

## Informação Privilegiada

# Resultados 12M20

Lisboa, 25 de fevereiro de 2021

A Novabase – Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A., nos termos e para os efeitos do disposto nos artigos 17º do Regulamento (UE) n.º 596/2014 do Parlamento Europeu e do Conselho e do artigo 248º-A do Código dos Valores Mobiliários, divulga hoje ao mercado os resultados relativos aos doze meses 2020, cujos traços essenciais constam da apresentação em anexo.

Mais se informa que será realizado um webcast sobre estes resultados na presente data, às 17 horas de Lisboa (GMT). Mais informação para o registo poderá ser consultada em [www.novabase.pt](http://www.novabase.pt).

María Gil Marín

Chief Investors Officer

Tel: +351 21 3836300

Fax.: +351 21 3836301

[investor.relations@novabase.com](mailto:investor.relations@novabase.com)

Novabase – Sociedade Gestora de Participações Sociais, SA

Sociedade Aberta

Sede: Av. D. João II, nº 34, Parque das Nações, 1998-031 Lisboa

Capital Social: € 54.638.425,56

Número de matrícula na Conservatória do Registo Comercial de Lisboa e pessoa coletiva 502.280.182

# NOVABASE

**Informação Privilegiada**

**NEXT-GEN**

**EMPRESA DE  
SERVIÇOS TI**

**NOVABASE**

**FY20**

# **Resultados Consolidados**

25 de fevereiro de 2021

**NOVABASE**

# Aviso Legal

- Esta apresentação inclui declarações sectoriais e prospetivas, envolvendo incertezas que podem fazer com que os dados reais sejam materialmente diferentes dos indicados.
- Estas declarações referem-se apenas a esta data de apresentação, e a Novabase não assume qualquer obrigação de atualizar a informação ou de notificar no caso de alguma questão ser alterada ou identificada como incorreta, exceto quando exigido por lei ou regulamento específico.
- Assim, nem a Novabase, nem qualquer uma das suas subsidiárias, seus administradores, membros dos restantes órgãos sociais ou colaboradores, fazem qualquer declaração ou compromisso quanto à exatidão ou completude da informação e não assumem, portanto, qualquer tipo de obrigação ou responsabilidade.
- Os termos financeiros utilizados neste Relatório estão, na sua maioria, de acordo com as Normas Internacionais de Relato Financeiro (IFRS), mas incluem determinadas medidas de performance alternativas (APM's) relativas ao desempenho da Empresa. As APM's usadas pela Novabase têm como objetivo fornecer informações complementares, mais abrangentes e relevantes para o leitor, e são aplicadas de forma consistente em todos os períodos refletidos nesta divulgação. A correspondência entre cada uma dessas APM's com as medidas financeiras IFRS mais diretamente reconciliáveis pode ser encontrada no final deste relatório. Todos os valores nesta apresentação são expressos em milhões de Euros, exceto quando indicado de outra forma.
- Esta apresentação é fornecida exclusivamente para fins informativos e não constitui um documento para a oferta de títulos, ficando proibida a sua distribuição ou utilização por qualquer pessoa ou entidade sem autorização prévia da Novabase.

# FY20

# Perspetivas



**CEO**

---

## Mensagem do João Nuno Bento

*“Em 2020, a Novabase teve uma performance robusta. Concluiu três movimentos de M&A estratégicos, simplificou as operações do Next-Gen e alcançou um desempenho financeiro sólido, que superou expectativas num contexto de pandemia.*

*O desempenho do Next-Gen foi notável. Este segmento cresceu 11% organicamente, atingiu uma margem EBITDA de 8,9% e melhorou a Produtividade por Colaborador em 10%.*

*Os resultados obtidos validam a nossa aposta de transformação, ao mesmo tempo que comprovam o potencial de crescimento do segmento Next-Gen.*

*Na frente Covid-19, quero felicitar todos os colaboradores da Novabase, em especial a Pandemic Task Force, pela excelente resposta. O nosso último inquérito mensal mostrou que 83% do universo entrevistado está Muito Confiante ou Extremamente Confiante na sua liderança para tomar as decisões mais acertadas sobre a pandemia.*

*É reafirmado o compromisso de distribuir 1,5 €/ação no ciclo estratégico 2019-2023. Devido à incerteza*

*que ainda envolve o panorama económico, o CA não irá propor qualquer remuneração acionista na próxima AG.*

*Em termos de indicadores:*

- *O Volume de Negócios cresceu 10% YoY, com o Next-Gen a representar 73%;*
- *O EBITDA atingiu 11,8 M€, alavancado pelo forte contributo do Next-Gen;*
- *Europe & MO representam 88% do Volume de Negócios Internacional do Next-Gen;*
- *86% das Receitas do Next-Gen são realizadas em Clientes Top Tier;*
- *Resultado Líquido de 7,5 M€;*
- *Sólida posição de Net Cash, de 51,5 M€;*
- *Não foram registados impactos relevantes da pandemia Covid-19;*
- *Ação NBA valorizou 24% e Free Float Velocity aumentou para 39%.*

*A transformação da Novabase começa a apresentar resultados. É minha convicção que estamos agora mais fortes e melhor preparados para entregar valor sustentável.*

*Obrigado a todos pelo apoio!"*

**NOVABASE**

# 2020 em Análise

## Concretizada aquisição relevante para crescimento do Next-Gen

**Next-Gen reforçado com a aquisição** da participação da Vodafone Portugal na **Celfocus**, por um preço inicial de 20 M€, sujeito a ajustamentos.

**Deter a totalidade do capital da Celfocus é um elemento chave na estratégia da Novabase** de se tornar uma “Empresa de Serviços de TI *Next-Gen*”, permitindo ao Grupo alocar recursos e explorar sinergias de forma mais eficiente.

**Next-Gen:  
Execução  
Estratégia  
2019+**

**Value  
Portfolio:  
Execução  
Estratégia  
2019+**

**Zona de  
Imprensa**

## A gerar valor para financiar estratégia Next-Gen

A Novabase continuou a **implementar com sucesso a sua estratégia**, com as **vendas da Collab e do Negócio GTE** <sup>(1)</sup>, que combinadas representam um **desinvestimento de mais de 60%** do VN do segmento **Value Portfolio** <sup>(2)</sup>:

- **Venda da participação da Novabase na Collab** à sueca Netadmin System I Sverige AB, por um múltiplo de Price to Sales 2019 de 0,92x, sujeito a ajustamentos;
- **Ajustamento à contrapartida relativa à alienação do Negócio GTE**, elevando o múltiplo de Price to Sales 2019 da transação para 1,12x.

