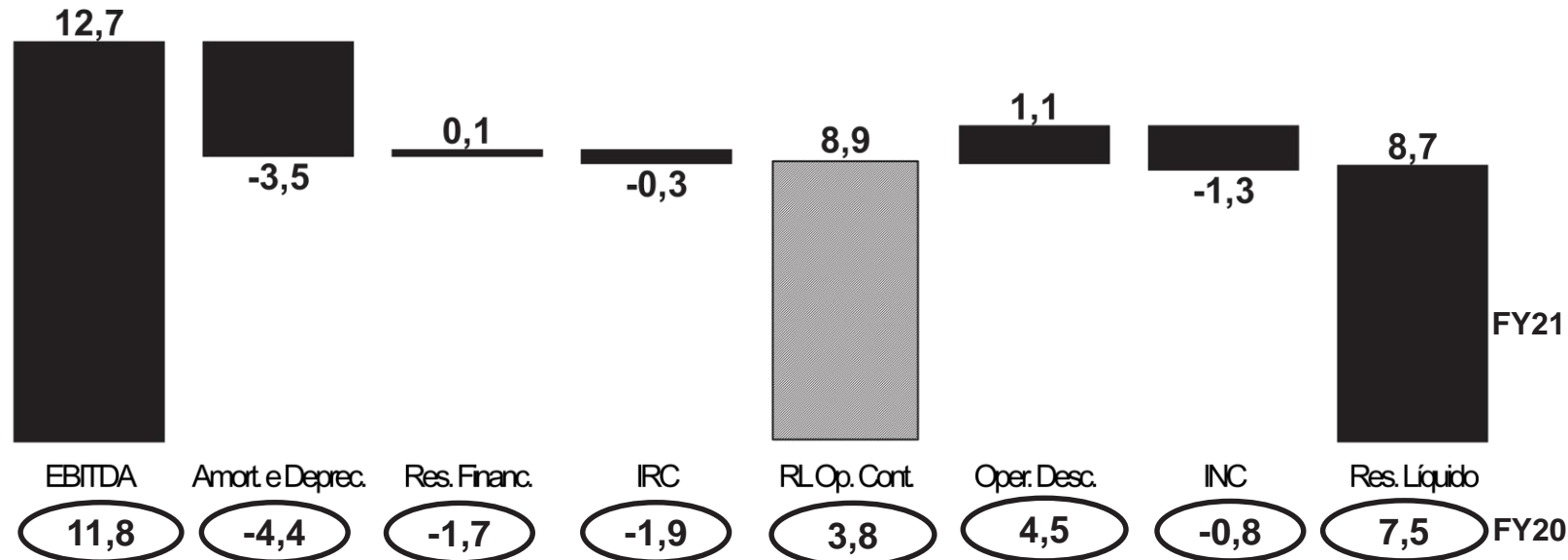
EBITDA para Resultado Líquido

Resultado Líquido das ops. em continuação disparou 2,3x...

... enquanto o Resultado Líquido subiu 16% YoY, para 8,7 M€.

Os resultados financeiros melhoraram 1,8 M€ YoY, devido às diferenças cambiais nas operações estrangeiras e às reavaliações dos investimentos dos FCR.

EBITDA para Resultado Líquido



O IRC aumentou +1,6 M€ YoY, beneficiando dos incentivos fiscais ao I&D (SIFIDE).

As operações descontinuadas, de 1,1 M€ no FY21, incluem a reversão de provisões de R&W e o ajustamento à mais-valia na venda da Collab (*earn-out* do primeiro ano). No FY20, esta rubrica apresentava mais-valias nas alienações do Negócio GTE e da Collab.

Os Resultados por Ação totais atingiram 0,28 € (0,24 € no FY20).

Indicadores Chave

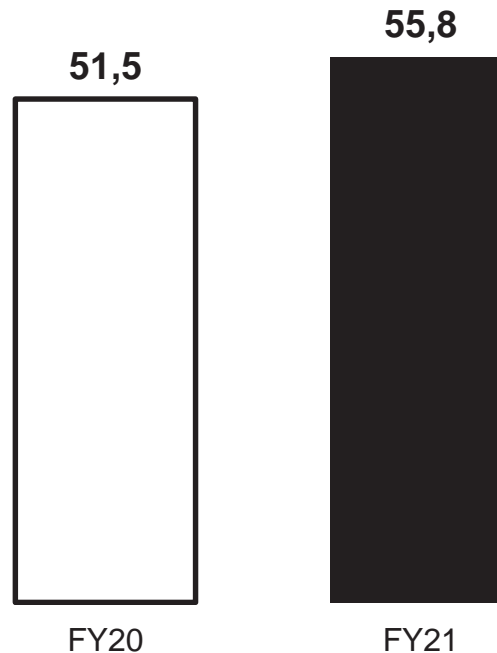


Net Cash

Posição sólida de Net Cash, de 55,8 M€...

