



Resultados Consolidados 12M16

Informação Privilegiada

16 de fevereiro de 2017

Destaques:

Volume de Negócios: 135,7 M€
(127,2 M€ nos 12M15)

EBITDA: 5,9 M€
(12,0 M€ nos 12M15)

Resultados Líquidos: 9,6 M€
(7,4 M€ nos 12M15)

Net Cash: 25,7 M€
(11,3 M€ nos 12M15)

Mensagem do Presidente Luís Salvado



"O ano de 2016 foi marcado pela venda do negócio de Infrastructures & Managed Services (IMS), um passo decisivo no reposicionamento que temos vindo a fazer para focar e reforçar a nossa internacionalização.

No novo perímetro, a atividade internacional cresceu 16%, representando já perto de 60% do total. As operações na Europa expandiram-se 27%, sendo hoje 2/3 da atividade não doméstica.

O EBITDA contraiu 51%, penalizado pelo custo extraordinário de 7 M€ registado num projeto. Os Resultados Líquidos aumentaram 29%, beneficiando da mais-valia da operação de alienação da IMS. O ano também foi positivo na geração de Cash, com um incremento de 14 M€.

Em linha com a política de remuneração acionista, proporemos na próxima AG o pagamento de um dividendo de 15 cêntimos por ação, um crescimento de 25% em relação ao ano anterior.

Em 2017 continuaremos a aposta na diferenciação das nossas ofertas, especializando-as para os mercados mais sofisticados, o que implicará um esforço acrescido de investimento em I&D. Iremos também prosseguir a redução da nossa exposição às economias com maior volatilidade e dificuldades cambiais. Assim, prevemos atingir um Volume de Negócios superior a 140 M€, dos quais mais de 60% serão gerados fora de Portugal, com um EBITDA superior a 10 M€."

RELAÇÕES COM INVESTIDORES:
María Gil Marín
Tel. +351 213 836 300
Fax: +351 213 836 301
investor.relations@novabase.pt

Relatório disponível no site :
www.novabase.pt

Novabase SGPS, S.A.
Sociedade Aberta . Código Euronext: NBA.AM .
Nº único de matrícula na CRC Lx e de Contribuinte nº 502.280.182 . Capital Social: 15.700.697,00 € .
Sede: Av. D. João II, nº 34, 1998-031 Lisboa - PORTUGAL

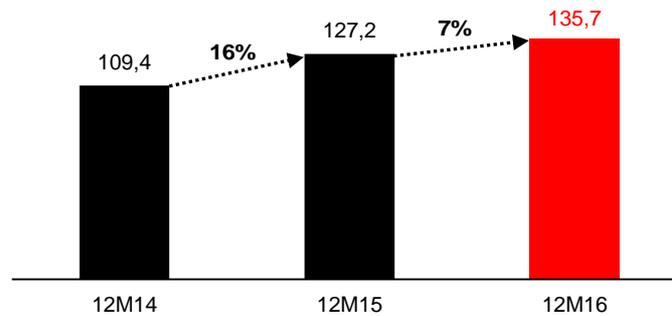


1. Evolução dos Indicadores Chave

O Volume de Negócios e o EBITDA apresentados não consideram o negócio de Infrastructures & Managed Services, descontinuado no 4Q16.

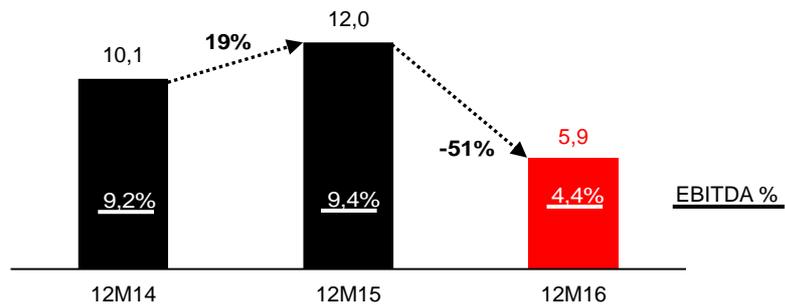
Volume de Negócios (M€)

Volume de Negócios aumenta 7% YoY. A evolução do negócio espelha sobretudo o crescimento internacional (16%), em linha com a aposta estratégica.



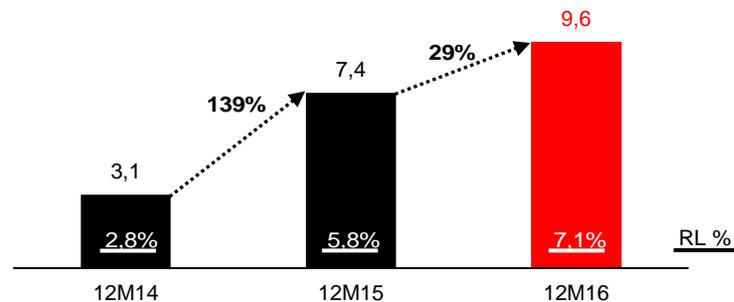
EBITDA (M€)

Evolução do EBITDA reflete a aceleração da estratégia de internacionalização, mas sobretudo o reconhecimento do custo extraordinário associado a um projeto (7 M€).