## Novabase nas Notícias

- 11/3 || **Novabase reentrou no PSI20** a 23 de março.
- 23/4 || **Luís Salvado reuniu-se com o Presidente de Portugal**, para discutir o impacto da pandemia e perspetivas no setor de TI.
- 6/7 || A CEO da Euronext Lisbon felicitou a **Novabase** pelos seus **20 anos de bolsa**, marcados pela adesão às boas práticas, resiliência e capacidade de se reinventar.
- 9/7 || **Novabase distinguida como a empresa mais inovadora em gestão de pessoas** pela Revista Human Resources Portugal, pelo 2.º ano consecutivo.
- 28/10 || Os **subscritores do Acordo Parassocial da Novabase reportaram intenção de propor Luís Salvado como Presidente e CEO** no próximo mandato (2021-2023).

(1) Contabilizado no FY19.

(2) Tendo por base FY18 (anterior ao Update Estratégico 2019+).

# Facto Relevante



## Aquisição participação Celfocus

---

### Novabase compra participação da Vodafone Portugal na Celfocus

- A 24 de abril de 2020, a Novabase celebrou um **contrato de compra e venda com a Vodafone Portugal, S.A.** (“Vodafone”) **para comprar as ações** representativas do capital social da **Vodafone na Celfocus, S.A.** (45,001%).
- O **preço inicial acordado** para a totalidade das ações detidas pela Vodafone foi de **20 M€**, totalmente pago a 30 de abril.
- **Poderá existir um ajustamento de preço adicional de 7,5 M€, pago em serviços**, pelo que o preço final poderá ascender a um máximo de 27,5 M€, **em virtude de eventuais ajustamentos anuais, até 2023**, associados a garantias de contratação de serviços por parte da Vodafone de 10 M€ anuais durante 3 anos.
- Dada a **relevância desta transação para a execução da estratégia em curso** e tendo em consideração a solidez financeira da Novabase, o Conselho de Administração aprovou a operação, apesar do atual contexto de incerteza. Esta aquisição não requer nenhuma reformulação relevante de *guidance* relativamente ao definido no Update Estratégico 2019+.
- A Celfocus emprega mais de 650 colaboradores. Em 2019, representou um Volume de Negócios de 65 M€, um EBITDA de 6,3 M€ e uma posição de caixa de 16,1 M€.
- A Novabase detinha uma participação de 54,997% na Celfocus, S.A. antes da referida transação.

**NOVABASE**

# Facto Relevante



## Ajustamento ao preço na venda do GTE

---

### Ajustamento ao preço relativamente à venda do Negócio GTE

- Na sequência dos anteriores comunicados ao mercado relativamente à celebração e concretização da venda, à VINCI Energies Portugal, S.A., do negócio de “Application and Data Analytics” para os sectores de Governo, Transportes e Energia (“**Negócio GTE**”), as partes confirmaram, a 11 de maio, um ajustamento líquido ao preço inicialmente pago pelo comprador e a verificação do *earn-out*, que se encontrava dependente do desempenho final do Negócio GTE no exercício de 2019.
- Como tal, a contrapartida obtida pela Novabase após estes eventos é de **39,3 M€**, correspondendo à soma do preço inicialmente acordado de 33 M€, do *earn-out* de 3 M€ e do ajustamento líquido no valor remanescente.
- Considerando o acima mencionado, a **mais-valia atingiu 14,9 M€** (recorda-se que a **mais-valia** registada em 2019 foi de 12,0 M€).
- Assim, as **contas do FY20 refletem o acerto final à mais-valia** no montante de **2,9 M€** e o **encaixe** financeiro da consideração total obtida com a venda, de **35,4 M€**.

# Facto Relevante



## Alienação participação Collab

---

### Novabase vende Collab à sueca Netadmin System I Sverige AB

- A 19 de março de 2020, a Novabase e a Netadmin System i Sverige AB celebraram um **contrato de compra e venda** da totalidade das ações representativas do capital social da **COLLAB – Sol. I. Com. e Colab., S.A.**, subsidiária detida em 72,45% pela Novabase Business Solutions, S.A. e em 17,75% pelo Fundo Capital Risco NB Capital. A **concretização da compra e venda ocorreu também na referida data**, com a entrega das ações contra o pagamento de parte do preço.
- O preço inicial acordado para a totalidade das ações foi de **6 M€**, ao qual pode **acrescer um potencial *earn-out* anual, aplicável até ao máximo de três períodos anuais**, dependente da performance da COLLAB, nos termos definidos no contrato.
- **Do preço inicial acordado, 1,5 M€ foram temporariamente retidos** pela compradora, conforme previsto no contrato. **Em novembro, a compradora pagou 1 M€ referente ao montante retido.** O preço acordado está ainda sujeito a cláusulas de ajustamento de preço positivo ou negativo acordadas pelas partes. Além disso, está em curso uma discussão sobre o valor pago em novembro de *Holdback*.
- **Como resultado desta transação, a Novabase registou no FY20 uma mais-valia de 0,3 M€**, dentro do intervalo de 0,1 M€ a 0,8 M€ de mais-valia estimada divulgada ao mercado, mas ainda sujeita a ajustamentos.
- Esta subsidiária representou um Volume de Negócios de 6,5 M€ em 2019, e empregou cerca de 60 colaboradores.

**NOVABASE**

# Covid-19



Em cumprimento das orientações da ESMA

## Evolução da pandemia

2020 foi marcado pelo despoletar da crise pandémica do vírus Sars-Cov-2. A economia mundial contraiu-se substancialmente, após a implementação de medidas restritivas à atividade económica e confinamentos obrigatórios a nível mundial, e as empresas foram forçadas a adaptarem-se rapidamente a novas formas de fazer negócios e a enfrentar os novos desafios e riscos da pandemia. **Gerir a incerteza assumiu um significado totalmente novo.**

Uma tomada de decisão eficiente permitiu à **Novabase a rápida adaptação dos processos e planos de ação em resposta à pandemia:**

- Processos burocráticos foram adaptados de forma a eliminar ou reduzir as deslocações;
- O nosso *Nearshore Agile Delivery Model* provou a sua eficácia no novo contexto de teletrabalho (para quase 100% do Talento);
- O nosso *mindset* flexível contribuiu para manter os colaboradores motivados;
- Com vista a garantir a resiliência financeira da empresa, o CA reverteu a sua intenção inicial de propor uma distribuição de 0,85 €/ação à AG de 2020, mantendo, contudo, o compromisso<sup>(1)</sup> de pagamento de 1,5 €/ação em 2019-2023.