... para apoiar os investimentos e compromissos de remuneração acionista da Estratégia 2019+.

Net Cash



NOVABASE

Geração de **cash** de **4,3 M€** em 2021 motivada por net cash sólido das atividades operacionais, inclui igualmente os seguintes fluxos de caixa:

- **Cash outflow de M&A de 4,5 M€**, proveniente de ajustamento ao preço associado a garantias de contratação de serviços na aquisição da participação na Celfocus, conforme estabelecido no contrato;
- **Pagamentos a INC de 1,3 M€**, incluindo dividendos e montantes libertados na sequência de uma redução de capital do Fundo de capital de risco Novabase Capital I&I.

3,1 M€ do Net Cash refere-se a **Interesses que não controlam** (Vs. 4,3 M€ no FY20).

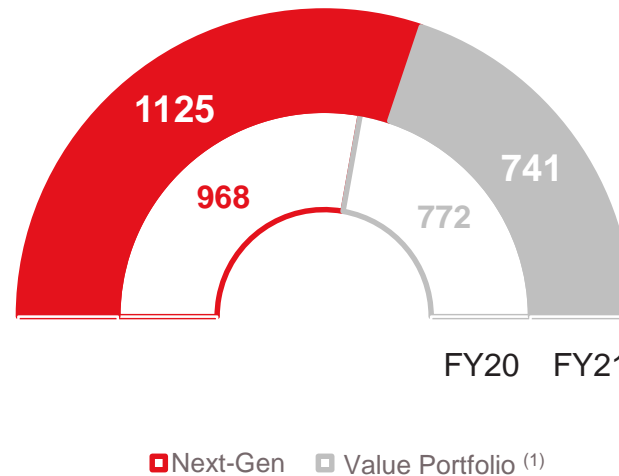
Indicadores Chave



Talento

Base de talento de 1866 colaboradores no FY21

Número médio de Colaboradores



- (1) Inclui holding / shared services com 76 colaboradores no FY21 (82 no FY20).
- (2) Determina-se pela fórmula: número de saídas por iniciativa do colaborador ÷ número médio de colaboradores.

A *pool* de talento cresceu 7% YoY (1740 no FY20). A distribuição por segmento evidencia um aumento de 16% no Next-Gen, que contribui já com 60% do Total, em linha com os objetivos estratégicos.

A produtividade por colaborador do Next-Gen está em linha com o FY20.

A rotatividade ⁽²⁾ do Next-Gen é 21,7% no FY21 (11,7% no FY20), refletindo uma correção aos valores atipicamente baixos registados em 2020 e as novas dinâmicas laborais motivadas pela competição feroz por talento escasso.

Indicadores Chave



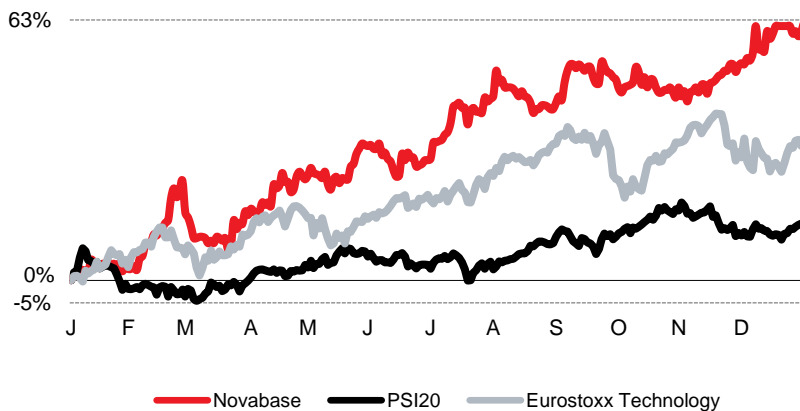
Mercado Bolsista

Ação da Novabase disparou 60% no FY21...

Durante 2021, a Novabase integrou o **PSI20**, o principal índice da bolsa de Lisboa. A ação **NBA** valorizou claramente acima dos índices de referência **PSI20** e **EuroStoxx Technology**, que valorizaram 14% e 34%, respetivamente.