Resultados Líquidos Consolidados (M€)

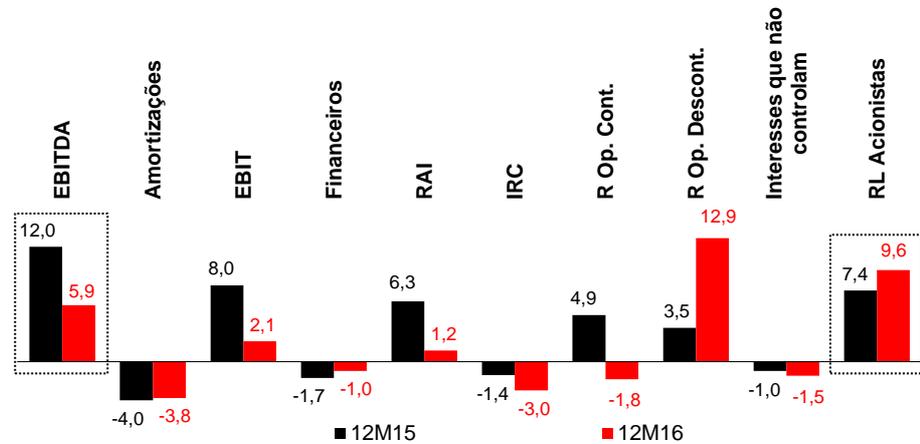
Resultados Líquidos aumentam 29% YoY. De realçar a contabilização da mais-valia em 2016 gerada pela alienação do Negócio IMS.



Os Lucros por Ação (Earnings Per Share - EPS) nos 12M16 atingiram 0,31 euros por ação, registando um acréscimo de 29% face ao valor registado nos 12M15 de 0,24 euros por ação.



EBITDA para Resultado Líquido 12M16 Vs 12M15 (M€)



Os Resultados Financeiros foram negativos em 1,0 M€, uma melhoria de 0,7 M€, assente fundamentalmente na reavaliação do portfólio dos investimentos no segmento de Venture Capital e pelo aumento dos ganhos com aplicações financeiras face ao ano anterior.

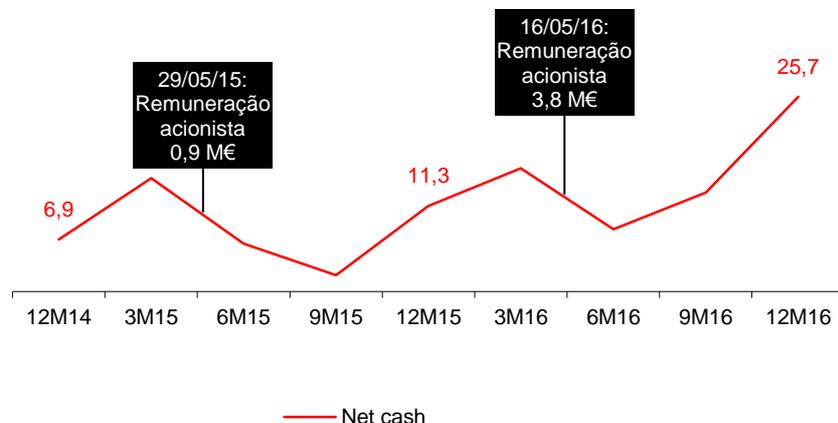
O Imposto sobre o Rendimento nos 12M16 fixou-se em -3,0 M€, acima dos -1,7 M€ nos 12M15, impactado pela reavaliação dos créditos de impostos relacionados com candidaturas de SIFIDE (Sistemas de Incentivos Fiscais à Investigação e Desenvolvimento Empresarial), dada a alteração de perímetro pela venda do Negócio IMS.

Os Resultados das Operações Descontinuadas nos 12M16 ascenderam a um ganho de 12,9 M€, que comparam com 3,5 M€ nos 12M15, e correspondem aos resultados atribuíveis ao segmento IMS. Em 2016, este valor inclui a mais-valia gerada pela alienação do negócio, no valor de 17,6 M€.

Os Interesses que não controlam nos 12M16 atingiram -1,5 M€, que comparam com -1,0 M€ nos 12M15. Esta variação deve-se sobretudo à evolução global positiva dos resultados das participadas internacionais.

Net Cash (M€)

Geração de cash de 14,4 M€ em 2016, não reflete ainda o encaixe pela alienação do Negócio IMS.



Nos 12M16, a Novabase apresenta uma evolução positiva a nível da geração de cash. A Novabase terminou os 12M16 com 25,7 M€ em net cash, que compara com 11,3 M€ nos 12M15.



A 16 de maio de 2016, a Novabase remunerou os seus acionistas no valor total de 3,8 M€ (0,12€/ação). Adicionalmente, em maio de 2016, foi pago o montante de 1,2 M€ a Interesses que não controlam.