**NOVABASE**

Em termos de impactos no ano de 2020, não foram observados efeitos relevantes da Covid-19 nas métricas financeiras exceto um ligeiro efeito na *performance* do Negócio de IT Staffing fora de Portugal (coincidente com confinamentos estritos). Do lado da estratégia, a **Empresa executou com sucesso marcos importantes na sua transformação.**

**A Novabase acredita que a sua estratégia não será afetada**, podendo a pandemia até motivar a aceleração da economia digital, onde a Novabase terá um papel relevante. A indústria Telco surge como uma das menos afetadas, e o Digital, Cognitivo e Automação estão em forte expansão. Adicionalmente, a Novabase beneficia de uma sólida base de clientes, situação de liquidez robusta e níveis de capital adequados, razões que permitem à **Novabase olhar para o futuro com confiança.**

**Não obstante, o contexto pandémico permanece de elevada incerteza**, com notícias de novas e mais contagiosas variantes do vírus e mais confinamentos esperados - mesmo com um plano global de vacinação em curso. **Assim, em termos de impactos futuros, espera-se algum atraso nas iniciativas de M&A** e, devido às atuais restrições a viagens, **a conquista de novos clientes deverá continuar desafiante.**

(1) Update Estratégico 2019+.

# Indicadores Financeiros

## Performance do FY20: Robusta apesar da Covid-19

- **Volume de Negócios cresceu 10% YoY**, com o Next-Gen a representar 73%
- **Europe & MO** representam **88% do Volume de Negócios Internacional do Next-Gen**
- **86% das Receitas do Next-Gen realizadas em Clientes Top Tier**
- **EBITDA de 11,8 M€**, alavancado pelo Next-Gen
- **Resultado Líquido de 7,5 M€**
- Posição sólida de **Net Cash**, de **51,5 M€**
- **Base de Talento de 1740 colaboradores**
- **Ação da Novabase valorizou 24% no FY20**
- **Não foram registados impactos relevantes da pandemia Covid-19 em 2020**

*Volume de Negócios e EBITDA não incluem o Negócio GTE nem a Collab, qualificadas como operações descontinuadas de acordo com a IFRS 5, para todos os períodos nesta apresentação.*

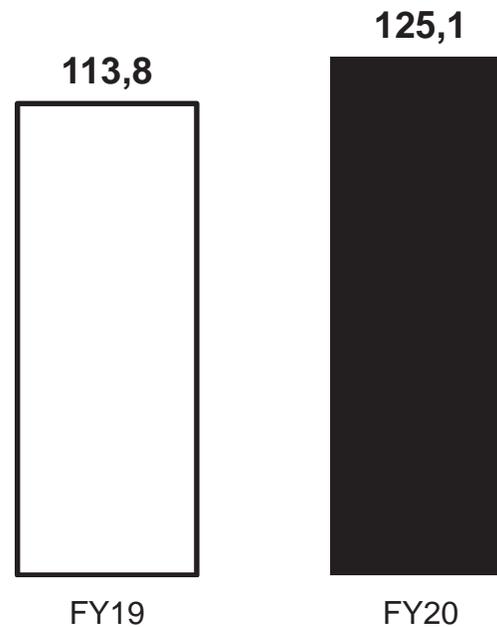
# Indicadores Chave



Volume de Negócios

**Volume de Negócios cresceu 10% YoY, com o Next-Gen a representar 73%**

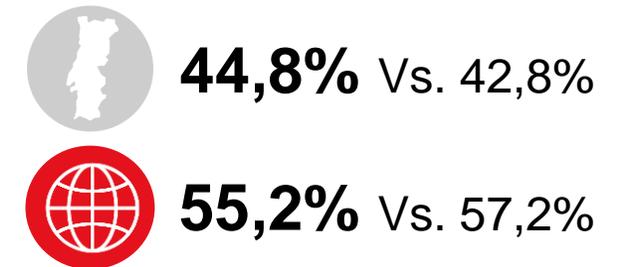
Volume de Negócios



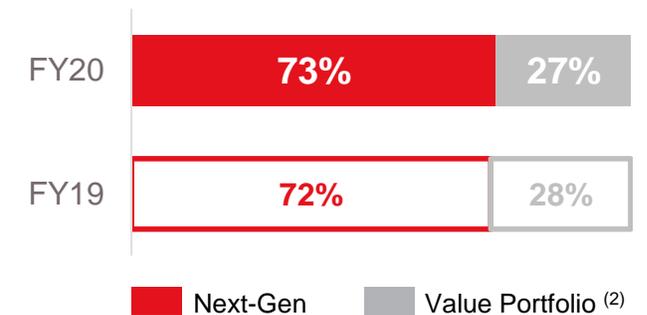
NOVABASE

Não foram observados impactos relevantes da pandemia Covid-19 em 2020, em ambos os segmentos Next-Gen e Value Portfolio.

Distribuição por Geografia (%) <sup>(1)</sup>



Distribuição por Segmento (%)



(1) O Volume de Negócios por geografia é calculado com base na localização do cliente onde o projeto é entregue.

(2) Value Portfolio inclui holding / shared services.

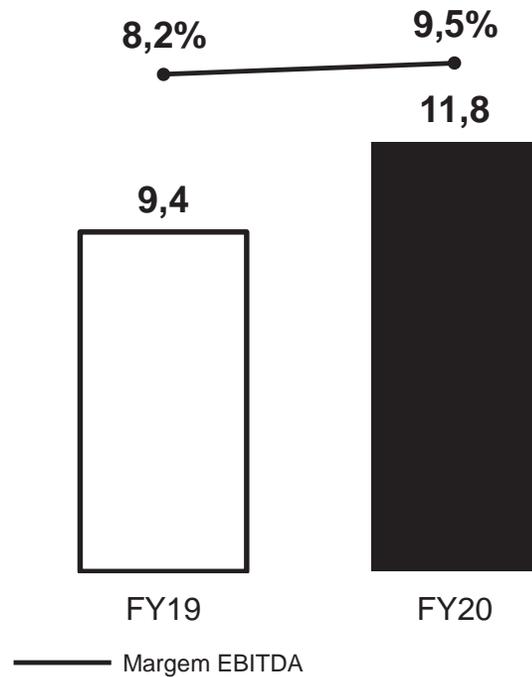
# Indicadores Chave



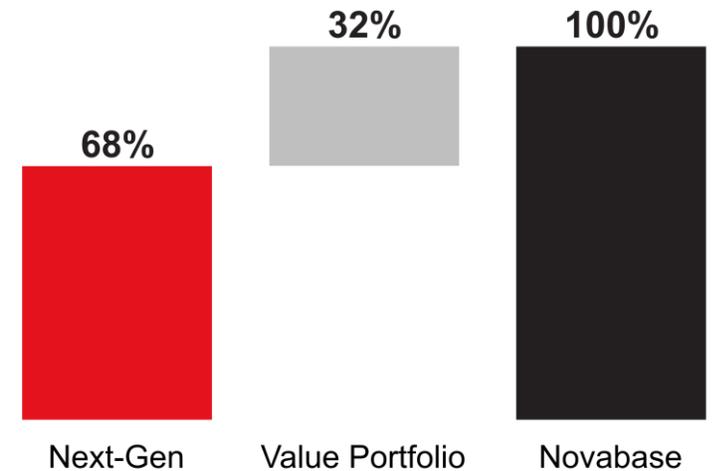
EBITDA

**EBITDA de 11,8 M€,  
alavancado pelo  
Next-Gen**

EBITDA



Distribuição por Segmento (%)