Em 2021 não foram distribuídos montantes aos acionistas, devido às incertezas do contexto pandémico.

Novabase e o Mercado



NOVABASE

... e o CA irá propor uma remuneração de 0,43 €/ação

Dada a robustez do balanço e os resultados do FY21 agora divulgados, o **CA irá propor na próxima AGA uma remuneração de 0,43 €/ação**, ligeiramente acima de metade do valor a pagar até 2023 de acordo com o compromisso do *Update* Estratégico 2019+.

O *price target* médio divulgado pelos analistas é **5,95 €**, com recomendação unânime de compra. O *upside* médio é **16%**.

Em 2021 a Novabase adquiriu 23 mil ações ao abrigo do programa de recompra. **A 31/12, a Novabase detém 699.480 ações próprias** (2,23% do seu capital social).

A **Capitalização Bolsista** no final de 2021 é de **160,8 M€**, com um **Price to Sales ttm** de **1,25x**. A **Free Float Velocity**⁽¹⁾ representou **32%** (39% no FY20).

(1) Considerando 35% de *free float* no FY21 e 40% no FY20, calculado de acordo com os critérios da Euronext.

Alternative Performance Measures

Net Cash

O **Net Cash** fornece informações sobre o nível de disponibilidades e outras aplicações e títulos transacionáveis no mercado, após descontadas as dívidas a instituições financeiras, **ajudando na análise da liquidez da Novabase e sua capacidade para satisfazer compromissos não bancários.**

A rubrica de "Caixa e equivalentes a caixa" é, simultaneamente, o item da demonstração da posição financeira consolidada mais diretamente reconciliável e mais relevante para esta APM.

A determinação e discriminação das componentes do Net Cash, bem como a reconciliação no FY21 e período comparativo, é analisada na tabela à direita.

Esta APM e todas as suas componentes não contêm estimativas ou julgamentos efetuados pela Gestão.

	FY20	FY21
Caixa e equivalentes a caixa	71.929	68.431
Ações próprias em carteira ⁽¹⁾	2.172	3.581
Dívidas a Inst. de crédito - Não Correntes	(16.200)	(9.400)
Dívidas a Inst. de crédito - Correntes	(6.400)	(6.800)
Net Cash (m€)	51.501	55.812

	FY20	FY21
Nº ações próprias em carteira	676.611	699.480
Cotação no último dia (€)	3,210	5,120
Ações próprias em carteira (m€)	2.172	3.581

(1) Determina-se multiplicando o nº de ações próprias em carteira no final do período pela cotação no último dia de bolsa.



Em cumprimento das orientações da ESMA

Sobre a NOVABASE



NEXT-GEN EMPRESA DE SERVIÇOS TI

Informação sobre a Empresa

Novabase SGPS, S.A.

Código Euronext: PTNBA0AM0006
Matriculada na CRC de Lisboa e
Contribuinte n.º 502.280.182
Capital Social: 54.638.425,56 €
Sede: Av. D. João II, 34,
1998-031 Lisboa - PORTUGAL

Relações com Investidores

María Gil Marín

Chief Investors Officer

Tel. +351 213 836 300

Fax: +351 213 836 301

investor.relations@novabase.com

Relatório disponível no site:

www.novabase.com

Próximos Eventos

Roadshows:

JB Capital TMT Forum:

23-24 março

Trading Update 3M22

5 de maio (após fecho de mercado)

Assembleia Geral de Acionistas

24 de maio (15h00)