2. Resumo da Atividade

Novabase vende Negócio IMS e reposiciona o seu portfólio de ofertas.

O ano de 2016 ficou marcado pelo acordo de venda do negócio de Infrastructures & Managed Services (“Negócio IMS”) à VINCI Energies Portugal, SGPS, S.A. (“VEP”), celebrado em meados do 4Q16, que constituiu um passo importante no reposicionamento dos negócios que a Novabase tem vindo a efetuar nos últimos anos.

A Novabase já vinha a focalizar a sua oferta em áreas de negócio de prestação de serviços que geram mais valor e estão menos expostas à concorrência pelo preço e a sair das áreas de produto com maior utilização de cash e menor valor acrescentado. Por outro lado, também tem evoluído a sua estratégia de expansão internacional, limitando a sua exposição aos mercados emergentes e aumentando a sua presença na Europa.

Com a venda do Negócio IMS, operação que foi substantivamente concluída no final de 2016, a Novabase pretende reforçar a internacionalização com meios reforçados.

A área de Infrastructures & Managed Services, descontinuada no 4Q16 no seguimento desse acordo, gerou os seguintes Volumes de Negócios e EBITDA em 2014 e em 2015:

IMS	12M14	12M15
Volume de Negócios (M€)	111,470	104,415
Volume de Negócios Internacional (M€)	40,474	37,002
EBITDA (M€)	4,585	2,918

Negócio internacional representa quase 60% do total e Europa consolida a sua posição como principal mercado.

Comparando com o período homólogo, o Volume de Negócios aumentou 7%, com o peso do negócio internacional a crescer para 59% do total, sendo 2/3 gerado na Europa. A margem EBITDA registou uma redução para 4,4%, essencialmente explicada pelo reconhecimento de um custo extraordinário associado a um projeto. Os Resultados Líquidos atingiram 9,6 M€, incluindo a mais-valia gerada pela alienação do Negócio IMS.

Novabase abre 1º Centro de Competências de Case Management em Portugal.

Destacamos, no 1º trimestre do ano, que a Novabase inaugurou o 1º Centro de Competências de Case Management em Portugal. Todo o trabalho realizado neste novo Centro é desenvolvido com recurso ao Design Thinking, metodologia inovadora que a Novabase utiliza nos seus projetos. Este Centro traz ao mercado uma solução de gestão ágil de processos, e está alinhado com as apostas estratégicas da Novabase na internacionalização e na diferenciação das ofertas.

Novabase entra no mercado americano com o Watson da IBM.

Adicionalmente, a Novabase foi destacada na IBM PartnerWorld Leadership Conference 2016, em Orlando, EUA, por ser a única empresa portuguesa que já criou tecnologias baseadas no supercomputador Watson da IBM – o mais avançado do mundo e uma das chaves para a entrada na “era cognitiva” com inteligência artificial. Trata-se de um marco na história da Novabase, por ser uma entrada de forma direta nos Estados Unidos com uma solução própria, e vem reconhecer o trabalho feito pela área de Financial Services.



A solução Healthcare Insight da Novabase esteve em destaque na 3ª edição do Healthcare Excellence 2016, onde foram apresentados os dez projetos finalistas e distinguidos os três melhores no que se refere ao aperfeiçoamento do serviço prestado aos doentes.

Ainda no que diz respeito a distinções, o Grande Prémio APCE distingue a Excelência na Comunicação Organizacional, premiando todos os anos o trabalho na área da comunicação de várias empresas nacionais. A Novabase foi nomeada em duas categorias, vendo o website e o Relatório e Contas serem destacados enquanto peças fundamentais de comunicação.

Por último, a Business Solutions e a Celfocus foram as mais inovadoras nos serviços, em Portugal, no ranking das 1000 Maiores Empresas. Para este apuramento foi aplicada uma fórmula que integra dados sobre despesas em I&D face ao volume de negócios, projetos de desenvolvimento face ao valor bruto de produção e emprego em investigação e desenvolvimento face ao emprego total.



Na área de Venture Capital, a Collab foi incluída como Visionária no “Magic Quadrant for Contact Center Infrastructure 2016” da Gartner, principal líder de opinião mundial ao nível da investigação e análise de mercado na área da tecnologia. De referir igualmente que a Collab venceu o concurso “App Throwdown” da SugarCRM, com a app “Facebook Bot Messenger”, que teve lugar em São Francisco, EUA.

Novas parcerias inserem-se na estratégia de internacionalização da Novabase.

No que se refere a novas parcerias, referir que Nubitalk e Microsoft fecharam parceria para a Cloud. A Collab anunciou que a infraestrutura da Nubitalk, a sua solução para contact centers baseada na cloud, passará a ser suportada em Microsoft Azure. Esta parceria vai impulsionar a expansão geográfica da Nubitalk, uma vez que o Azure fornece uma rede mundial de data centers geridos pela Microsoft em 26 regiões.