**NOVABASE**

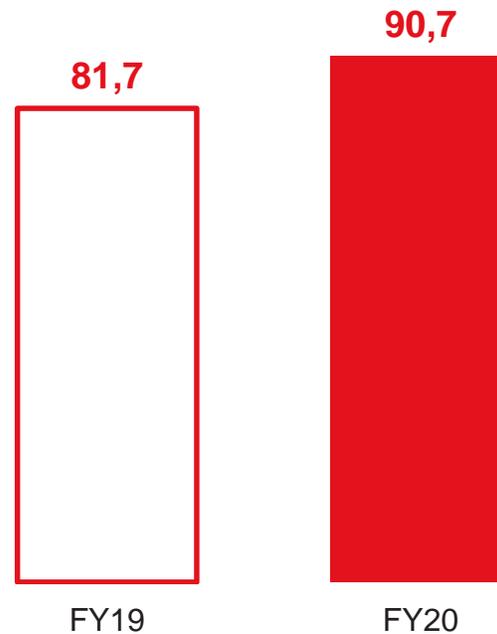
# Indicadores Chave



Segmento  
Next-Gen

**Volume de Negócios do Next-Gen cresce a dois dígitos, +11% YoY...**

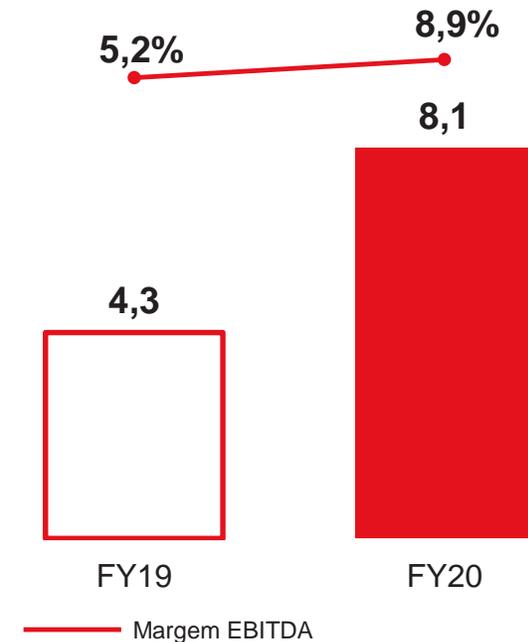
Volume de Negócios



**... e quase duplica o EBITDA**

A trabalhar nas iniciativas estratégicas para os objetivos de 2023.

EBITDA



**NOVABASE**

# Indicadores Chave

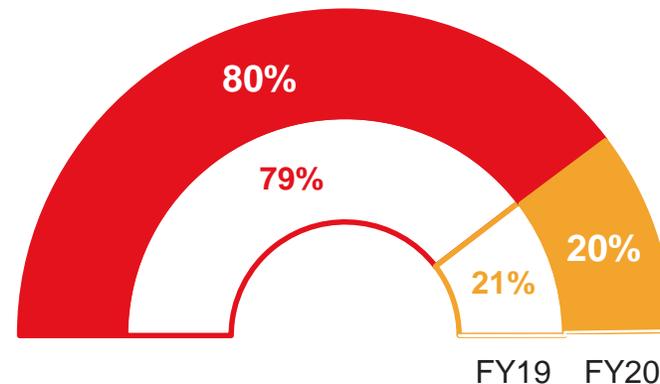


Segmento Next-Gen

## Next-Gen a trabalhar na abordagem Multi Indústria...

Foco em clientes com ambição de transformação, com 2020 ainda centrado em Telco.

% Volume de Negócios por Indústria



Telco Serviços Financeiros

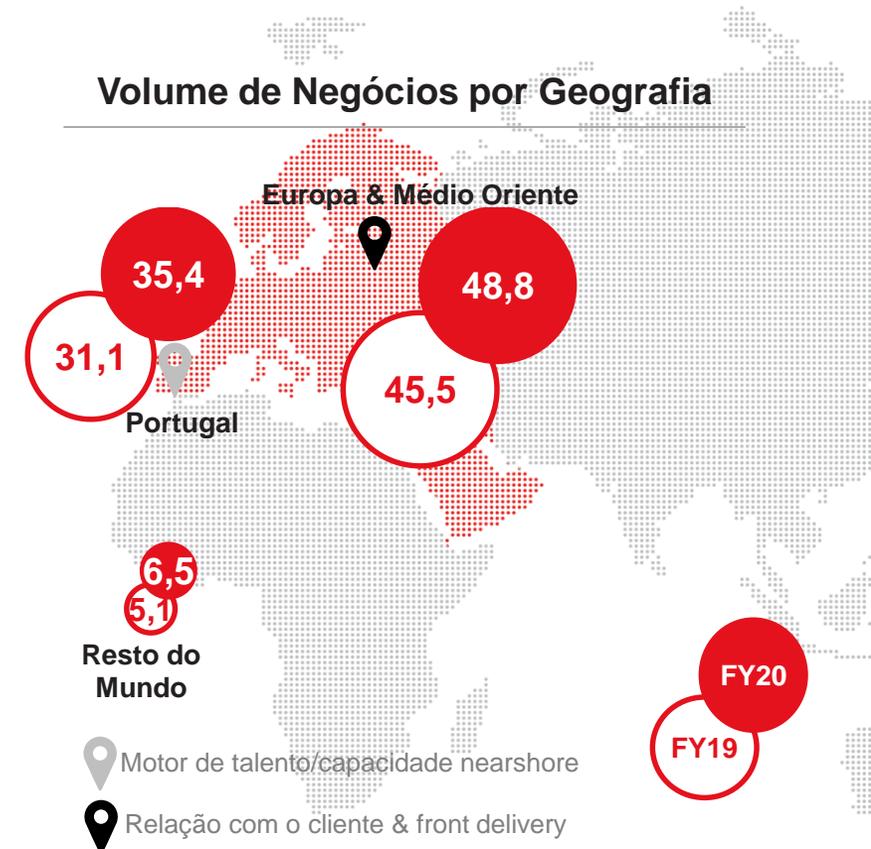
NOVABASE

Negócio internacional cresce 9% YoY.