NOVABASE

NOVABASE

**Demonstração da Posição Financeira Consolidada
em 31 de dezembro de 2021**

	31.12.21	31.12.20
	(Milhares de Euros)	
ATIVO		
Ativos fixos tangíveis	1.996	1.963
Ativos intangíveis	11.873	12.063
Ativos sob direito de uso	4.844	7.132
Investimentos financeiros	13.775	12.824
Ativos por impostos diferidos	9.443	7.947
Outros ativos não correntes	1.997	2.025
Total de Ativos Não Correntes	43.928	43.954
Inventários	7	10
Clientes e acréscimos de proveitos	42.456	38.880
Devedores e despesas antecipadas	10.210	14.614
Instrumentos financeiros derivados	16	64
Caixa e equivalentes a caixa	68.431	71.929
Total de Ativos Correntes	121.120	125.497
Ativos operações em continuação	165.048	169.451
Ativos operações descontinuadas	396	342
Total do Ativo	165.444	169.793
CAPITAL PRÓPRIO		
Capital social	54.638	54.638
Ações próprias	(1.217)	(1.177)
Prémios de emissão	226	226
Reservas e resultados acumulados	3.235	(4.124)
Resultado líquido	8.706	7.486
Capital Próprio atribuível aos acionistas	65.588	57.049
Interesses que não controlam	10.361	10.047
Total do Capital Próprio	75.949	67.096
PASSIVO		
Instituições de crédito	9.400	16.200
Responsabilidades com locações	3.017	5.293
Provisões para riscos e encargos	3.391	5.233
Outros passivos não correntes	2.120	3.705
Total de Passivos Não Correntes	17.928	30.431
Instituições de crédito	6.800	6.400
Responsabilidades com locações	2.783	3.032
Fornecedores	4.508	5.621
Credores e acréscimos de custos	33.363	34.745
Instrumentos financeiros derivados	71	9
Proveitos diferidos	19.711	16.148
Total de Passivos Correntes	67.236	65.955
Total de Passivos oper. em continuação	85.164	96.386
Total de passivos oper. descontinuadas	4.331	6.311
Total do Passivo	89.495	102.697
Total do Capital Próprio e Passivo	165.444	169.793
Net Cash	55.812	51.501

**Demonstração dos Resultados Consolidados
para o exercício findo em 31 de dezembro de 2021**

	31.12.21	31.12.20	Var. %
	(Milhares de Euros)		
OPERAÇÕES EM CONTINUAÇÃO			
Vendas	-	-	
Custo das vendas	-	-	
Margem bruta	-	-	-
<i>Outros proveitos operacionais</i>			
Prestação de serviços	138.788	125.080	
Proveitos suplementares e subsídios	168	906	
Outros proveitos de exploração	241	763	
	139.197	126.749	
	139.197	126.749	
<i>Outros custos operacionais</i>			
Fornecimentos e serviços externos	(41.518)	(37.379)	
Gastos com o pessoal	(85.913)	(80.176)	
(Provisões) / anulação de provisões	1.839	3.198	
Imparidade (net) de clientes e devedores	(272)	(72)	
Outros custos de exploração	(666)	(489)	
	(126.530)	(114.918)	
Resultados Brutos (EBITDA)	12.667	11.831	7,1 %
Amortizações e depreciações	(3.521)	(4.356)	
Resultados Operacionais (EBIT)	9.146	7.475	22,4 %
Ganhos / (Perdas) financeiras	63	(1.746)	
Resultados Antes de Impostos (RAI)	9.209	5.729	60,7 %
Imposto sobre o rendimento	(293)	(1.912)	
Resultados oper. em continuação	8.916	3.817	133,6 %
OPERAÇÕES DESCONTINUADAS			
Resultados oper. descontinuadas	1.060	4.509	-76,5 %
Interesses que não controlam	(1.270)	(840)	
Resultado Líquido Acionistas (RLA)	8.706	7.486	16,3 %
Outras informações :			
Volume de negócios (VN)	138.788	125.080	11,0 %
EBITDA % sobre VN	9,1 %	9,5 %	
RAI % sobre VN	6,6 %	4,6 %	
RLA % sobre VN	6,3 %	6,0 %	

**Informação de Resultados por SEGMENTOS
para o exercício findo em 31 de dezembro de 2021**

(Milhares de Euros)

	Value Portfolio	Next-Gen	NOVABASE
OPERAÇÕES EM CONTINUAÇÃO			
Volume de negócios (VN)	34.677	104.111	138.788
Resultados Brutos (EBITDA)	4.370	8.297	12.667
Amortizações e depreciações	(2.190)	(1.331)	(3.521)
Resultados Operacionais (EBIT)	2.180	6.966	9.146
Resultados financeiros	224	(161)	63
Resultados Antes de Impostos (RAI)	2.404	6.805	9.209
Imposto sobre o rendimento	1.096	(1.389)	(293)
Resultados operações em continuação	3.500	5.416	8.916
OPERAÇÕES DESCONTINUADAS			
Resultados operações descontinuadas	1.060	-	1.060
Interesses que não controlam	(1.270)	-	(1.270)
Resultado Líquido Acionistas	3.290	5.416	8.706
Outras informações :			
EBITDA % sobre VN	12,6%	8,0%	9,1%
RAI % sobre VN	6,9%	6,5%	6,6%
RLA % sobre VN	9,5%	5,2%	6,3%