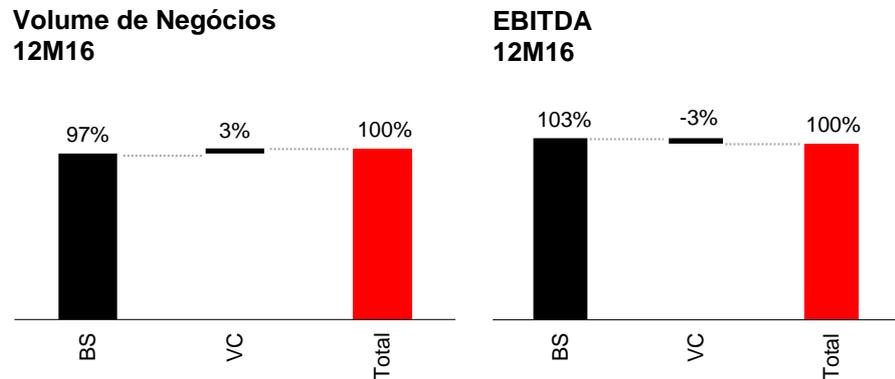
2016 foi igualmente um ano de aposta na inovação e divulgação das ofertas da Novabase em eventos com grande exposição, nomeadamente:

Eventos de referência mundial refletem a aposta da Novabase na inovação e constituem palcos de excelência para a divulgação das suas ofertas.

- A Celfocus participou no Mobile World Congress 2016, a maior feira mundial dedicada à tecnologia móvel, onde apresentou as mais recentes novidades da sua solução omni-channel para operadores de telecomunicações;
- A Novabase marcou presença com a sua solução Rely nas conferências RFlx, o principal evento mundial na área do factoring, que junta instituições financeiras, inovadores tecnológicos, empresas e especialistas para uma discussão sobre o futuro desta indústria;
- A Novabase esteve presente na conferência Customer Experience Exchange for Financial Services, realizada em Berlim, para apresentar a sua plataforma de contextual customer experience;
- A Novabase foi parceira do Web Summit 2016, considerado um dos mais importantes eventos mundiais na área do empreendedorismo, tecnologia e inovação e que ocorrerá em Lisboa nas suas próximas duas edições anuais.



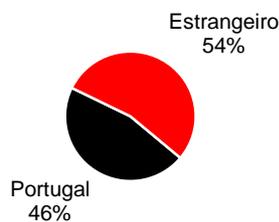
A decomposição percentual do Volume de Negócios e do EBITDA pelos diferentes negócios, nos 12M16, é a seguinte:



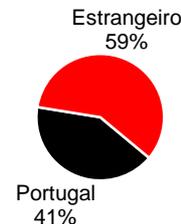
Do Volume de Negócios total, 79,4 M€ foram gerados fora de Portugal, que comparam com 68,5 M€ registados nos 12M15.

Este crescimento confirma o reposicionamento que a Novabase tem vindo a operar nos últimos anos com vista a acelerar a internacionalização, através da evolução de uma estratégia de liderança geográfica com uma oferta ampla, para uma estratégia de liderança através de ofertas especializadas para o mercado global.

Volume de Negócios por geografia 12M15



Volume de Negócios por geografia 12M16



O continente com maior expressão nos 12M16 foi a Europa, que cresceu para 66% do negócio internacional.

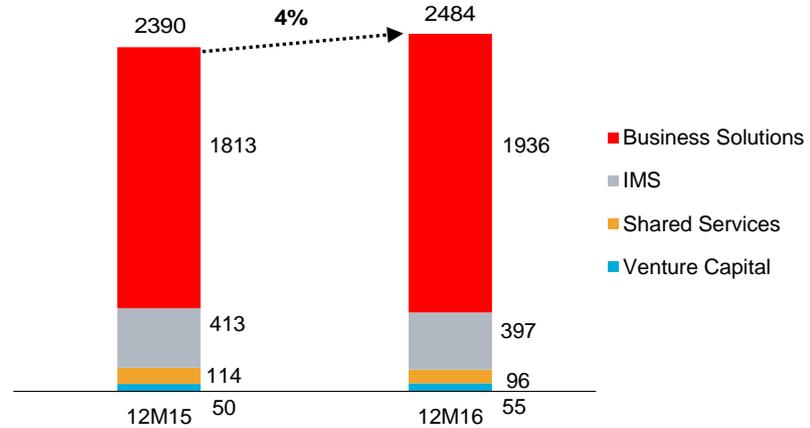
O negócio fora de Portugal gerado na Business Solutions cresceu para 59% do respetivo volume (53% nos 12M15) e na Venture Capital diminuiu para 42% (64% nos 12M15).

A Novabase teve em média, nos 12M16, 2484 colaboradores, o que representa um acréscimo de 4% face aos 12M15 (2390), números que incluem ainda os colaboradores alocados ao segmento IMS.