61% do Volume de Negócios do Next-Gen é gerado fora de Portugal.

Europa & MO contribuem com 88% das operações internacionais, um crescimento de 7% YoY.

Volume de Negócios por Geografia



# Indicadores Chave

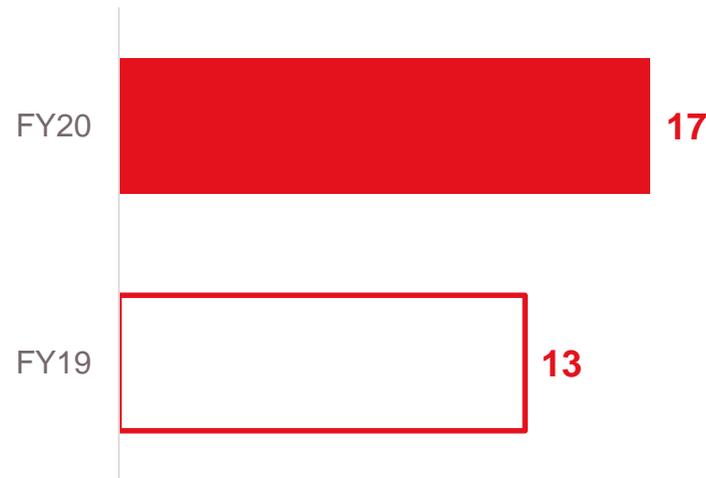


Segmento  
Next-Gen

## Construindo parcerias de longo prazo

Cientes de grande valor cresceram, tanto em número...

Cientes Top Tier <sup>(1)</sup>

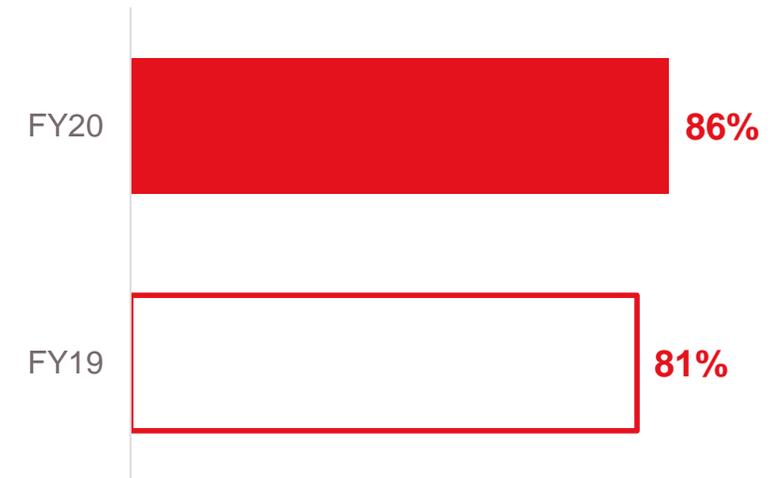


O número total de clientes no FY20 foi 102, igual ao ano anterior.

(1) Clientes Top Tier (>1 M€) considera os últimos 12 meses.

...como em Volume, +11,1 M€ YoY (+17%).

% de VN de Clientes Top Tier <sup>(1)</sup>



# Indicadores Chave

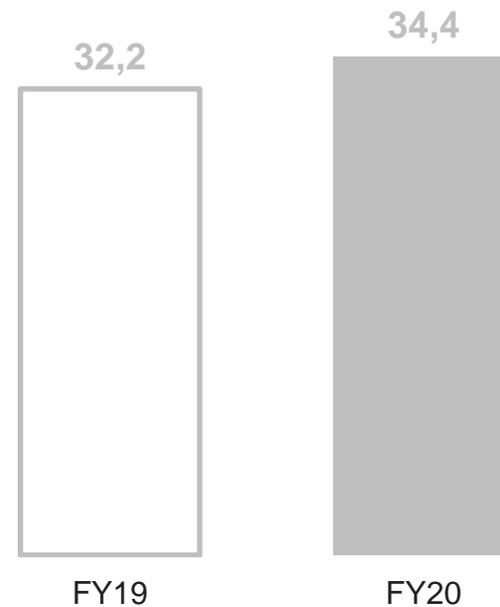


Segmento  
Value Portfolio

## Topline do Value Portfolio cresce 7% YoY, sobretudo impulsionado pelo mercado doméstico

40% do Volume de Negócios do Value Portfolio é gerado fora de Portugal.

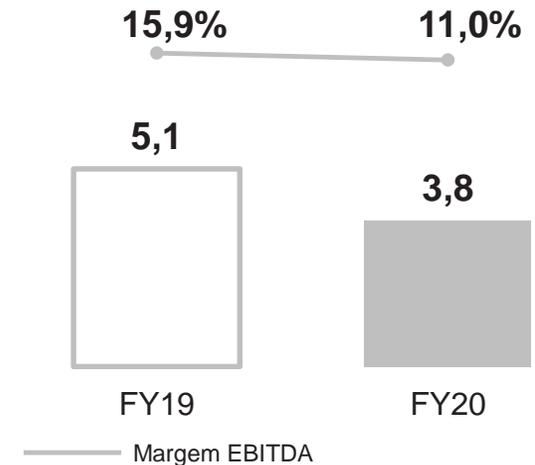
Volume de Negócios



## Margem EBITDA sólida apesar de diminuição YoY

Incorpora impactos da estrutura central e alguns efeitos Covid no Negócio externo de IT Staffing (devido a confinamentos estritos).

EBITDA



NOVABASE

# Indicadores Chave



## EBITDA para Resultado Líquido

## Resultado Líquido de 7,5 M€

Os Res. Financeiros diminuíram 8,4 M€ YoY, fruto da revalorização de 8,1 M€ do investimento Feedzai registada no FY19.

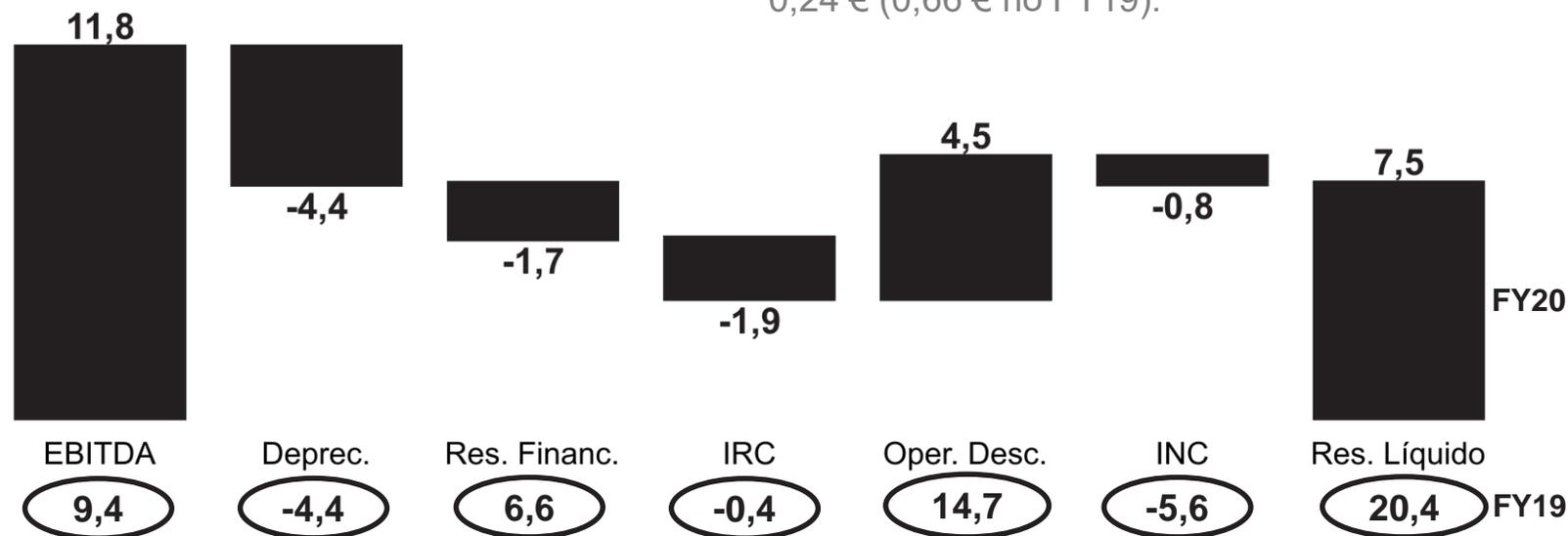
Ganhos não tributáveis da atividade de capital de risco no FY19 e a redução YoY de benefícios fiscais ao I&D (SIFIDE) justificam o aumento do custo de IRC, +1,5 M€ YoY.

As Operações Descontinuadas – leia-se Negócio GTE e Collab – atingiram 4,5 M€ no FY20, valor que inclui 3,3 M€ de mais-valias na venda de negócios / subsidiárias e 1,2 M€ de reversão de provisões para R&W. No FY19, esta rubrica já incluía 12,0 M€ de ganho na alienação do Negócio GTE.

A evolução dos INC, +4,8 M€ YoY, deve-se sobretudo aos INC na revalorização da Feedzai no FY19 e à propriedade total da participação na Celfocus desde abril de 2020.

Os Resultados por Ação totais atingiram 0,24 € (0,66 € no FY19).

### EBITDA para Resultado Líquido



NOVABASE

# Indicadores Chave

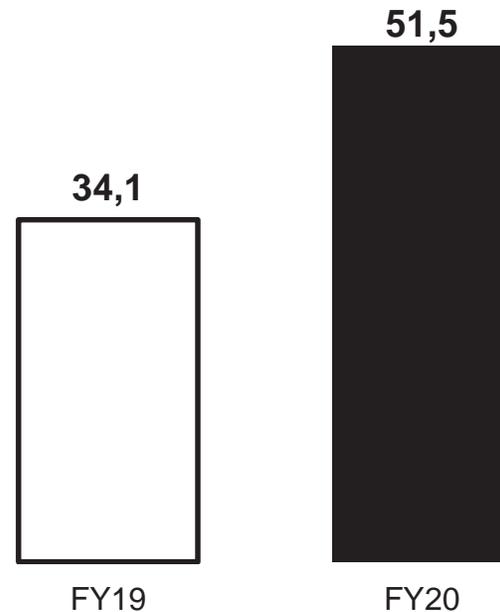


Net Cash

## Posição sólida de Net Cash, de 51,5 M€

Situação de liquidez robusta para a execução da Estratégia 2019+ e para fazer face ao contexto da pandemia Covid-19.

Net Cash



NOVABASE

Geração de cash de 17,4 M€ em 2020, inclui os seguintes fluxos de M&A:

- Encaixe de **35,4 M€** pela **alienação do Negócio GTE** (incluindo o ajustamento ao preço);
- Recebimento pela **venda da Collab, líquido do cash alienado**, no montante de **2,1 M€** (incluindo o valor inicialmente retido);
- Pagamento de **20,0 M€** pela **aquisição** da participação da Vodafone na **Celfocus**.

4,3 M€ do Net Cash refere-se a Interesses que não controlam (Vs. 13,5 M€ no FY19).

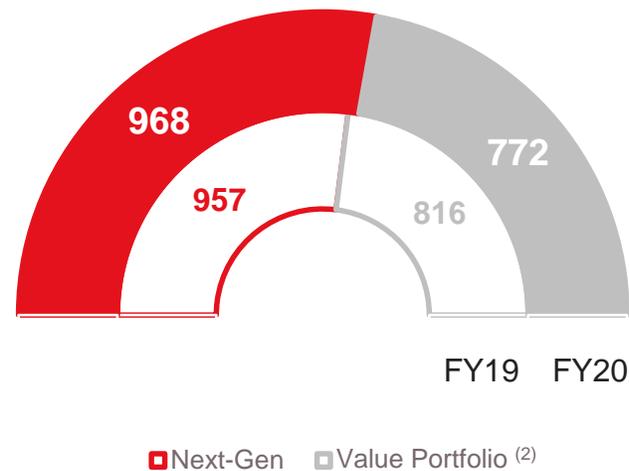
# Indicadores Chave



## Talento

## Pool de talento de 1740 colaboradores no FY20

### Número médio de Colaboradores <sup>(1)</sup>



A pool de talento diminuiu 2% YoY, em linha com a reorganização da gestão e sinergias esperadas (1773 no FY19).

A Produtividade por colaborador do Next-Gen aumentou 10% YoY.

A rotatividade <sup>(3)</sup> do Next-Gen reduziu-se para 11,7% no FY20 (21,0% no FY19). Este indicador poderá incorporar alguns efeitos covid-19.

(1) Excluindo o Negócio GTE e a Collab.

(2) Inclui holding / shared services com 82 colaboradores no FY20 (89 no FY19).

(3) Determina-se pela fórmula: número de saídas por iniciativa do colaborador ÷ número médio de colaboradores.