A distribuição do número médio de colaboradores pelas várias áreas da Novabase, durante 2016, foi a seguinte:

Número Médio de Colaboradores

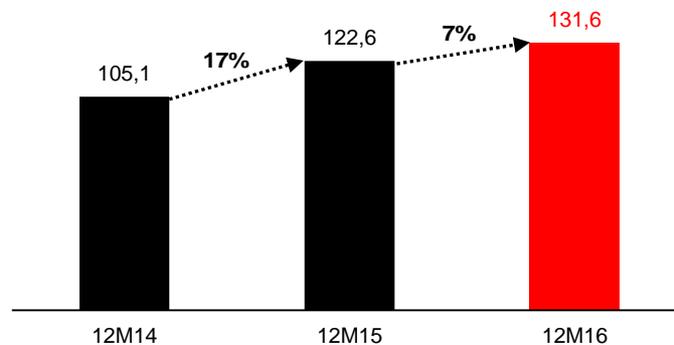


No final do ano, o número total de colaboradores situa-se nos 2137, diminuição que reflete sobretudo a alienação das empresas do Negócio IMS.

De referir ainda que os colaboradores internacionais representam 11% do número total em 2016 (231), e a contratação de 113 novos recém-graduados através do programa Novabase Academy.

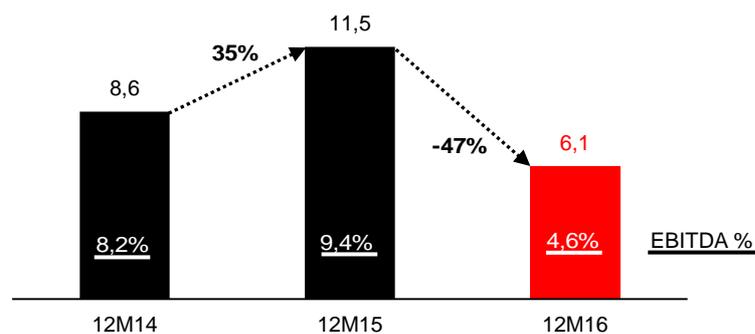
2.1. Business Solutions (BS)

Volume de Negócios Business Solutions (M€)



Evolução da BS reflete a continuação do crescimento internacional (+18%) e pressão no mercado doméstico.

EBITDA Business Solutions (M€)



EBITDA da BS em 2016 penalizado pelo custo extraordinário registado num projeto (7 M€).



2.2. Infrastructures & Managed Services (IMS)

Em 12 de outubro de 2016, a Novabase celebrou um acordo de venda, à VINCI Energies Portugal, SGPS, S.A. (“VEP”), do seu negócio de Infrastructures & Managed Services (“Negócio IMS”), através da alienação das ações representativas da totalidade do capital social da Novabase IMS (após o destaque dos ativos não referentes ao Negócio IMS), bem como de duas novas sociedades para as quais seria transferido o Negócio IMS desenvolvido pela Novabase Digital TV e pela Novabase Serviços.

O preço acordado foi de 38,365 milhões de euros, a ser pago na data de concretização da transação, estando sujeito a ajustamentos, nos termos do contrato.

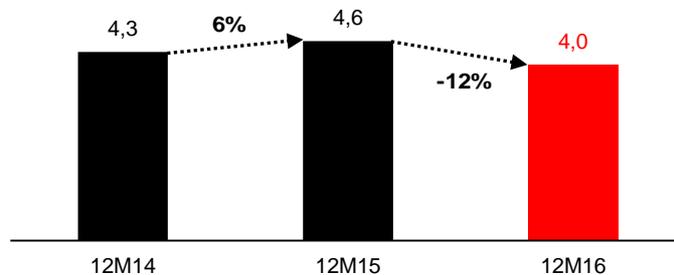
A concretização da venda foi substantivamente concluída, nomeadamente através da aprovação da Autoridade da Concorrência, no final de 2016, tendo no dia 5 de janeiro de 2017 ocorrido o pagamento do preço final estimado no valor de 44,037 milhões de euros. O preço de venda final fica ainda sujeito a deduções, decorrentes do apuramento final do working capital e do net debt.

Com efeito, a Novabase registou, com referência a 31 de dezembro de 2016, a mais-valia gerada pela alienação do Negócio IMS à VEP, no valor de 17,6 M€.

Recorda-se que o segmento IMS contribuiu com 45% do Volume de Negócios e com 20% do EBITDA total divulgado pela Novabase nos 12M15.

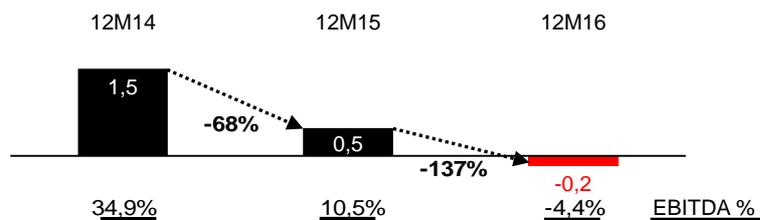
2.3. Venture Capital (VC)

Volume de Negócios Venture Capital (M€)



Área de VC com significado marginal, próprio do estágio de desenvolvimento das suas participadas.

EBITDA Venture Capital (M€)





3. Comportamento Bolsista

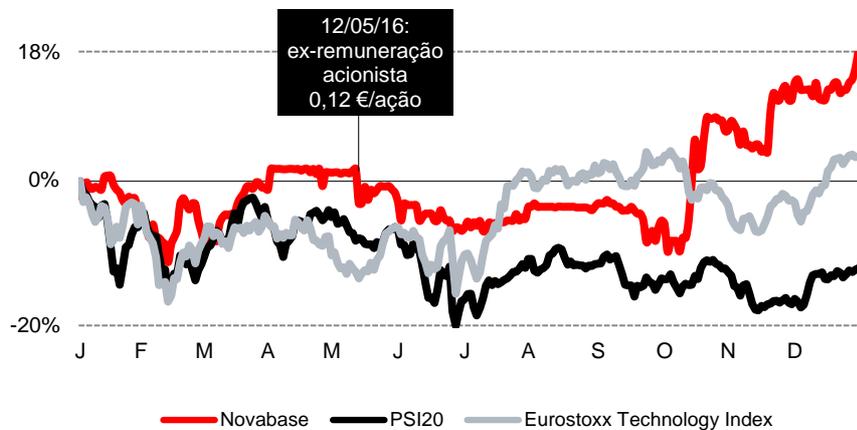
Descontando a remuneração acionista, a valorização do título Novabase teria sido de 23%.

A cotação da ação Novabase em 2016 valorizou-se 18%, o que compara com uma depreciação de 12% ocorrida no índice PSI20 e com uma valorização do índice EuroStoxx Technology de 3%.

Neste período, foi distribuído um dividendo de 0,12€/ação.

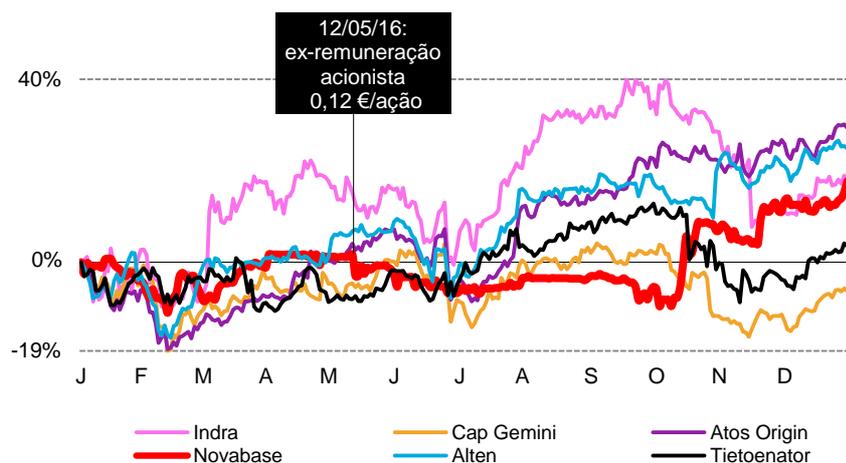
O Conselho de Administração irá propor em Assembleia Geral de Acionistas a realizar em 4 de maio, a distribuição de dividendos no montante de 4,7 M€, sendo o respetivo valor por ação de 0,15€.

Novabase e o Mercado



A evolução da cotação da Novabase comparada com outras empresas do setor de TI na Europa, nos 12M16, foi a seguinte:

Novabase e outras TMT



A Novabase apresentava, no final de 2016, um múltiplo de Price to Sales de 0,34x e um múltiplo de Price to Earnings de 11,36x, o que significa um desconto 68% e 35%, respetivamente, comparada com a média de outras empresas do setor na Europa (fonte: Reuters, valores ttm à data 31/12).

Upside médio de 23%, indicado pelos analistas que cobrem a Novabase.

O price target médio referenciado pelos analistas que cobrem a Novabase é de 3,07 euros.



Nos 12M16, a rotação representou 9% do capital da Novabase, tendo sido transacionadas 2,8 milhões de ações, sensivelmente metade dos valores verificados nos 12M15 (rotação de 18% do capital, tendo sido transacionadas 5,7 milhões de ações).

Resumo	2016	2015	2014	2013	2012
Cotação Mínima (€)	1,879	2,070	2,090	2,290	1,660
Cotação Máxima (€)	2,490	2,619	4,100	3,110	2,320
Cotação média ponderada (€)	2,145	2,350	3,183	2,790	2,050
Cotação no último dia (€)	2,490	2,114	2,214	2,610	2,300
Nº títulos transacionados (milhões)	2,8	5,7	5,9	8,3	4,9
Capitalização Bolsista no último dia (M€)	78,2	66,4	69,5	82,0	72,2

4. Perspetivas 2017

O ano de 2016 foi decisivo no reposicionamento que a Novabase tem vindo a efetuar para reforçar a sua estratégia de internacionalização.

Com efeito, a atividade internacional cresceu 16%, representando 59% do volume total, e com a Europa a contribuir com 2/3. O EBITDA reduziu-se para 5,9 M€, penalizado pelo custo extraordinário de 7 M€ registado num projeto. Os Resultados Líquidos fixaram-se nos 9,6 M€, beneficiando da mais-valia na alienação do Negócio IMS.