# Indicadores Chave



## Mercado Bolsista

## Ação da Novabase valorizou 24% no FY20...

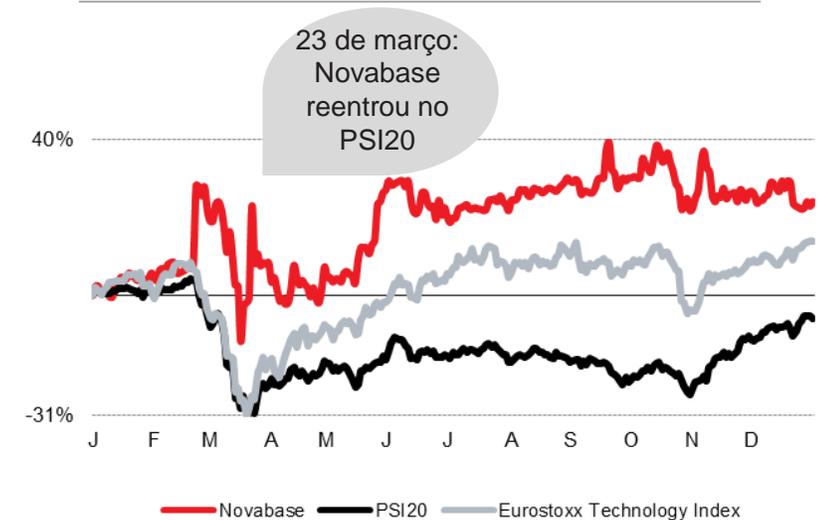
Devido à pandemia e riscos associados, o CA decidiu reverter a sua intenção inicial de propor à AG de 2020 uma remuneração de 0,85 €/ação. **O compromisso de distribuir 1,5 €/ação em 2019-2023 <sup>(1)</sup> é reafirmado.** Apesar do desempenho robusto no FY20, o CA decidiu hoje não propor qualquer remuneração acionista na AG ordinária de 2021, a realizar em 25 de maio. **Esta decisão, de adiar a remuneração acionista para um momento mais oportuno, é motivada pelo elevado grau de incerteza que ainda afeta a atividade económica.**

Em 2020, os mercados bolsistas assistiram a fortes quedas a partir de março com o início da pandemia, seguido de uma valorização dos principais índices no 2S. A ação **Novabase superou** os índices de referência: o **PSI20 diminuiu 6%** e **EuroStoxx Technology valorizou 14%**.

# NOVABASE

O *price target* médio divulgado pelos analistas é de 4,72 €, com recomendação unânime de compra. O *upside* médio é de 47%.

### Novabase e o Mercado



Em 2020, a **Novabase adquiriu 300 mil ações**, ao abrigo do programa de recompra. **A 31/12, detém 676.611 ações próprias** (2,15% do seu capital social).

A **Capitalização Bolsista** no final de 2020 é de **100,8 M€**, com um **Price to Sales ttm de 0,92x**. A **Free Float Velocity <sup>(2)</sup> representou 39%** (27% no FY19).

(1) Update Estratégico 2019+.

(2) Considerando 40% de *free float* em ambos os períodos, calculado de acordo com os critérios da Euronext.

## Alternative Performance Measures

### Net Cash

O **Net Cash** fornece informações sobre o nível de disponibilidades e outras aplicações e títulos transacionáveis no mercado, após descontadas as dívidas a instituições financeiras, **ajudando na análise da liquidez e capacidade da Novabase para satisfazer os seus compromissos não bancários.**

A rubrica de "Caixa e equivalentes a caixa" é, simultaneamente, o item da demonstração da posição financeira consolidada mais diretamente reconciliável e mais relevante para esta APM.

A determinação e discriminação das componentes do Net Cash, bem como a reconciliação no FY20 e período comparativo, é analisada na tabela à direita.

Esta APM e todas as suas componentes não contêm estimativas ou julgamentos efetuados pela Gestão.

	FY19	FY20
<b>Caixa e equivalentes a caixa</b>	48.755	71.929
<b>Investimentos em títulos - Não Correntes</b>	403	-
<b>Investimentos em títulos - Correntes</b>	2.793	-
<b>Ações próprias em carteira <sup>(1)</sup></b>	972	2.172
<b>Dívidas a Inst. de crédito - Não Correntes</b>	(13.600)	(16.200)
<b>Dívidas a Inst. de crédito - Correntes</b>	(5.194)	(6.400)
<b>Net Cash (m€)</b>	<b>34.129</b>	<b>51.501</b>

	FY19	FY20
<b>Nº ações próprias em carteira</b>	376.611	676.611
<b>Cotação no último dia (€)</b>	2,580	3,210
<b>Ações próprias em carteira (m€)</b>	<b>972</b>	<b>2.172</b>



**Em cumprimento do  
ESMA/2015/141en**

# Sobre a NOVABASE



## NEXT-GEN EMPRESA DE SERVIÇOS TI

### Informação sobre a Empresa

**Novabase SGPS, S.A.**  
**Sociedade Aberta**  
Código Euronext: PTNBA0AM0006  
Matriculada na CRC de Lisboa e  
Contribuinte n.º 502.280.182  
Capital Social: 54.638.425,56 €  
Sede: Av. D. João II, 34,  
1998-031 Lisboa - PORTUGAL

### Relações com Investidores

**María Gil Marín**  
**Chief Investors Officer**  
Tel. +351 213 836 300  
Fax: +351 213 836 301  
[investor.relations@novabase.pt](mailto:investor.relations@novabase.pt)

Relatório disponível no site:  
[www.novabase.pt](http://www.novabase.pt)