A Novabase mantém como prioridade para 2017 o reforço do investimento em I&D para a especialização das suas soluções para os mercados mais sofisticados. Por outro lado, irá prosseguir com a sua estratégia de limitação da atividade nas geografias mais expostas à volatilidade e dificuldades cambiais.

Em termos de Guidance, a Novabase espera um Volume de Negócios de 140 M€, dos quais mais de 60% serão gerados fora de Portugal, e um EBITDA superior a 10 M€.



Alternative Performance Measures (APM's)

Em cumprimento do ESMA/2015/141en emitido pelo European Securities and Markets Authority.

As APM's usadas pela Novabase têm como objetivo fornecer informações complementares, mais abrangentes e relevantes para o leitor, relativas à posição e performance financeira da empresa. Estas APM's são aplicadas de forma consistente em todos os períodos refletidos nesta divulgação.

Net Cash

O Net Cash fornece informações sobre o nível de disponibilidades e outras aplicações e títulos transacionáveis no mercado, após descontadas as dívidas a instituições financeiras, ajudando na análise da liquidez e capacidade da Novabase para satisfazer os seus compromissos não bancários.

A rubrica de "Caixa e equivalentes a caixa" é, simultaneamente, o item da demonstração da posição financeira consolidada mais diretamente reconciliável e mais relevante para esta APM.

A determinação e discriminação das componentes do Net Cash, bem como a reconciliação nos 12M16 e períodos homólogos, é analisada como segue:

	12M14	12M15	12M16
Caixa e equivalentes a caixa	20.714	24.293	35.703
Instrumentos detidos até à maturidade - Não correntes	-	4.554	4.859
Instrumentos detidos até à maturidade - Correntes	-	845	4.441
Ações próprias em carteira (*)	126	25	21
Dívidas a instituições de crédito - Não correntes	(8.376)	(14.387)	(13.907)
Dívidas a instituições de crédito - Correntes	(5.561)	(3.992)	(5.376)
Net Cash	6.903	11.338	25.741

(*) Determina-se multiplicando o nº de ações próprias em carteira no final do período pela cotação no último dia de bolsa:

	12M14	12M15	12M16
Nr. ações próprias em carteira (milhares)	57,006	11,957	8,615
Cotação no último dia (€)	2,214	2,114	2,490
Ações próprias em carteira (m€)	126	25	21

As APM's usadas pela Novabase são o Net Cash e o EBITDA.

Esta APM e todas as suas componentes não contêm estimativas nem julgamentos efetuados pela Gestão.

EBITDA

O EBITDA fornece informações sobre a capacidade da Novabase gerar recursos através das suas atividades operacionais, sem levar em consideração os efeitos financeiros, de impostos e outros não operacionais, ajudando na análise do desempenho do negócio.

O Resultado Operacional (EBIT) é, simultaneamente, o item da demonstração dos resultados consolidados mais diretamente reconciliável e mais relevante para esta APM. Dado que o EBITDA é diretamente identificável na referida demonstração financeira, a reconciliação não é aqui apresentada.

A determinação e discriminação das componentes do EBITDA é analisada como segue:

EBIT - Amortizações e depreciações - Custos de reestruturação

Esta APM inclui uma componente que poderá requer o uso de estimativas e julgamentos efetuados pela Gestão sobre resultados futuros ("Custos de reestruturação": custos relacionados com processos pontuais da empresa com o objetivo de melhorar a competitividade das suas operações). Nos 12M14, o valor dos custos de reestruturação foi de 1,3 M€, no mesmo perímetro.

Demonstração da Posição Financeira Consolidada em 31 de dezembro de 2016

	31.12.16	31.12.15
	(Milhares de Euros)	
ATIVO		
Ativos fixos tangíveis	8.899	9.704
Ativos intangíveis	18.104	29.304
Investimentos financeiros	4.928	3.786
Investimentos detidos até à maturidade	4.859	4.554
Ativos por impostos diferidos	9.545	16.352
Outros ativos não correntes	5.132	7.478
Total de Ativos Não Correntes	51.467	71.178
Inventários	486	2.824
Clientes e acréscimos de proveitos	64.120	109.332
Devedores e despesas antecipadas	48.953	14.001
Instrumentos financeiros derivados	19	168
Investimentos detidos até à maturidade	4.441	845
Caixa e equivalentes a caixa	35.703	24.293
Total de Ativos Correntes	153.722	151.463
Ativos operações em continuação	205.189	222.641
Ativos operações descontinuadas	-	-
Total do Ativo	205.189	222.641
CAPITAL PRÓPRIO		
Capital social	15.701	15.701
Ações próprias	(4)	(6)
Prémios de emissão	43.560	43.560
Reservas e resultados acumulados	16.071	14.792
Resultado líquido	9.577	7.425
Capital Próprio atribuível aos acionistas	84.905	81.472
Interesses que não controlam	8.151	8.194
Total do Capital Próprio	93.056	89.666
PASSIVO		
Instituições de crédito	13.907	14.387
Credores de locação financeira	4.990	5.247
Provisões para riscos e encargos	9.109	11.497
Outros passivos não correntes	-	271
Total de Passivos Não Correntes	28.006	31.402
Instituições de crédito	5.376	3.992
Credores de locação financeira	1.540	1.576
Fornecedores	7.242	17.038
Credores e acréscimos de custos	40.178	41.186
Instrumentos financeiros derivados	82	160
Proveitos diferidos	27.709	37.621
Total de Passivos Correntes	82.127	101.573
Total de Passivos oper. em continuação	110.133	132.975
Total de passivos oper. descontinuadas	2.000	-
Total do Passivo	112.133	132.975
Total do Capital Próprio e Passivo	205.189	222.641
Net Cash	25.741	11.338