### Próximos Eventos

**Trading Update 3M21**  
Quinta-feira, 20 de maio de 2021  
(após fecho de mercado)

**Assembleia Geral de Acionistas**  
Terça-feira, 25 de maio de 2021  
(15h00)

**NOVABASE**

# NOVABASE

## Demonstração da Posição Financeira Consolidada em 31 de dezembro de 2020

	31.12.20	31.12.19
	(Milhares de Euros)	
<b>ATIVO</b>		
Ativos fixos tangíveis	1.963	2.180
Ativos intangíveis	12.063	12.967
Ativos sob direito de uso	7.132	9.785
Investimentos financeiros	12.824	12.344
Investimentos em títulos	-	403
Ativos por impostos diferidos	7.947	9.585
Outros ativos não correntes	2.025	1.908
<b>Total de Ativos Não Correntes</b>	<b>43.954</b>	<b>49.172</b>
Inventários	10	34
Clientes e acréscimos de proveitos	38.880	40.247
Devedores e despesas antecipadas	14.614	50.403
Instrumentos financeiros derivados	64	24
Investimentos em títulos	-	2.793
Caixa e equivalentes a caixa	71.929	48.755
<b>Total de Ativos Correntes</b>	<b>125.497</b>	<b>142.256</b>
Ativos operações em continuação	169.451	191.428
Ativos operações descontinuadas	342	460
<b>Total do Ativo</b>	<b>169.793</b>	<b>191.888</b>
<b>CAPITAL PRÓPRIO</b>		
Capital social	54.638	54.638
Ações próprias	(1.177)	(655)
Prémios de emissão	226	226
Reservas e resultados acumulados	(4.124)	(5.318)
Resultado líquido	7.486	20.400
Capital Próprio atribuível aos acionistas	57.049	69.291
Interesses que não controlam	10.047	18.329
<b>Total do Capital Próprio</b>	<b>67.096</b>	<b>87.620</b>
<b>PASSIVO</b>		
Instituições de crédito	16.200	13.600
Responsabilidades com locações	5.293	7.681
Provisões para riscos e encargos	5.233	8.623
Outros passivos não correntes	3.705	770
<b>Total de Passivos Não Correntes</b>	<b>30.431</b>	<b>30.674</b>
Instituições de crédito	6.400	5.194
Responsabilidades com locações	3.032	3.887
Fornecedores	5.621	8.215
Credores e acréscimos de custos	34.745	32.732
Instrumentos financeiros derivados	9	17
Proveitos diferidos	16.148	14.854
<b>Total de Passivos Correntes</b>	<b>65.955</b>	<b>64.899</b>
<b>Total de Passivos oper. em continuação</b>	<b>96.386</b>	<b>95.573</b>
<b>Total de passivos oper. descontinuadas</b>	<b>6.311</b>	<b>8.695</b>
<b>Total do Passivo</b>	<b>102.697</b>	<b>104.268</b>
<b>Total do Capital Próprio e Passivo</b>	<b>169.793</b>	<b>191.888</b>
Net Cash	51.501	34.129

## Demonstração dos Resultados Consolidados para o exercício findo em 31 de dezembro de 2020

	31.12.20	31.12.19 (*)	Var. %
	(Milhares de Euros)		
<b>OPERAÇÕES EM CONTINUAÇÃO</b>			
Vendas	-	374	
Custo das vendas	-	(253)	
<b>Margem bruta</b>	<b>-</b>	<b>121</b>	<b>-100,0 %</b>
<i>Outros proveitos operacionais</i>			
Prestação de serviços	125.080	113.455	
Proveitos suplementares e subsídios	906	197	
Outros proveitos de exploração	763	533	
	<b>126.749</b>	<b>114.185</b>	
	<b>126.749</b>	<b>114.306</b>	
<i>Outros custos operacionais</i>			
Fornecimentos e serviços externos	(37.379)	(30.105)	
Gastos com o pessoal	(80.176)	(73.473)	
(Provisões) / anulação de provisões	3.198	(944)	
Imparidade (net) de clientes e devedores	(72)	235	
Outros custos de exploração	(489)	(666)	
	<b>(114.918)</b>	<b>(104.953)</b>	
<b>Resultados Brutos (EBITDA)</b>	<b>11.831</b>	<b>9.353</b>	<b>26,5 %</b>
Custos de reestruturação	-	-	
<b>Resultados Operacionais Brutos</b>	<b>11.831</b>	<b>9.353</b>	<b>26,5 %</b>
Amortizações e depreciações	(4.356)	(4.360)	
<b>Resultados Operacionais (EBIT)</b>	<b>7.475</b>	<b>4.993</b>	<b>49,7 %</b>
Ganhos / (Perdas) financeiras	(1.746)	6.617	
Ganho na posição monetária líquida	-	-	
<b>Resultados Antes de Impostos (RAI)</b>	<b>5.729</b>	<b>11.610</b>	<b>-50,7 %</b>
Imposto sobre o rendimento	(1.912)	(383)	
<b>Resultados oper. em continuação</b>	<b>3.817</b>	<b>11.227</b>	<b>-66,0 %</b>
<b>OPERAÇÕES DESCONTINUADAS</b>			
<b>Resultados oper. descontinuadas</b>	<b>4.509</b>	<b>14.749</b>	<b>-69,4 %</b>
Interesses que não controlam	(840)	(5.576)	
<b>Resultado Líquido Acionistas (RLA)</b>	<b>7.486</b>	<b>20.400</b>	<b>-63,3 %</b>
<b>Outras informações :</b>			
Volume de negócios (VN)	125.080	113.829	9,9 %
EBITDA % sobre VN	9,5 %	8,2 %	
RAI % sobre VN	4,6 %	10,2 %	
RLA % sobre VN	6,0 %	17,9 %	

\* Reexpresso - A Collab foi considerada em operações descontinuadas, juntando-se ao Negócio GTE descontinuado em dezembro de 2019.

**Informação de Resultados por SEGMENTOS  
para o exercício findo em 31 de dezembro de 2020**

(Milhares de Euros)

	<b>Value Portfolio</b>	<b>Next-Gen</b>	<b>NOVABASE</b>
<b>OPERAÇÕES EM CONTINUAÇÃO</b>			
<b>Volume de negócios (VN)</b>	<b>34.368</b>	<b>90.712</b>	<b>125.080</b>
<b>Resultados Brutos (EBITDA)</b>	<b>3.768</b>	<b>8.063</b>	<b>11.831</b>
Amortizações e depreciações	(2.687)	(1.669)	<b>(4.356)</b>
<b>Resultados Operacionais (EBIT)</b>	<b>1.081</b>	<b>6.394</b>	<b>7.475</b>
Resultados financeiros	(820)	(926)	<b>(1.746)</b>
<b>Resultados Antes de Impostos (RAI)</b>	<b>261</b>	<b>5.468</b>	<b>5.729</b>
Imposto sobre o rendimento	(115)	(1.797)	<b>(1.912)</b>
<b>Resultados operações em continuação</b>	<b>146</b>	<b>3.671</b>	<b>3.817</b>
<b>OPERAÇÕES DESCONTINUADAS</b>			
<b>Resultados operações descontinuadas</b>	<b>4.509</b>	-	<b>4.509</b>
Interesses que não controlam	(438)	(402)	<b>(840)</b>
<b>Resultado Líquido Acionistas</b>	<b>4.217</b>	<b>3.269</b>	<b>7.486</b>
Outras informações :			
<b>EBITDA % sobre VN</b>	11,0%	8,9%	<b>9,5%</b>
<b>RAI % sobre VN</b>	0,8%	6,0%	<b>4,6%</b>
<b>RLA % sobre VN</b>	12,3%	3,6%	<b>6,0%</b>