Demonstração dos Resultados Consolidados para o exercício findo em 31 de dezembro de 2016

	31.12.16	31.12.15	Var. %
	(Milhares de Euros)		
OPERAÇÕES EM CONTINUAÇÃO			
Vendas	101	555	
Custo das vendas	(25)	(236)	
Margem bruta	76	319	-76,2 %
<i>Outros proveitos operacionais</i>			
Prestação de serviços	135.553	126.622	
Proveitos suplementares e subsídios	410	496	
Outros proveitos de exploração	1.362	1.449	
	137.325	128.567	
	137.401	128.886	
<i>Outros custos operacionais</i>			
Fornecimentos e serviços externos	(46.563)	(40.886)	
Gastos com o pessoal	(79.050)	(72.950)	
(Provisões) / anulação de provisões	(4.971)	(1.902)	
Outros custos de exploração	(912)	(1.150)	
	(131.496)	(116.888)	
Resultados Brutos (EBITDA)	5.905	11.998	-50,8 %
Custos de reestruturação	-	-	
Resultados Operacionais Brutos	5.905	11.998	-50,8 %
Amortizações e depreciações	(3.785)	(4.029)	
Resultados Operacionais (EBIT)	2.120	7.969	-73,4 %
Ganhos / (Perdas) financeiras	(951)	(1.687)	
Resultados Antes de Impostos (RAI)	1.169	6.282	-81,4 %
Imposto sobre o rendimento	(3.002)	(1.411)	
Resultados oper. em continuação	(1.833)	4.871	-137,6 %
OPERAÇÕES DESCONTINUADAS			
Resultados oper. descontinuadas	12.881	3.535	264,4 %
Interesses que não controlam	(1.471)	(981)	
Resultado Líquido Acionistas (RLA)	9.577	7.425	29,0 %
Outras informações :			
Volume de negócios (VN)	135.654	127.177	6,7 %
Margem bruta das vendas %	75,2 %	57,5 %	
EBITDA % sobre VN	4,4 %	9,4 %	
RAI % sobre VN	0,9 %	4,9 %	
RLA % sobre VN	7,1 %	5,8 %	



Demonstração dos Resultados por SEGMENTOS para o exercício findo em 31 de dezembro de 2016

(Milhares de Euros)

	Business Solutions	IMS	Venture Capital	NOVABASE
OPERAÇÕES EM CONTINUAÇÃO				
Vendas	101	-	-	101
Custo das vendas	(25)	-	-	(25)
Margem Bruta	76	-	-	76
Outros proveitos operacionais				
Prestação de serviços	131.528	-	4.025	135.553
Proveitos suplementares e subsídios	410	-	-	410
Outros proveitos de exploração	1.225	-	137	1.362
	133.163	-	4.162	137.325
	133.239	-	4.162	137.401
Outros custos operacionais				
Fornecimentos e serviços externos	(44.538)	-	(2.025)	(46.563)
Gastos com o pessoal	(76.802)	-	(2.248)	(79.050)
(Provisões) / anulação de provisões	(4.941)	-	(30)	(4.971)
Outros custos de exploração	(874)	-	(38)	(912)
	(127.155)	-	(4.341)	(131.496)
Resultados Brutos (EBITDA)	6.084	-	(179)	5.905
Amortizações e depreciações	(3.173)	-	(612)	(3.785)
Resultados Operacionais (EBIT)	2.911	-	(791)	2.120
Resultados financeiros	(1.040)	-	89	(951)
Resultados Antes de Impostos (RAI)	1.871	-	(702)	1.169
Imposto sobre o rendimento	(1.923)	-	(1.079)	(3.002)
Resultados operações em continuação	(52)	-	(1.781)	(1.833)
OPERAÇÕES DESCONTINUADAS				
Resultados operações descontinuadas	-	12.881	-	12.881
Interesses que não controlam	(2.791)	1.015	305	(1.471)
Resultado Líquido Acionistas	(2.843)	13.896	(1.476)	9.577
Outras informações :				
Volume de negócios (VN)	131.629	-	4.025	135.654
EBITDA	6.084	-	(179)	5.905
EBITDA % sobre VN	4,6%	-	-4,4%	4,4%
RAI % sobre VN	1,4%	-	-17,4%	0,9%